

ФИНАНСИСТ

ХУДОЖЕСТВЕННО-ПОЗНАВАТЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ ПРО ДЕНЬГИ

№1(25), ВЕСНА 2014 г.



КРЕДИТНЫЕ ФОНДЫ

Выгода или успешный брак по любви: каждому свое

СТР. 7



ЗАГЛЯНУВ В БУДУЩЕЕ

Что день грядущий готовит любопытным трейдерам

СТР. 9



ПСИХОЛОГ СЛУШАЕТ

Как избежать нервного срыва, торгуя на бирже?

СТР. 14

Сокращение QE – конец эпохи бесплатного супа?



ВОПРОСЫ, НА КОТОРЫЕ МЫ НАШЛИ ОТВЕТЫ

Как бегать по водной глади?
СТР. 4

Какие приложения нужны для счастья?
СТР. 5

Чем может быть интересна работа в банковской сфере?
СТР. 6

Какие частоты выше?
СТР. 8

Как стать абсолютно свободным?
СТР. 12

Что умеют анализировать аналитики?
СТР. 17

Хороший отпуск – дорогой отпуск?



Екатерина Шульженко
ветеринарный врач

Для нашей семьи это не одно и то же, потому как удается в отпуске не только сэкономить деньги,

но и кое-что привезти домой.

Дело в том, что праздники и отпуск мы проводим у родителей мужа в Ростовской области. Там у них свое хозяйство, поэтому с собой в Москву мы потом привозим горы еды. Замороженные утки, мед, домашняя сгущенка, куриные яйца, молоко – это лишь маленькая часть того, что мы еле-еле тащим с автовокзала.

А что касается трат, то они минимальны. Порядка двух тысяч выходит дорога в оба конца на двоих и полторы-две тысячи – на скромные подарки родным. Так что из отпуска мы приезжаем не как многие – уставшие и без денег, а довольные, откормленные и отдохнувшие.



Елена Байтелова
фельдшер-лаборант
Центра гигиены и эпидемиологии

Для меня хороший отпуск – это, прежде всего, хороший отдых.

А отдохнуть хорошо можно и бесплатно. Например, в деревне. При условии, что не самый сезон полевых работ, конечно! Книга, вышивка или сканворды, свежий воздух и здоровый сон, замечательные виды и свои овощи – разве вопрос денег? Хотя некоторые товарищи просто не могут потом на работе появиться, если у них нет фотографий откуда-нибудь из теплых краев, где подороже. Это для них вопрос престижа, наверное. Но если средства не позволяют летать куда-то несколько раз в году, это еще не значит, что ты не умеешь отдыхать. Повторю свой девиз: хорошо провести отпуск можно и бесплатно. Мне кажется, так даже лучше получается, душевнее.



Мария Клепикова
гидролог

Путешествуем мы вчетвером: я, муж и двое детей, поэтому самый удобный способ – это поездка на машине.

Ездим чаще всего в Европу, так что деньги уходят на визы, бензин, проживание в отелях, еду и покупки. С детьми по музеям особенно не ходишь, так что эту статью расходов пришлось сократить. Однако посещения кафе стало гораздо больше, так как дети быстро устают, с ними долго по городу не погуляешь. Добавьте сюда еще покупку памперсов, детского питания и игрушек – уже выходит кругленькая сумма.

Но мы не жалеем средств на отпуск, потому что это время побыть всем вместе, увидеть интересные места, не отвлекаться на суету и бытовые проблемы. А то, что приходится за такие удовольствия платить, мы воспринимаем философски.



Михаил Юдичев
менеджер

Хороший отпуск – это всегда продуманный отпуск! А если его правильно продумать, то можно и неплохо сэкономить.

Никогда не гонюсь за трендами и прочей ерундой: модные направления, новые отели и т. п. не для меня.

Главное – выбрать удачное время, место и... спутников. И потом пускаешь в дело соцсети для выяснения самых интересных и доступных предложений по размещению и досугу. Всегда работает! А после нескольких поездок и у тебя самого уже появляются опыт и желание провести отпуск самостоятельно, а не под ключ на каком-нибудь гламурном курорте (упаси бог!).

И никогда не оглядывайтесь на коллег: разве они что-нибудь хорошее посоветуют?

СОЦИОЛОГИЯ И ДЕНЬГИ

Весна, лето, осень, зима... и снова весна

Помните фильм «День сурка» с Биллом Мюрреем в главной роли? Там, где герой попадает в петлю времени и каждый раз просыпается в один и тот же день? А теперь представьте себя на его месте. Стало жутковато? Зря! Согласно последним исследованиям, человек, который воспринимает каждый следующий день так же, как предыдущий, имеет больше шансов сделать сбережения, нежели человек, считающий каждый прожитый день уникальным.

Американские ученые предположили, что ориентация на будущее и стремление достичь определенных целей не может быть эффективной тактикой, потому что это заставляет людей строить абстрактные цели. В итоге люди ведут себя чрезмерно оптимистично, предполагая, что всегда могут в будущем поправить свое финансовое положение.

Циклическое же мышление заставляет людей думать о жизни как о ряде взаимосвязанных, повторяющихся событий. Таким образом, предположили исследователи, оно должно заставить людей более здраво смотреть на свои деньги и понимать, что экономить надо здесь и сейчас.

Предположения подтвердились конкретными исследованиями. Участники, которым было предложено взять линейную временную перспективу, были уверены, что в следующем-то месяце все будет по-другому, денег станет больше – тогда можно будет что-то отложить. В итоге они отложили около 130-140 долларов за две недели.

Участники, которым было предложено выбрать циклическое мышление, отложили порядка 230 долларов. Дело в том, что они разработали более конкретные планы и рассчитали, сколько денег и на что им нужно отложить. Сделанные выводы очень воодушевили исследователей, и они планируют применять их не только в сфере сбережения финансов, но даже в здравоохранении.

По материалам Science Daily
Рисунок Михаила Ларичева



ИСТОРИЯ В ДЕНЬГАХ

Вьетнамский донг

Вьетнамская валюта официально называется «Новый вьетнамский донг». С вьетнамского языка слово «донг» переводится как «медь» или «бронза».

Донг является одной из самых маленьких по стоимости валют в мире. Формально один донг равен 10 хао и 100 су, но эти мелкие вьетнамские деньги не выпускаются. В обращении находятся банкноты достоинством в 500000, 200000, 100000, 50000, 20000, 10000, 5000, 2000, 1000, 500, 200 и 100 донгов.

На лицевой стороне всех банкнот помещен портрет Хо Ши Мина, первого президента Северного Вьетнама. Этот великий коммунист очень уважаем вьетнамцами, они возводят в честь своего правителя храмы и ласково называют Хо Ши Мина «Дядюшка Хо».

Особенно красива купюра в 100000 донгов, на которой изображен Храм Литературы. Это величайшее строение, которое еще называют Ван Мьеу, является важной достопримечательностью современного Вьетнама. Располагается он в Ханое, рядом с озером Возвращенного Меча. Храм был



основан в 1070 г. по приказу правителя Ли Нхань Тонга в честь Конфуция и его последователей, а также во имя выдающихся деятелей литературы и науки. В его стенах был открыт первый университет страны.

Храм, который представляет собой редкий пример строения в классическом вьетнамском стиле, сохранился по сей день практически в первоначальном виде. Особую ценность представляют собой восемьдесят две каменные плиты на спинах черепашек. На них насечены имена тех, кто сумел получить звание докторов в этом университете в период с 1442 по 1779 гг. В 2010 г. стелы были признаны ЮНЕСКО мировым наследием.

В 2003 г. Вьетнам сменил хлопковые банкноты на синтетические полимерные. Многие газеты страны критиковали данное новшество, ссылаясь на ошибки при печати и выгоду чиновников при подписании контрактов на печать денег. Правительство справилось с данной проблемой просто: закрыло на месяц две газеты и наложило строгие санкции на другие печатные СМИ.

«ФИНАМ» ЗА ЗИМУ

Рунета много не бывает

«ФИНАМ» входит в число крупнейших холдингов в российском сегменте Интернета – такие данные опубликовал портал digit.ru. Исследование основано на информации из открытых источников, деловых СМИ и отчетности



компаний. По данным портала, компании холдинга «ФИНАМ» владеют 70% акций Mamba.ru и 20%-м пакетом Badoo.com – популярных сайтов знакомств, а также 85%-й долей в социальной сети Mirtesen.ru. В портфеле компании также находится портал Poputchik.ru, где пользователи находят попутчиков, тематическая социальная сеть о здоровье и красоте Polonsil.ru и тизерная рекламная сеть Marketgid.ru. Помимо этого, холдинг владеет блокирующим пакетом акций портала Moneymail.ru и 55% акций креативного портала e-generator.ru.

Больше клиентов, хороших и разных

«ФИНАМ» знает толк в активном привлечении трейдеров: компания внесла весомый вклад в увеличение числа клиентов Валютного рынка Московской Биржи.



За период с 31 января по 11 февраля их количество увеличилось с 65 тысяч до 113 тысяч. Представители Московской Биржи заявляют, что на 70% это заслуга «ФИНАМа». Существенный прирост клиентов валютного рынка обусловлен выгодными условиями торговли, предоставленными компанией «ФИНАМ».

Интересно отметить, что «ФИНАМ» одним из первых представил клиентам возможность торговли на валютном рынке Московской Биржи через по-

пулярные торговые платформы Transaq и QUIK.

Банк «ФИНАМ» растет на глазах

Банк «ФИНАМ» не стоит на месте! По данным исследования сайта Банки.ру, за январь текущего года он поднялся сразу по нескольким показателям в рейтинге портала. Во-первых, за первый месяц 2014 г. банк нарастил чистую прибыль до 66896 тыс. рублей, показав прирост в данном показателе 225,77%. Это позволило подняться на 158 позиций и оказаться на 336-й строчке рейтинга. Также банк «ФИНАМ» вырос на 5 позиций в категории «Вложения в ценные бумаги» и разместился на 247-м месте списка. Методика расчета рейтинга включает в себя рейтинг российских банков по ключевым показателям деятельности,



а также кредитные рейтинги, присвоенные отечественными и международными рейтинговыми агентствами банкам РФ.

Продвижение в рейтинге демонстрирует успешную реализацию стратегии банка, направленную на укрепление позиций в списках крупнейших российских банков.

«Персональный консультант» для консерваторов

ЗАО «ФИНАМ» расширяет линейку инвестиционных стратегий на радость трейдеров всех мастей. Недавно в рамках услуги «Персональный консультант» появилась стратегия «Спрэд», построенная на принципе отслеживании корреляции между обыкновенными и привилегированными акциями ОАО «Сбербанк России». Данная стратегия предназначена для консервативных инвесто-



ров, склонных к использованию традиционных биржевых инструментов.

Рекомендованный объем инвестиций для заключения договора консультационного управления по данной стратегии составляет 3 млн рублей.

Youtube вам в помощь

Компании холдинга «ФИНАМ» идут в ногу со временем, а время



диктует нам не только аналоговое, но и виртуальное присутствие. Поэтому «ФИНАМ» запустил собственный информационный канал на популярном видеохостинге Youtube.com. Канал «ФИНАМ» разделен на четыре видеорубрики: «О компании», «Обзорные видеосеминары», «Мнение эксперта» и «Учебные вебинары».

В рубрике «О компании» пользователи могут заглянуть «за кулисы» и познакомиться с ежедневной работой холдинга изнутри. В разделе «Обзорные видеосеминары» доступны ежедневные видеосеминары «Утренний обзор рынков», «Фундаментальные идеи на неделю». Авторские вебинары по актуальным событиям на рынке размещены в колонке «Мнение эксперта», а в рубрике «Учебные вебинары» подписчики могут посмотреть обучающие видеосеминары от Учебного центра «ФИНАМ».

Бирж много, счет один

Лицензированный европейский брокер WhoTrades Ltd., входящий в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ», запустил уникальную для российского рынка услугу – «Единый торговый счет». С ее помощью клиенты компании получают комфортный доступ к операциям с инструментами 15 ведущих мировых бирж с одной торговой платформы – «Transaq MMA». Размер брокерской комиссии комфортен для всех инвесторов, независимо от используемой торговой стратегии, при этом сделки можно совершать с инструментами, номинированными в разных валютах.



Использование единого торгового счета будет интересно не только спекулянтам и долгосрочным инвесторам, но и тем, кто практикует хеджирование рисков и арбитражные сделки. На сегодняшний день пользователи услуги могут совершать сделки с акциями эмитентов российских (Московская Биржа) и американских бирж (NYSE, NASDAQ), акциями и срочными контрактами крупнейших европейских, азиатских и других бирж, ADR российских компаний на LSE, фьючерсами Срочного рынка Московской Биржи, индексами, металлами и инструментами международного валютного рынка. И это еще не все! Доступная в рамках услуги «Единый торговый счет» линейка торговых площадок и инструментов постоянно расширяется.

Чтобы подключить услугу «Единый торговый счет» и начать одновременно торговать на ведущих биржевых площадках, нужно всего лишь зайти на портал www.whotrades.com и выбрать соответствующую рубрику в разделе «Услуги». Нажав кнопку «Открыть счет», пользователь перейдет к заполнению анкеты для открытия брокерского счета и последующей торговле на реальном рынке. Не уверены, что «Единый счет» – это то, что вам нужно? На сайте реализована возможность оценить новую услугу в тестовом режиме: для начала демо-торговли необходимо нажать кнопку «Попробовать».

Добро пожаловать!

УК «Финам Менеджмент»* вступила в Национальную ассоциацию участников фондового рынка (НАУФОР). Членство в



саморегулируемой организации, объединяющей ведущих профессиональных участников отечественного рынка ценных бумаг, позволит компании принять

еще более активное участие в развитии российского финансового рынка.

Цели ассоциации – развитие и совершенствование системы регулирования рынка ценных бумаг, обеспечение условий деятельности членов НАУФОР, установление правил и стандартов деятельности членов НАУФОР и контроль за их соблюдением, осуществление мониторинга деятельности членов СРО. В настоящее время членами НАУФОР являются 255 компаний, 38 из которых являются управляющими компаниями. УК «Финам Менеджмент» намерена принимать активное участие в проектах НАУФОР, разработке различных инициатив, направленных на развитие финансового рынка в целом и рынка коллективных инвестиций в частности, а также укреплять отношения с другими участниками ассоциации. Например, УК «Финам Менеджмент» готова поделиться накопленным опытом и иными имеющимися ресурсами для решения задачи повышения финансовой грамотности населения.

Единый счет в мобильном!

Лицензированный европейский брокер WhoTrades Ltd. (входит в состав инвестиционного холдинга «ФИНАМ») расширил линейку торговых платформ для мобильного трейдинга. Теперь клиентам компании доступно бесплатное приложение «MMA Mobile», с помощью которого пользователи мобильных устройств на базе OS Android смогут с единого торгового счета совершать операции с инструментами 15 ведущих мировых биржевых площадок.

Приложение логически дополняет линейку торговых платформ для мобильного трейдинга, представленных клиентам инвестиционного холдинга «ФИНАМ». Теперь клиенты уникальной услуги «Единый торговый счет», владеющие смартфоном или планшетным компьютером под управлением OS Android, могут торговать широким спектром ценных бумаг крупнейших бирж мира со своих мобильных устройств.

Скачать приложение «MMA Mobile» можно бесплатно в магазине Google Play. После установки программы и авторизации клиент услуги «Единый торговый счет» в WhoTrades Ltd. может приступать к совершению торговых операций. Тем, кто еще не является пользователем услуги, необходимо на портале www.whotrades.com выбрать рубрику «Единый торговый счет» в разделе «Услуги», нажать кнопку «Открыть счёт» и заполнить соответствующую анкету.

