

ФИНАНСЫСТ

ХУДОЖЕСТВЕННО-ПОЗНАВАТЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ ПРО ДЕНЬГИ

№4(16), ДЕКАБРЬ 2011



WHO IS MR. GERSHIK?

Советы трейдера, который умеет делать деньги

СТР. 6-7



ВАШ БИЛЕТИК!

Контролеры «ФИНАМа» на страже интересов инвесторов

СТР. 12

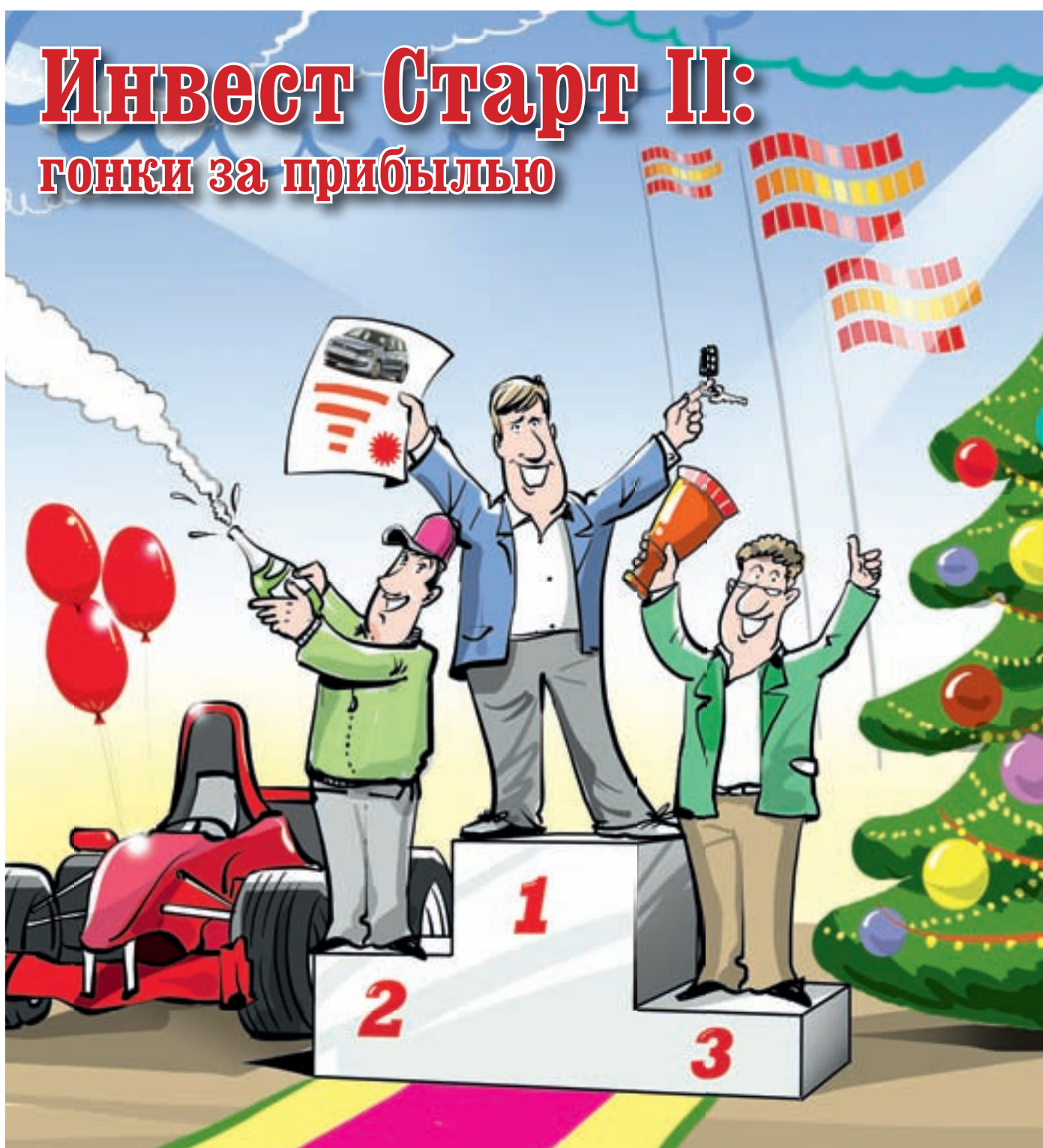


БОЛЬШАЯ РАЗНИЦА

Как заработать на арбитраже без лишней головной боли

СТР. 13

Инвест Старт II: гонки за прибылью



ВОПРОСЫ, НА КОТОРЫЕ МЫ НАШЛИ ОТВЕТЫ

Сколько стоит
Новый год?

СТР. 2

Чем теханализ
отличается
от путевки
в Турцию?

СТР. 4-5

Как не «угодить
под пулю» на
Forex?

СТР. 9

Что ждет трейде-
ров в 2012 году?

СТР. 10-11

Где рождаются
инвестиции?

СТР. 17

Зачем нужны
трамваи?

СТР. 19

ОПРОС

Сколько стоит Новый год?



Нина Федотова
18 лет, студентка

Я очень люблю новогодние праздники и готовлюсь к ним всегда основательно. Для меня сейчас в приоритете учеба в институте, поэтому сама пойти и заработать денег я не могу. Однако я получаю стипендию, 2000 рублей,

и новогодний бюджет рассчитываю исходя из этой суммы. Надеюсь, что стипендии за ноябрь и декабрь мне хватит. На застолье мне тратиться не нужно — эта задача лежит на плечах мамы. Мне нужно только купить подарки и красивое платье. На первое, конечно, уйдет основная часть денег — ведь подарки, хотя бы символические, нужно купить и маме, и сестре, и племяннице, и молодому человеку. А если на новогодний наряд денег не хватит — попрошу у мамы.



Евгений Болдин
24 года, сборщик летательных аппаратов

Новогодние праздники — это большие затраты. Два самых любимых человека — жена и двухлетняя дочь — будут ждать от меня хорошие подарки. Что это будет, я пока еще не решил. Но

уже сейчас мне понятно, что на праздничный стол и различные презенты уйдет вся моя декабрьская зарплата. Разумеется, за вычетом квартплаты и некоторых повседневных расходов. Думаю, что тысяч шести-восьми на все про все мне будет вполне достаточно. Хотя возможно, эта сумма будет больше. Но только в том случае, если перед праздниками нам на работе выдадут ежеквартальную премию или «тринадцатую зарплату».



Татьяна Сизых
54 года, домохозяйка

Во избежание лишних, ненужных затрат новогодний бюджет я планирую очень тщательно. Конечно, главная статья расходов — это праздничный стол. У нас очень большая семья: трое

детей, невестка, внучка, друзья, которые обязательно придут поздравить после боя курантов. Всех их нужно вкусно накормить. К счастью, основную часть продуктов нам покупать не придется, так как есть свои заготовки с дачи. Останется только купить всем новогодние подарки. А приятное хочется сделать всем, поэтому, скорее всего, подарки будут символические, но зато от всей души. В общем, следующая зарплата моего мужа целиком пойдет на празднование 2012 года.



Николай Мутовин
30 лет, инженер

Я вообще-то не очень люблю новогоднюю суету. Лично я предпочитаю, чтобы вопросами организации праздника занимались другие люди. Выбирать подарки буду только для родителей и

любимой девушки, а остальными пусть занимаются другие. На это я потрачу примерно 8 тысяч. На застолье, наверное, уйдет меньше. Обычно Новый год я справляю с друзьями, и мы заранее собираем деньги. В прошлом году мы сложились по пять тысяч. Какая сумма в этом году уйдет, пока еще не обсуждали. Учитывая уровень инфляции, могу предположить, что это будет на 1–2 тысячи больше. Эти деньги я возьму из своих личных сбережений.

СОЦИОЛОГИЯ И ДЕНЬГИ

Денежный голод

Ученые выяснили, что выражение «слюнки потекли» имеет вовсе не фигуральный смысл: в некоторых ситуациях у людей действительно усиливается слюноотделение при мысли о чем-то желанном. Например, о деньгах. «Меня заинтересовал тот факт, что во многих языках мира есть выражение «пускать слюни», которое приравнивает желание обладать чем-то к чувству голода. Вот я и решил проверить, насколько это выражение имеет под собой физиологические основания», — рассказывает Дэвид Гал, автор исследования, профессор Северо-западного университета.

Для проведения своих экспериментов он собрал 30 добровольцев. Испытуемые были разделены на две группы. Одну группу он попросил представить себя успешными, уверенными в себе людьми, а вторую — полными неудачниками. После 15-минутного самотренинга он поместил в рот каждому участнику эксперимента специальные диски, позволяющие замерять количество выделяемой слюны. А затем в течение получаса показывал всем 30 добровольцам изображения спортивных машин. Измерив уровень выделившейся слюны каждого, Гал пришел к выводу, что роскошные автомобили не вызывают у людей ощущения, сходного с чувством голода. Затем он повторил эксперимент, показывая испытуемым различные изображения денег и богатства. И на этот раз все получилось! Оказалось, что люди, которые до этого некоторое время думали о себе как о неудачниках, выделили в 3 раза больше слюны при виде денег, чем те, кто представлял себя на вершине успеха.

«Человек хочет страстно владеть тем, чего у него нет, — объясняет Гал. — И, по всей видимости, это желание задействует аналогичные физиологические процессы, что и чувство голода. Однако мой эксперимент показал, насколько значимую роль может играть в этом деле самонаблюдение. Стоит убедить себя, что вы неудачник — и чувство «голода к деньгам» в разы усиливается. И, как известно, когда человек голоден, он не в силах принимать взвешенные решения».

По материалам Science Daily
Рисунок Владимира Ненашева



ИСТОРИЯ В ДЕНЬГАХ

1000 крон с родины Карлсона

Густав Васа. В 2011 году Центробанк Швеции решил провести редизайн денежных купюр и объявил условия конкурса, согласно которым в 2014 году на банкнотах номиналом в 1000 крон появится изображение Дага Хаммершельда — генерального секретаря ООН и просто хорошего шведа. Однако покамест лицевую сторону купюры украшает портрет Густава Васы — короля, правившего Швецией с 1523-го по 1560 год. Именно он привел в Швецию реформистов и начал притеснять католических епископов. Известно, что в результате религиозной политики короля Густава доходы казны выросли в 10 раз.

Деталь картины «Ложное солнце». Считается, что «Ложное солнце» — самая старая из шведских картин. Посмотреть ее можно в церкви Св. Николая в Стокгольме. На ней изображен паргелий — оптический феномен, когда кажется, что на небе не одно, а несколько солнц. В Швеции самый известный в истории страны паргелий наблюдался в 1535 году. Именно он и изображен на картине в церкви Св. Николая. Предание гласит, что король Густав заказал картину известному местному живописцу, однако остался



недоволен результатом, поскольку художник изобразил на полотне собор больших размеров, нежели дворец короля. В результате автор картины ничего не получил за свои труды.

Сбор урожая. Копия эскиза, выполненного шведским архиепископом Олафом Магнусом в его книге «История северных народов» (1555 год). Будучи урожденным шведом, Олаф Магнус был вынужден покинуть страну, когда король Васа ополчился против католиков. Переехав в Италию, Олаф осел у патриарха Венецианской республики, который был заинтересован в развитии торговли с Севером. Прагматичный патриарх решил спонсировать издание нескольких книг о Дании и Швеции, написать которые и вызвался Магнус. Его «История северных народов» стала одним из трудов, созданных на деньги венецианцев. Кстати, книга получилась неплохая и в течение последующих 100 лет была переведена на итальянский, немецкий, английский и французский (написана она была, разумеется, на латыни). А вот шведы смогли прочесть работу своего соотечественника на родном языке только в 1909 году.

«ФИНАМ» ЗА ОСЕНЬ

Акции по почте

Этой осенью ЗАО «ФИНАМ» запустил совместный проект с Почтой России, благодаря которому отсутствие офиса брокерской компании в том или ином населенном пункте перестанет быть препятствием для работы на бирже: теперь участником фондовых торгов можно стать, открыв клиентский счет в ближайшем отделении Почты России. После открытия счета клиент получает доступ к ведущим торговым платформам QUIK и TRANSAQ – их перечень и функционала более чем достаточно для обеспечения эффективной торговли различными финансовыми инструментами. Первоначально возможность открытия клиентского счета в отделениях почтовой связи станет



доступна для жителей Астраханской и Волгоградской областей, а также Чувашской Республики. По итогам тестирования будут оценены перспективы реализации проекта в масштабах всей страны.

В «ФИНАМе» уверены: возможность выйти на фондовый рынок, просто зайдя в ближайшее почтовое отделение, может стать мощным драйвером роста числа россиян, имеющих доступ к современным качественным финансовым услугам. Во многих населенных пунктах открытие офиса брокерской компании просто нерентабельно, и этот фактор долгое время мешал жителям данных городов работать на фондовом рынке. Сотрудничество крупнейшего брокера страны с Почтой России позволит им работать над повышением своего благосостояния наравне с инвесторами всего мира.

Быстрее индекса

В октябре ИХ «ФИНАМ» подвел промежуточные итоги развития услуги консультирования инвесторов на международных финансовых рынках. Результаты впечатляют: за два года с момента запуска услуги совокупная доходность сформированных в ее рамках портфелей составила 25,15%, более чем в пять раз превзойдя значение индекса MSCI World.



В рамках услуги по консультированию инвесторов на международных рынках клиенты «ФИНАМа» получают доступ к структуре модельных портфелей, созданных в расчете на то, чтобы их владелец с высокой долей вероятности получил доходность выше альтернативных видов вложений (например, ставки по банковским депозитам), а также защитил свой капитал от колебаний валютных курсов.

Все дальше на Восток

ЗАО «ФИНАМ» в этом году продолжило свое региональное развитие. Этой осенью представитель «ФИНАМа» начал работать в Иркутске. Теперь иркутским инвесторам доступны торги как на российском рынке акций, так и на зарубежных биржах. Кроме того, клиенты «ФИНАМа» (в частности ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент») в Иркутске смогут оценить преимущества работы с паевыми инвестиционными фондами (ПИФами)*. Для тех, кто обладает крупным капиталом, будут интересны услуги по индивидуальному доверительному управлению активами и консультационному обслуживанию, а также услуга «ДУ-Лайт». Помимо этого жителям Иркутска будут доступны и услуги инвестиционного банка «ФИНАМ». Кроме того, в Иркутске начнет работу и учебный центр, где семинары и лекции будут проводить профессионалы фондового рынка.



Кто бы сомневался!

Агентство РБК.Рейтинг опубликовало рейтинг «Крупнейшие брокеры России по объему

торгов на ММВБ за 9 месяцев 2011 года». ЗАО «ФИНАМ» возглавило список российских брокеров. Объем торгов компании за 9 месяцев 2011 года составил 2939999,21 млн рублей, что на 15,04% больше показателей ближайшего конкурента, и равняется 14,24% всего объема торгов акциями на ММВБ.