Рисунки Сергея Корсуна

* ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент». Лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами №077-11748-001000 от 11.11.2008, выдана ФСФР России, без ограничения срока действия. Лицензия на осуществление деятельности по управлению инвестиционными фондами, паевыми инвестиционными фондами и негосударственными пенсионными фондами №21-000-1-00095 от 20.12.2002, выдана ФСФР России, без ограничения срока действия. Результаты деятельности управляющего по управлению ценными бумагами в прошлом не определяют доходы учредителя управления в будущем. Правилами паевых инвестиционных фондов предусмотрены надбавки к расчетной стоимости инвестиционных паев при их выдаче и скидки с расчетной стоимости инвестиционных паев при их погашении. Взимание надбавок (скидок) уменьшит доходность инвестиций в инвестиционные паи паевого инвестиционного фонда. Стоимость инвестиционных паев может увеличиваться или уменьшаться, результаты инвестирования в прошлом не определяют доходы в будущем. Государство не гарантирует доходность инвестиций. Получить подробную информацию об инвестиционных фондах под управлением ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент», о приобретении инвестиционных паев паевых инвестиционных фондов, ознакомиться с правилами доверительного управления паевыми инвестиционными фондами, а также с условиями заключения договора доверительного управления и иной информацией и документами, предусмотренными законодательством Российской Федерации и нормативными актами в сфере финансовых рынков, вы можете в офисе ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент» по адресу: 127006, г.Москва, пер.Настасьинский, д.7, стр.2, комн.29, в сети Интернет по адресу: <http://www.fdu.ru>, а также по следующим телефонам: (495) 796-90-26, 8-800-200-44-00.

Прогулки по воде

Покорение самой непокорной из стихий

Библейская история о пешем покорении водной глади до сих пор волнует людей. Энтузиасты рассчитывают, с какой скоростью надо идти, чтобы повторить новозаветное чудо, изобретают специальную обувь. Специалисты ЗАО «ФИНАМ» на подобные эксперименты не размениваются. В чудеса они не верят, ходить по воде им неинтересно, а вот придумать, как бежать по волнам и получать прибыль — задача как раз для них. Задача эта, кстати, ими уже решена, и воспользоваться ее решением может каждый.

Логичное продолжение

Не так давно появился странный вид спорта — «водный альпинизм». Спортсмены пытаются бегать по холодной воде, и после упорных тренировок кое-кому это якобы удается. Специалисты ЗАО «ФИНАМ», конечно же, от своих клиентов умения бегать по воде не требуют. Навстречу прибыли «на всех парусах» летит их стратегия, которая так и называется — «Бегущая по волнам»¹.

«Бегущая по волнам» — не то чтобы революционное открытие, скорее продолжение общей стратегии холдинга или, так сказать, взгляда на управление активами. «Бегущая по волнам» ориентируется на тренды значительной продолжительности — от нескольких недель до нескольких месяцев. Таким образом, сокращается количество сделок, что снижает комиссионные издержки и количество ложных сигналов при среднесрочных диапазонных колебаниях рынка.

Плыть по волнам

Идейный вдохновитель новой стратегии, специалист отдела биржевого рынка ЗАО «ФИНАМ» Алексей Белкин рассказывает: «Анализ фондовых рынков развитых стран показывает, что у крупных компаний становится меньше мощных трендов, так как для существенного роста акций такого гиганта, как, к примеру, компании Microsoft, необходимо какое-то открытие новых технологий или что-то похожее, а такие события редки. Напротив,



в небольшой компании даже незначительное, по меркам крупной корпорации, событие может вызвать бурный рост. Поэтому портфель анализируемых акций в данной стратегии расширен с привычных всем самых ликвидных акций 10-13 компаний до акций 20 эмитентов».

Почему стратегия «бежит по волнам», станет ясно, если вникнуть в ее идею. Как известно, колебания акций на длительной истории напоминают волны прилива, когда рынки взлетают к новым высотам, и отливы, когда приходят сложные периоды: кризисы, серьезные коррекции и т. д. Задача стратегии «Бегущая по волнам» — участвовать в приливах, максимально избегая отливов.

Для классиков

Адепты «водного альпинизма» пользуются довольно экзотической техникой «бега по воде». Им необходимы кроссовки с резиновыми подошвами и плавный спуск к холодному водоему. Разбежавшись на берегу, они продолжают свой бег, ставя ступню на поверхность воды.

Описание стратегии «Бегущая по волнам» выглядит более традиционно. Холодная вода не нужна — стратегия использует классические методы отслеживания трендов и их завершения, стоп-лоссы для защиты капитала и блок управления рисками, чтобы правильно подбирать объем позиции в каждой сделке. «Данная стратегия подойдет инвесторам, которые не готовы существенно рисковать, ставят задачу сохранить капитал в кризисы и попытаться существенно заработать на подъемах рынка. Как показывает практика, стратегии по силам решение этой задачи. Например, в 2008 г., когда рынки рухнули, стратегия не только не показала убытка, но даже увеличила стоимость активов на 3,5%², а в 2009 г., как только на рынках начался прилив и они пошли в рост, стратегия принесла своим последователям 62,3% дохода³», — говорит Алексей Белкин.

«Водный альпинизм» и стратегия «Бегущая по волнам» схожи только в одном: прешественников и аналогов в истории спорта

Как воспользоваться стратегией «Бегущая по волнам»

Во-первых, необходимо открыть счет в компании ЗАО «ФИНАМ». Затем воспользоваться услугами, с помощью которых можно следовать данной стратегии:

- бесплатное получение сигналов через сервис Trade Center;
- сервис «Торговые роботы»;
- услуга «Личный консультант VIP»;

Мы рекомендуем размещать в данной стратегии не менее 300 тыс. рублей.

Если у вас появились вопросы по стратегии, вы всегда можете связаться с Алексеем Белкиным: (495) 796-93-88, доб. 27-50.

и истории фондового рынка у них пока нет. Подход стратегии заключается в постоянном следовании одному тренду — как в сложные, так и в прибыльные периоды. Поэтому для инвестора может стать критичной типичная ошибка — попытка «улучшить» стратегию в момент, когда на рынке складывается неблагоприятная ситуация и стратегия может показать просадку. Здесь как никогда актуальны принципы: «Работает — не трогай!» и «Лучшее — враг хорошего».

«Выбирая стратегию, изучите, как она вела себя на сложных периодах, и ответьте себе честно: готовы вы к ним или нет. Каждый, кто выходит на фондовый рынок, должен иметь свой бизнес-план, которому важно следовать, невзирая на ощущения, что все перестало работать», — советует Алексей Белкин. Другими словами, определите все правила игры на берегу и заходите в воду уверенным в себе и своей стратегии.

Текст Марии Калачевой
Рисунок Михаила Ларичева

¹ ЗАО «ФИНАМ» предоставляет консультационные и информационные услуги по стратегии «Бегущая по волнам». Решение о заключении сделок принимает сам клиент или его представитель. ЗАО «ФИНАМ» не гарантирует получение доходности.

² Изменение стоимости модельного портфеля по стратегии «Бегущая по волнам» рассчитано за период с 01.01.2008 по 01.12.2008.

³ Изменение стоимости модельного портфеля по стратегии «Бегущая по волнам» рассчитано период с 01.01.2009 по 01.12.2009. Брокерские услуги оказывает ЗАО «ФИНАМ».

АНЕКДОТ

Первоапрельская шутка про отдых, которая может обернуться серьезной тратой денег.

— Девушка, а у вас вся спина белая!
— В Эмираты позагорать приглашаете? Когда летим?



Рисунок Михаила Ларичева



Рисунок Сергея Корсуна

Я всегда с собой беру...

FinamTrade – в вашем кармане

Сейчас мир захватил бум различных приложений для мобильных устройств. Кто-то худеет при помощи шагомеров, кто-то обменивается с товарищами фотографиями обедов и ужинов. Есть и более полезные программы. Например, помогающие в изучении иностранных языков. ЗАО «ФИНАМ» – место продвинутого прогресса прочно поселился в стенах холдинга, и для мобильных юзеров разработано не просто приложение, а настоящая торговая система – FinamTrade. Самый что ни на есть праздник, который всегда с тобой.

Экономия за деньги

В это сложно поверить, но одно из самых дорогих приложений в мире помогает своим владельцам... экономить деньги! За сумму, эквивалентную среднемесячной зарплате, вы получите продвинутый калькулятор, который может посчитать и так, и эдак. И к принтеру подключится!

Если вы умеете самостоятельно считать и подключаться к устройствам, не бросайте деньги на ветер. Приложение должно не экономить, а помогать зарабатывать – этим принципом руководствовались разработчики FinamTrade. Универсальная торговая платформа FinamTrade поддерживает все основные площадки: Московская биржа (фондовый и срочный рынки), XETRA, международный валютный рынок. Также существует отдельная модификация для работы с единым счетом (ММА). «И в чем прикол? – спросит иной непонятливый трейдер. – Торговать можно и без этой торговой системы!» Безусловно, но как приятно иметь, так сказать, собственную экосистему: пользователь может



поработать на настольном компьютере, а затем взять телефон и пойти по своим делам! Все изменения и настройки, сделанные за компьютером, автоматически окажутся в телефоне. Таким образом, обеспечивается синхронизация пользовательских данных (списки котировок, шаблоны графиков, профили, рабочие столы и прочее) и настроек, если на устройствах используется одна и та же учетная запись.

Не в бровь, а в глаз

Что скажете о приложении, позволяющем построить 3D-модель человеческой ноздри? Полезная вещь, особенно в быту, не правда ли? С другой стороны, все, что развивает, делает нас сильнее. FinamTrade таки сделает из вас силача, не сомневайтесь: в приложении присутствует большой набор графических инструментов и индикаторов, необходимых в проведении техниче-

ского анализа рыночной ситуации. Проанализировать ситуацию поможет и новостной поток от информационного агентства Finam.ru, доступный в этом приложении. Но вы не потеряетесь в этом обилии «примочек»: приложение не перегружено избыточным количеством настроек и параметров. Все основные действия просты и понятны, что традиционно привлекает начинающих трейдеров. В то же время возможностей хватит и профессиональным трейдерам.

Везде и каждому

FinamTrade – практически везде. «Платформа работает на настольных компьютерах и ноутбуках под управлением Windows, OS X и Linux, а также на мобильных устройствах под управлением iOS и Android. Кроме того, существует версия и для работы прямо в веб-браузере. В этом случае приложение работает без установки, что удобно

при необходимости проверить свой счет из места публичного доступа к сети Интернет», – говорит один из разработчиков приложения Валерий Бакушин, менеджер по проектам ЗАО «ФИНАМ». Между прочим, это единственное приложение на вооружении ЗАО «ФИНАМ», которое может похвастаться таким разнообразием поддерживаемых устройств и операционных систем и покрывает подавляющее большинство клиентского оборудования.

Для владельцев современных мобильных устройств представлены мобильные версии FinamTrade для iPhone и iPad, а также для смартфонов и планшетов под управлением Android. Приложения разрабатывались с учетом специфики платформы и специально оптимизированы для максимального удобства работы с ними. Чтобы воспользоваться приложением, достаточно найти его в App Store или Google Play и установить на свое устройство. Никаких дополнительных действий выполнять не требуется, необходимо лишь ввести логин и пароль для своего счета. Плюс ко всему мобильные приложения предоставляют дополнительную возможность для участников социальной сети WhoTrades входить в систему с логином и паролем от своего профиля в этой социальной сети, просматривать состояние своих счетов, выполнять по ним сделки и иные операции.

Бесплатные перспективы

А как насчет приложения для собак, помогающего выяснить, кого ваш питомец сможет встретить на ближайшей площадке? Может быть, скоро оно будет доработано и позволит искать пару не только питомцам, но и хозяевам? Кто зна-

Как начать торговать через FinamTrade?

1. Для начала работы с приложением необходимо выбрать в App Store или Google Play нужную версию и установить на свой компьютер или мобильное устройство.
2. Для входа в систему надо выбрать тип своего счета и использовать привычные логин и пароль.
3. Для того чтобы познакомиться с программой и попробовать свои силы на рынке, есть учебный доступ. Демо-счет можно получить на сайте finam.ru.

ет... А вот FinamTrade точно будет дорабатываться! «В ближайшее время появится календарь выхода экономически значимых новостей и показателей. Возможности технического анализа будут расширены за счет новых графических инструментов и индикаторов, – обещает Валерий Бакушин. – В ближайшее время появятся дополнительные виды заявок, а существующие будут дополнены новыми возможностями. К тому же сейчас ведутся работы по добавлению поддержки ряда новых торговых площадок». В силу гибкости и универсальности платформы все больше услуг со временем будет добавляться в FinamTrade, а в некоторых случаях – и впервые появляться именно в данной торговой системе или на ее основе.

И еще один момент. Даже за сомнительное приложение, позволяющее владельцу увидеть на экране надпись «Я богат», придется заплатить. А вот за использование всех приложений семейства FinamTrade плата не взимается. Так-то!

Текст Елены Смирницкой
Рисунок Михаила Ларищева

ШЕВЕЛИМ МОЗГАМИ

Задача из фильма

В боевике «Крепкий орешек 3: Возмездие» герой Брюса Уиллиса полицейский Джон МакКлейн стоит перед непростой задачей, которую нужно решить, чтобы обезвредить бомбу. Помогите Брюсу спасти человечество!

В распоряжении у героя имеются 5-литровая и 3-литровая бутылки и фонтан с водой. Чтобы обезвредить бомбу, нужно положить на весы ровно 4 литра воды. Как это сделать?



Ответ:

Наливаем полную 5-литровую бутылку и выливаем ее в 3-литровую. Таким образом, в 5-литровой фонтане остается 2 литра. Выливаем из 3-литровой бутылки воду и наливаем в нее 2 литра, находим в 5-литровой бутылке. Затем наполняем 5-литровую бутылку и доливаем в 3-литровую бутылку недостающую 2 литра. В 5-литровой бутылке остается 4 литра. Бомба обезврежена!

Источник: Eruditov.net

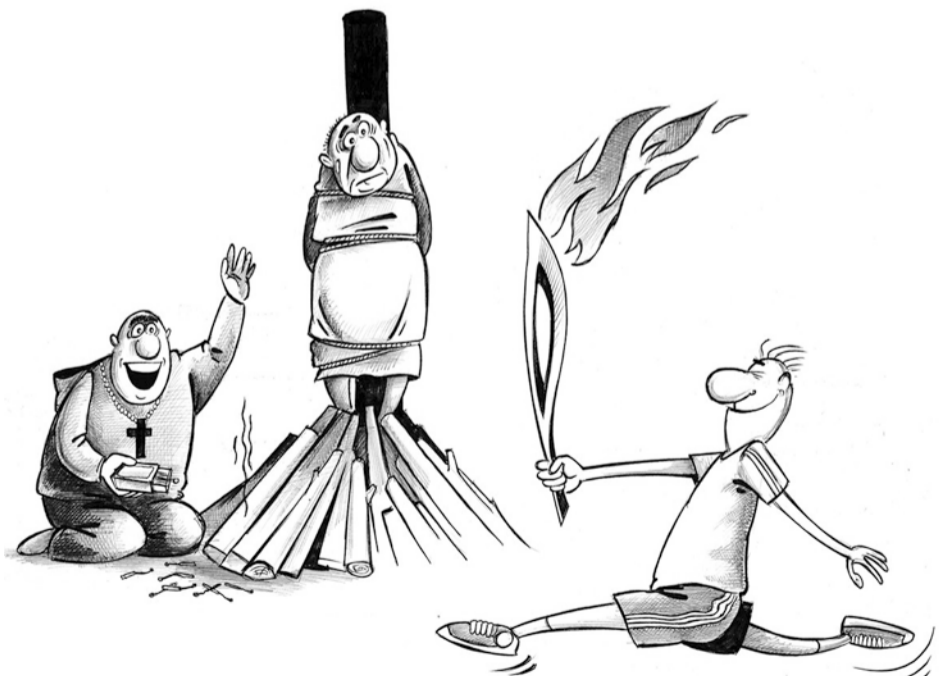


Рисунок Сергея Корсуна

«Я люблю инициативных»

Председатель правления ЗАО «Банк ФИНАМ» Ирина Кулемина о секретах успешной карьеры

Бытует мнение, что работа в банке скучна и однообразна. А что тут может быть интересного?! Сидишь, целый день цифры в программе подставляешь да деньги считаешь. Скучота! С просьбой рассказать, что же представляет собой работа в банке, мы обратились к председателю правления ЗАО «Банк ФИНАМ» Ирине Кулеминой. Веселая, энергичная женщина, Ирина точно не стала бы заниматься рутинной. А если бы не стала банкиром, то, скорее всего, выбрала бы профессию дизайнера. Одарив нас фирменной улыбкой, Ирина с ходу заявила, что банковская деятельность динамична и интересна. И привела массу аргументов.