Доступный консультант

ЗАО «ФИНАМ» в рамках услуги «Консультационный счет» представило новый тариф – «Личный брокер». Расширение тарифной линейки позволит инвесторам воспользоваться персональным менеджером при минимальном пороге входа в 1 млн рублей. В рамках нового тарифа клиентам доступны готовые стратегии. Так, стратегия «Step by step» подойдет инвесторам, склонным к умеренным рискам. Стратегия «А-трейд» рассчитана на активных спекулянтов, готовых к повышенным уровням риска, а стратегия «Точный расчет» подойдет инвесторам, не склонным к высоким рискам, но желающим получить доходность выше, чем обычно по ставке банковских депозитов.



Персональный консультант подберет для клиента индивидуальный план работы, предложит инвестиционные идеи. При этом инвестор оставляет право на окончательное решение за собой.

Новые стратегии

Этой осенью ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент» расширила количество стратегий, доступных в рамках услуги «Доверительное Управление-Лайт» (ДУ-Лайт). Каждая из трех новых стратегий построена на основе передовых разработок в сфере риск-

менеджмента, что позволяет управлять активами инвесторов даже в условиях высокой рыночной волатильности. Стратегия «Блицкриг» оптимальна для инвесторов, ориентирующихся на реальный бизнес, которые не хотят, чтобы их капитал зависел от множества технических и фундаментальных факторов. Стратегия включает в портфель акции российских компаний, которые могут быть существенно переоценены рынком в ходе сделок M&A или других видов реорганизации бизнеса эмитента. Инвесторам, которые не склонны к риску и предпочитают сбалансированные стратегии, будет интересна стратегия «Большое дерево». Она предусматривает инвестиции в российские компании на основе принципов фундаментального и технического анализа. Третья стратегия, «Защита Каро-Канн» –



инвестиции в ценные бумаги, отобранные на основе математических методов анализа спроса и предложения на рынке. Особенностью стратегии является строгий риск-менеджмент, целью которого является снижение вероятности получения неблагоприятного результата даже в период спада на рынке акций.

В числе лучших

По данным РБК.Рейтинг, банк «ФИНАМ» вошел в число лучших розничных банков по совокупности показателей – автокредитование, ипотечное кредитование, беззалоговое кредитование, объем пластиковых карт, количество собственных банкоматов. В рейтинге агентства «Лучшие розничные банки по итогам I полугодия 2011 года» Банк «ФИНАМ» занял 44-е место в списке. Количество пластиковых карт банка, выпущенных в обращение на 1 июля 2011 года, составило 34806 штук, а объем выданных беззалоговых кредитов в I полугодии 2011 года достиг 1473,94 млн рублей.

А ты заплатил налоги?

ЗАО «ФИНАМ» запустило новую услугу – «Налоговое консультирование». Теперь клиенты ком-



пании, имеющие клиентский счет и доступ к системе электронного документооборота, смогут не тратить время на самостоятельное изучение особенностей заполнения налоговой декларации и/или налогообложения полученных на бирже доходов, доверив это профессиональным консультантам. Не более чем за 5 рабочих дней они подготовят ответ на любой вопрос по налогообложению и не более чем за 10 рабочих дней заполнят налоговую декларацию по форме 3-НДФЛ (если от клиента не требуются дополнительные разъяснения по представленным документам). Чтобы воспользоваться услугой, клиенту ЗАО «ФИНАМ» достаточно подписать с помощью электронной цифровой подписи в личном кабинете на EDOX (на сайте www.edox.finam.ru) дополнительное соглашение о налоговом консультировании и заполнении налоговых деклараций, а затем подать подписанную ЭЦП заявку. После ее рассмотрения консультант, исходя из объема и количества запрашиваемых услуг, формирует предложение об их стоимости. А согласованная клиентом сумма после оказания услуг списывается с его клиентского счета.

*Все услуги оказываются обществом с ограниченной ответственностью «Управляющая компания «Финам Менеджмент». Лицензия на осуществление деятельности по управлению инвестиционными фондами, паевыми инвестиционными фондами и негосударственными пенсионными фондами ФСФР России № 21-000-1-00095 от 20.12.2002, лицензия профессионального участника рынка ценных бумаг на осуществление деятельности по управлению ценными бумагами ФСФР № 077-11748-001000 от 11.11.2008. Стоимость инвестиционных паев может увеличиваться и уменьшаться, результаты инвестирования в прошлом не определяют доходы в будущем, государство не гарантирует доходность инвестиций в паевые инвестиционные фонды. Прежде чем приобрести инвестиционные пай, следует внимательно ознакомиться с правилами ПИФов. Правилами фондов предусмотрены надбавки к расчетной стоимости инвестиционных паев при их выдаче и скидки к расчетной стоимости инвестиционных паев при их погашении. Взимание надбавок (скидок) уменьшит доходность инвестиций в инвестиционные пай паевого инвестиционного фонда. Результаты деятельности управляющего по управлению ценными бумагами в прошлом не определяют доходы учредителя управления в будущем.

Рисунки Сергея Корсуна

Правильно Как выбрать между фундамента

Опытным трейдерам давно известно, что для достижения успеха в биржевой торговле существуют два пути. Какой же из них выбрать, чтобы не ошибиться?

Каждый день мы стоим перед выбором: встать пораньше для пробежки по парку или подольше поспать, сходить в кино с друзьями или посмотреть по телевизору футбол... Поехать в отпуск в Турцию по системе «все включено» или в Европу, взяв «полупансион»? Решение, кстати, дается не так просто, как кажется. Ведь и тот и другой виды отдыха имеют свои плюсы и минусы. Точно так же и на бирже, когда речь идет о выборе между фундаментальным и техническим анализом. Казалось бы, отдых и фондовый рынок — не самая обычная аналогия. Однако, если присмотреться, между ними немало общего. По крайней мере, и в том, и в другом случае вам нужно сразу определиться с форматом, чтобы получить тот результат, на который вы рассчитываете.

Фундаментальный анализ — all inclusive

Каждый опытный трейдер знает не только о том, кто такой Уоррен Баффет, но и о том, почему он так богат. А тем, кто только начинает свое восхождение на биржевой Олимп, будет полезно знать, в чем секрет его успеха. Дело в том, что на протяжении долгих лет г-н Баффет использует фундаментальный анализ в качестве эффективного инструмента для получения прибыли. Если проводить параллели между работой на бирже и поездкой в теплые страны, то путевка — это инвестиционная стратегия, построенная на принципе использования фундаментального анализа. Ярослав Кабаков, ректор учебного

центра «ФИНАМ», объясняет: «Фундаментальный анализ основывается на оценке доходов эмитента и его положения на рынке. Здесь стоит обращать внимание на показатели объема продаж компании, ее активов и пассивов. Ведь от эффективности деятельности компании зависит не только стоимость акций, но и ваша потенциальная прибыль».

Фундаментальный анализ похож на отдых all inclusive

Собираясь на юга, вы приобретаете тур, который будет удовлетворять всем вашим требованиям: цена, трехразовое питание, просторное бунгало и круглосуточный бар с бесплатными напитками. В общем, полный all inclusive. По такой же системе работает и фундаментальный анализ. Прежде чем купить какие-нибудь бумаги, инвестору нужно изучить множество отчетов, проанализировать данные о состоянии дел в отрасли и прочую статистику, которая надлежит огласке и публикуется в свободном доступе. «Эти многочисленные и весьма трудоемкие исследования позволяют сделать вывод, завышена или занижена стоимость ценной бумаги данной корпорации по сравнению с реальной стоимостью активов и будущими прибылями», — утверждает Ярослав.

Доходы и риски

Понять, нужен ли вам шведский стол и билеты в бизнес-класс, просто, если вы уже отдыхали именно по такой системе. Так же и с фундаментальным анализом: разобраться в нем несложно, если вы обладаете специальными

знаниями и опытом работы на фондовом рынке. Однако не каждому инвестору под силу будет сразу поднимать ворох экономической информации. Поэтому, если вы хотите сэкономить свое время и одновременно приумножить капитал, можно воспользоваться стратегией «Золотая гвардия», которую предлагает своим клиентам «ФИНАМ». Эта стратегия как раз и предполагает работу на основе фундаментального анализа. При этом копаться в финансовых отчетах вам не придется — всю работу сделают специалисты. А то, что они умеют это делать, легко доказать на цифрах. Например, среднегодовая доходность модельного портфеля по стратегии «Золотая гвардия» составляет 38,4%*. Помимо этого в ней предусмотрена многоступенчатая система риск-менеджмента, которая позволяет инвесторам даже при самом неблагоприятном сценарии развития событий не нести существенных убытков. Это очень ценная возможность: ведь хотя фундаментальный анализ может считаться самым безопасным методом для выбора акций, ошибки тут неизбежны. И если у вас нет собственной системы риск-менеджмента, лучше положиться на мнение профессионалов, которые придумали стратегию «Золотая гвардия» и успешно работают с ней уже не первый месяц.

Главные плюсы

Собственно, самый главный и очевидный плюс фундаментального анализа — основательность подхода. Этот вид анализа, как ни крути, очень напоминает шведский стол: как на белоснежной скатерти пестрят разнообразные блюда и закуски, так и фундаментальный анализ предоставляет инвестору на

выбор массу направлений: хочешь нефтегазовый сектор — пожалуйста, не хочешь нефтегазовый — давай промышленный. Еще одна черта, роднящая фундаментальный анализ с полным пансионом, — временной фактор. Распробовать блюда можно, только никуда не торопясь. Так и с фундаментальным анализом: если вы привыкли не торопиться, взвешивать все за и против, вам подойдет работа с этим инструментом.

Неизбежные минусы

К сожалению, если вы только начинаете свой путь на бирже, сложность фундаментального анализа может

оказаться вам не по плечу. Нехватка элементарных знаний может привести к тому, что вы будете делать массу ошибок в анализируемой статистике. «Ожидаемая информация о той или иной компании может запаздывать или доходить не полностью. В результате трейдеры действуют на основании лже-статистики», — объясняет Ярослав Кабаков. Однако если вы работаете с уже готовой стратегией и доверяете анализ и управление рисками профессионалам, беспокоиться не стоит: уж они-то точно не станут действовать на основании неправильных данных.



ДЕД МОРОЗ И ДЕНЬГИ

Какую роль играют деньги в историях про Санта-Клауса

Заграничный Дед Мороз, как известно, называется Санта-Клаусом. О том, откуда возник этот образ, ходит множество версий и преданий. Например, в одной из легенд Санта-Клаус на самом деле Святой Николай, который прославился тем, что помогал бедным. Причем делал это тайно. Однажды, гласит предание, Святой Николай бросил золотые монеты в трубу дома, где жили три бедные сестры. Монеты попали точно в чулки, сушившиеся у очага. Отсюда и пошел иностранный обычай в ночь перед Рождеством ставить к дверям башмаки или вешать чулки у кровати, чтобы утром найти в них подарок.

По другой легенде, Санта-Клаус был склонен к накопительству. Где именно он работал и сколько зарабатывал, неизвестно. Зато известно, что он собирал свой заработок за три года в виде золотых монет, плавил их и делал шары из золота, а затем разносил их по дворам бедняков. Однажды один из этих шаров закатился в чулок. Отсюда и пошла традиция

вытаскивать подарки из рождественского чулка.

А вот уже не легенда, а научный факт. Свое англоязычное имя — Санта-Клаус — Святой Николай получил благодаря выходцам из Голландии, где его называли Синтерклаас (Sinter Klaas, где Клаас — краткая форма имени Николай или Николас). Синтерклаас являлся святым-покровителем города Амстердама и всех моряков, которые отправлялись в плавание из амстердамского порта. В 1626 году несколько голландских кораблей, возглавляемые фрегатом "Goede Vroeg", на носу которого стояла фигура святого Николая, прибыли в Новый Свет. Искатели счастья купили у индейцев землю за \$24 и назвали поселок Новым Амстердамом. А годы спустя маленький голландский городок получил новое имя — Нью-Йорк.

Еще один факт: в американском штате Массачусетс долгое время было запрещено праздновать Рождество. Пуритан, создавших эту колонию, возмущали веселье и возлияния, кото-

рыми сопровождался праздник. В 1659 году был принят закон, в соответствии с которым празднование Рождества считалось уголовным преступлением и каралось штрафом в 5 шиллингов. Этот закон был аннулирован только в 1881 году.

А в наши дни каждое Рождество Североамериканское командование аэрокосмической обороны (NORAD) тратит около \$30 тыс., чтобы отслеживать передвижения саней Санта-Клауса. С этим связана целая история. В 1981 году один из универмагов штата Колорадо по ошибке напечатал телефонный номер NORAD как номер телефона Санта-Клауса в своей рождественской рекламной брошюре, и в организацию начали звонить малыши, жаждавшие общения с Сантой. Нежелая разочаровывать детишек, военные взяли на себя обязательство ежегодно следить за Санта-Клаусом и сообщать о его маршруте. Эта информация доступна на сайте www.noradsanta.org.

Текст Дениса Спиридонова
Рисунок Михаила Ларичева



ИГРЫ ВЫБОРА

АНАЛИТИЧЕСКИМ И ТЕХНИЧЕСКИМ АНАЛИЗОМ

Технический анализ — «полупансион»

Если описанные выше преимущества фундаментального анализа для вас таковыми не являются, стоит попробовать технический анализ, который можно было бы сравнить с полупансионом. Не стоит забывать, что главная цель любого инвестора — вовремя распознать направление, в котором движется рынок, и получить прибыль. Джорджу Лэйну, одному из самых известных и преуспевающих инвесторов на фондовой бирже США, это прекрасно удается. Работая исключительно с техническим анализом, он смело утверждает:

«The trend is your friend!» Это означает, что следуя определенному тренду трейдер значительно повысит свои шансы на получение положительного результата от проводимых операций. И Лэйн продолжает доказывать состоятельность этого метода своими шестизначными прибылями. Так что если вы действительно хотите по настоящему хорошо зарабатывать на акциях, дружите с картинкой, которую видите у себя на мониторе компьютера. Но чтобы составить такую картинку, вам понадобятся инструменты технического анализа.

«Инвесторы, использующие технический анализ, стараются предсказать будущие изменения цен за счет изучения истории фактических цен и объемов торгов, — рассуждает Ярослав Кабаков. — Их не интересуют такие фундаментальные вопросы, как доходы и дивиденды». В общем, если на завтрак вы спокойно обходитесь яичницей или бутербродами, а не мясными деликатесами со шведского стола, предпочитаете плавать в бассейне при отеле, а не в теплом море при бунгало, а стандартный номер в четырехзвездочной европейской гостинице с удовольствием предпочтете люксу в Египте, то полупансионный теханализ для вас — идеальный вариант. Технический анализ работает по принципу путевки в Европу, где вам нужно самому спланировать маршрут: прежде чем начать работать с каким-либо финансовым инструментом вам придется выбрать удобный таймфрейм, самый продвинутый, на ваш взгляд, индикатор, а также изучить массу разнообразных графических фигур, которые будут подсказывать, где и когда стоит входить в рынок.