Ирина, расскажите о своем карьерном пути.

Когда и с какой должности вы начинали?
Я пришла в ЗАО «Банк ФИНАМ» в декабре 2007 г. на позицию руководителя Службы внутреннего контроля. В августе 2008 г. стала заместителем председателя правления ЗАО «Банк ФИНАМ», а в декабре 2013 г. была назначена на должность председателя правления. На тот момент у меня был уже достаточный опыт работы в ЗАО «Банк ФИНАМ», поскольку за время работы в должности заместителя председателя правления я принимала участие в организации многих бизнес-процессов банка.

Вам тяжело далось это решение?

Нет, это назначение не было для меня неожиданностью. Да и требования, предъявляемые к моей работе советом директоров, были вполне понятны. Но, конечно, свободным временем пришлось пожертвовать, тем более что раньше я была единственным заместителем, и после назначения первое время пришлось работать за двоих. Но сейчас мы немного изменили структуру банка, что позволило делегировать вопросы организации работы операционного блока, который я раньше возглавляла, руководителю вновь образованного Операционного департамента. Да и кандидатуру нового зампреда мы уже наметили, сейчас проходим процедуру ее согласования в Банке России.



Могу назвать два значительных изменения в стратегических задачах банка. В 2010 г. было решено двигаться в сторону расчетного банка. В то время практически не уделялось внимания основному виду банковской деятельности – кредитованию (кроме традиционного нашего кредитного продукта для клиентов холдинга – овердрафт по банковской карте «Инвестиционный»). Основной акцент решено было сделать на расчетном обслуживании и оказании банком как можно более широкого спектра расчетных услуг, сосредоточиться на развитии дистанционных видов банковского обслуживания. В то время нам с нуля

изнутри мы были полностью к этому готовы. В конце 2012 г. Банк развернул масштабную программу кредитования малого и среднего бизнеса, показавшую хорошие результаты по итогам минувшего года. Также в конце прошлого года мы увидели первые результаты нового направления деятельности банка, стартовавшего в 2013 г., – предоставление банковских гарантий по программе «Госконтракт».

Какие новые возможности для клиентов банк планирует внедрить в ближайшее время?

Мы планируем продолжать развитие дистанционных способов обслуживания клиентов, в том числе переводов электронных денежных средств. Сейчас у нас есть неплохой интернет-банк для физических лиц, благодаря которому можно проводить множество видов операций: делать переводы, оплачивать коммунальные платежи, размещать депозиты, гасить кредиты, покупать и продавать иностранную валюту, пополнять брокерские счета в ЗАО «ФИНАМ» и «WhoTrades Ltd.». Последний вид операций уже можно осуществлять не только с помощью интернет-банка, но и с помощью электронных кошельков. В дальнейшем мы собираемся расширить возможности использования нашими клиентами электронных кошельков и интернет-эквайринга. В этом году планируется особое внимание уделить развитию розничного бизнеса, в том числе операциям с использованием банковских карт. Если в области кредитования малого и среднего бизнеса мы уже достигли определенных показателей, то в области розничного кредитования предстоит сделать еще очень много, и тут есть к чему стремиться. Нам нужны активные клиенты, поэтому мы намерены расширить розничную продуктовую линейку. Сейчас мы находимся на последнем этапе внедрения собственного процессинга. Это очень сложный процесс, занявший полтора года. Его запуск позволит значительно снизить издержки банка, расширить возможный набор

услуг и ускорить время проведения операций. Мы стремимся обеспечить нашим клиентам максимально удобные сервисы, которые пользуются спросом на рынке. Конечно, наш банк идет своим путем, но мы используем опыт и других кредитных организаций, стараясь внедрить у себя наиболее удачные находки.

В чем, по вашему мнению, главная фишка ЗАО «Банк ФИНАМ»?

Наше главное преимущество – скорость обслуживания. Мы стараемся принимать решения максимально быстро. Ну и конечно, это и возможности дистанционного обслуживания, о которых я уже говорила. У нас достаточно широкий спектр услуг, которыми клиент может воспользоваться не выходя из дома.

Каким образом вы привлекаете клиентов?

По-разному. Для клиентских менеджеров, работающих по программе кредитования малого и среднего бизнеса, основной объем работы – это работа с открытым рынком. Как правило, первый контакт с потенциальным клиентом осуществляется по методу «холодного звонка», правила проведения которого одинаковы для любых продаж. Клиентский менеджер сначала выбирает сегмент клиентов, которые интересны банку и которым будут интересны наши продукты. Ну а далее классика: выбор успешного времени для звонка, преодоление секретарского барьера, формирование заинтересованности у лица, принимающего решение, и назначение встречи. Помимо «холодных звонков», начальным этапом установления контакта с клиентом может послужить личная встреча на одном из бизнес-мероприятий (форумы, семинары, выставки и т. д.), в которых участвует банк.

Для привлечения розничных клиентов существуют свои методы и каналы продаж. К ним относятся как прямые продажи клиентскими менеджерами в офисах банка (9 московских и 30 региональных) и реклама на сайте банка, так и агентские каналы привлечения клиентов, в том числе интернет-реклама с использованием агентств-лидогенераторов, а также проведение различных акций – как собственных, так и совместных, например с международной платежной системой MasterCard.

Наша цель не только в том, чтобы привлечь клиента на какую-то одну услугу. Мы стараемся удержать его, предложив наиболее широкий спектр быстрых и качественных услуг.

А какие сотрудники вам интересны? С какими вам легко работается?

Я люблю людей инициативных – таких, которые не будут просто сидеть и ждать, когда им укажут, что конкретно нужно сделать, а которые будут сами искать, как улучшить уже существующие процессы или внедрить что-то новое. Также мне легко работается с людьми, которые умеют анализировать, структурировать и логически выстраивать бизнес-процессы. На мой взгляд, это очень важное качество для руководителя подразделения. Для клиентских менеджеров самым главным является умение общаться с людьми, быть всегда выдержанным и корректным, уметь найти подход к любому клиенту. В банке на данный момент сложился очень хороший коллектив. Мы стараемся все делать сообща, никто не варится в своем котле, мы связаны одними бизнес-процессами и все отвечаем за их результат. Успех всегда общий, а если происходит неудача, это значит, что мы все что-то не углядели!

Текст Марии Калачевой
Рисунок Дарьи Елистратовой

Работа у нас очень динамичная, а значит, очень интересная

Работать в одной организации в течение длительного времени – вам это свойственно?

Скорее да. Пока банк не останавливается в своем развитии, я с удовольствием буду в нем работать. Если нет застоя, то на работу приходишь с радостью. А здесь, в холдинге «ФИНАМ», застоя точно не бывает. Практически каждый день появляются новые задачи. За все время работы в банке я ни разу не могла сказать, что двигаться больше некуда. Работа у нас очень динамичная, а значит, очень интересная. Надо постоянно изучать потребности наших клиентов, следить за изменениями законодательства и т. д. Структура холдинга, требования акционеров к банку, внешние экономические условия – эти факторы постоянно меняются, и банку нужно успевать соответствовать реалиям времени.

Какие революционные изменения произошли за то время, что вы работаете в ЗАО «Банк ФИНАМ»?

пришлось осваивать новый для нас вид деятельности – прием платежей в терминальных сетях банка и его агентов. Мы как кредитная организация стали заниматься этим видом бизнеса одними из первых. Когда в 2011 г. к нам пришла проверка Банка России, одной из тем которой был как раз этот вид деятельности, руководитель группы проверки нам признался, что на нас они учатся проверять другие кредитные организации.

В 2012 г. произошли значительные изменения в стратегии развития банка: акционеры решили, что пора банку стать универсальным. Из организации, обслуживающей клиентов ЗАО «ФИНАМ» и других подразделений холдинга, мы стали полноценным банком, который предлагает широкий спектр услуг как розничным клиентам, так и малому и среднему бизнесу, работая в том числе с организациями и частными лицами, которые не являются изначально клиентами других компаний холдинга. Банк к тому времени накопил достаточный опыт, необходимые наработки были сделаны,

Братъ будете?

Хорошая жена VS кредитные фонды

Представьте, что встречаются вас на улице и говорят: «Хотите супругу? Которая станет готовить завтрак, обед и ужин, причем продукты сама будет покупать». Примерно такими же незаменимыми являются кредитные паевые инвестиционные фонды*.

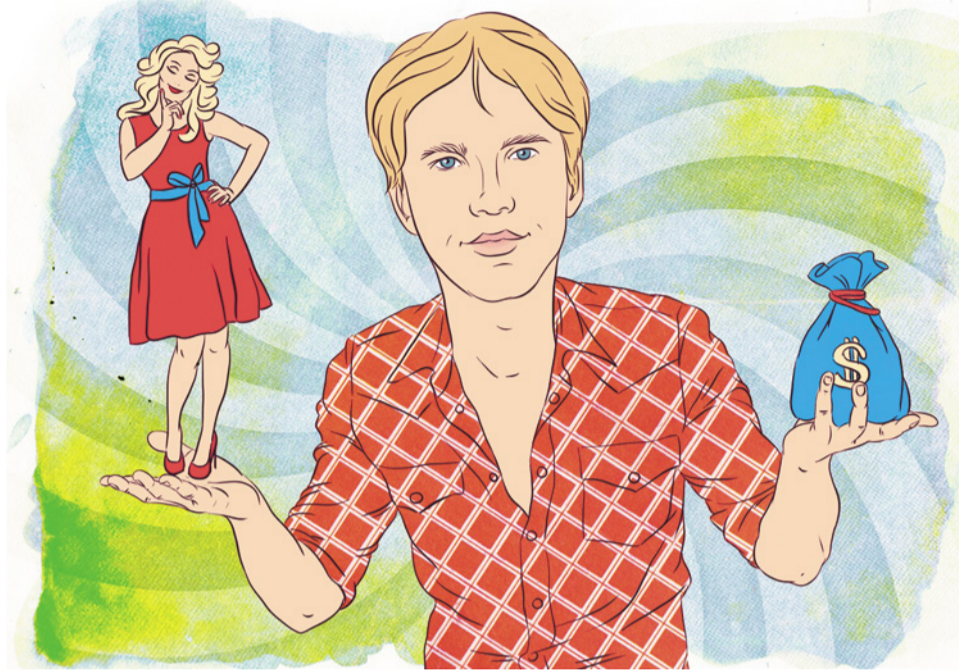
Очистит до блеска

Кредитные ПИФы – это закрытые паевые инвестиционные фонды, которые имеют право инвестировать в права требования по кредитным договорам или договорам займа. Говоря простым языком, компания, управляющая кредитным ПИФом, имеет возможность приобретать, в том числе у банков, выданные ими кредиты (по договорам переуступки права) либо самостоятельно заключать договора займа с физическими или юридическими лицами.

Риск – дело благородное

Руководитель направления ЗПИФ ЗАО «ФИНАМ» Андрей Моссаковский рассказывает: «Мы сами заключаем договоры займа, полученные доходы направляются на выплату пайщикам. Такая форма организации, как кредитный ЗПИФ, позволяет предлагать заемщикам более удобный с организационной точки зрения продукт (но и более дорогой), а пайщикам кредитного фонда – повышенную доходность». Хорошая жена тоже, кстати, гарантирует вам неплохой доход. Психологи в один голос говорят, что счастливо женатый мужчина особенно рьяно зарабатывает деньги.

Конечно, любая женитьба – это не только счастье, но и риск. Но вы же помните, что тот, кто не рискует, тот не пьет игристых напитков. Вот и кредитные фонды, в отличие от банков, могут «выдавать» более «рисковые» займы. Они не уделяют так много внимания проверке кредитоспособности заемщика, а требуют обеспечения и/или поручительства. Фонды не обязаны создавать резервы на возможные потери, как банки, и значительная величина проблемной задолженности не влечет для фондов серьезных последствий,



которые могут быть чреваты отзывом лицензии и т. п.

«Таким образом, кредитный фонд может уделять максимальное внимание качеству залога, под который выдается заем, чтобы в случае неплатежеспособности заемщика через суд обратиться взыскание на предмет залога, и тем самым компенсировать свои потери и недополученную прибыль», – продолжает Андрей Моссаковский.

Проверка связи

Это, конечно, не значит, что заемщиков вообще никто не проверяет: займы не выдаются людям, по которым может быть выявлена их связь с криминалом, а также тем, кто, судя по информации в национальном бюро кредитных историй, испытывает финансовые проблемы и не платит по кредитам. Будущая жена тоже запросто может вас проверить.

И если проверка супружницы может затянуться, то решение о выдаче займа обычно поступает достаточно быстро и не требует с потенциального заемщика документы, подтверждающие его доход. Поэтому такие займы востребованы, например, индивидуаль-

ными предпринимателями или владельцами небольших магазинов, ателье и т. п.

Инвестиции в такие кредитные фонды считаются рискованными, и по законодательству приобретать паи кредитных фондов могут только лица, признанные квалифицированными инвесторами. Для признания физического лица таковым необходимо, чтобы он удовлетворял двум из трех условий: опытом работы в финансовой сфере, объемом инвестиций в ценные бумаги не менее 3 млн рублей, достаточным количеством сделок с ценными бумагами. А что, думаете, чтобы жениться, не надо быть квалифицированным инвестором? Надо, и еще каким. А если пока вы им не являетесь, грамотная женщина быстро сделает из зяялого холостяка примерного семьянина, инвестирующего в кошачьи наполнители и женские украшения.

Однако чем дольше и нуднее проверки жены, тем более счастливая жизнь вас ожидает. С займами дело обстоит еще лучше: большой спрос позволяет установить высокую процентную ставку и тем самым способствует выплате пайщикам дохода.

Как вложить средства в кредитные фонды

1. Обратитесь в УК «Финам Менеджмент».
2. Если вы удовлетворяете требованиям для квалифицированных инвесторов, вам предоставят всю необходимую информацию.

Каждому по способностям

Собираясь жениться, необходимо помнить, что жена должна быть вам, так сказать, под стать. Рассчитывайте свои моральные силы, выбирая даму сердца, не то случится беда. Так и закрытый паевой инвестиционный фонд может инвестировать только в те активы, которые предусмотрены правилами доверительного управления кредитным фондом. Каждый фонд имеет категорию и может владеть только теми активами, которые предусмотрены законодательством. Так, например, фонд недвижимости имеет право владеть главным образом только объектами недвижимости, фонд прямых инвестиций – долями в ООО и акциями российских акционерных обществ, а фонд художественных ценностей – художественными ценностями. Это удобно для пайщиков: вкладывая свои средства в какой-либо ПИФ, пайщик может быть уверен, что управляющая компания фонда он будет инвестировать только в те активы, которые явно указана в правилах ПИФ.

Также ограничены расходы фондов. Существует перечень расходов, которые могут быть оплачены из имущества фонда (например налоги, услуги нотариуса, страхование имущества и т. п.), и управляющая компания не вправе тратить деньги ПИФа на что-либо еще.

Расходы человека, между прочим, тоже ограничены. Так что, даже если встретите очень хорошую жену, постарайтесь не надорваться.

Текст Марии Калачевой
Рисунок Дарьи Елистратовой

* Материалы данного раздела не относятся к каким-либо конкретным из существующих паевых инвестиционных кредитных фондов и управляющих компаний таких фондов, а носят исключительно информационный характер общей направленности в целях расширения кругозора читателей. Материалы раздела – это личный взгляд автора на тему раздела.