Доходы и риски

Больше всего инвестора, конечно же, интересует, сколько можно заработать, чтобы рисковать по минимуму или не рисковать вовсе. Для начала надо понимать, что технический анализ дает инвестору возможность находиться в рынке каждый день — в отличие от фундаментального. Как следствие, стратегии, основанные на техническом анализе, больше подходят для максимально активных трейдеров. Правда, сама стратегия, привязанная к теханализу, традиционно считается более рискованной, поскольку дает достаточно большое количество точек для входа и выхода. Однако и возможнос-

ти получить доход в этом случае возрастают в разы. Так, вы можете подписаться в Trade Center на известную широкому кругу пользователей инвестиционную стратегию «Квант», которая способна принести вам 52,7% годовых**. Конечно, такая доходность сопряжена и с высоким уровнем риска — около 30%. Но если консервативных инвесторов такие цифры способны насторожить, то агрессивным участникам рынка данный уровень риска покажется вполне приемлемым.

Главные плюсы

Если сравнивать технический анализ и фундаментальный, становится понятно, что первый доступен для большинства инвесторов. Он используется трейдерами гораздо чаще, поскольку не требует большого объема знаний в сфере экономики и финансов. Однако, как и в случае с фундаментальным анализом, тут не обойтись без опыта. Ведь умение анализировать графики приходит только с повседневной практикой торгов. К тому же использование технического анализа именно в качестве дополнительного инструмента все еще остается незаменимым методом для выбора точки открытия позиции.

Неизбежные минусы

Пожалуй, главным недостатком теханализа считается то, что сам по себе он не рассматривает причины явлений, а работает с их следствиями. Например, пользуясь им, вы не узнаете, почему меняется цена на ту или иную бумагу. Вы будете видеть смену тренда, но не ее причины. С другой стороны, возможно, инвестору и не нужно так глубоко «копать»? Может быть, ему вполне достаточно умения быстро анализировать ситуацию, видеть возможности для заработка и пользоваться ими? Именно так, к

примеру, считает Ярослав Кабаков. «Критика, произносимая в адрес технического анализа, опирается на попытки прогнозировать движение цены, в то время как истинная задача этого инструмента — оценить картину происходящего на рынке в текущий момент», — уверен он.

Итак, к чему же мы пришли? Какой вид анализа лучше выбрать начинающему инвестору? Ответ очевиден: тот, который ему больше подходит! Как и в случае с выбором путевки, в этом деле стоит ориентироваться только на личные вкусы, цели и задачи. Если вы хотите работать не торопясь, долго взвешивать все решения, не готовы принимать на себя большие риски и не гонитесь за быстрой прибылью, то вам больше подходит фундаментальный анализ. Если же вы человек активный, не любите долго выжидать, готовы идти на риск ради получения повышенного дохода, то стоит обратить внимание на стратегии, построенные на основе технического анализа. Впрочем, чтобы сделать осознанный выбор, стоит поучиться обоим инструментам торговли.

* Доходность модельного портфеля по стратегии «Золотая гвардия» рассчитана за период с 01.11.2005 по 20.11.2011. Следование стратегии обеспечивает клиент или его представитель. Рекомендации по сделкам даются ЗАО «ФИНАМ», в том числе с применением стратегий автоматических (роботизированных) торговых систем. ЗАО «ФИНАМ» не гарантирует получение дохода в случае следования данным рекомендациям.

** Доходность модельного портфеля по стратегии «Квант» рассчитана за период с 01.11.2005 по 01.11.2011. Следование стратегии обеспечивает клиент или его представитель. Рекомендации по сделкам даются ЗАО «ФИНАМ», в том числе с применением стратегий автоматических (роботизированных) торговых систем. ЗАО «ФИНАМ» не гарантирует получение дохода в случае следования данным рекомендациям.

Текст Светланы Терлецкой
Рисунок Михаила Ларичева



ШЕВЕЛИМ МОЗГАМИ

Заполните свободные клетки так, чтобы в каждой строке, в каждом столбце и в каждом малом квадрате (3x3) каждая цифра от 1 до 9 встречалась только один раз.

				1				
			3	8	4			
		4	9		5	7		
			1		6			
		2					9	
	8	5				6	3	
		7				2		
	5							9
9	3	6	7		2	5	8	1

Решение

1	8	5	4	2	7	6	3	9
7	6	4	8	3	5	1	9	2
3	9	2	1	6	5	7	4	8
2	3	9	6	5	4	7	8	1
4	1	6	3	5	8	2	7	9
5	7	8	9	2	1	3	6	4
8	2	7	5	9	6	4	1	3
9	5	1	4	7	8	3	6	2
6	4	3	7	1	2	8	9	5

ОТВЕТЫ

на сканворд, опубликованный в предыдущем номере 3(15) 2011

			С	П	Е	К	У	Л	Я	Н	Т
		А						И			Р
Э	Н	Г	Л					Б			А
Л								О			С
Л			Д	И	Ф	Ф	Е	Р	Е	Н	Т
А	Ж	И	О					И			В
Д								С			Р
А				Э	С	К	У	Д	О		



Рисунок Сергея Корсуна

WHO IS Mr. C

Советы трейдера, котор ь

Принято считать, что учиться или делать карьеру лучше всего за границей. Но иногда те, кто уехал и уже давно наладил свою жизнь там, за бугром, возвращаются. Неожиданно. Без приглашения и предупреждений. Просто потому, что настало их время. Время для работы в ЗАО «ФИНАМ».

Джинсы, стильная голубая рубашка, модная небритость и разрывающийся телефон. А вы как-то по-другому представляли себе успешного человека? Пожалуй, главное и единственное его отличие от простого бизнесмена – наличие трех огромных мониторов на рабочем столе вместо планшетника. Ни фотографий родных, ни трогательных детских рисунков, ни удобного кожаного кресла с подголовником – так выглядит рабочий кабинет человека, чье имя по праву ассоциируется с деньгами и умением их делать. Александр Герчик – талантливый трейдер и прирожденный лектор. Человек «без эмоций» и вредных привычек, зато с очень особенным взглядом на мир. А с недавних пор он работает в ЗАО «ФИНАМ». В своем интервью газете «ФИНАМ\$yst» Александр рассказал, что нужно для того, чтобы покорить не только российский, но и западные рынки, объяснил, чем ММВБ отличается от NASDAQ, а заодно дал совет, как похудеть на 30 кг.

Вы не только человек с мировым именем в экономической среде, но и очень успешный трейдер. В чем Ваш секрет?

Собственно говоря, нет здесь никакого секрета. Я исполняю свои собственные приказы. День за днем. Потому как хорошим трейдером может стать только тот человек, который четко выполняет свои собственные установки. Я живой пример того, что это работает. Я весил 118 кг. Дав себе установку похудеть, я сбросил 30 кг. Я выкуривал по три пачки сигарет в день, но за сутки смог избавиться от этой пагубной привычки. Я ковырял в носу, грыз ногти и, простите, чесал зад вместо того, чтобы сосредоточиться на действительно важных вещах. Мои амбиции, эго помогли мне понять, что ничего невозможного нет.



Мы говорим, что сделаем что-то завтра, послезавтра. Трейдинг не прощает этого. Я могу сделать шаг вперед, могу сделать три шага назад. В этом – мой успех. Когда в Штатах я стал работать помощником брокера – это было в 1996 году, – я даже толком английского-то не знал. Но у меня было такое желание всему научиться, что я самым первым приходил в офис и самым последним уходил. А в субботу и воскресенье, когда рынки не работали, я сидел за баранку такси и крутил, крутил...

Самодисциплина – это, конечно, хорошо. Но Вы же сами как-то сказали в интервью какому-то деловому изданию, что покорили фондовый рынок, основываясь «на чутье». Значит, все-таки трейдер должен обладать каким-то особенным «нюхом» на деньги – только тогда он сможет заработать по-настоящему много?

Да, порой трейдер не может объяснить, почему он совершает ту или иную операцию. Я видел людей, которые поверхностно знакомы с

рынком, и тем не менее у них 80% прибыльных сделок. Однако таких единицы. Я не считаю, что здесь должен быть аналитический склад ума или специальное образование. Вспомните фрагмент из фильма «О чем говорят мужчины», когда один из главных героев говорит другому: «Этот спортсмен пробежал стометровку за 9,65 секунды. Олимпийский рекорд! Но как-то не концептуально...» А другой ему и отвечает: «Да плевать, хоть задом наперед. Но ведь пробежал же. А ты – нет». Так и здесь:

НА ДОСУГЕ

Денежное дерево Как сделать елку из долларов

Вам понадобятся 4 долларовые купюры.



1. Возьмите долларовую купюру и сложьте ее пополам.



2. Согните в середине купюру пополам, чтобы получился острый угол.

3. Согните с другой стороны.



4. Согните левый край наверх и вправо, заправив его внутрь уголка.

5. Поверх него пропустите правый край и заправьте его внутрь получившегося треугольника, сложив пополам.

6. Повторите ту же процедуру с двумя другими купюрами.

7. Вставьте треугольники один в другой, чтобы получилась елка.



8. Еще нужно сделать ствол. Для этого берем еще одну долларовую купюру.



9. И складываем, как веер,



чтобы получилась трубочка. Трубочку немного расправляем изнутри.

10. Загибаем верхний край, чтобы удобнее было вставлять ствол в елку.

11. И вот – денежно-новогоднее дерево готово!



Gerchik?

р ый умеет делать деньги

О личном

А. М. Герчик. Сангвиник. Одессит. Прагматик. Думает, что его похищали инопланетяне. Именно так объясняет свою способность торговать без убытков.

Жил в Америке. Как туда попал, не помнит. Уверен, что работал таксистом в Нью-Йорке.

Живет по принципу: «Себе прощать — дороже будет».

Работает с серебром. Учит других. Другие довольны.

Возглавляет новый проект ЗАО «ФИНАМа» по торговле на всех глобальных рынках планеты. Говорит, что его заставили. Политического убежища не просит.

в трейдинге нет места непрофессионализму. Если подумать, самые лучшие бизнесмены — бывшие двоечники. Почему? Им надо доказать самим себе, что они не полные идиоты, что они способны на большее. Просто важно помнить, что рынок — это стихия, во власти которой ты находишься. Мы — игроки — всего лишь маленькие сошки. И здесь выживает тот, кто все делает по правилам. Третьего не дано.

Что за правила?

Да все элементарно. Ну, например, нельзя торговать без стопов. Те, кто проводит сделки, не страхуя свои риски, совершают большую ошибку. Из 30 случаев подобного рода 27 рынок уничтожает. Но они все равно продолжают так делать! Вот в чем парадокс! А рынок не терпит дилетантов. Причем для меня дилетант — это не новичок. Это человек, который не хочет стать профессионалом в своем деле.

Но ведь сразу же профессионалами не становятся! Все ведь говорят: лучше учиться на своих ошибках...

Не совсем. Те, кто хочет научиться трейдингу, должны понять одну вещь: как мужчины все разные, как женщины все разные, так и не бывает одинаковых трейдеров. Они могут учиться по одним и тем же учебникам, ходить на одни и те же лекции или семинары. Но они никогда в жизни не будут делать сделки, которые друг

на друга будут похожи. Потому что мы, люди, по-разному воспринимаем информацию.

В трейдинге есть один закон: надо торговать то, что ты видишь, а не то, что ты знаешь. Если анализировать сегодняшнюю ситуацию на рынке, становится ясно, что мы продолжим падать и дальше. Потому что все плохо — в Европе Греция и Италия готовятся объявить дефолт, Штаты вообще должным всему миру. Теоретически можно ждать вторую волну кризиса. Но пока какие-то силы рынок сдерживают. И если инвестор или трейдер видит, что акции падают — надо ловить эту волну, а не идти против рынка.

Может, тогда Вы расскажете про свои стратегии — те, которые Вы создали, основываясь на вышеупомянутых принципах, и которые принесли Вам кучу денег?

Не люблю я слово «стратегии». Я занимаюсь трейдингом 15 лет и до сих пор делаю домашнее задание. Я открываю графики и смотрю историю торгов за день, составляя план на следующий рабочий день. У хорошего трейдера на каждое его действие должен быть алгоритм. Алгоритм на рабочий день, на рабочее время, на точку входа в рынок, на точку выхода. Это необходимо делать, потому что внутри каждого из нас живут два

Не надо путать трейдинг с творчеством: это рутинная работа

человека: один говорит «покупай!» — второй советует остановиться. Чтобы не возникало этих эмоциональных противоречий, нам, трейдерам, и нужен алгоритм. Это как у летчиков. Ошибаются только те, кто не следует инструкции.

Когда я только начинал, был настроен на потери. В итоге мои кровные 400 баксов, конечно, сгорели. Но я был горд тем, что слился одним из последних. Почему так произошло? Сказались недостаток опыта и эмоции. Но

если первое приходит со временем, то второе надо в себе искоренять беспощадно. Вот и все мои стратегии.

А как быть начинающему трейдеру, который хочет набраться опыта, но не намерен терять «кровные 400 баксов»?

Мой совет любому начинающему трейдеру — выбрать один инструмент и хорошо его изучить. Не надо путать трейдинг с творчеством. Человек может называть себя профессионалом, если он делает одну и ту же монотонную работу каждый день. Слово «профессионализм» имеет всего один синоним: «время». Работа на бирже — это каждодневная тяжелая, монотонная, рутинная работа. Начинайте торговать спокойными инструментами. Например, фьючерсом на индекс РТС или серебро. Что касается валютного рынка, лучше пары RUB/USD не найти. Это очень четкий, техничный инструмент с массой закономерностей. Например, когда российский фондовый рынок идет вверх, доллар падает против рубля. И наоборот. Можно неплохо изучить даже три или четыре инструмента, чтобы лучше понимать конъюнктуру рынка. Я сейчас провожу лекции в Учебном центре «ФИНАМ» для новой группы и готовлю очень интересную таблицу. В ней будет указан шаг каждого инструмента: залоговая стоимость, возможные стопы, технические характеристики и т. д. Делается это для того, чтобы полностью подготовить начинающего трейдера к тому, с чем он столкнется.

И еще все зависит от размера вашего входного билета. Если у вас в кармане 30 тысяч рублей, вы имеете отличную возможность их приумножить. Например, залоговая стоимость одного контракта серебра составляет 20 тысяч рублей. Если трейдер будет правильно выставлять стопы, то бояться ему нечего. Даже не владея большим депозитом, инвестор должен выбрать модель, которая будет позволять работать с небольшими стопами. Иначе рынок съест инвестора вместе с его депозитом. Контролируйте потери — и результат не заставит себя долго ждать. Пусть ваши 30 тысяч рублей будут расписаны заранее: что вы будете покупать и почему, в какое время и почему, какой стоп, какой профит. Те, кто начинают торговать с

Как получить советы от Герчика

Советы от Герчика еще надо заслужить. Для начала вы можете просто записаться на его семинар. Точнее, записаться будет не так-то просто. Однако дело того стоит. И если вы твердо уверены в том, что будете беспрекословно выполнять каждое указание мастера, тогда эта услуга для вас. Кстати, называется она «USA VIP» и подходит тем, кто имеет в своем распоряжении не менее 10 000\$. Ну а если у вас есть все 30 000\$ («USA Exclusive»), то чувство эксклюзивности вам гарантировано. Вы сможете позвонить с вопросами трейдерам из команды Александра Герчика, а если повезет — и самому гуру. Лично.

Итак:

1. Если вы еще не зарегистрировались на сайте www.finam.ru, сделайте это.
2. Нажмите на вкладку «Услуги».
3. Заполните форму под названием «Получить консультацию специалиста».
4. Дождитесь ответа на оставленный в заявлении e-mail или мобильный телефон.
5. Получите доступ к бумагам зарубежных фондовых площадок: NYSE, NASDAQ, CME, ISE и т. д.

большим прорывом, обычно плохо заканчивают. Надо расти очень медленно и спокойно, пытаюсь устоять на каждом достигнутом уровне.

Вопрос к Вам как к человеку, которому есть с чем сравнивать: разницу между рынком MMBF и NASDAQ, например, чувствуете?

Ее нет. Принцип работы на американском фондовом рынке и российском — одинаков. Единственное отличие — это наличие у американцев большего количества эмитентов. То есть, по сути, отличаются только инструменты и их специфика. Ну и когда у нас уже день закончен, там все только начинается. Российские бумаги, как говорится, более хвостатые. То есть они гораздо чаще, чем американские, совершают ложные пробой. И как раз именно потому, что наших участников меньше.

Текст Светланы Терлецкой
Рисунок Дарьи Елистратовой

МИНИ-КОМИКС



Открытие Америки

Зачем «ФИНАМ» отправился в Новый Свет

Колумб отправился на покорение новых земель для того, чтобы жители Испании смогли получить доступ к невиданным сокровищам. Открывая Америку для российских инвесторов, «ФИНАМ», по сути, преследовал те же цели. За тем исключением, что «сокровища» Нового Света к этому моменту неким нашим соотечественникам хорошо известны. И главным оставался вопрос: как их получить на максимально выгодных условиях?

Все преимущества

Известие о том, что американское подразделение группы компаний «ФИНАМ» компания WhoTrades, Inc. стала полноправным членом американской электронной фондовой биржи NASDAQ, оказалось, наверное, самой обсуждаемой новостью этой осени. Почему люди знающие восприняли это событие с таким энтузиазмом? Все просто: «ФИНАМ» стал первым российским розничным брокером, который получил прямой доступ к американской площадке. Это означает, что открытие Америки для российских частных инвесторов состоялось в полном смысле этого слова.

Преимущества, которые получают клиенты благодаря прямому доступу к NASDAQ, очевидны. «Если вы работаете через посредника, то у вас растет цепочка обслуживания клиентов, что означает потенциальное увеличение количества сбоев, — объясняет Павел Лось, заместитель генерального директора по развитию брокерских услуг на мировых рынках ИХ «ФИНАМ». — А исключая посредников, вы уменьшаете технологические риски. Кроме того, выходя на биржу напрямую, вы уменьшаете расходы клиентов, поскольку исчезает комиссия посредника». Но главный плюс — совершенно новый уровень сервиса. «Чтобы стать членом NASDAQ нам пришлось пройти многочисленные проверки и доказать, что мы соответствуем самым жестким критериям отбора, — рассказывает Павел Лось. — Мало того, наше американское подразделение получило лицензию на обслуживание в качестве брокера американских граждан, то есть действительно



искусственных инвесторов. На практике же это означает, что теперь и российским инвесторам доступен именно тот уровень сервиса, который получают американцы».

Возможности для заработка

В «ФИНАМе» объясняют, что NASDAQ как стартовая площадка для выхода в Америку была выбрана не случайно. Во-первых, она, будучи родоначальницей электронной торговли, и по сей день остается самой технологичной площадкой мира. Во-вторых, именно здесь собрались компании, инвестиции в которые представляются наиболее оправданными на сегодняшний день. Это главные «монстры» сектора высоких технологий: Google, Apple, Microsoft, Intel, Yahoo, eBay. Помимо этого, на NASDAQ представлен «цвет» высокотехнологических компаний всего мира, включая и российские. Например, Яндекс, который в этом году провел IPO именно на NASDAQ. Кстати, «ФИНАМ» участвовал в проведении данного IPO, при котором объем реализованных заявок для клиентов «ФИНАМа» составил \$22 млн. Это

очень хороший показатель, свидетельствующий о том, что инвесторы всего мира смотрят на рынок высоких технологий с очевидным оптимизмом.

На любой вкус

NASDAQ предоставляет практически неограниченные возможности для заработка тем, кто верит, что за инновациями будущее. Количество перспективных высокотехнологических компаний на этой площадке в разы больше, чем в Европе, и в сотни раз превышает число эмитентов из этого сектора в России. А главное, работа с ними потенциально интересна абсолютно любому типу инвесторов.

Для инвесторов-новичков NASDAQ привлекательна тем, что обещает надежную защиту прав частного инвестора и прогнозируемость правил, которую пока не встретишь на российских рынках. Успех на западных площадках зависит от самого инвестора, а не от прихотей регуляторов, здесь гораздо проще оттачивать свои навыки мастерства. Для опытных инвесторов NASDAQ хороша широким выбором инструментов и возможностей для реализации

Как начать работать на NASDAQ напрямую:

1. Открыть счет в FINAM LIMITED.
2. Перевести деньги на открытый счет. Минимальный порог для входа на NASDAQ в случае работы напрямую составляет \$3000.
3. Установить торговую платформу (если она еще не установлена) на домашний компьютер.
4. Выбрать интересующие вас инструменты и начать торговать.

своих стратегий. «Я даже не могу придумать тип инвестора, которому работа на NASDAQ была бы категорически противопоказана, — говорит Павел Лось. — Если только, конечно, он не убежденный американофоб или фанат отечественного производителя». Впрочем, в последнем случае инвестору все равно стоит присмотреться к NASDAQ, уверен Павел. Ведь на этой бирже уже сейчас торгуются несколько российских компаний, бумаги которых лучше покупать за валюту: какими бы неясными ни были перспективы доллара, всем очевидно, что перспективы рубля еще более туманны.

To be continued...

Какой бы ни была радостной новостью о выходе «ФИНАМа» на американский рынок, это явно не последний сюрприз, который приготовила инвесторам компания. Данный шаг был предпринят не сам по себе, а в рамках реализуемой «ФИНАМом» стратегии развития, целью которой является преобразование в глобального брокера. «Мы уже номер один в России. И останавливаться на достигнутом не собираемся, — уверяет Павел Лось. — Выход напрямую на западные площадки дает нам возможность перейти уже в совсем другую лигу». Это означает, что холдинг будет продолжать двигаться в данном направлении и в наступающем 2012 году сделает все, чтобы обеспечить своим клиентам доступ еще к каким-нибудь интересным «сокровищам».

Текст Анастасии Бибикиной
Рисунок Михаила Ларичева

Новогодняя математика*

Лучше покупать новогодние подарки или акции на NASDAQ?

Задача 1

Известно, что средняя стоимость новогодней елки в прошлом году составляла \$200. А на eBay те же самые елки продавались со скидкой в 60%.

Спрашивается: сколько елок вы могли бы приобрести в этом году, если бы на сэкономленные деньги прикупили бы в декабре 2010 года акций eBay, а сейчас бы продали их, при том, что бумаги компании на NASDAQ выросли за год с \$26 до \$36 за акцию, а елки подешевели на \$30, но точно так же продаются в Сети с 60%-й скидкой?

Ответ: 2 елки. Если бы вы купили в декабре 2010 года 2 елки по \$200 каждая, то потратили бы \$400. Эти деньги вы могли бы использовать для покупки акций eBay. Если бы вы купили 15 акций по \$26 каждая, то потратили бы \$390. К концу года цена акций выросла до \$36, и если бы вы продали их, то получили бы \$540. Таким образом, вы сэкономили \$140, что позволило вам купить еще одну елку. Итого — 2 елки.

Задача 2

Известно, что Даша — большая поклонница продукции компании Apple. Поэтому на прошлый Новый год Паша подарил ей iPhone 3G (8Gb) за 18 360 рублей. А акции «яблочников» на NASDAQ за прошедшее время выросли с \$300 до \$425.

Спрашивается: сумел бы Паша порадовать девушку новым более продвинутым гаджетом в этом году, если бы выгодно вложил деньги в прошлом году, при том, что iPhone 4G (16 Gb) сейчас вполне реально купить за 22 880 рублей, а курс доллара к рублю как был 30,6 рубля за доллар, так и остался.

Ответ: Нет, не сумел бы. Если бы Паша вложил деньги в акции Apple в прошлом году, то сейчас они стоили бы \$425. При курсе 30,6 рубля за доллар, это было бы \$13 005 рублей. А iPhone 4G стоит 22 880 рублей.



Задача 3

Известно, что при поиске новогодних подарков 65% 23-миллионной аудитории Рунета пользуется Яндексом. И 63% той же аудитории пользуется сервисом Google.

Спрашивается: сколько денег на всех сейчас могли бы заработать те, кто пользуется обоими поисковиками, если бы не сидели в Интернете, а вложили бы каждый по \$1 в обе компании в начале октября 2011 года, при том, что стоимость акций Google на NASDAQ за это время выросла с \$480 до \$590, а Яндекса — с \$19 до \$24?

Ответ: \$41 272 875 175.



* Редакция «ФИНАМ\$yst» не несет ответственности за реалистичность примеров и возможность их повторения на практике.

На войне как на войне

Как не «попасть под пулю» на Forex

Даже опытные трейдеры соглашаются, что Forex — это настоящее сражение, а не безобидный пейнтбол. Одно неосторожное движение — и можно «угодить под пулю». Новичкам на этом рынке тем более приходится смотреть в оба, чтобы «не зацепило». Но, если разобраться, быть героем на Forex совсем не обязательно. Весь секрет в том, чтобы хорошенько подготовиться к «бою».

Боеприпасы

Принципиальным отличием Forex от других площадок является количество и качество доступных инструментов. Например, NASDAQ, Франкфуртская биржа, ММВБ и РТС имеют в своем боевом арсенале акции сотен и тысяч компаний. Forex предоставляет инвестору гораздо меньший выбор. Однако чтобы заработать хорошие деньги, необязательно погружаться в разнообразие ценных бумаг, фьючерсов и прочих инвестиционных инструментов. Ограниченное количество валютных пар — это даже плюс. Во всяком случае, разобраться, как с ними работать, будет гораздо проще.

Другое не менее важное отличие валютного рынка — время. Торги на Forex идут круглосуточно, кроме выходных и Нового года. Бойцам Forex не нужно, как на других рынках, ждать, чтобы прореагировать на то или иное событие. Трейдер может действовать сразу после выхода новостей, опережая других. Третья особенность Forex — активная работа с маржинальным кредитованием. Оно дает возможность при сравнительно небольших вложениях приумножить свой капитал в разы. На рынке Forex, имея на счету, например, \$1000, можно оперировать суммой в \$100000. Но большие деньги сопряжены с большими рисками. И чтобы не «угодить под пулю», нужно подходить к управлению этими рисками очень и очень серьезно.

Полезный бронежилет

Алексей Чичикин, ведущий специалист по валютным рынкам ЗАО «ФИНАМ», настоя-



тельно рекомендует инвесторам проявлять на рынке Forex повышенную осторожность. «Не лишним будет разобраться в специфике рынка, типах валютных котировок, чтобы понимать, какая валюта дешевеет, а какая укрепляется, если, например, график пары EUR/USD летит вниз; изучить принципы расчета стоимости пункта и размера плеча; научиться пользоваться защитными ордерами, наконец», — поясняет он. Кроме того, он советует создать собственную систему контроля рисков. «Определитесь с комфортным уровнем риска: начинать лучше не более чем с 5% на сделку, — рекомендует Алексей. — Если цена валютной пары неожиданно поворачивается не в вашу сторону, то разумно иметь в распоряжении некоторый капитал, чтобы компенсировать небольшие убытки. Работайте только с защитными ордерами — стоп-лоссами. И вы сможете в разы снизить риски, если будете совершать только те сделки, которые заранее проанализировали». Подумайте вот о чем: если бы вам прямо сейчас пришлось собираться на бой, вы

бы, конечно, сто раз проверили свое оружие на исправность — не заедает ли затвор, все ли пружинки смазаны и боевые ли патроны в магазине. Если применять эти нехитрые правила ведения боя на Forex, то удача будет улыбаться вам чаще. А во время сражения? Станете ли вы стрелять направо и налево, нещадно расходуя патроны? Скорее всего, нет! Точно так же и на Forex — старайтесь ограничиться наиболее привлекательной по вашим инвестсоображениям сделкой.

Военная стратегия

Что же еще помогает бойцу выиграть сражение? Правильно, стратегия! То же можно сказать и о Forex. «Со стратегией нужно определиться первым делом, — уверен Алексей Чичикин. — Важно понять, зачем мы пришли на рынок: за трендами или контртрендовыми движениями? Или, возможно, вы хотите ориентироваться на макроэкономическую статистику». Также с первого дня нужно установить для себя ожидаемую доходность и

уровень риска. «Нормальной среднестатистической доходностью для хорошего трейдера считается 80–120% прибыли в год», — приводит данные Алексей Чичикин. Этот уровень, по его словам, вполне достижим для тех, кто работает по трендследящим системам. Кроме того, на Forex вполне применимы и долгосрочные стратегии, которые основаны на глобальных тенденциях. «Например, если мы посмотрим на пару USD/CHF, то увидим тренд, который длится 11 лет. Вполне себе долгосрочная инвестиционная позиция», — говорит Алексей.

Боевой инструктаж

Как успех военной кампании во многом зависит от надежности союзников, так и возможности для успешной торговли на Forex напрямую связаны с тем, какого брокера вы выберете. Например, Finam Ltd. предоставляет своим клиентам, работающим на валютном рынке, ряд преимуществ: отсутствие свопов, низкие спреды (от 0,5 пункта) и наиболее демократичный уровень минимального стартового капитала. Кроме того, от «ФИНАМа» начинающий инвестор получает совершенно бесплатную аналитическую поддержку по телефону и счет, застрахованный на сумму в 20000 евро.

Итак, вы выбрали брокера, запаслись «боеприпасами», подготовили «бронежилет». Что еще? На войне обязательным условием начала операции является инструктаж. На Forex — тоже. Без системного обучения работе на этом рынке рассчитывать на победу не стоит. Вариантов, как и где получить квалифицированный и четкий инструктаж по торговле на Forex, масса. Можно почитать специальную литературу. Можно пообщаться с опытными трейдерами в социальной сети Sotop.ru. Но лучше всего, конечно, пройти специализированный курс в учебном центре «ФИНАМ». Читает его, кстати, Алексей Чичикин. Он уверяет, что сумеет научить начинающих инвесторов не только дисциплине и ответственности, но и раскроет секреты, которые помогут избежать нежелательных потерь на Forex.