ЦИТАТНИК

Даже получать удовольствие ты должен с коммерческой выгодой для себя.



Аристотель Онассис

Отдых в вопросах и советах

Я отдыхаю как простые люди. В баню с девочками не хожу, пью больше Горбачева, но до Ельцина мне еще далеко.



Геннадий Зюганов

Величайшее чувственное наслаждение, которое не содержит в себе никакой примеси и отвращения, – это, в здоровом состоянии, отдых после работы.



Иммануил Кант

Летом в голове у каждого человека срабатывает секретный переключатель «работа – отдых» и отключает 80% мозгов.



Сергей Лукьяненко

Пираты финансового моря

Добрые авантюристы на высоких частотах



Кто из нас не мечтал стать пиратом, отважным, сильным и смелым покорителем морей? Не разбойником, не вором, а справедливым авантюристом, чья стихия — таящая опасность, изменчивая пучина моря. К сожалению, жизнь быстро расставляет все на свои места, и мечта о благородном покорении океанов так и остается мечтой.

Пират в законе

Однако взрослый человек он на то и взрослый, чтобы уметь находить выход из любой, даже, казалось бы, самой сложной ситуации. Специалисты ЗАО «ФИНАМ» предлагают любителям морской

бездны, стремительных поворотов и безудержного адреналина высокочастотный трейдинг — HFT (High Frequency Trading). Это скальпинг, который выполняется с помощью автоматических программ на очень высокой скорости. В секунду здесь может совершаться сотни сделок, поэтому даже самые заядлые авантюристы останутся довольны. HFT-трейдеры — этикие «пираты Карибского моря», действующие в рамках закона. В свою очередь, позиционный трейдинг можно сравнить с большими торговыми судами, от которых HFT-трейдеры и «откусывают» неэффективность. Хотя, конечно, в этой схватке страдают и мелкие торговые суденышки, но они получают и преимущества в образовавшейся

мгновенной ликвидности от HFT-трейдеров, которые попутно выполняют роль АММ (автоматизированных маркет-мейкеров).

Удержаться на плаву

Первые пираты появились с возникновением мореплавания и морской торговли. Высокочастотный трейдинг обусловлен, прежде всего, развитием высокоскоростных каналов связи и аппаратных возможностей, позволяющих осуществлять огромное количество расчетов, удовлетворяющих условию принятия решения в кратчайший срок. До сих пор развитие HFT напрямую зависит от этих показателей. Из них же можно и предположить, как он развивался, сколько можно было зарабаты-

вать, а также заглянуть в будущее и попробовать предсказать судьбу HFT как в мире, так и в России.

Руководитель отдела Open API ЗАО «ФИНАМ» Алексей Богданов отмечает: «Кстати, в России HFT интересен в первую очередь тем, что, обладая знаниями и навыками, можно в разы приумножить небольшую сумму, и так каждый месяц. Это, собственно, и является главным преимуществом высокочастотного трейдинга». Недостатки, правда, тоже имеются. Опасности наткнуться на айсберг есть (под «айсбергом» подразумевается скрытая заявка с большим объемом, но это даже может стать плюсом, так как расчетная мгновенная ликвидность оказывается больше; а вот если вы планировали на этом сыграть, то вам не повезло), зато шансы «сесть на мель» минимальны. Еще вам потребуются серьезная компетенция и большие вложения в каналы связи и сервера.

На высоких скоростях

Пиратство — занятие для сильных духом и стремительных. Вот и высокочастотный трейдинг развивается более чем стремительно. Но это стремительное развитие бьет также и по самому сегменту. Ведь по законам жанра, чем больше участников, тем сильнее идет гонка вооружений в скорости, быстродейственности вычислений и тем сложнее становится зарабатывать. Но, обладая необходимыми навыками и технической составляющей, HFT-трейдеры открывают новые возможности и технологии работы, которые помогают им зарабатывать и в столь сложных условиях конкуренции и стагнации на рынках.

«ЗАО «ФИНАМ» предлагает клиентам самый обширный ка-

талог специализированного ПО, адаптированного для работы через API брокера. Также компания разработала комплекс сервисов и услуг, позволяющих трейдеру реализовать практически любые его задачи», — заключает Алексей Богданов.

Поэтому дело только за вами, благородные пираты. Чтобы превратиться в киношного Джека Воробья, достаточно только подвести глаза и раздобыть нужный костюм, а высокочастотный трейдинг — это не кино, а реальные риски и реальные потери и прибыли. Поэтому HFT — это только профессиональные трейдеры. Походы в этот сегмент новичка заканчиваются печально в 99,99%.

Текст Марии Калачевой
Рисунок Михаила Ларичева

ЗАО «ФИНАМ» предлагает услугу HFT TRANSAQ

Специальный торговый сервер TRANSAQ находится в дата-центре М1 и располагает выделенными каналами связи до бирж. Данный сервер имеет специальные настройки, позволяющие добиться высокой скорости исполнения заявок, сравнимой со скоростью в рамках прямого подключения.

Преимущества услуги HFT TRANSAQ:

- Возможность маржинального кредитования;
- Отсутствие необходимости сертифицировать ваше торговое программное обеспечение;
- Предоставление одновременного торгового доступа к секциям срочного и фондового рынка, а также других рынков, к которым есть доступ через APM Transaq.

ФОКУС-ПОКУС

Денежный трюк

С деньгами, конечно, не шутят, но никто вам и не предлагает. Давайте сделаем фокус. Возьмите две скрепки и скрепите сложенную банкноту таким образом, как показано на рисунке. Теперь быстро потяните купюру за оба конца и... смотрите и удивляйтесь!



Источник: Ботерманс Д., Слокун Д. Большая книга загадок, фокусов и головоломок, 2007



Рисунок Сергея Корсуна

Михаил Бровкин предсказывает будущее

Руководитель проекта дистанционного обучения Учебного центра «ФИНАМ» Михаил Бровкин неожиданно обнаружил в себе уникальные способности предвидения грядущих событий. Мы не могли пройти мимо талантов нашего коллеги и попросили Михаила рассказать нашим читателям, чего ждать от себя и рынка.

Луч света в темной чаше

Сегодня во сне я видел непроглядную чашу, а посреди нее – расцветающий лесной цветок необыкновенной красоты. Причем пейзаж явно был не российский, скорее что-то североамериканское. Вероятно, это означает, что в рыночной картине, формировавшейся за последние годы, могут появиться новые позитивные краски, которые будут преобладать на развивающихся фондовых площадках, в том числе и российской. Связано это, как я понимаю, с неоднократными заявлениями монетарных властей США о готовности к сворачиванию программ стимуляции экономики. Данное решение логично и обосновано позитивными сигналами, которые в течение минувшего года мы получали от рынка труда и других индикаторов экономического здоровья Америки. Думаю, ни для кого не секрет, что основным триггером роста американского фондового рынка за последние годы послужили монетарные ослабления. При этом американский рынок обновил свои исторические максимумы и уверенно закрепился на этих рубежах.

Теперь нашим ученикам доступна еще более удобная и эффективная форма обучения

Но после окончания активной стимуляции экономики США американские фондовые индексы могут уйти в затяжную коррекцию. Графики многих американских акций будут находиться в поисках справедливой цены, отражающей подорожавший доллар. Стоит вспомнить, что за это время многие развивающиеся биржевые площадки не показали столь головокружительной динамики роста, как американский рынок. Это может послужить к проявлению интереса к России со стороны крупных инвесторов с целью «перекладывания» части своего капитала из перегретого рынка США.

Лучше проще, но дольше

По своему стилю работы на рынке я спекулянт, то есть совершаю кратко- и среднесрочные сделки, которые по продолжительности не превышают нескольких недель. Внутренний голос заставляет меня действовать только так и никак



иначе. Каждое утро я заглядываю в свой «хрустальный шар» и принимаю только правильные решения. Но, если серьезно, я всегда держу руку на пульсе рынка и готов к разным сценариям развития ситуации.

Если бы у меня не было возможности так часто совершать операции и уделять так много времени рынку, я бы выбрал простую долгосрочную стратегию, которая будет весьма актуальна в рамках ожидаемой рыночной неопределенности. Данная стратегия предполагает, что мы формируем портфель из сильных бумаг, которые в прошлом году дарили нам продолжительные импульсы роста. Покупка бумаги происходит после ее сильной коррекции от пяти и более процентов. Какой именно уровень коррекции стоит выбирать при покупке бумаги, зависит от уровня риска, который готов взять на себя инвестор. При использовании данной стратегии мы плавно наращиваем портфель, покупая бумаги только на часть нашего капитала. Например: после первой коррекции – на 1/5, на следующей коррекции – еще 1/5 и так далее. Благодаря такому подходу мы плавно войдем в рынок, при этом средняя стоимость нашего

портфеля будет весьма выгодной. Естественно, как и все торговые стратегии, данный подход должен иметь уровень недопустимых убытков на совокупную стоимость портфеля или так называемый стоп-лосс. Уровень стоп-лосса опять же зависит от толерантности инвестора к риску, но я бы рекомендовал не более 15%. Что касается уровня фиксации прибыли «тейк-профит», то здесь в первую очередь стоит обратить внимание на ценовые максимумы, которые были сформированы в так называемый посткризисный период с начала 2009 г. по текущее время. В моменты, когда купленные бумаги будут достигать указанных максимумов, вам придется уделять больше времени своему портфелю. Придется анализировать текущую рыночную ситуацию на наличие признаков дальнейшего продолжения движения или возможной остановки роста. Какие признаки стоит искать на графиках и новостных лентах, подробно расскажут на семинарах и курсах в нашем Учебном центре «ФИНАМ».

Почувствуйте эффект

Если вы не обнаружили у себя экстрасенсорных способностей и даже гадание на кофейной гуще не помогает принимать взвешенных решений, то приходите в Учебный центр «ФИНАМ». Каждый день мы делаем все, чтобы обучение работе на финансовых рынках стало еще доступнее и эффективнее. Ведь успех нашего бизнеса в первую очередь зависит от успеха наших

клиентов. Ежедневно в Учебном центре «ФИНАМ» проводится большое количество семинаров и вебинаров разнообразного уровня сложности. Данные мероприятия подготавливают наших учеников к самостоятельной работе на бирже и помогают им вовремя обнаружить ошибки в своей торговой практике.

Теперь нашим ученикам доступна еще более удобная и эффективная форма обучения. Мы активно привлекаем к преподаванию специалистов ЗАО «ФИНАМ», и после прохождения обучающего курса слушатели могут заключить договор на услугу «Консультационное

обслуживание» и консультироваться со своим наставником. «Консультационное обслуживание» дает возможность не просто получать торговые рекомендации от своего преподавателя, но и продолжать активное обучение биржевому мастерству. Брифинги с торговыми рекомендациями и дополнительное обучение проводятся посредством специальных вебинаров. Благодаря Интернету услуга доступна не только жителям столицы, но и всем тем, кто активно обучается через наши вебинары и дистанционные курсы.

Текст Ирины Воробьевой
Рисунок Дарьи Елистратовой

Как развить свои экстрасенсорные способности

1. Научиться работать с ци-генератором и радионик-приборами.
2. Развить общую чувствительность путем голодания, сенсорной изоляции и сеансами транса.
3. Выполнять упражнения на развитие ощущений течения энергии от пальцев к солнечному сплетению.

Какие курсы дистанционного обучения нужно пройти, чтобы стать успешным инвестором?

Если с экстрасенсорикой ничего не получается, Михаил советует пройти все дистанционные курсы. Каждый курс будет полезен как начинающему, так и опытному участнику рынка. Материалы подготавливались нашими лучшими преподавателями и содержат квинтэссенцию уникальных аналитических методов и личного торгового опыта!

В ближайшее время станет доступен новый способ дистанционного обучения – дистанционный мастер-класс. Он будет объединять в себе форматы дистанционного курса, вебинара и живого семинара. Ученики будут проходить обучение, просматривая видеоролики, параллельно закрепляя полученные знания заданиями на основе технического анализа. После блока с домашним заданием ученики будут посещать онлайн-вебинар, на котором преподаватель даст подробные комментарии по успеваемости каждого участника мастер-класса. В рамках дистанционного мастер-класса создается особая, доверительно-деловая среда, где все участники будут общаться, обмениваться мнениями и делиться успехами в процессе прохождения обучения.

КОМПАНИИ ДЛЯ НАСТОЯЩИХ ЛЕДИ

Лучшие спутники для представительниц прекрасной половины человечества

LVMH

MOËT HENNESSY • LOUIS VUITTON

LVMH.MI

Биржа: MIB, Милан, Италия

+187.89%



Производитель чемоданов как у героинь «Секса в большом городе», роскошного парфюма, умопомрачительно дорогого игристого и прочих лихих-причуд.

TIFFANY & Co.

TIF

Биржа: NYSE, Нью-Йорк, США

+442.36%



Ювелирные изыски из самого сердца Америки. Светло-зеленые коробочки-мешочки сводят с ума каждую уважающую себя модницу. Женщины, помните: коробочками сыт не будешь!



MAT

Биржа: NasdaqGS, Нью-Йорк, США

+246.30%



Не знаете такую? А кукла Barbie вам знакома? Так вот, Mattel – американская компания-мама знаменитой пластиковой красотки. Кстати, по статистике, в мире ежесекундно продается одна такая куколка.

INDITEX

ITX.MC

Биржа: MCE, Мадрид, Испания

+317.95%



Испанская компания, владеющая сетью магазинов одежды. Zara, Oysho, Massimo Dutti, Bershka, Pull and Bear, Zara Home, Stradivarius и Uterque – это все о них. Обилие магазинов гарантирует и немалую прибыль.

Весной на деревьях появляются почки, а в головах прекрасных женщин – новые запросы. Наши дамы мечтают о хороших автомобилях, украшениях и брендовых вещах. Старо! На дворе XXI в., и каждая уважающая себя женщина должна идти в ногу со временем. А время все расставило на свои места: бриллианты больше не друзья девушек, а так, товарищи. Акции – вот настоящие соратники современной красавицы. Посмотрите, сколько на них можно заработать! Туфли и сережки никогда не принесут вам такого дохода, здесь и думать нечего. Так что, мужчины, идите за подарками не в бутики, а в «ФИНАМ». На зарубежных биржах и подыщите подарок своим любимым.

Приведены данные за 5 лет



RMS.PA
Биржа: Euronext Paris, Париж, Франция **+229.66%**



Запряженный экипаж с логотипа этой компании уносит вдаль все мысли и мечты, оставляя женщину в легком обмороке. Первые заработанные деньги приведут представительницу прекрасного пола в еще большее оцепенение.



BRBY.L
Биржа: LSE, Лондон, Великобритания **+532.14%**



Одежда, аксессуары и косметика класса люкс в узнаваемую светло-коричневую клетку. На заработанные деньги ваша спутница купит себе массу клетчатой ерунды, будьте уверены!



RL
Биржа: NYSE, Нью-Йорк, США **+397.66%**



Сын выходца из Беларуси, урожденный Ральф Лившиц, прославился благодаря производству одежды и аксессуаров не столько для спорта, сколько для людей, любящих спорт. Любить и заниматься – это, как вы знаете, разные вещи.



NKE
Биржа: NYSE, Нью-Йорк, США **+293.69%**



Всемирно известный производитель спортивной одежды и обуви. В кроссовках вы или нет, а дивиденды подсчитывать можно, и не находясь в спортивной форме.

Свободные территории

Как дышать полной грудью

Каждому человеку свойственно стремление к свободе. Причем выражаться оно может по-разному: в возможности высказывать свое мнение, стремлении предпочесть гражданский брак официальному, желании не быть наемным работником. Однако можно пойти еще дальше: поселиться в так называемом свободном городе, пока такие еще имеются на карте мира. Или, как альтернатива, работать не на дядю, а на себя, зарабатывая на валютном рынке. Проще говоря, все свободолюбивые — на Forex!