Текст Светланы Терлецкой
Рисунок Владимира Степанова

ЦИТАТНИК

Валюты в цитатах



Трейдинг-го

Что год грядущий

ОВЕН

(21.03 – 20.04)

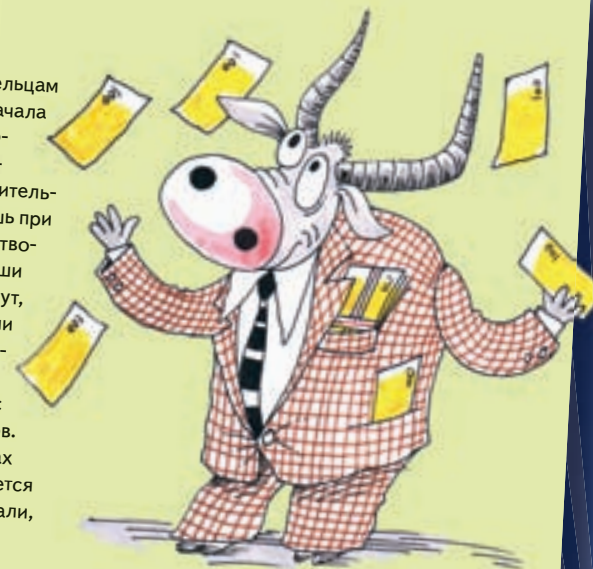
В 2012 году трейдерам-Овнам самое время отказаться от своей врожденной импульсивности и склонности к широкому жестам. Стоит помнить, что позиция «полюбить — так королеву, проиграть — так миллион» не всегда оправдывает себя. Тем более если у вас этого миллиона пока нет. К тому же если не взяться за ум и не начать действовать строго в соответствии с разработанной торговой стратегией, есть шанс превратиться из кузнеца своего счастья в наковальню для чужого. Постарайтесь добиться системности хотя бы к марту — апрелю: эти месяцы, как обещают астрологи, будут для вас особенно удачными.



ТЕЛЕЦ

(21.04 – 21.05)

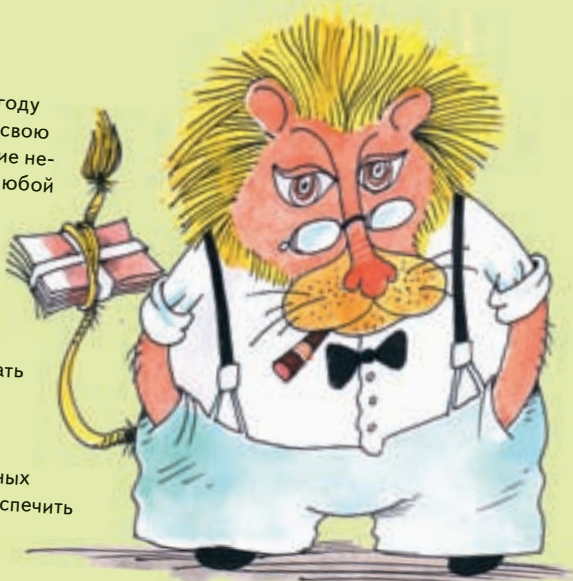
Звезды говорят, что трейдерам-Тельцам начнет везти в деньгах с самого начала 2012 года, так что особенно волноваться за свой депозит вам не придется. Вы можете получить действительно внушительные прибыли. Но лишь при одном условии — если будете действовать согласно торговому плану. Ваши шансы заработать миллион вырастут, если вы посоветуетесь со знающими людьми — экспертами и консультантами: это позволит вам виртуозно обходить грабли, на которые до вас напоролась не одна сотня трейдеров. Ведь граблей на финансовых рынках довольно много, и мало кто умудряется запомнить, на какие они уже наступали, а на какие — еще нет.



ЛЕВ

(23.07 – 23.08)

Трейдерам-Львам в 2012 году рекомендуется усмирить свою азартную натуру и желание неизменно делать вид, что любой проигрыш вам нипочем. Особенную щепетильность стоит проявить летом, когда звезды будут складываться не в вашу пользу. Кроме того, пора наконец перестать требовать от рынка невозможного! Помните: деньги удваиваются мгновенно только в зеркале. В остальных случаях для того чтобы обеспечить себе хорошую доходность, нужно работать, работать и еще раз работать.



ДЕВА

(24.08 – 23.09)

Девы, посвящающие свое время работе на бирже, действуют здесь так же обстоятельно, как и везде: сделки совершают в соответствии с системой, никогда не забывают про теханализ и пользуются максимальным количеством данных для принятия решения. В 2012 году ваши обычные прагматичность и последовательность будут вам на пользу. Однако если вы все же совершите ошибку, не стоит с присущей вам скрупулезностью копаться в ней. Если будете искать деньги там, где потеряли, — потеряете еще и время. Лучше проанализируйте недостатки своей стратегии, устраните их и двигайтесь дальше.



СТРЕЛЕЦ

(23.11 – 21.12)

В наступающем году вам предоставится возможность открыть для себя новые рынки, методы и инструменты. Год благоприятен для углубленного изучения какого-либо аспекта торговли, так что задумайтесь о повышении уровня своих знаний. Самый напряженный с психологической точки зрения период для трейдера-Стрельца в 2012 году — это зима и начало весны. В это время возможны неудачные сделки. Однако если вы не станете паниковать и делать резких движений, к лету ситуация непременно выправится. Ведь, как известно, на бирже побеждает не тот, кто не ошибается, а тот, у кого крепче нервы.



КОЗЕРОГ

(22.12 – 20.01)

Трейдерам-Козерогам настоятельно рекомендуется в 2012 году отказаться от своей привычной стратегии «Против лома нет приема...» и постараться быть гибче в использовании финансовых методов, инструментов и инвестиционных идей. В любом деле полезно быть упертым, но не бараном. Конечно, можно продолжать бить лбом в одну точку, пока стена не рухнет. Но надо учитывать, что деньги на счету могут закончиться раньше. Весна - 2012 не обещает трейдерам-Козерогам сумасшедших прибылей, а вот осень может быть очень и очень благоприятной.



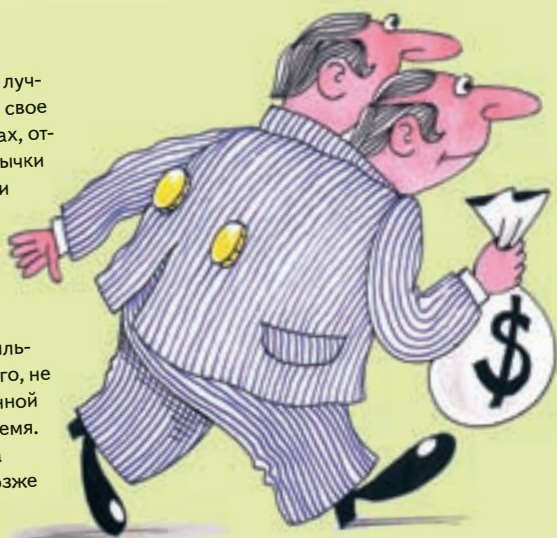
Опроскоп 2012

ций нам готовит

БЛИЗНЕЦЫ

(22.05 – 21.06)

Трейдерам-Близнецам в 2012 году лучше постараться сконцентрировать свое внимание на одной-двух площадках, отказавшись от своей обычной привычки работать с несколькими десятками финансовых инструментов одновременно. Астрологи советуют вам в этом году больше думать о стабильности. А значит, вам прямая дорога на зарубежные рынки: если уж где и искать стабильность, то именно здесь. Кроме того, не забывайте, что работа в иностранной валюте значительно экономит время. Ведь известно: те, кто считают на ночь рубли, засыпают в 30 раз позже тех, кто считает ту же сумму в долларах. Удачный период: февраль — март.



РАК

(22.06 – 22.07)

Треjder-Рак — самый осторожный из всех. С одной стороны, это плюс — вы никогда не станете класть все яйца в одну корзину и будете действовать медленно, но верно, что позволит вам избежать убытков. Однако если уж слишком осторожничать, то и прибыли вам не видать. Особенно в мае — июне. Попробуйте поступить по-другому: заложите в свою стратегию жесткую систему контроля рисков, тогда и трястись по поводу каждой сделки вам не придется. Ведь известно: гарантированно выгодно разместить деньги можно только чужие и только в своих карманах. В остальных случаях определенные риски все равно присутствуют.



ВЕСЫ

(24.09 – 23.10)

Главное оружие трейдеров-Весов в 2012 году — это активность и упорная работа. Если не будете лениться и ждать у моря погоды, то конец лета и начало осени станут для вас чрезвычайно удачными в финансовом плане. Для тех, кто пока совершает только первые шаги на фондовом рынке, начало года — отличное время для того, чтобы повысить свой уровень знаний. Сходите на семинары, посмотрите вебинары, пообщайтесь с коллегами на Comon.ru. Помните одну простую истину: ученье — свет, а неученых — тьма. Так стоит ли пополнять их ряды?



СКОРПИОН

(24.10 – 22.11)

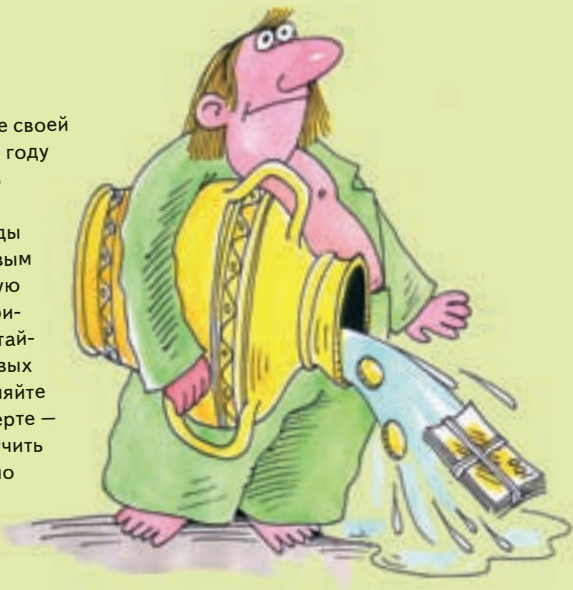
Все задатки успешного трейдера у Скорпиона есть: он точно знает, зачем он пришел на рынок, как будет зарабатывать и где допустимый для него предел риска. Кроме того, у Скорпионов отлично развита интуиция, что для работы с финансовыми инструментами является несомненным плюсом. Поэтому основная опасность для вас таится скорее в победах, нежели в поражениях. Если в начале года вы проведете крайне удачную сделку, есть риск, что вы расслабитесь, успокоитесь и не сумеете приумножить заработанный капитал. Помните: любой успех относителен, и мешок денег может быть как символом бешеного богатства, так и бешеной инфляции.



ВОДОЛЕЙ

(21.01 – 19.02)

Трейдера-Водолеи, известные своей тягой к экспериментам, в 2012 году получат возможность извлечь из нее максимальную выгоду. Особенно весной, когда звезды будут благоприятствовать новым начинаниям. Попробуйте новую стратегию, выберите новые финансовые инструменты, испытайте свои силы на новых биржевых площадках. Только не позволяйте другой вашей характерной черте — уверенности, что можно получить все и сразу, — слишком сильно влиять на вас. Помните: те, кто хотят всего и сразу, обычно получают ничего и постепенно.



РЫБЫ

(20.02 – 20.03)

К трейдерам-Рыбам звезды в наступающем году будут благоволить. Особенно осенью и особенно если они сумеют преодолеть свою обычную нерешительность, которая проистекает из боязни совершить ошибку. Справиться с этой чертой, возможно, им помогут следующие мудрые высказывания: «Пока семь раз отмеришь, другие уже отрежут» и «Не ошибается только тот, кто ничего не делает». Так что если вы все еще не уверены в себе, сходите на семинары, потренируйтесь на демо-счете, проверьте свою стратегию — и вперед, на покорение просторов фондового рынка!



Зайцы, штрафы и билетки

Как контролеры «ФИНАМа» следят за порядком

«Пожалуйста, предъявите билетик», — требует строгий контролер у пассажиров трамвая. Он блюститель порядка, и его основная функция — вовремя заметить «зайцев» и высадить их. Контролер «ФИНАМа» занимается практически тем же — следит, чтобы компания работала строго в рамках закона. Ведь именно так интересы ее клиентов оказываются максимально защищенными.

Не так скучно, как кажется

Если говорить конкретнее, то задача контролеров «ФИНАМа» сводится к контролю за соблюдением требований законодательства РФ о рынке ценных бумаг. Контроль этот осуществляется постоянно и непрерывно. Звучит страшно скучно и неинтересно! Но именно что звучит. «На деле же профессия контролера — захватывающая и динамичная», — рассказывает Наталия Вартанова, контролер по инвестиционным фондам, паевым инвестиционным фондам и негосударственным пенсионным фондам ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент».

Устойчивость и гибкость

Чтобы быть хорошим контролером, одного знания законодательной базы мало. Не менее важны и личные качества: эмоциональная устойчивость и гибкость. Во-первых, крепкие нервы помогают контролеру сотрудничать со своими коллегами. А это не так просто, как может показаться: ведь многие воспринимают его функции и роль в штыки. Особенно если контролер находит нарушения. Эмоциональная устойчивость



и сдержанность также являются залогом правильного взаимодействия с контролирующими органами. Они помогают оставаться уравновешенным в любой ситуации, даже самой стрессовой. А такие случаются регулярно: ведь контролер отдает себе отчет в том, что дальнейшая судьба компании — ее лицензия и минимизация рисков — во многом зависит от его работы. «Кстати, в случае лишения компании лицензии первыми «летят головы» руководства и контролера. Поэтому они понимают,

что только работа в тандеме поможет добиться результатов», — говорит Наталия.

Усидчивость и системность

Лучшие контролеры, наверное, получают из отличников: и те и другие ни при каких условиях не должны допускать ошибок. А для этого им требуется быть собранными, усидчивыми, сосредоточенными на задаче и мыслить последовательно. Есть, наверное, такие функции в некоторых

компаниях, когда недочеты работы людей обходятся не слишком дорого бизнесу. Ну, не успел. Ну, опоздал. Руководство пожурит-пожурит, да и забудет. Контролеры — не тот случай. Любая ошибка сотрудников компании, вовремя не замеченная контролерами, может угрожать даже цветущий бизнес. А ошибки в этой работе, между прочим, чисто теоретически очень даже возможны — ведь контролеру ежедневно приходится обрабатывать гигантские объемы информации, работать с кипами документов. Чтобы ничего не перепутать и выделить из массы данных главное, контролеру нужна хорошая память.

Но даже этого «букета» качеств для хорошего контролера недостаточно. А все потому, что он скорее практик, чем теоретик. Контролер должен обладать опытом, причем не только профессиональным, но и жизненным. Только так он сможет понять деятельность компании изнутри, взглянуть на проблему под широким углом. А главное, контролер должен обладать качеством, которое часто встречается у бизнесменов и крайне редко — у нанятых сотрудников. Он должен иметь, как говорил знаменитый главный управляющий Procter&Gamble Алан Лафли, «чувство хозяина». Контролер должен уметь брать на себя ответственность и принимать решения.

Динамичность и непрерывный рост

На первый взгляд, кажется: выучил контролер законы, научился взаимодействовать с коллегами, уже не боится принимать решения — и все, дальше расти некуда. Наталия Вартанова оспаривает это мнение. Она объясняет, что невозможно быть

Как «ФИНАМ» защищает интересы своих клиентов

ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент» — клиентоориентированная компания. Потому ее сотрудники:

1. Запуская тот или иной новый продукт, тщательно продумывают и анализируют возможные риски и форсмажоры, которые могли бы ущемить интересы клиентов;
2. Всегда открыты и готовы к диалогу с клиентами: все обращения и заявления, поступающие от клиентов, оперативно рассматриваются лично ключевыми сотрудниками компании;
3. Прислушиваются к рекомендациям своих клиентов и корректируют свою работу с учетом пожеланий, содержащихся в обращениях.