Плюсы свободы

Итак, свободный город номер один в мире — Христиания, неофициальное «государство в государстве», расположенное в районе Кристиансхавн Копенгагена. В него ведут всего два входа, возле которых лежат большие камни. А что, свободу приходится воинственно защищать! В качестве бонуса к свободной и ничем не обременяющей жизни в этом раю человек получает порядка 1000 соседей-хиппи, доступ к легким наркотикам и чистый воздух, наполненный ощущением свободы. Правда, до Христиании придется самостоятельно добираться, вкладываясь в билет на самолет, визу, проживание и питание. От Forex, в свою очередь, веет высокой ликвидностью и динамичностью. Уезжать, чтобы почувствовать себя свободным, никуда не придется.

Как посетить свободный город?

Узнайте особенности въезда в страну, в котором располагается свободный город. Уточните, насколько безопасна жизнь в свободном городе и на каких условиях можно арендовать жилье. Когда все формальности будут улажены, приобретайте билет, оформляйте визу и отправляйтесь в путешествие за свободой. Но помните: свобода — она внутри нас, поэтому, чтобы ощутить себя независимым, необязательно отправляться в далекие края.



Возможность совершать сделки будет 24 часа 5 дней в неделю. Торговля будет маргинальной (предоставление брокером кредитного плеча), издержки — самые минимальные, зато широкий выбор торговых инструментов. В отличие от Христиании, где, как говорят опытные путешественники, небезопасно даже днем, на рынке Forex к вам никто не пристанет с ножом к горлу. Более того, подразделение холдинга «ФИНАМ» — компания WhoTrades Ltd., которая предоставляет доступ на Forex, страхует счета своих клиентов на 20 тыс. евро, так что на Forex вы будете в полной безопасности.

Для начала

В 2004 г. всемирно известный кинорежиссер Эмир Кустурица открыл у себя на родине, в горном районе Сербии Златибор, населенный пункт Дрвенград. Все постройки здесь выполнены из дерева, в том числе церкви

и мостовые. На улицах деревушки стоят старинные автомобили, которые режиссер снимал в своих фильмах. В Дрвенграде проходят фестивали, концерты и театральные постановки. Знатоки именно с Дрвенграда рекомендуют начать репетиции ощущения себя свободным человеком. А с чего начать освоение Forex? «Тем, кто только пришел на валютный рынок, я рекомендую тип счета, который так и называется — «Forex», разработанный специально, чтобы человек мог попробовать свои силы, не рискуя сколь-нибудь серьезными средствами», — говорит управляющий директор брокера WhoTrades Ltd. (европейская структура «ФИНАМа») Евгений Жилин. Минимальная сумма для открытия счета — всего \$5, комиссия — 0%, и для открытия счета никуда ходить не надо — он открывается онлайн. «Этот тип счета подойдет также спекулянтам, предпочитающим агрессивные стратегии, — говорит Евгений

Как открыть счет на рынке Forex?

Процедура открытия счета очень проста: необходимо заполнить небольшую онлайн-анкету на одном из сайтов — www.whotrades.com, www.finam.com.cy, www.finamfx.ru, прикрепив два документа (в случае с типом счета «Forex» в этом нет необходимости). Как правило, счет открывается в течение нескольких часов, после чего клиент получает доступ в «Личный кабинет», где он может пополнить счет, скачать программное обеспечение и начать торговлю.

Жилин. — Плечо здесь самое высокое — 1:500, торговать можно более чем 50 валютными парами, а также золотом и серебром».

Дорогой профессионалов

Еще одна мекка авантюрных вольнодумцев — Ужупис, расположенный в литовском Вильнюсе. Жители этого заброшенного квартала в 1997 г. провозгласили республику, у них свой флаг, президент, гимн, конституция и даже валюта. Правда, серьезным спекулянтам заработать на ней не удастся. Их выбор — счета «Forex Pro» и счет ECN. Минимальный депозит для открытия счета «Forex Pro» составляет от \$100, зато здесь представлен оптимальный набор инструментов, сервисов и услуг: торговать можно не только валютными парами, но и CFD (контрактами на разницу) на российские и американские акции, металлы, нефть и индексы. Самым опытным трейдерам — прямая дорога к услуге прямого доступа к торговле на межбанковском рынке через электронную торговую систему ECN (Electronic Communication Network). ECN-счет позволит проводить торговые операции без посредников, обеспечивая прямой доступ к другим участникам рынка Forex в режиме реального времени. «Среди преимуществ ECN-счета — моментальное рыночное исполнение, отсутствие рекот, узкий спред, возможность торговать через привычный клиентский терминал MetaTrader 4», — отмечает Евгений.

Текст Ильи Петрова
Рисунок Михаила Ларичева

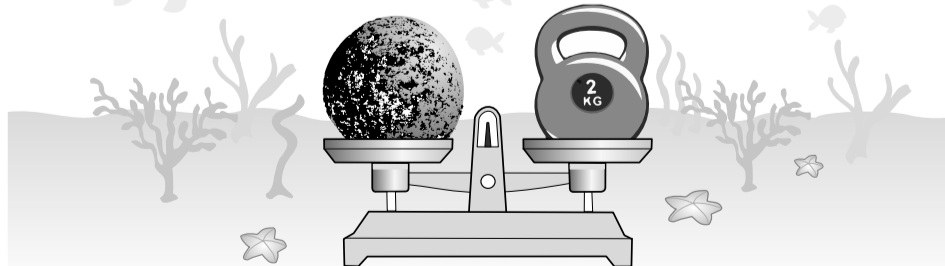
ШЕВЕЛИМ МОЗГАМИ

Задача про гири

Деньги любят смелых и находчивых, поэтому регулярно тренируйте мозг и смекалку. А мы вам в этом поможем.

Все мы, конечно, помним хрестоматийную задачу про килограмм гвоздей и килограмм пуха. А теперь приготовьтесь к более сложному заданию.

На одной чаше обыкновенных весов лежит булжик, весящий ровно 2 кг, на другой — железная гиря в 2 кг. Мы осторожно опустили весы под воду. Что из этого вышло, как считаете? Остались ли чаши в равновесии?



Ответ: Нет, чаши не в равновесии. Железная гиря, по закону Архимеда теряет в воде больше веса, чем гиря. Следовательно, весы наклонятся в сторону гири.

Источник: Перельман Я. И. Веселые задачи, 2003

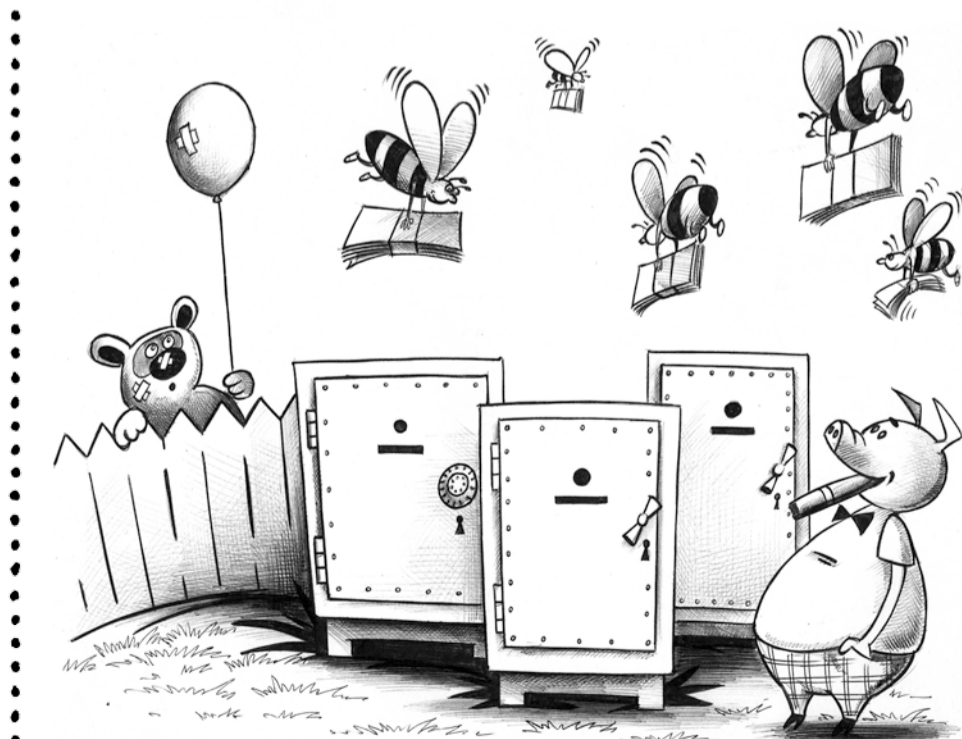


Рисунок Сергея Корсуна

Богатства Урала

Пермь, Уфа и Челябинск: наши горные сокровищницы

Урал — место удивительной красоты, оно восхищает и завораживает. Зависть вызывают не только потрясающие пейзажи. Урал богат полезными ископаемыми, минералами и горными породами. Один из уральских массивов даже называется Денежкин камень — это настоящий гимн величию и состоятельности здешних мест. Мы обратились к нашим уральским представителям и спросили у них, как обстоят дела с успешностью и помогает ли бравадный Урал им процветать.

Пермь: У нас все наоборот!

«Ну как же было в Перми представителя «ФИНАМ» не открыть?! — искренне удивляется директор ООО «Полигарх-Финам» Даниил Фадеев. — Город-миллионник, с мощным нефтехимиче-

Интересно, что на Урале, оказывается, все наоборот. В годы процветания бизнес работает себе потихоньку, а вот кризис 2008 г. Перми очень понравился: значительно расширилась клиентская база. Динамика на рынке сопровождалась огромным вниманием со стороны населения, и люди шли к представителю очень активно: за период с 2008 по 2010 гг. количество клиентов выросло примерно в 20 раз. По словам Даниила, это было самое чудесное и интересное биржевое время.

Сейчас, когда российская экономика стагнирует и фондовый рынок России при этом ведет себя депрессивно, пермский представитель ЗАО «ФИНАМ» старается расширять спектр предоставляемых торговых площадок и услуг. Многие клиенты перешли торговать на валютный рынок Forex, в частности на торговлю золотом.

В этом году финамовский «уральский витязь» планирует использо-



В начале 2000-х гг. сотрудники, впоследствии принявшие решение об открытии представителя ЗАО «ФИНАМ» в Уфе, сами были клиентами компании. Для решения тех или иных вопросов они периодически посещали московский офис. «И вот, когда началась региональная экспансия холдинга, прозвучало предложение в наш адрес начать сотрудничество на серьезном уровне», — вспоминает директор по продажам представителя ЗАО «Финам» в г. Уфе Руслан Валиев. Решение было принято быстро, поскольку направление работы сразу показалось очень и очень перспективным. Правда, сложностей тоже никто не отменял. На начальном этапе главными проблемами стали отсутствие подготовленных сотрудников и нехватка собственного опыта в подобной работе. Сегодня сложности, как правило, тесно связаны с функционированием российского фондового рынка в целом. А вот клиентов искать не приходится, они сами бегут к уфимскому представителю ЗАО «ФИНАМ» — срабатывает сарафанное радио!

Уже к 2007 г. «ФИНАМ» в Уфе обслуживал более 1000 клиентов. На начало 2013 г. это количество перевалило за 5000, что является лучшим показателем среди всех региональных представителей. Кроме того, начиная с 2006 г. Уфа неизменно оказывается в тройке лидеров по количеству слушателей Учебного центра. Из последних достижений — 1-е место по привлечению новых клиентов в 2013 г. в сумме по всем рынкам с денежными средствами на счетах.

Вероятно, во многом такие блестящие показатели обусловлены основательным подходом к обслуживанию клиентов. Если офис, то в центре города, если семинары, то с лучшими преподавателями, если реклама, то необычная, с изюминкой. «Для клиентов мы

стараясь создать комфортные условия и работаем над постоянным

верблюдов в составе караванов.

Теперь за торговлю, правда, биржевую, здесь отвечает представитель ЗАО «ФИНАМ». Существует он с 2006 г., а появился совершенно спонтанно. Друзья из Ростова-на-Дону похвастались как-то перед Ярославом Степановым, будущим директором представителя, покупкой и продажей акций Газпрома. Ярослав заинтересовался, стал изучать и, конечно, попал на сайт finam.ru. Взвесив все за и против, Ярослав решил рискнуть и начать совместную деятельность с холдингом. Специфика работы была новой для нашего коллеги, уровень финансовой грамотности населения — очень невысоким, поэтому трудиться приходилось много. «Очень помогли коллеги из центрального офиса ЗАО «ФИНАМ» и руководители некоторых представительств», — рассказывает Ярослав. Сложности только заставляли подниматься на ступень выше, стимулировали на поиск новых путей развития в стрессовой ситуации. А в обслуживании клиентов помогали

Интересно, что на Урале, оказывается, все наоборот

улучшением качества обслуживания», — добавляет Руслан.

Челябинск: Древний центр торговли

Вы никогда не догадаетесь, кто изображен на гербе города Челябинска... Оказывается, верблюды! Нет, экзотический житель пустыни не водится в местных лесах. Дело в том, что в XIX в. основным источником доходов города была торговля. Поэтому здесь постоянно проходило множество

и помогают до сих пор профессионализм и доброжелательность. Люди на поставленный вопрос всегда хотят получить четкий ответ, и представитель ЗАО «ФИНАМ» в Челябинске удовлетворяет этим запросам. А конкуренция в городе очень плотная, благодаря чему, собственно, представителю и приходится все делать лучше, интереснее и качественнее. Расслабляться на Урале некогда!

Текст Елены Смирницкой
Рисунки Дмитрия Трофимова



ским комплексом, представленный крупнейшими заводами страны. В инвестиционном плане это один из самых развитых российских регионов». Поэтому в 2004-м (да-да, в этом году представитель празднует 10-летний юбилей) в Перми был открыт представитель ЗАО «ФИНАМ» с интересным названием «Полигарх-Финам». Надо признаться, что конкуренция на рынке брокерских услуг в городе очень активна. Здесь представлены все федеральные брокерские и есть много местных инвестиционных компаний, которые появились еще в 90-е гг. Тем не менее, Даниил Фадеев и его сотрудники борются за клиентов с отвагой настоящих воинов. «Расположение клиентов брокер всегда можно завоевать личным вниманием и помощью в зарабатывании денег на финансовых рынках», — делится Даниил секретами успеха.

вать и продвигать единую торговую платформу для торговли сразу как на российском, так и на зарубежных площадках с единого счета. Появляются и новые возможности для арбитражных и спекулятивных стратегий. «Мы ими обязательно воспользуемся!» — обещает Даниил.

Уфа: Основательность во всем

На Урале существует легенда, согласно которой жил да был богатый великан, прятанвший сокровища на своем поясе. Однажды великан растянул свой пояс с глубокими карманами, и он простерся от Каспийского моря на юге. Так появились Уральские горы. Легенды легендами, но благодаря представителю ЗАО «ФИНАМ» в Уфе жители Урала стали понимать, куда и зачем стоит вкладывать свои деньги. Чего их по земле-то растягивать!?



Скорая психологическая

Полезные советы читателям от Сергея

В нашу редакцию приходят разные письма. В одних трейдеры признаются в любви инвестиционным стратегиям, в других — просят помочь материально, в третьих — наоборот, предлагают деньги за раскрытие финансовых секретов. Но есть отдельная группа посланий, которую сначала мы хотели направить врачу.

Не подумайте худого: обратиться мы намеревались к психологу, так как авторы писем обращаются с криками о душевной помощи. Но специалист был найден в ЗАО «ФИНАМ». Руководитель отдела биржевого рынка ЗАО «ФИНАМ» Сергей Дороговцев ответил на все вопросы. Мы публикуем его ответы, потому как они могут быть очень и очень полезными как для начинающих, так и для продвинутых трейдеров. Как говорится, волнению все возрасты покорны.