инертным в современном финансовом мире, где жесткая конкуренция подталкивает инвестиционные компании осваивать новые рынки и стратегии. «Моя профессия требует постоянно быть начеку, совершенствоваться. Я не стесняюсь порой сказать: «Да, я этого не знаю». Но я прочитаю литературу, проанализирую вопрос и сделаю выводы, при этом получив новые знания!» — рассказывает Наталия. И добавляет, что учиться ей приходится постоянно, ведь за последние годы законодательство РФ очень «повзрослело» и выпускает множество нормативных актов, направленных на защиту интересов клиентов финансовых институтов. «ФИНАМ» охотно готов их соблюдать. Но без помощи контролеров сделать это было бы просто невозможно.

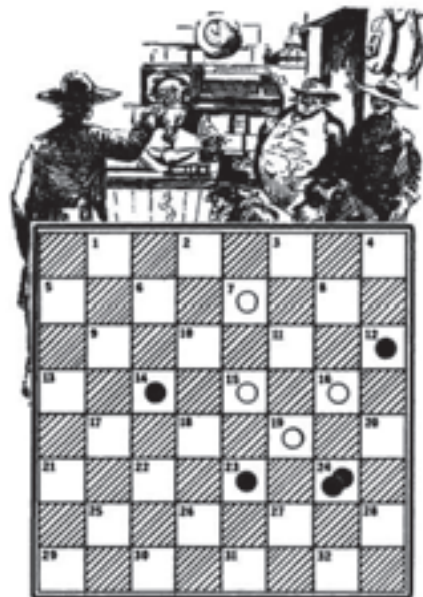
Текст Анжелы Микоян
Рисунок Дарьи Елистратовой

Восстановить всё

На рисунке вы видите партию игры в шашки. Белые ходили первыми и выиграли. Известно, что белые шашки двигались по доске вверх, а черные — вниз. Восстановите всю партию.

Ответ:

Белые начинают и выигрывают:
С 15 на 10,
С 15 на 6,
С 24 на 6,
С 7 на 2,
С 12 на 19,
С 2 на 27



Источник: Ч. Б. Таунсенд. Самые трудные головоломки из старинных журналов. Москва, 1998

Загадка старого контролера

Контролер на трамвайной линии Олд Честенли очень любил развлекать во время пути пассажиров разными хитрыми головоломками. При этом главной задачей пассажиров было не просто разгадать его загадки, а сделать это как можно быстрее. Чаще всего контролер просил сделать это за 5 минут — пока трамвай едет от одной остановки до другой. После этого он задавал пассажирам новую задачу.

Вот, например, одна из его любимых головоломок. «У меня есть несколько монет, которыми вы не сможете разменять доллар, полдоллара, четверть доллара, десятицентовик и пятицентовик. Ни одна из моих монет не является долларом. Попробуйте угадать, сколько всего денег в моем кармане, прежде чем мы доедем до следующей остановки».

Источник: Ч. Б. Таунсенд. Самые трудные головоломки из старинных журналов. Москва, 1998



Ответ:

У контролера в кармане 1 доллар и 61 цент. Эта сумма состоит из 100 центов. Четыре доллара, четыре цента и четыре цента — это 4,08 доллара. Четыре цента — это 0,04 доллара. Четыре цента — это 0,04 доллара. Четыре цента — это 0,04 доллара.

Большая разница

Как зарабатывать без риска



«Большая разница» — это не только телепередача на Первом канале, но и явление, которое дает возможность знающим людям заработать на фондовом рынке. Чтобы воспользоваться этой возможностью, клиентам «ФИНАМа» теперь нужно подключиться к разделу «Арбитражный деск». Как это сделать, расскажет Иван Дубинин, специалист отдела доверительного управления и консультационного обслуживания ЗАО «ФИНАМ».

Возможности арбитража

Арбитраж позволяет зарабатывать на разнице цен одного и того же актива на различных фондовых площадках. Как это работает? Например, акции «Газпрома» сегодня стоят в России 169 руб. А ADR той же компании на Лондонской фондовой бирже — \$10,3 (то есть 319 руб). И хотя в одну ADR «Газпрома» входят несколько акций, разница в стоимости

все равно есть — и на ней можно и даже нужно заработать! «Как показывает практика, чаще всего арбитраж возникает между ММВБ и Лондонской фондовой биржей; при этом схема операции сводится к «купить дешевле — продать дороже», — рассказывает Иван Дубинин. — К примеру, при текущем курсе рубля на западной бирже ADR стоит 8 руб., а на ММВБ — 10 руб. Чтобы заработать на этом расхождении цен, нужно купить ADR на ценные бумаги данного эмитента, конвертировать их в локальные бумаги, продать на ММВБ и зафиксировать прибыль».

В теории это звучит как простой и довольно безопасный способ заработать неплохую прибыль. Однако на практике чтобы купить ADR на ценные бумаги компании, инвестору обычно нужно открыть счет у зарубежного брокера, открыть счет у российского брокера, а потом по каждой бумаге лично разбираться в деталях процесса канселяции (перевод ADR в локальные бумаги) или конвертации (перевод локальных бумаг в ADR). К счастью, благодаря «Арбитражному деску» клиенту «ФИНАМа» все это не требуется. Ему не нужно открывать дополнительные счета или лично заниматься канселяцией/конвертацией. Даже налоговые риски, которые вероятны при совершении операции на биржах, находящихся в разных странах, берет на себя «ФИНАМ»!

В чем подвох

Каким образом «ФИНАМ» добился того, что избавил клиента от лишней головной боли и предоставил возможность относительно безопасного и достойного заработка? Может быть, тут задействована какая-то хитрая схема? Во-все нет. На самом деле процесс протекает так: клиент торгует акциями исключительно на локальном рынке, а продажу или покупку ADR «ФИНАМ» засчитывает ему как внебиржевую сделку, которая согласно российскому законодательству совершается на РТС*. На деле проведением арбитражных операций занимается

не сам клиент, а менеджер «Арбитражного деска». Это гораздо удобнее: клиенту не нужно целый день просиживать возле компьютера в поисках возможности заработать. Менеджер сам отслеживает разницу в котировках бумаг, используя специальное ПО. Если он видит возможность арбитража — рассылает SMS или почтовые уведомления всем подписчикам данной услуги.

Как снизить риски

Итак, купить ADR на западной бирже поможет менеджер. А кто поможет их продать на ММВБ? В принципе, клиент может сделать это и самостоятельно. Но зачем? Ведь для реализации арбитража первостепенное значение имеет оперативность. А менеджеры «ФИНАМа» имеют возможность провести две операции практически мгновенно. Именно в экономии времени и состоит большая разница, а также большое преимущество. Чтобы воспользоваться этим преимуществом, клиенту нужно оставить сразу две голосовые заявки: на покупку/продажу ADR и на продажу/покупку бумаг на ММВБ. Но нужно ли выделить под эти сделки отдельную сумму денег? «Спрогнозировать частоту возникновения арбитража невозможно. Поэтому когда клиенты спрашивают, имеет ли смысл выделить определенную сумму под арбитраж, я отвечаю отрицательно. Лучше подключить основной торговый счет к разделу в Трейд Центре и продолжать работать в привычном ритме. Если появится уведомление об арбитраже — оперативно среагировать», — советует Иван Дубинин.

На чем зарабатывать

На сегодняшний день существует 35 бумаг эмитентов, имеющих потенциальные возможности арбитража. Однако по закону далеко не все активы могут участвовать в арбитражных операциях. Так, если компания разместила за рубежом более 25% уставного капитала, ее акции нельзя купить, запаковать и отправить в

Изучаем примеры Как и сколько можно было заработать на арбитражных операциях в 2011 году

Компания	Возможность для заработка (арбитраж)	Дата
ВТБ	5%	07.02.2011
ММК	3%	26.04.2011
Ростелеком	4%	17.06.2011
Полюс Золото	7%	18.07.2011

ADR, так как будет превышен допустимый лимит. «Например, акции МТС на нью-йоркской бирже традиционно стоят на 10% дороже, но купить их здесь задешево, а там продать подороже нельзя, потому что у компании закрыт лимитный перевод», — объясняет Иван Дубинин. Эти тонкости инвестору нужно знать, если он намерен работать с арбитражем самостоятельно. Если же он подключается к разделу «Арбитражный деск», то забивать себе голову лишней информацией не нужно — подписчики получают уведомление только в том случае, если имеют возможность конвертировать или канселлировать ADR.

Счет на проценты

Сколько же можно заработать на арбитраже? Это во многом зависит от того, чем обуславливается разница в цене. Чаще всего ее формируют новости, на которые один рынок успел отреагировать, а второй — нет. Скажем, есть у инвестора крупный пакет акций Сбербанка на ММВБ, он берет и выставляет котировку «продать по рынку». Естественно, цена на эти бумаги в России падает. Но не факт, что этот инвестор выставил на продажу акции и в Лондоне. Соответственно там цена будет держаться — по крайней мере, какое-то время. В этом случае разница в цене может составить 3–4%, которые, воспользовавшись арбитражем, можно «положить себе в карман». А в 2008 году, например, во время сильной волатильности рынков разница цен на одни и те же инструменты доходила до 10–15% в день. Таким образом, получается, что чем больше волнение на рынке, тем больше могут заработать те, кто пользуется возможностями арбитража.

Однако разница цен и прибыль — это не одно и то же. Проведение арбитража подразумевает и затраты. Они состоят из двух частей: фиксированной и переменной (зависит от объема сделки). Как и во всех операциях на рынке, затраты на арбитраж обратно пропорциональны размеру сделки. Чем значительнее сумма, тем меньший процент затрат (полный перечень издержек можно посмотреть на сайте www.finam.ru). Впрочем, даже 3–4% доходности по одной сделке с приемлемым уровнем риска — это совсем неплохо. А если сделок будет больше одной, то вы действительно сможете почувствовать разницу. Причем большую.

* Сделки совершаются на условиях Торгового соглашения некоммерческого партнерства «Фондовая биржа «Российская Торговая Система».

** ЗАО «ФИНАМ» не гарантирует получение прибыли в случае совершения арбитражных операций. Риск неполучения прибыли или получения прибыли, но в меньшем размере относительно ожиданий Клиента ложится полностью на Клиента. Консультирование является абсолютно бесплатным и предоставляется в рамках стандартного брокерского обслуживания.

Текст Анжели Микоян
Рисунок Дарьи Елистратовой

Хороший пример

Мастер-класс по успешным

«ФИНАМ» проводит конкурс «Инвест Старт» второй год подряд. Как и в прошлый раз, его целью было дать возможность новичкам попробовать свои силы на бирже без всякого риска. Опыт тех, кто сумел не только приобрести полезные навыки, но и сделать деньги, показал: все, что нужно будущей «акуле биржевой торговли», — компьютер с доступом в Интернет и желание заработать.

Инвест Старт II: найди пять отличий

1. Главный приз. Чем конкурс для начинающих инвесторов этого года кардинально отличался от конкурса прошлого года? Отличий на самом деле не много, но они есть. Во-первых, главный приз. Конечно, денежный. Но не только. Ведь что может быть привлекательнее возможности заработать деньги, не выходя из дома и ничем не рискуя? Разве что возможность получить в качестве бонуса к заработанному еще и автомобиль.



Старта II» дали возможность начинающим инвесторам выбрать, на какой площадке демонстрировать свои таланты и способности. На этот раз участники конкурса могли выбирать между российской ММБФ, западными фондовыми рынками (Хетга, NASDAQ, NYSE) и валютным рынком Forex. То есть начинающие инвесторы могли сами решить, что им ближе: работать с бумагами «Газпрома» или Microsoft, становиться акционерами Apple или «Лукойла» или зарабатывать на колебаниях валютных курсов. А кого-то вовсе интересовали возможности вложений в различные фонды, которые в изобилии торгуются на Франкфуртской фондовой бирже и позволяют зарабатывать не только на отдельных компаниях, но на целых рынках или отраслях. Соответственно варьировалась и валюта, в которой предоставлялся стартовый капитал. Для работы на российских рынках участники конкурса получали по 5000 рублей, для работы на западных — по 150 евро или 200 долларов.

Конкурс в цифрах

Более 20 тыс. участников привлек конкурс для начинающих инвесторов в этом году.

Более 8,5 млн. руб. заработали в совокупности участники «Инвест Старта II».

По итогам последнего дня конкурса максимальная доходность участника, занявшего первое место, составила более **4 тыс. долларов.**

В этом году «ФИНАМ» решил предоставить начинающим инвесторам сразу обе эти возможности. По условиям конкурса «Инвест Старт II» каждый участник мог вести торги на демо-счете, а «ФИНАМ» предоставлял ему для этого стартовый капитал. Если участник тратил больше, чем зарабатывал, и в итоге оказывалось, что он израсходовал всю предоставленную сумму, он просто выбывал из конкурса без долгов брокеру. Зато если конкурсант зарабатывал что-то сверх полученных в начале виртуальных денег, по окончании «Инвест Старта» он мог получить все честно заработанные своим умом средства.

Помимо этого участник, показавший в этом году самые лучшие результаты, получил приз от партнера конкурса «Фольксваген Центр Внуково» — автомобиль «Фольксваген Поло». Однако и это еще не все! В ходе конкурса, который длился с 7 ноября по 2 декабря, несколько раз проходило подведение итогов торговли в течение дня. Те участники, которые показывали за этот период самые достойные результаты, получали специальные призы — сертификаты на покупку книг издательства «Альпина Паблишер».

2. Новые площадки. Во-вторых, в этом году организаторы «Инвест

Интервью с лидером

Айнура Валиев (г. Октябрьский) — один из лидеров в рейтинге лучших трейдеров конкурса, торговавших на рынке Forex.

— **Вы в первый раз участвуете в конкурсе?**

— Нет, я участвовал и в прошлом году, получил практический опыт, а в этот раз добился существенного успеха, и доказал, что здесь без риска можно выиграть реальные деньги.

— **Какую торговую стратегию вы использовали?**

— Своих денег я не вкладывал, и поэтому применял агрессивную стратегию, хотя обязательно проставлял стопы. Торговал согласно волновой теории, числовой последовательности Фибоначчи. Открывал краткосрочные позиции — торговля в пределах канала. Пара достигает дна канала — покупал, достигает вершины канала — продавал. Ничего сложного в стратегии нет, зато она может принести вполне солидную доходность.

— **И сколько вам удалось заработать?**

— Моя доходность составила более 2000%.

Тренажеры д

Как попробовать свои силы на реал

Если вам не удалось принять участие в конкурсе «Инвест Старт II», возможность попробовать свои силы на фондовом рынке не рискуя собственными деньгами все же существует.

Для этого достаточно зайти на сайт Finam.ru, нажать кнопку «Демо-счет» на главной странице и выбрать, на каком рынке вы хотите потренироваться.