Здравствуйте! Я давно мечтаю прийти в ваш холдинг и стать вашим клиентом. Не жаться, не стесняться в коридорчике, а вот так просто прийти и сделать все нужные операции. Однако психологический барьер не пускает меня. Я боюсь, что не буду успешен, боюсь, что еще на ресепшене все увидят, что я новичок. Подскажите, в чем специфика психологии успешного трейдера? Как «натаскаться» психологически? Где искать секреты успеха? Как понять, мое ли это?

Алексей, Москва

Ответ Сергея Дороговцева:

Давайте сразу определимся, что торговля на бирже — это такая же профессия, как и любая другая. Чтобы ее освоить, требуется время. Скажем, чтобы стать высококлассным хирургом, человек сначала учится не один год, потом необходима практика. Так же и в трейдинге: для того чтобы что-то стало получаться, требуется определенное время.

Что отличает успешных трейдеров от всех остальных? Прежде всего, отношение к делу. Они рассматривают трейдинг как серьезный бизнес. Бизнес, в котором нет наемных сотрудников, поставщиков и заказчиков. Бизнес, в

Гораздо проще обвинять в своих неудачах окружающих, что все и делают

котором не надо платить за аренду складов и нанимать бухгалтера. Бизнес, в котором все зависит от одного единственного человека — от тебя самого. Есть доходы и расходы, есть определенные издержки. Очевидно, что, задумав открыть сеть супермаркетов, вы напишете бизнес-план, проведете маркетинговые исследования и только потом начнете действовать. На рынке же мало кто продумывает свои действия на будущее. Большинство хочет денег «здесь и сейчас», люди готовы ждать максимум до конца следующей недели. На рынке выживает тот, кто действует системно, следует набору торговых правил — как собственно придуманных, так и позаимствованных, например из книг. «Горячие головы» и любители чрезмерного риска здесь надолго не задерживаются.

Успешные трейдеры, как и любые бизнесмены, добившиеся успеха, принимают ответственность за свою жизнь. Гораздо проще обвинять в своих неудачах окружающих, что ежедневно и делает большинство торгующих на рынке. Например, сказать, что «в моих



убытках за прошлый год виноваты маркет-мейкеры (не обеспечили ликвидность в нужный момент), «кукловоды» (четыре раза подряд сорвали мои стопы), аналитики (написали, что акция Y вырастет в три раза; я купил, а она упала на 87%)». Если вы тоже придерживаетесь подобных взглядов, то не добьетесь успеха на рынке, пока не измените свою точку зрения. Правильные ответы на эти вопросы очень «неуютные»: потерял деньги потому, что поленился разработать свои торговые правила и действовал наобум, не изучил поведение котировок возле психологически важных уровней и не смог правильно расставить стоп-лоссы, полез в совершенно неликвидную бумагу. Только такие ответы на вопросы заставят вас двигаться вперед. Но для этого надо захотеть начать двигаться. Большинству по-прежнему удобнее обвинять аналитиков, чем изучать статистику и котировки.

Я по жизни считаю себя неудачником. Это касается даже мелочей: мне кажется, что только мне «везет» наступить в лужу перед деловой встречей, потерять только купленный месячный проездной на метро и т. д. Но самое страшное, что бывают неудачи и по-крупнее. Скажите, стоит ли столь невезучим людям приходиться в «ФИНАМ» или шлейф неудач будет преследовать меня и здесь? Спасибо!

Виталий, Химки

Ответ Сергея Дороговцева:

Везение на бирже не играет никакой роли. Если мы говорим про биржевую торговлю как про серьезную деятельность, которой трейдер занимается десятилетиями, то про какое везение может идти речь? В Америке есть трейдеры, публикующие в режиме онлайн статистику своих фондов начиная с 70-х гг. Так и хочется сказать: «Смотрите, ему везет последние сорок лет!»

Везение играет роль, когда речь идет о разовых сделках, но когда их сотни и тысячи?..

Здесь уже идет речь о методах, которые в долгосрочной перспективе имеют положительное математическое ожидание и переигрывают рынок. Ну и потом, профессионалы рассматривают трейдинг как марафон длиною в жизнь, а не как разовый забег на 100 метров с целью «срубить денег и свалить».

Расскажите, пожалуйста, что может помешать зарабатыванию на бирже? Вокруг множество мнений, не знаешь, чему верить и на какие тренинги бежать. Методик куча, «специалистов», которые якобы помогут разобраться в себе и своем кошельке, еще больше. Как быть?

Ярослав, Сургут

Ответ Сергея Дороговцева:

Мой совет прост. Надо проснуться в одно прекрасное утро и, честно глядя в глаза своему отражению в зеркале, сказать: «С этого момента я беру полную ответственность за свои действия на рынке (и не только)». Хорошим подспорьем в этом могут оказаться книги соответствующих авторов (Р. Кийосаки, В. Тарп и др.)

Поговорите с окружающими. Что они скажут вам про деньги и биржу? Если это обычные люди, не владеющие собственным бизнесом или не работающие сами на себя, то они, скорее всего, ответят, что «деньги портят людей, что честно нажить богатство нельзя, что миллионером можно стать, только украв, что биржи надо закрыть, а этих бездельников (брокеров) отправить разгружать вагоны или копать траншеи». Короче говоря, услышите весь тот набор негативных утверждений про деньги и богатство, который вальсуют нам с момента нашего рождения. Добавьте еще сюда, что «деньги обсуждать неприлично и что не в деньгах счастье» — и картина будет полной. А теперь скажите мне, как можно преуспеть в каком-то деле, если сам на уровне подсознания убежден, что занимаешься чем-то постыдным, чем-то, что не одобряет большая часть общества? Ну и как вырваться из этого тупика? Но выход есть. Приходите на семинары, поделюсь собственным опытом, как справился с этой задачей в свое время.

«Лучше синица в руках, чем журавль в небе». Возможно, в обычной жизни это пра-

Что команда Сергея Дороговцева предлагает трейдерам

Сергей пришел на рынок осенью 1994 г., в ЗАО «ФИНАМ» работает с 2001 г. За эти годы в компании собралась отличная команда из трейдеров, суммарный опыт работы которых перевалил за 100 лет. С некоторыми из них он работает еще с 1990-х гг.

1. Команда Сергея Дороговцева предлагает клиентам ряд различных стратегий, в которых используется все многообразие финансовых рынков. Если клиенту по каким-либо причинам не подходят типовые продукты, то инвестиционные продукты и стратегии разрабатываются под индивидуальные запросы клиента.
2. Если вы хотели бы воспользоваться всем опытом, накопленным командой, но не располагаете свободным временем для ежедневного отслеживания ситуации на рынке, то вам подойдет услуга индивидуального доверительного управления.
3. Если же вы, наоборот, хотите оказаться в самой гуще рыночных событий, но так, чтобы рядом с вами всегда находился опытный профессионал, который не оставит вас в трудную минуту один на один с рынком и на компетентный совет которого можно положиться, то вам больше подойдет индивидуальная работа в рамках услуги «Личный консультант-VIP».
4. Если вы располагаете относительно небольшой суммой, но заинтересованы в получении консультаций по рыночной ситуации и способах инвестирования, воспользуйтесь услугой «Консультационное управление-Лайт».

Я ПОМОЩЬ

Дорогавцева

Как получить помощь Сергея Дорогавцева?

1. Стать клиентом ЗАО «ФИНАМ».
2. Связаться с Сергеем через менеджера, курирующего ваш счет, или напрямую по телефону или электронной почте.
3. Посетить вебинар или очный семинар. Следите за расписанием, Сергей будет рад видеть вас в числе гостей!

вило работает, но на бирже торговля по такому принципу – верный путь к разорению. На бирже работает принцип «дай прибыли течь, вовремя обрежь убыток», то есть призывающий в ожидании журавля не размениваться на синиц, пусть даже очень жирных. Неподготовленному человеку очень сложно удерживать позицию, которая начала приносить прибыль. Хочется тут же продать акции и получить прибыль. «Зачем ждать, когда вот они – деньги? Протяни руку и возьми!» Успешные трейдеры знают, что, если хочешь заработать по-настоящему большие деньги, прибыльную позицию нужно держать как можно дольше, пока рыночная тенденция остается в силе. Сколько? День, неделю? Да хоть полгода, если рынок готов давать прибыль. А вот с убыточными позициями нужно поступать жестко и расставаться с ними безжалостно, пока убытки малы. Большинство же зарезает свою прибыль в самом начале, а убытки держит годами в надежде, что рынок вернется и все можно будет продать по цене покупки.

Как ни странно, еще одна ошибка – это отсутствие анализа собственных ошибок, собственных действий на рынке. Подчас очень важно остановиться и посмотреть со стороны, что вы делаете на рынке, каковы ваши результаты, того ли вы хотели N лет назад, когда открывали свой брокерский счет и совершили свою первую сделку? Такой взгляд со стороны часто становится холодным отрезвляющим душем, приводящим в чувства и заставляющим задуматься, все ли идет по плану. На самом деле это первый шаг к прибыльной торговле: остановиться на мгновение и трезво оценить результаты. Очень важно быть честным при этом по отношению к самому себе.

Подводя итог, могу сказать, что для того, чтобы зарабатывать на рынке, начинать нужно с изучения самого себя. С изменения своего взгляда на окружающий мир. С проведения большой психологической работы над собой.

Я женщина, и в обычной жизни мне это скорее помогает, чем мешает. Всегда находятся brave мужчины, способные справиться с теми вещами, в которых я не очень разбираюсь: устраняют мелкую неисправность автомобиля, разберутся с банкоматом и т. д. Скажите, а что насчет фондовых рынков? Сюда стоит «совать» представительницам прекрасного пола? Или это исключительно «мужское поле»?

Лидия, Владивосток

Ответ Сергея Дорогавцева:

Мужчины-трейдеры приходят на рынок из обычной жизни. Соответственно, они приносят с собой те жизненные принципы, которые им помогают выживать в «повседневной борьбе за место под солнцем». А как там надо действовать, чтобы преуспеть? «Будь твердым, ты же мужчина!», «Стой на своем!», «Не показывай свою слабость!» – и тогда все конкуренты проигрывают, а пальма

первенства достанется тебе. На рынке ни один из этих принципов не работает, поэтому не могу сказать, что мужские качества как-то особенно ценны на бирже. Человек, цепляющийся за обломки своих рушащихся нерыночных установок, теряет все.

На рынке выживают и зарабатывают те, кто гибче, динамичнее, кто готов признавать свою неправоту и отступать назад. По моим наблюдениям, женщины ведут себя на рынке более осторожно. Они реже используют большие плечи и реже «размахивают шашкой». Женщины более эмоциональны, и, возможно, поэтому у них более развита интуиция, им в чем-то легче понять и принять непредсказуемость рынка. Главный барьер, который приходится преодолевать женщинам, участвующим в биржевой торговле, – неуверенность в своих способностях принимать правильные решения. Те женщины, которые сумели побороть в себе эту неуверенность, добиваются результатов, часто превосходящих результаты их коллег-мужчин.

Добрый день! Скажите, пожалуйста, верно ли, что людям разных темпераментов подходят разные инвестиционные стратегии? Или на рынке люди разных психотипов равны?

Петр, Балашиха

Ответ Сергея Дорогавцева:

Тут дело скорее не в психотипе, а в том, чтобы найти метод, который подходит именно вам. Кроме того, используемый метод зависит от степени риска, на который вы готовы пойти. Ведь в процессе торговли ваш счет будет колебаться как вверх, так и вниз. У любого, даже самого прибыльного трейдера есть убыточные сделки и убыточные периоды.

Если, например, снижение счета на 5% вы воспринимаете как финансовую катастрофу, то, скорее всего, вам подойдут такие инструменты инвестирования, как структурные продукты, риск в которых жестко ограничен и, как правило, известен заранее, прибыль же неограниченна.

Если снижение счета, например, на 20-30% для вас не представляет серьезной проблемы, то вам вполне могут подойти спекулятивные инструменты и стратегии.

Если временное снижение на 40% и более процентов не вызывает у вас отторжения и вы готовы рисковать ради более высокой прибыли, то высокорискованная торговля с большими плечами или активным применением производных инструментов – именно то, что вам нужно.

Повторю, что здесь каждый должен сделать выбор сам: хочешь большую доходность – готовься к большим рискам, используй инструменты и стратегии с повышенной маржинальностью. Не готов к серьезным колебаниям счета, нет желания гоняться за трехзначной годовой доходностью – тогда и инструменты надо выбирать «поспокойнее»: акции, структурные продукты, вплоть до облигаций.

Ну и еще: тем, кто привык взвешивать свои действия, обдумывать каждый ход, умеет ждать, больше подойдет более долгосрочная позиционная торговля с интенсивностью от нескольких сделок в день до нескольких сделок в месяц. Если же вы импульсивны, вам тяжело сидеть без дела лишние десять минут, то подбирайте и соответствующий стиль торговли: например, пробуйте себя в роли скальпера, совершающего десятки, а то и сотни операций в день.

Текст Марии Калачевой
Рисунок Дарьи Елистратовой

ФЭНШУЙ ДЛЯ УСПЕХА

КАК РАЗБОГАТЕТЬ В ДОМАШНИХ УСЛОВИЯХ

1. ДЕНЕЖНОЕ ДЕРЕВО

Так поэтично называют растение, чье официальное название крассула, или толстянка. Оптимальный способ навлечь на себя денежный поток – вырастить такое дерево самостоятельно, отщипнув маленький росток в каком-нибудь процветающем банке. Важно понимать, что денежное дерево как сим-карта: его мало заиметь, надо еще и активировать. Для этого нужно положить в горшок или под него монеты самого высокого достоинства. И не забывайте разговаривать со своим питомцем!



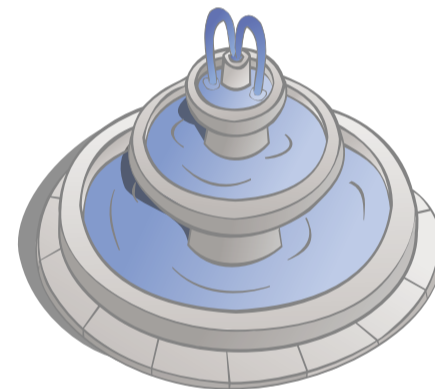
2. АКВАРИУМ

Не надейтесь обойтись альбомами Бориса Гребенщикова. Хотите реальных денег – установите в квартире реальный аквариум. Большой и добротный. Ухаживать за резервуаром нужно добросовестно: вода должна быть чистой, а питомцы – сытыми. Если хотите совсем уж баснословных прибылей, то опустите в аквариум золотых рыбок. Габариты квартиры не позволяют расположить в ней аквариум? Не расстраивайтесь, отправляйтесь искать стеклянные фигурки рыбок. Они тоже пойдут.



3. ФОНТАН

Это приспособление уже посерьезнее, но и КПД от него, поговаривают, тоже солидный. Под неспешное журчание воды ваш капитал будет расти как на дрожжах. С выбором домашних фонтанов сейчас проблем нет: в Интернете множество предложений на любой вкус и достаток. Кстати, о достатке. Чем более величественным будет ваш фонтан, тем лучше он будет выполнять свои обязанности по вашему обогащению. Начать можно и с более скромного приобретения – изображения фонтана на холсте или бумаге.



4. ТРЕХЛАПАЯ ЖАБА

Ее помещать в аквариум или тем более фонтан не понадобится. Фигурка жабы на трех лапах – это самый распространенный символ богатства в китайской традиции. Земноводное с символом инь-ян на спине, сидящее на горе монет, станет охранять ваше материальное благополучие и не позволит произойти утечке. Важная деталь: в пасти жабы должна находиться китайская монета с дырочкой посередине. Поставьте увесистую статуэтку на видное, а еще лучше почетное место. И ждите.