QUIK-Junior

Учебная программа QUIK-Junior создана на базе популярной торговой системы интернет-трейдинга QUIK. С помощью QUIK-Junior вы на практике проверите свои знания рынка ценных бумаг, научитесь самостоятельно выставить заявки и наблюдать за их исполнением. Эта учебная система позволяет начинающему инвестору окунуться в процесс торговли на бирже в обстановке, максимально приближенной к настоящей, а также смоделировать инвестиционные стратегии.



После регистрации вам предоставят доступ к демо-счету, на который будет зачислено 100 тыс. рублей.

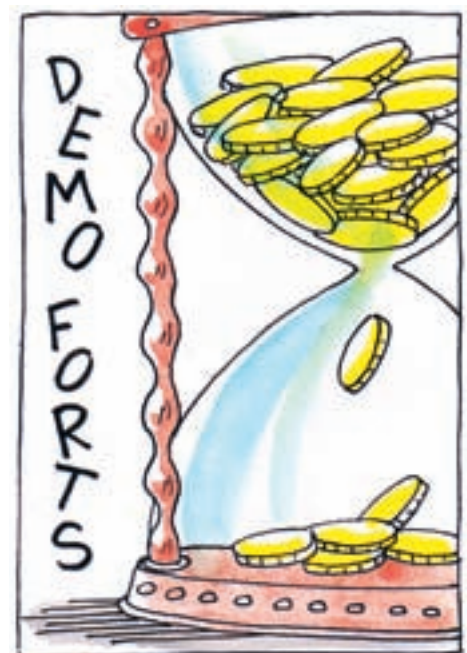
Особенности: торговать в QUIK-Junior можно только во время реальных торгов, то есть с 10:15 до 18:45.

Требования к компьютеру: процессор не ниже Pentium 166 MHz, RAM не менее 24 Мб, ОС Windows 9x/NT/2000/XP, скорость интернет-соединения не менее 14 400 бит/сек.

Как начать работать: зайти на сайт Finam.ru, перейти в раздел «Демо-счет» (кнопка справа на главной странице), выбрать QUIK-Junior, зарегистрироваться и следовать инструкциям в присланном письме.

DEMO FORTS

DEMO FORTS — это система учебных торгов фьючерсными контрактами и опционами, которая позволяет заключать виртуальные



Пер заразителен и ному старту на бирже

Интервью с лидером

Сергей Черняев (г. Ухта) — победитель соревнования внутридневных торгов 17 ноября на ММВБ.

— Почему вы выбрали для участия в конкурсе ММВБ?

— Мне эта площадка понятна, а остальные не очень. На ней торгуются ценные бумаги отечественных компаний, которые все время на слуху. Про них новости выходят, их легче анализировать, чем западные корпорации, например. Где брать данные по ним, я даже не знаю. Так что я сразу решил, что буду работать в конкурсе именно на ММВБ.

— С какими бумагами вы работали?

— Я выбрал «Газпром», «Сбербанк», «Норникель» и несколько раз менял четвертую бумагу. Выбирал телекоммуникационные компании. Это давало мне возможность диверсифицировать вложения по отраслям. А первые три — это самые ликвидные, самые понятные российские компании, по ним больше всего новостей. Так что выбор был очевиден.

— Какую доходность вы показали по итогам конкурса?

— Более 30%. Для ММВБ, я считаю, это хороший итог, хотя в процессе конкурса я показывал и более высокие результаты.

3. Новые платформы. Логично, что от выбора площадки для торгов зависел и выбор торговой платформы. Например, чтобы работать с бумагами российских компаний, участники конкурса должны были или скачать на компьютер и установить торговую платформу TRANSQA Intra, или использовать программу FinamTrade на интернет-сайте «ФИНАМа», или работать через терминал Comop.ru. Для работы с западными биржами и FOREX им предоставлялась возможность воспользоваться платформой TRANSQA Intra, программой FinamTrade, Meta Trader 4 и терминалом Comop.

4. Шансы для болельщиков. Количество участников конкурса, как и в прошлом году, было ограничено с самого начала. Организаторы решили, что не будут приглашать в него более 20 тыс. человек. Однако на этот раз те, кто не успел зарегистрироваться вовремя,

получили статус болельщиков. «Болеть» им нужно было в сетях «ВКонтакте» и Facebook (специально для этого организаторы провели интеграцию странички

конкурса с популярными соцсетями). При этом каждую неделю 100 самых активных болельщиков получали приглашения для участия в конкурсе и могли присоединиться к тем, кто в это время зарабатывал свои первые деньги на бирже. Практика показала, что некоторые болельщики заработали даже больше, чем те, кто участвовал в конкурсе с самого начала. То есть заработок начинающего инвестора зависел не столько от времени работы на бирже, сколько от его личных талантов и желания.

5. Помощь профессионалов.

В «ФИНАМе» справедливо рассудили, что новичкам в биржевой торговле совсем не повредят помощь и ценные советы профессионалов. Поэтому, как и в прошлом году, в течение месяца, пока длилась регистрация, Учебный центр «ФИНАМ» проводил бесплатные семинары и вебинары по основам биржевой торговли для начинающих инвесторов.

Интервью с лидером

Павел Балцев (г. Пермь) — один из лучших участников конкурсных торгов на Forex.

— Почему вы решили принять участие в конкурсе?

— Для меня «Инвест Старт» — это отличная возможность испытать себя, «набить руку», набраться опыта. Кроме того, это и шанс заработать без всякого риска. На реальном счете я бы ни за что не стал так рисковать в погоне за прибылью, а тут можно было. Не страшно.

— Вы пользовались какой-то стратегией или принимали инвестиционные решения только на основе интуиции?

— Конечно, пользовался! Я уверен: на одной интуиции на Forex работать невозможно. Можно сорвать куш один-два раза, но превратить эту работу в источник дохода без стратегии нельзя. Я ориентировался на фундаментальные новости, немного использовал индикаторы. Теханализом не пользовался — не мое это. Были, конечно, «просадки» в счете, когда выходили новости, которых я не ждал. Но в результате мне всегда удавалось поправить дела.

— И сколько в итоге составила ваша доходность?

— Чуть больше 1600%.

Но самое главное, на этот раз, в отличие от прошлого года, конкурс проходил на известном ресурсе Comop.ru. Это значит, что каждый начинающий инвестор мог во время тренировки и даже

в процессе реальных торгов по ходу конкурса попросить совета у более опытных трейдеров — участников сети Comop.ru.

Текст Анастасии Бибикиной
Рисунок Михаила Ларищева

Интервью с лидером

Александр Русских (г. Челябинск) — показал один из лучших результатов среди трейдеров, торгующих на NYSE, NASDAQ.

— Чем Вас привлек конкурс, и какие цели Вы ставили перед собой?

— Прежде всего, возможностью заработать реальные деньги, не потратив собственные средства.

— Какие инструменты вы использовали?

— Использовал только акции, а стратегия основывалась на свечном анализе. Выбирал только крупные компании (Procter&Gamble, Apple) с большим объемом сделок.

— Почему вы выбрали именно американские площадки?

— Во-первых, на американских площадках большая волатильность. Во-вторых, много источников информации по этим рынкам (книги, аналитические материалы), которыми я пользовался в конкурсе «Инвест Старт 2».

— Сколько составила ваша доходность по итогам конкурса?

— Не так много удалось наторговать, но все же, считаю, вполне достойно показал себя, заработав за месяц 195%.

«Инвест Старт II»: ЧТО? ГДЕ? КОГДА?

«Инвест Старт» — это конкурс для начинающих инвесторов, который второй год подряд проводит инвестиционная компания «ФИНАМ». По условиям конкурса, все участники торговали на реальных рынках, но на демо-счетах — то есть без всякого риска для своего кошелька. «ФИНАМ» предоставлял всем участникам стартовый капитал в размере 5000 руб. (или приблизительно такую же сумму в долларах или евро). Если по итогам конкурса счет участника обнулялся, он просто выбывал из соревнования. Если же по итогам конкурса участник зарабатывал свыше 5000 руб., то все средства, превышающие эту сумму, он мог забрать себе. Кроме того, в этом году участника, показавшего лучшие результаты по итогам конкурса, ждал еще один приз — автомобиль «Фольксваген Поло».

«Инвест Старт» в этом году проводился в социальной сети трейдеров Comop.ru, а болеть за участников и комментировать их успехи могли также пользователи сетей «ВКонтакте» и Facebook.

Зарегистрироваться для участия в конкурсе можно было с 3 октября по 2 ноября 2011 года. Соревновательный период начался 7 ноября и закончился 2 декабря 2011 года.

и для умных нальном фондовом рынке без риска

сделки в режиме реального времени без риска финансовых потерь в условиях, максимально приближенных к рыночным. Виртуальные сделки на DEMO FORTS можно заключать со всеми фьючерсными контрактами и опционами, которые обращаются на реальных торгах в секции FORTS.

Особенности: торговать на DEMO FORTS, как и на реальном рынке, можно ежедневно с 10:00 до 18:45 (основная торговая сессия) и с 19:15 до 23:50 (вечерняя дополнительная сессия), кроме выходных и праздничных дней.

Требования к компьютеру: процессор не ниже Pentium 166 MHz, RAM не менее 24 Мб, ОС Windows 9x/NT/2000/XP, скорость интернет-соединения не менее 14 400 бит/сек.

Как начать работать: если вы еще не работали на QUIK-Junior, то вам нужно зайти на сайт Finam.ru, перейти в раздел «Демо-счет» (кнопка справа на главной странице),

затем — в «Учебные программы», выбрать QUIK-Junior, зарегистрироваться и следовать инструкциям в присланном письме. Регистрация в системе DEMO FORTS происходит автоматически. Если вы уже являетесь пользователем QUIK-Junior, то регистрироваться не нужно: режим учебной торговли на рынке FORTS у вас уже подключен.

Transaq-Intra

Программа Transaq-Intra является функциональным аналогом системы брокерского обслуживания TRANSQA. Кроме того, она выполняет все функции биржевой торговой системы по обработке заявок, формированию данных о текущем состоянии рынка и заключению сделок.

Данная программа подготовит вас к реалиям работы на ММВБ и поможет освоить весь спектр возможностей системы TRANSQA. После регистрации вам предо-



ставят доступ к демо-счету, на который будет зачислено 100 000 рублей.

Особенности: главной особенностью этой программы является то, что работать в Transaq-Intra можно круглосуточно! Перегрузка торгового терминала происходит только один раз, в 23.55, для открытия нового торгового дня. Подключаться к программе тоже можно в любое время и любой день недели.

Требования к компьютеру: процессор не ниже Pentium 133 MHz, RAM не менее 32 Мб, ОС Windows 9x/NT/2000/XP, MS Internet Explorer версии не ниже 5.0, скорость интернет-соединения — не менее 14 400 бит/сек.

Как начать работать: заполнить форму на сайте Finam.ru (для этого нужно зайти в раздел «Демо-счет» (кнопка справа на главной странице). Загрузить с сайта программу Transaq-Intra и установить ее на компьютер.

Чтобы костюмчик сидел

Как найти оптимальную программу анализа данных



Выбирать идеальную программу для анализа данных — все равно что подбирать одежду. Все зависит от вкуса и предпочтений. Идеальной всегда будет та программа, которая подходит лично вам.

«Нельзя говорить о том, что одно решение лучше другого; все зависит от того, какие задачи ставит перед собой инвестор и какими способами собирается их реализовать», — объясняет Алексей Богданов, руководитель проекта отдела по работе с клиентами центрального региона «ФИНАМа». Другими словами, не бывает программ «хороших» или «плохих». Как нет и программ, которые больше подходят к определенному типу стратегии. Практически все программы являются «универсальными», и их показатели зависят в большей степени не от технических характеристик, а от знаний и умений инвестора, который ими управляет. Проще говоря, если вы умеете пользоваться программой только как калькулятором, эффект будет соответствующим, а если вы пользуетесь возможностями софта на 100%, то добьетесь гораздо лучших результатов.

Главные требования

Между тем нельзя сказать, что все программы одинаковы. У каждой есть свои сильные стороны, плюсы и преимущества. Первый возможный способ выбрать лучшую — это проанализировать все существующие программы на соответствие главным критериям. Каким именно? Опытные трейдеры утверждают: у программы, во-первых, должен быть современный и удобный пользовательский интерфейс. Это позволяет вести торги на бирже быстро, а от этого, как известно, во многом зависит результат сделки. Далее при выборе программы нужно обратить внимание на такие показатели как скорость подкачки и отображения биржевых данных, отсутствие сбоев. Не менее важным фактором должна стать возможность работы с акциями, фьючерсами, опционами большинства мировых бирж включая российские ММВБ и РТС. Знатоки фондового рынка при выборе программы для анализа данных

рекомендуют обратить внимание на возможность создания собственных инструментов и проверки торговых идей. Обязательной в программе для анализа данных должна быть функция «автоматический перенос базы данных», которая позволит трейдеру работать на разных компьютерах, не загружая каждый раз по-новому нужную ему информацию. И последнее немаловажное условие — техническая поддержка на русском языке.

Однако главное, что требуется от софта, — это его функциональность. Большинство программ для анализа данных содержат в себе огромный комплекс средств, которые помогают инвестору реализовать торговые идеи, принимать правильные инвестиционные решения. Наиболее востребованные функции — это сбор полной информации о компаниях (среднесуточный объем торговли, дивиденды на одну акцию и проч.), фильтры для отбора акций, котировки акций в режиме реального времени (real-time quotes), возможности, которые позволяют анализировать ценовые движения с помощью различных индикаторов и осцилляторов, и т. д. Для опытных трейдеров также важно, чтобы программа позволяла создавать собственные инвестиционные стратегии и алгоритмы, используя встроенный язык программирования.

Выбор знатоков

Еще один способ правильно выбрать программу — ориентироваться на мнение большинства. Среди российских трейдеров наиболее популярными считаются программы Volfix, Wealth-Lab Developer и MetaStock. «Сейчас особую популярность приобретает Volfix. Это один из немногих сервисов, который содержит в себе как управляемую базу данных, так и онлайн-котировку с функцией обработки и визуализации данных по объемам торгов. Но эти факторы для вас важны только в том случае, если вы выбрали для себя именно анализ по объемам торгов», — объясняет Алексей Богданов.