5. СУНДУК

Не набитый битком винтажными ситцевыми платьями в цветочек, а солидный резервуар для денег. Даже если накопления у вас еще весьма скромны, они должны храниться чинно и благородно, а не в томках Чехова в книжном шкафу. И пусть на сундук вы потратите всю свою заначку – это приобретение с лихвой окупится. Хранить сундук нужно в укромном, но чистом месте, не давайте ему пылиться без дела. Пересчитывайте финансы, поглаживайте крышку своего тайника. В общем, относитесь с уважением.



ЖИЗНЬ В ИНВЕСТИЦИЯХ

Как разбогатеть методом опроса

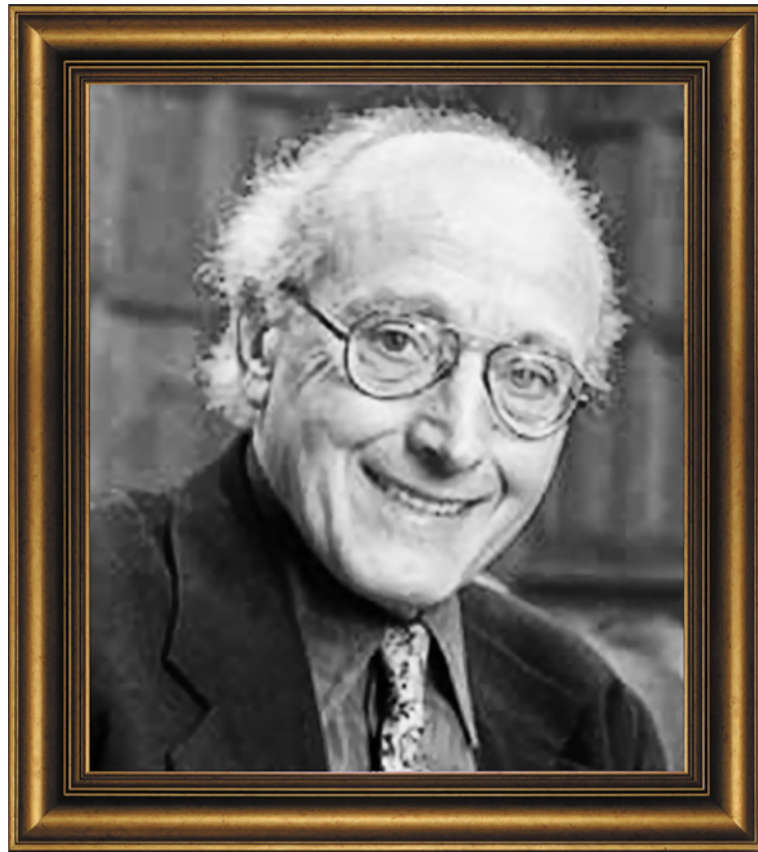
Уоррен Баффетт, самый богатый инвестор в мире, «сделал состояние» благодаря не только своим талантам, но и наработкам предшественников, и его любимая фраза: «Лучшее время для продажи — никогда», собственно, не его. Принадлежит она другому инвестору, у которого Баффетт многое взял для развития своего стиля инвестирования. А звали этого человека Филипп Фишер.

Чем дальше от нас XX в., тем больше интерес к людям, которые в той или иной степени являлись его творцами. И здесь ни при чем мода на ретро. Многие идеи XX в. «работают» по сей день, и тем любопытнее понять, как совершались эти открытия. Имена многих авторов нестандартных инвестиционных подходов сегодня известны разве что специалистам, а жаль. Ведь широкой публике — а тем, кто занимается инвестированием, в особенности — будет нелишним познакомиться с подходами к управлению капиталом по-настоящему великих

интервью: ему гораздо интереснее было зарабатывать деньги, чем красоваться на обложках журналов.

Он родился в 1907 г., который вошел в историю паникой на американской бирже и разорением многих спекулянтов. В 15 лет Филипп поступает в престижный Стенфордский университет. После Второй мировой войны именно Стенфорд станет ключевым участником создания знаменитой Кремниевой долины в Калифорнии, и своим расцветом компании этого технологического центра будут обязаны в том числе и инвестициям Фишера, который вовремя разглядит перспективы инновационных разработок. Но в 20-х гг., когда Фишер закончил университет, до инновационного бума было еще очень далеко — Америку ждали тяжелые годы Великой депрессии.

Фишер встретил этот самый глубокий экономический спад в истории США в должности аналитика банка, а в 1931 г., когда Великая депрессия еще не закончилась, он создает собственную инвестиционную компанию — Fisher & Co. Он будет руководить ею до глубокой старости, его клиенты будут постоянно получать прибыль, что и создаст



из десяти. Но у Фишера едва ли не каждое вложение оказывалось инвестицией в компанию, которая в лидера своего сегмента рынка.

В чем же был секрет Фишера? Как ему удавалось безошибочно инвестировать?

Метод его был прост, как и все гениальное. А начало ему было положено в том самом 1931 г., когда молодой аналитик открыл собственную компанию. Он зарабатывал тем, что консультировал инвесторов и руководителей предприятий, что само по себе было очень непросто задачей в разгар Великой депрессии. Привычные нам средства связи, доступная аналитика — тогда

всего этого еще не было. Добросовестный аналитик, Фишер мог полагаться только на один способ — лично изучать перспективы предприятия, беседуя с руководителями и сотрудниками компании, с конкурентами, поставщиками, слушать разные мнения, чтобы представить себе истинное положение дел в бизнесе. Способ, что и говорить, был непросто. Но этот оригинальный «слуховой» подход и прославил в итоге Филиппа Фишера. Фишера интересовала не только финансовая отчетность определенной компании, но и качество менеджмента.

На основе бесед с сотрудниками компаний и инвесторами Фишер выработал собственную методоло-

гию выбора компаний. Существует известный список из 15 вопросов Фишера, которым руководствуются сегодня самые солидные фонды. Например, имеет ли компания сбытовую организацию выше среднего уровня? Нацелена ли стратегия компании на получение долгосрочной прибыли? Не происходит ли так, что команда управляющих охотно ведет диалог с инвесторами о положении дел в компании, когда они идут хорошо, но набирает в рот воды, как только возникают проблемы?

«Список Фишера» довольно точно описывает принцип отбора компаний. Имя Фишера стало широко известно после выхода в 1958 г. книги «Обыкновенные акции и необыкновенные прибыли». В потоке биржевых учебников и откровений гуру этот труд действительно один из немногих, который нужно прочесть любому инвестору.

Фишер не ограничивал себя в сроках инвестирования: купленные им в 1955 г. акции тогда еще небольшой компании «Моторола» он не продавал до самой смерти. Он верил, что долгосрочное инвестирование и реинвестирование — тот самый ключ к успеху, который тщетно ищут толпы на бирже, и удивлялся, почему другие его не замечают.

Сын Фишера, тоже весьма успешный инвестор, вспоминал, что отец первым делом спрашивал своих клиентов: «Что такого делает ваша компания, чего не делают ваши конкуренты?» и рекомендовал инвесторам задавать себе этот вопрос при составлении портфеля. Следование «вопросам Фишера», как показало время, позволяет избежать потерь, ведь если у компании есть конкурентные преимущества, значит, у нее есть будущее.

Текст Юрия Зайцева

Существует известный список из 15 вопросов Фишера, которым сегодня руководствуются самые солидные фонды

инвесторов и, возможно, применить кое-что из их методов на практике.

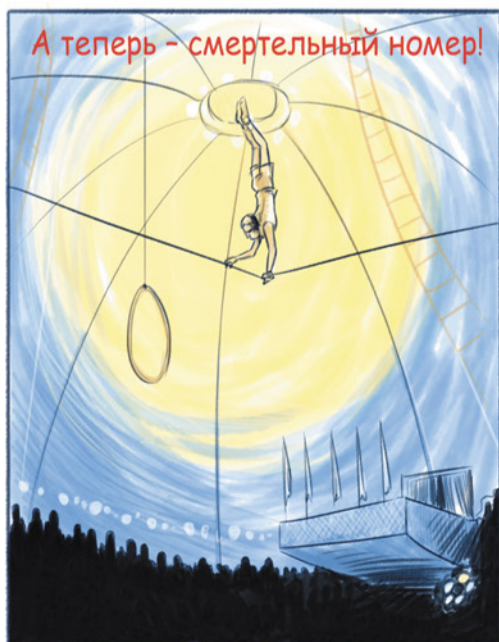
Имя Филиппа Фишера, о котором пойдет речь, не так известно широкой публике, как имя того же Баффетта. Впрочем, он не ставил целью публичность. За свою долгую жизнь (а прожил он 97 лет, из которых 73 (!) года активно занимался инвестициями) он дал лишь несколько

впоследствии Филиппу Фишеру репутацию «гиганта инвестирования».

Объектом внимания Фишера были, прежде всего, пусть небольшие, но перспективные, на его взгляд, компании. Проще говоря, он занимался венчурным инвестированием. По статистике, при венчурном инвестировании «выстреливает» в лучшем случае одна компания

МИНИ-КОМИКС

СМЕРТЕЛЬНЫЙ НОМЕР



Сценарий Дениса Спиридонова, рисунок Дмитрия Трофимова

Анализируй это

Как распознать в человеке аналитика международных рынков и что с этим делать дальше

Вы в совершенстве знаете несколько иностранных языков? Имеете большой опыт в анализе международных рынков? Можете безошибочно выбрать нужную инвестиционную стратегию? Если этими навыками вы не обладаете, не расстраивайтесь. На помощь вам придут люди удивительно полезной для клиентов холдинга «ФИНАМ» профессии — аналитик международных рынков.

Знакомьтесь: аналитик!

Профессия серьезная, поэтому с этими специалистами надо вести себя соответствующе. Итак, в чем же суть работы такого специалиста? Как и у всех аналитиков, это анализ и рекомендации к покупке либо продаже различных активов, в частности акций и индексных фондов (ETF). Только выбор активов ограничен не одной страной, а целым миром, поэтому перед вами предстанет специалист широких взглядов и не менее широкого кругозора.

Сами понимаете, когда специализация простирается по всему глобусу с севера на юг и с востока на запад, приходится знать и уметь очень многое. «Требования к квалификации достаточно высоки, — соглашается Михаил Аристакесян, руководитель отдела информации и анализа мировых рынков ЗАО «ФИНАМ». — Помимо знания макроэкономики, фундаментального и технического анализа и умения их применять на практике, что является стандартными требованиями для аналитика, также необходимо отслеживать ситуацию в целом по миру, так как в краткосрочном плане нередко потоки капитала оказывают гораздо большее влияние на цены активов, чем все фундаментальные и технические факторы вместе взятые». С таким специалистом и о расстановке политических сил можно поговорить, и об экономических платформах в ведущих странах мира. Нас как клиентов это, конечно, не может не радовать. Аналитик, умеющий рассуждать и анализировать, — то, что нам нужно!

Обобщать и сомневаться

Хотя, если подумать, анализировать могут многие из нас. Данные есть, ситуация на рынке понятна — делаем выводы. Но давайте не будем торопиться. Аналитик умеет видеть не только частности, но и «картину целиком». Например, растущая операционная прибыль, чистая прибыль, растущий свободный денежный по-



ток, увеличение рентабельности и уменьшение долговой нагрузки могут оказаться абсолютно незначимыми факторами, если страна стоит на пороге девальвации национальной валюты и доля импорта в бизнесе компании высока. Кроме того, необходима постоянная проверка проведенного анализа на актуальность и его обновление при изменении рыночных условий. Что кажется нелогичным и очень странным «местному» инвестору, например «нулевые» процентные ставки по государственным облигациям, вполне подходит иностранному инвестору, который получает актив в валюте, которая растет против его национальной валюты. То есть прогнозирование динамики основных валютных курсов и процентных ставок, включая доходность по госдолгу, является неотъемлемой частью работы аналитика международных рынков. Поэтому при разговоре с аналитиком вы можете как вдаваться в детали, так и обобщать — ему доступно все. Прибавьте к этим качествам логичность и уравновешенность — и получите прямо-таки идеального партнера и собеседника. Ну и, естественно, аналитик знает как минимум английский язык, поэтому при общении с ним можете еще и попрактиковаться в иностранных языках. Такие они, аналитики.

«Не пойду к таким в «ФИНАМ»! Они все высококобые задаваки», — вдруг засомневается клиент. Ничего подобного! Таким специалистам крайне важно обладать и самокритичностью. Они здравомыслящие люди и понимают, что всегда сбывающиеся прогнозы давать невозможно. Внимательно и не спеша они делают свою работу, причем делают ее на совесть.

Что анализируем?

Специалисты отдела информации и анализа мировых рынков ЗАО «ФИНАМ» анализируют компании, входящие в основные мировые фондовые индикаторы, такие как американский

индекс S&P500, немецкий индекс DAX, гонконгский индекс Hang Seng Index и т. д. Также анализируются ETF — паи биржевых фондов, которые позволяют купить фондовый индекс целиком, причем не только индексы, указанные выше, но и индексы многих других стран, включая, в частности, Швейцарию, Австралию, Сингапур, Норвегию. Помимо страновых ETF, существуют отраслевые, облигационные, «товарные», валютные. Спектр инструментов, доступных международному инвестору, очень широк. Иногда даже кажется, что на встречу с клиентом придет не аналитик, а киборг — так много всего знает и умеет специалист по международным рынкам. Но аналитики вполне себе из плоти и крови, мы проверяли.

Если вы средне- или долгосрочный инвестор, которому требуется аналитическая поддержка, но в то же время окончательное решение о совершении сделки вы предпочитаете оставить за собой, то аналитик предложит вам услугу «Модельные портфели». Человеку с фантазией сразу же представится сумка, битком набитая фотоаппаратами. Поумерьте фантазию, аналитики — серьезные люди. Они, конечно, интересуются длинноногими девушками, но не на работе. Подписчикам этой услуги предоставляется доступ к аналитическому порталу по мировым рынкам, где они могут ознакомиться как со структурой, сделками и доходностью по модельным портфелям в режиме онлайн, так и с рекомендациями по отдельным акциям и ETF. Рекомендации по отдельным акциям преимущественно концентрируются на фондовых рынках США и Германии, однако могут быть рекомендации и по акциям других стран, на рынки которых «ФИНАМ» предоставляет доступ.

Моделей много не бывает

Модельные портфели формируются на основе исследований аналитиков и представляют

собой оптимальную, по мнению аналитиков, структуру портфеля на текущий момент времени в соответствии с выбранной инвестиционной идеей. В качестве примера таких идей можно привести вложения в немецкие компании с большой капитализацией, облигации, драгоценные металлы и т. п.

Все активы, входящие в эти портфели, торгуются в Германии — на Франкфуртской фондовой бирже. Поэтому базовой валютой портфелей является евро. Стоимость обслуживания по услуге составляет 0,1% от суммы сделки, но не менее 40 евро в месяц.

Анализ, отбор активов и управление портфелями проводится на основе комбинирования методов фундаментального и технического анализа. Подходы к выбору активов могут быть разными: методика может основываться, например, на фундаментальной привлекательности компаний, выпускающих превосходную продукцию, или ориентироваться на активы, которые пока недооценены из-за чрезмерного пессимизма участников рынка.

«И дают они что-нибудь, эти самые портфели, доверху набитые моделями?» — спросите вы. «В качестве иллюстрации к первому подходу можно привести акции BMW. Были куплены в портфель «Немецкое качество» 1 февраля 2010 г. и по состоянию на 10 января 2014 г. доходность за период с учетом полученных дивидендов составила 210%. Другой подход хорошо иллюстрирует ETF на греческие акции Luxor ETF FTSE ATHEX 20. Он был куплен в портфель «Страны и регионы» 19 декабря 2012 г., когда на рынках еще сильно опасались за судьбу евро и Еврозоны в целом, не говоря уже про Грецию. По состоянию на 10 января 2014 г. доходность этой позиции составляет +38,5% за период», — подытоживает Михаил Аристакесян.

Текст Марии Калачевой
Рисунок Дарьи Елистратовой

Как зарабатывать на инвестиционных рынках вместе с ЗАО «ФИНАМ»?

Голова идет кругом? Мыслей много, а знаний не хватает? Не мучайте себя, обратитесь к тем, для кого думать и анализировать является основным родом деятельности. Тем более что сделать это совсем несложно.

1. Связаться в онлайн или офлайн (кому как привычнее) с клиентским менеджером.
2. Определить, какие услуги потребуются. Например, уже упомянутые выше «Модельные портфели». Также компании холдинга «ФИНАМ» предлагают услуги доверительного управления и консультационного управления.
3. Подписать необходимые документы, перечислить денежные средства.

Все, можно приступать к инвестированию!

Слово крановщика

История о плохой финансовой памяти

ГЛАВА ПЕРВАЯ Знакомство с Семеновым, но не с его пин-кодом

Грузозахватный барс, строптивый,
Как электронная дура,
Семенов по своим мотивам
Смотрел на банк как на врага.
Его пример – дружим наука,
Но, боже мой, какая сука
Или нездешний бригадир
Переменяли этот мир?..

Во вторник, так или иначе,
Семенов Сема, крановщик,
Вдруг оказался у задачи,
С которой диться не привык.
Какая глупость, шутка рока
И несусветная морочка,
Какой досадный эпизод:
Есть деньги, но забыл пин-код.

Какая низость и упрямство
Комбинаторики пути:
Семен давил на постыдность –
Своя земля мила в горсти.
«Крестины, числа Фидонагни
И дата смерти Маршака», –
Семенов мыслит наудачу
И, может быть, под дурака.
Так переборы наудум
Обязаны попыткам двум.
Нет справедливости на свете –
Семенов мимо ввел и третий.

ГЛАВА ВТОРАЯ, в которой сотрудник банка узнает о Семенове больше, чем следовало

В отделении у кассы
Кулер весело шумит,
Креативнейшие классы
Принимают уныный вид.

– Вы последний? – Сам последний!
– Я за дамою в плаще.
Здесь наследник и посредник,
Рай с кунюрой в шаламе.

Иде-то тэвкала собака,
Безработный скривил рот,
Дедушка фальшиво плакал –
Бородастый анекдот.

Употев, послушав сплетни,
Покивавши горько
Гражданину, что наследник,
Наш герой опер плечо

У квадратного окошка
И кивнул: «Забыл пин-код» –
Так, как просят неотложку
И идут на крестный ход.

Паспорт, серия и номер,
Год рождения, Ф. И. О.
«Знал бы дату, когда номер,
То сказал бы и ее».

– Что такое, дру сердечный?
Мы закончили почти.
– Эта попытка длится вечность,
Мне бы денешки спасти...



– Тут и тут. Секунда. Подпись.
И формальность: подскажи
Свое кодовое слово...
– Боже мой! И тут – ножи!

– Слово, кодовое слово!
Это ж было ... столько лет!
– Безопасности основа...
– Я НЕ ПОМНЮ, ТОЧНО НЕТ!

Тут сотрудник хмурый банка
Выдыхает и мудро,
Как премудрая цыганка,
Говорит: – О'кей. Додро.

Мы идем назад, сквозь годы.
Вспомните: впервые в банк
Вы приходите, уютно
Открыть памяти чердак.

Карту выдали с работы,
Вы, простите?.. – Крановщик!
– Замечательно! И слово?..
– Черт, ведь лезет на язык!

Точно помню, что с работой
Остро связано оно...
– Майна? Вира? Стрелка?
Что там еще может быть? Вино?

– Эй! Давайте больше такта!
Если с крана – то алкаш?
– Извините... – Так-то! Так-то!
Разрешите карандаш.

Чертишь, черкает Семенов
Гладь бумаги как коньком.
Что-то брезжит, миллион
Вариантов мелет языком.

«Что-то близко, очень близко,
Тут мужик из банка прав.
Всего, как на обелиске,
Это слово. Что там?» Гав!

– ЧТО? – Гав! Гав! – кричит собака.
– Уберите уже пса!
Дедушка опять заплакал,
Зашумели голоса.

– Кто последний? – Вы последний!
– Можно как-нибудь уже?..
Я – единственный наследник
На последнем рубеже!

– Уф, – заткнул Семенов уши.
– Как же тяжело дышать!
Но хотя с собакой, слушай,
Слово связано! Дай пята!

– Ну же, мы почти у цели, –
Засмел банкир в ответ.
– Вижу слово на прицеле!
Гав! Гав! Гав! ЗАБЫЛ! – О нет!

ГЛАВА ТРЕТЬЯ, в которой мы пытаемся посмотреть на ситуацию со стороны, а счастье так возможно

Четвертый час они смиренно бились
С пригудой памяти и разума широй.
Покинул банк наследник и дедуля,
И даже та настырная старушка,
Которая кричала: «Кто последний?»,
Когда последней, разумеется, она
Была. И часовые стрелки
Уже настырно близились к восьми,

И показались первые щетинки
На безупречно выдритой щеке
Сотрудника. Он тихо, без упрёка,
Забыв о голоде, жене и о себе,
Преродко камлывая, сказал: «Семенов,
Похоже, нам задачи не решить.
Я не могу помочь вам, слаб и каюсь:
Мой скромный гений и тупой мой ум

Не совладали с тем единым словом,
Которое могло бы вам помочь.
Все, что могу на данный миг
вселенский
Вам предоставить – это сто рублей,
Моя последняя записка до полочки.
А если уж зашла речь о словах,
То лишь одно единственное слово
Могу вам подарить: «Держись,
ТОВАРИЩ!».
И, как бывает, в эту же секунду
Он на Семенова с надеждою глядит.
Бывают в жизни чудеса и совпадения.
Быть может, в столь лирический
момент
Семенов ясным взором обернется:
«ТОВАРИЩ!» Ну конечно же,
«ТОВАРИЩ!» –
Вот слово кодовое славное мое!

Но так бывает разве что в рекламе.
Молчит Семенов, грустно закивав.
Сияет месяц. Мчат к своим машинья
И город называется Москва.
Но только ту секунду сладкой мысли,
Когда удача, совпадение и блеск,
Товарищам сегодня не постигь.
А впрочем, в остальном жить можно.
Но надо банк закрыть. Аврал. Финал.
Дедлайн.

ГЛАВА ЧЕТВЕРТАЯ Стремительная, музыкальная

Семенов на банкира глядит странно.
Банкир не понимает, почему.
– ДЕДЛАЙН! ДЕДЛАЙН! –
как заорет ему.
«ДЕДЛАЙН!» – вот слово, будь оно
неладно.

Банкир, поправив галстук, уточняет:
– Я рад за вас, но так не может быть.
Не может быть «ДЕДЛАЙН» –
Не связан с ним собачий лай.
– ДЕДЛАЙН! ДЕДЛАЙН! ДЕДЛАЙН!
ДЕДЛАЙН, ДЕДЛАЙН! Поверь, мужик!
– Не возьмется дедлайн и крановщик!

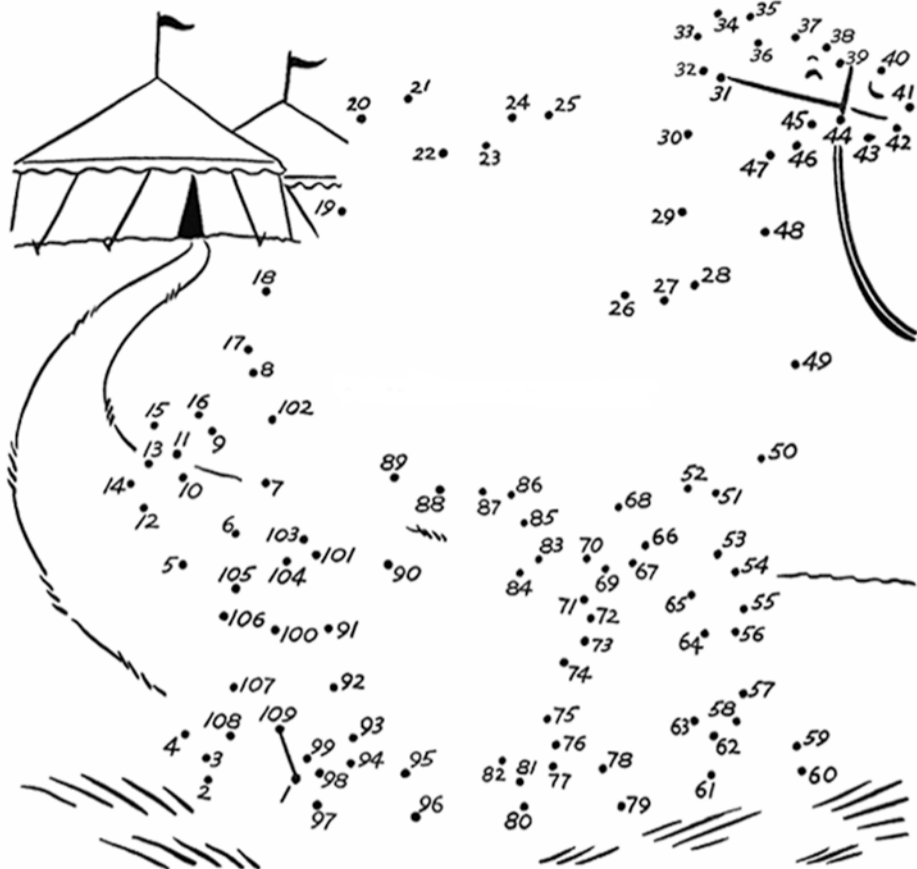
ГЛАВА ШЕСТАЯ, последняя

В чем загадка и решение?
И причём тут вдруг «дедлайн»?
Как к Семенова спасенью
Отнести собачий лай?
Ларчик открывался просто:
Оказалось, крановщик
Наш работал в девственных
Копирайтером на цирк.
Требуванья были строги,
И, дежав душевных ран,
Копирайтер С. Семенов
Спрятался от всех на кран.
Улыбается Семенов,
Улыбается банкир.
Так находчивость и дружба
Переменят этот мир.

Ну а в качестве морали
Что придет на память нам?
Что бы вы ни забывали,
Просто помните: «ФИНАЛ».

Текст Дениса Спиридонова
Рисунок Михаила Ларичева

ШЕВЕЛИМ МОЗГАМИ



Источник: razvlekat.rastu.ru



Источник: proshkolu.ru



Источник: www.yapfiles.ru

Ответ: ДЕНЬГА НЕ ПАХУТ

ЗАГАДКИ О ДЕНЬГАХ

Книга – раздвиги,
Два листа, а середка пуста.

Маленькая, кругленькая
Из кармана в карман скачет.

Для всех мы в обилии
рождаемся на свет.
У одних нас много,
а у других нас нет.

Кто меня сделал – не сказывает,
Кто меня не знает – принимает,
А кто знает – на двор не пускает.

Ответ:

Источник: bibliotekar.ru

Бумажка, монета, денюга, фальшивые денюги, денюга, фальшивые денюги

СУДОКУ

Заполните свободные клетки так, чтобы в каждой строке, в каждом столбце и в каждом малом квадрате (3x3) каждая цифра от 1 до 9 встречалась только один раз.

9	2			6		
			6			
5	3			7		4
		3	2	1		
	1					2
		4	7	5		
3	5			9		2
		1				
	4			5		7

Решение

1	9	4	2	3	8	5	6	7
3	7	2	6	5	1	9	8	4
3	8	5	6	4	7	9	1	2
2	3	8	4	7	5	1	9	6
4	1	7	9	6	8	5	3	2
6	5	9	3	2	1	4	7	8
5	6	3	1	9	2	7	8	4
8	4	1	7	6	3	2	5	9
9	7	2	8	5	4	6	3	1

ОТВЕТЫ

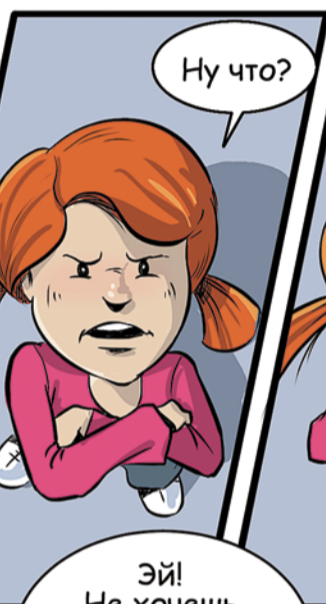
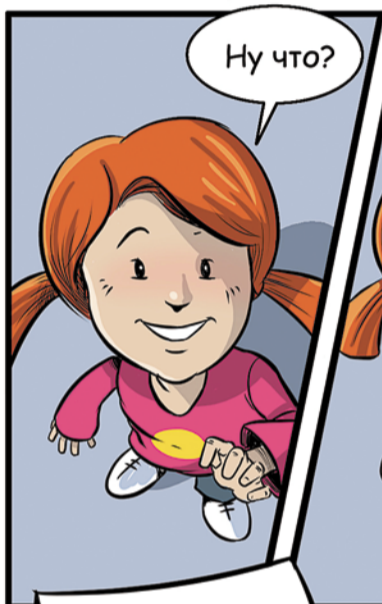
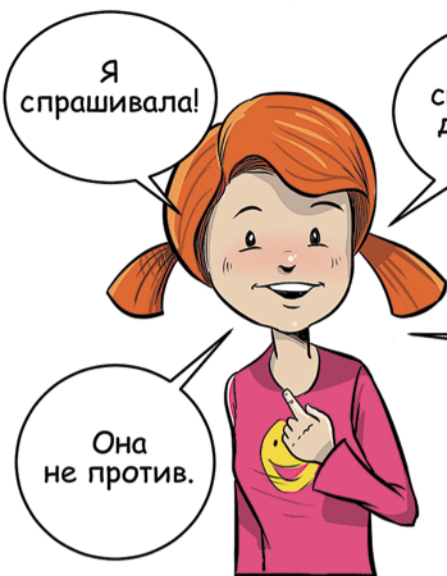
на сканворд, опубликованный в предыдущем номере 4 (24) 2013 г.

			в	а	у	ч	е	р	п
			з						р
п	е	н	я					у	т
а			о	б	о	р	о	т	ф
р	о	в	р	и	ш	е			и
т	о	в	а	р	и	ш	е	у	ю
и	р		и	т				з	
я	ь		к	у	р	а	н	т	ы



Рисунок Сергея Корзуна

ТАТУ НА ПАМЯТЬ



Сценарий Дениса Спиридонова, рисунок Дмитрия Трофимова

Венгерский HUF	Сотая часть швейцарского франка	И дар от Бога, и счетно-денежная единица в Древней Греции, Вавилоне, Персии	Векселедатель переводного векселя	Иранская золотая и серебряная монета, содержит 10 риалов	Национальная валюта Польши
...	...-мажор (чрезвычайное обстоятельство)	Титул мусульманского светского правителя	Цистерна для хранения, транспортировки горючего	100 баней в Румынии и Молдавии	Бартер для шила (погов.)
Система передачи недвижимости под залог при получении займа	Столица государства, в котором расплачиваются сумами				Преемник латвийского рубля

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ

Елена Бурухина, Ирина Воробьева, Юрий Зайцев, Дарья Елистратова, Петр Злобин, Мария Калачева, Сергей Корсун, Михаил Ларичев, Анна Панфилова, Илья Петров, Денис Скрипка, Елена Смирницкая, Денис Спиридонов, Дмитрий Трофимов

Главный редактор: В. В. Кочетков

Журнал издается при содействии компании



ФАБРИКА ЖУРНАЛОВ

Адрес редакции: Россия, г. Москва, ул. Мясницкая, д. 26
Тел.: (495) 604-82-36, 796-93-88
Finam.ru

Отпечатано в типографии ООО «Полиграф» г. Москва, ул. Героев-Панфиловцев, 24
Распространяется бесплатно. Тираж 7000 экз.
Рукописи не рецензируются и не возвращаются.
Любое воспроизведение материалов возможно только с письменного разрешения редакции.