Не менее востребована у клиентов «ФИНАМа» Wealth-Lab Developer — программа, обеспечивающая полноценную среду для

Самые популярные программы для анализа данных

Название программы	Для чего	Где и как скачать
Omega TradeStation 2000i	Omega TradeStation 2000i — мощная программа технического анализа для работы в режиме объективного времени. Включает язык программирования EasyLanguage, который считается мировым стандартом в написании индикаторов и механических систем торговли.	www.tradestation.com
Trading Central	Trading Central — бюро анализа финансовых рынков, предоставляющее консультационные услуги в сфере финансов. Сервис предоставляет инвестиционные стратегии для всех категорий активов: акций, индексов, ставок, валют и сырьевой продукции.	Полнофункциональная версия аналитического раздела Trading Central доступна только клиентам «ФИНАМа». Для получения доступа к программе нужно авторизоваться в Кабинете трейдера. Далее в меню «Программы и сервисы» выберите «Теханализ & Спецпредложения» и нажмите «Войти».
FORSage	Futures&Options Risk-management System (FORSage) — это система анализа и риск-менеджмента, предназначенная для трейдеров, работающих на рынке FORTS. FORSage позволяет в режиме онлайн осуществлять расчет и моделирование размера гарантийного обеспечения (ГО) по всем позициям, проводить графический и сценарный анализ.	www.finam.ru/howtotrade/special0000d/default.asp
XTick Extreme	Платформа профессионального уровня XTick Extreme — это одна из самых передовых систем технического анализа рынка FOREX, российского и зарубежных рынков ценных бумаг. Эта мощная система технического анализа позволяет отображать текущие котировки, а также строить различные виды графиков в реальном времени.	www.finam.ru/howtotrade/XTickExtreme
AmiBroker	AmiBroker — программа для технического анализа рынка. Несмотря на малый размер, обладает огромными возможностями. В частности, в отличие от Omega TradeStation, позволяет проводить тестирование систем на портфеле из большого количества инструментов одновременно, что особенно актуально для трейдеров, торгующих акциями и фьючерсными контрактами.	www.amibroker.com
MultiCharts	MultiCharts — это профессиональная автоматизированная торговая платформа, предназначенная для трейдеров, специализирующихся на торговле валютами, акциями и фьючерсами. Главной особенностью MultiCharts является ее совместимость с торговой платформой TradeStation и ее языком EasyLanguage.	www.multicharts.com/trading-software-download
PIAdviser	Аналитическая торговая система Personal Investment Adviser (или PIAdviser) предназначена для анализа биржевых данных, трендов, ситуаций и генерирования торговых сигналов (ММВБ, FORTS, FOREX, NYSE, NASDAQ, ETF), обучения технологиям трейдинга и создания своей торговой системы.	www.multicharts.com/trading-software-download
Статистика трейдера	Статистика трейдера — уникальный профессиональный веб-сервис на русском языке, позволяющий анализировать свою торговлю на финансовых рынках в самых различных разрезах на основании совершенных сделок за любой исторический период.	Для получения 14-дневного тестового доступа необходимо зарегистрироваться по ссылке webmarketstat.ru/register.html и скачать программу.

Полный перечень программ, доступных для клиентов «ФИНАМа», вы можете найти на сайте Finam.ru

создания и тестирования торговых систем для любых финансовых рынков. Кстати, на сегодняшний день она считается наиболее мощной программой технического анализа из всех существующих.

Программа для анализа данных MetaStock — одна из старейших, она существует с 1984 года. По сути, это многофункциональная система для проведения технического анализа, которая включает в себя огромное количество инструментов, торговых систем и экспертов. Однако нужно отметить, что MetaStock, в отличие от названных выше программ, имеет один серьезный недостаток, а именно осуществляет расчет прибылей и убытков только по одному параметру. Например, только по минимальной-максимальной цене, по цене открытия-закрытия счета и т. д.

Собственное мнение

Впрочем, если ориентироваться на мнение большинства вы не хотите, а предпочитаете все решения принимать на основании собственного мнения, придется учиться. Благо

далеко за знаниями ходить не надо: просто обратитесь в Учебный центр «ФИНАМ», который регулярно проводит обучающие семинары по основным видам программного обеспечения для технического анализа данных. Занятия могут длиться от нескольких дней до нескольких месяцев: срок обучения определяет сам клиент компании в зависимости от того, какую цель он преследует — познакомиться с программой или изучить ее досконально. Кроме того, разработчики программного обеспечения традиционно проводят платные вебинары, которые помогают инвесторам освоить данный софт — от поверхностного знакомства до углубленного уровня. «Однако будьте готовы к тому, что даже полученные знания не гарантируют 100%-й результат работы на фондовом рынке», — предупреждает Алексей Богданов. — В конечном итоге трейдер находит оптимальную программу не иначе как методом проб и ошибок.

Текст Анжели Микоян
Рисунок Игоря Елистратова

Обыкновенное чудо

Как рождаются инвестиционные идеи

Однажды один человек сидел под деревом, и ему на голову упало яблоко. Так родился знаменитый закон Ньютона. Если вы думаете, что инвестиционные идеи рождаются с той же легкостью, вы сильно заблуждаетесь. Екатерина Силакова, аналитик Управляющей компании «Финам Менеджмент», рассказала «ФИНАМ\$yst», как появляются инвестиционные идеи на самом деле, а также объяснила, на чем можно будет заработать в следующем году.

Самое главное

Для рождения инвестиционной идеи очень важна... о нет, вовсе не врожденная гениальность. На самом деле важна скорость! «Главное – это оперативное реагирование на новости в мире в целом и на новости компаний в частности», – делится Екатерина. Чтобы аналитики «ФИНАМа» могли быстро получать и анализировать новости со всех концов света, им открыт доступ к актуальным источникам информации – таким как терминалы Bloomberg и Reuters. Это позволяет специалистам компании самыми первыми знакомиться с новостями, которые играют решающую роль при формировании идеи.

Помимо доступа к информации используется ежедневный мониторинг состояния акций на фондовом рынке с технической точки зрения. «В совокупности эти факторы дают достойную основу для оформления инвестиционных идей», – резюмирует Екатерина Силакова. В пример она приводит ситуацию с поглощением компании «Калина» концерном «Unilever PLC». Когда в СМИ появилась эта новость, на нее мало кто обратил внимание, и пока инвесторы и брокерские компании осмысливали случившееся, финамовцы уже дали своим клиентам сигнал о покупке бумаг. И не ошиблись – за несколько следующих дней акции компании «Калина» взлетели на 70%.

Правильный выбор

Впрочем, оперативная реакция на новости – не единственное, что необходимо аналитикам. По словам Екатерины, крайне важно иметь свое мнение насчет фондового рынка, уметь придерживаться его и брать ответственность за принятые реше-

Актуальные инвестиционные идеи на 2012 год

1. Бумаги компании «Аэрофлот». По мнению аналитиков «ФИНАМа», они имеют потенциал роста на уровне 65%.
2. Акции компании «Новатэк». Они должны вырасти как в среднесрочной, так и в долгосрочной перспективе.
3. Бумаги ОАО «Распадская». Как внешние, так и внутренние факторы говорят в пользу того, что в наступающем году компания будет стоить дороже.



ния. «Идеи появляются повсеместно, удачные и не слишком. Успешная работа заключается в простой истине – нужно давать хорошим идеям приносить прибыль и сразу, без лишних сожалений отменять идеи убыточные», – комментирует Екатерина.

На фондовом рынке, как и в жизни, амплитуда колебаний меняется от «хорошего» до «плохого», от «удачных идей» до «не очень». Чтобы минимизировать риски, все инвестиционные идеи подвергаются тщательному анализу и проходят дополнительные уровни контроля – такие как предельная цена покупки и, конечно же, стоп-цена. «Благодаря грамотному подходу к риск-менеджменту наши идеи при неудачном стечении обстоятельств отменяются с минимальным риском», – рассказывает Екатерина Силакова. Действительно, аналитики «ФИНАМа» могут похвастаться тем, что в их послужном списке идей со знаком «плюс» гораздо больше, чем со знаком «минус». К примеру, в этом году очень удачной была идея по ВСМПО-АВИСМА. «ФИНАМ» порекомендовал купить данную акцию в конце мая. После появления идеи бумага показала существенный рост – с 3715 до 5200 рублей за акцию. Или, скажем, акции компании «Башнефть». «ФИНАМ» рекомендовал купить их в апреле 2010 года, и к марту 2011 они выросли на 46%.

Самолеты и нефть

Аналитики «ФИНАМа» готовятся к наступающему 2012 году основательно, и уже сейчас предлагают

клиентам привлекательные инвестиционные идеи, которые могут сработать в следующем году. Например, одной из самых актуальных идей на будущее является покупка акций «Аэрофлота». В настоящее время компания занимает 28% российского рынка авиаперевозок. По некоторым данным, к середине 2012 года «Аэрофлот» должен завершить слияние шести авиакомпаний, которые он ранее выкупил у Ростехнологий. В результате доля «Аэрофлота» вырастет до 40%, и это станет стимулом для роста стоимости ее акций. А в более отдаленной перспективе позитивным фактором для бумаг компании должно стать СПО на зарубежных площадках. Чтобы проверить привлекательность данной инвестиционной идеи, аналитики «ФИНАМа» оценили «Аэрофлот» и иным путем – сравнив его с компаниями-аналогами развивающихся рынков по прогнозным мультипликаторам P/E и EV/EBITDA на 2012 год. И утвердились во мнении, что стоимость «Аэрофлота» составляет \$1,24 на обыкновенную акцию, что подразумевает потенциал роста в 65%.

Помимо «Аэрофлота» актуальной инвестиционной идеей на 2012 год станут акции «Новатэк». Финансовая отчетность компании за II квартал 2011 года оказалась существенно лучше ожиданий рынка и в очередной раз продемонстрировала высокую эффективность бизнеса. По рентабельности EBITDA «Новатэк» является лидером российской нефтегазовой

отрасли. «Мы ожидаем, что в ближайшие несколько лет компания также останется лидером среди российских нефтегазовых холдингов по темпам роста добычи углеводородов», – комментирует Екатерина Силакова. Она объясняет, что одним из важных драйверов роста для котировок «Новатэка» в среднесрочной перспективе может стать приобретение активов на зарубежных рынках. «После приобретения зарубежных активов «Новатэком» вполне возможно подписание договора с «Газпромом» о поставках природного газа на зарубежные рынки. Причем даже если объемы будут небольшими, продажа части продукции по экспортным ценам, которые в Европе значительно выше внутрироссийских, приведет к резкому росту финансовых показателей и рентабельности компании», – считают аналитики «ФИНАМа».

Уголь будет в цене

Еще один привлекательный объект для вложений в 2012 году – ОАО «Распадская». На сегодняшний день по показателю EBITDA «Распадская» является одной из самых эффективных в мире угольных компаний. «В ближайшие годы мы ожидаем существенного роста основных финансовых показателей компании благодаря быстрому увеличению добычи и благоприятной конъюнктуре мирового рынка коксующегося угля», – комментирует Екатерина Силакова. В подтверждение своих слов она приводит конкретные цифры. Так, цены на

Процесс рождения инвестиционной идеи

1. Специалисты «ФИНАМа» анализируют информацию, приходящую извне. Их цель – выделить из общего потока такие новости, которые несут потенциальные возможности дохода.
2. Нужно провести технический анализ данных, который позволит увидеть начало движения акций.
3. Провести углубленное исследование уже известных данных.
4. Сформировать инвестицию.
5. Предложить ее клиентам компании с рекомендацией «Покупать», «Держать» или «Продавать».

коксующийся уголь внутри страны в I квартале составили \$147 за тонну против \$131 за тонну в IV квартале 2010 года. Во II квартале 2011 года цены достигли \$173 за тонну, и примерно на таком же ценовом уровне заключаются контракты на III квартал. По мнению аналитиков «ФИНАМа», в 2012 году ожидается, что среднегодовая внутренняя цена на коксующийся уголь составит \$165 за тонну, что на 26% выше, чем в 2010 году.

«Дефицит инфраструктурных мощностей в Австралии, высокий спрос со стороны Китая и других развивающихся стран, планирующих существенно увеличивать объемы выплавки стали, на наш взгляд, будут теми факторами, которые продолжат оказывать поддержку мировым ценам на коксующийся уголь в среднесрочной перспективе. Мы ожидаем, что в 2012 году средние цены внутри страны повысятся до \$190 за тонну и останутся примерно на таком же уровне и в последующие годы. Отметим также, что со второй половины 2011 года ОАО «Распадская» планирует возобновить поставки коксующегося угля на экспорт, где цены заметно выше российских», – сообщает Екатерина. Если говорить о среднесрочной перспективе, то ожидается рост акций «Распадской», причиной которого станет благоприятное разрешение вопроса о смене собственника компании. В долгосрочной перспективе, по прогнозам аналитиков «ФИНАМа», а именно в период с 2011 по 2015 год, выручка «Распадской» увеличится в 2,4 раза – до \$2,6 млрд. По их оценкам, себестоимость производства концентрата не превысит \$35 за тонну, а это самый низкий показатель по отрасли. В результате рентабельность компании по EBITDA будет находиться в пределах 65–70%. Этот прогноз означает одно: бумаги «Распадской» – отличный объект для вложения в 2012 году. И кстати, в рождении этой инвестиционной идеи вовсе нет никакого чуда – сплошной трезвый расчет!

Текст Анжелы Микоян
Рисунок Александра Медведева

Стратегия победителей

Как стать лидерами своего рынка

Признанный бизнес-гуру XX века Джек Уэлш как-то сказал: «Стремитесь быть только номером один или, в крайнем случае, номером два на своем рынке — это единственный способ контролировать свою судьбу». Впрочем, сказать проще, чем сделать: сотни больших и малых компаний по всему миру до сих пор неустанно ищут рецепт того, как стать лидерами. А некоторые представители «ФИНАМа» в регионах его, кажется, уже нашли.

Сургут

Сильная команда

Представителю «ФИНАМа» в Сургуте в 2012 году исполняется 10 лет. Это повод подвести итоги работы за десятилетие, а также разобраться, что же легло в основу успеха. То, что этот успех есть, сомневаться не приходится: представитель занимает одну из лидирующих позиций среди всех компаний, работающих в регионе. При этом, в отличие от других регионов, «ФИНАМу» в Сургуте действительно приходится серьезно конкурировать за внимание потребителей: финансовая грамотность жителей Сургута довольно высока по сравнению со средними показателями по России, поэтому брокеров, которые хотят и готовы удовлетворить желание граждан зарабатывать на фондовых рынках, в городе много. Кроме того, средний доход жителей Сургута выше общероссийского, поэтому местный рынок представляет собой «лакомый кусок» для любого брокера, что автоматически означает повышенный уровень конкуренции. «Действительно, наши сограждане в большинстве случаев приходят на рынок сознательно — с четким пониманием того, что это такое и чего они здесь хотят добиться», — признает Евгений Чикин, генеральный директор представителя «ФИНАМа» в Сургуте. — Кроме того, люди здесь не приходят с 10 тысячами рублей».

Однако Евгений уверен: конкуренция — это хорошо. А финансовая грамотность населения — еще лучше. «Грамотные люди выбирают брокера более взвешенно, — объясняет он. — Это дает нам возможность работать за счет нашего основного конкурентного преимущества — сильной и профессиональной команды». По словам Евгения, сургутский представитель «ФИНАМа» отличается от своих конкурентов именно тем, что в компании практически любой сотрудник может предоставить качественную и точную консультацию обратившемуся с любым вопросом клиенту. «В каких-то других компаниях дать рекомендацию

по рынку, например, могут только 1–2 консультанта, а у нас — каждый», — гордится Евгений. Впрочем, он признает, что и конкуренция по цене играет в Сургуте не последнюю роль. «Сознательный клиент в первую очередь смотрит на размер комиссии, — объясняет он. — А в «ФИНАМе» тарифная линейка — одна из самых гибких по рынку».

Впрочем, мало быть лидерами, нужно еще уметь удерживать эти позиции. План, как этого добиться, у Евгения Чикина есть. «В следующем году мы хотим сделать ставку на предложение услуг по работе на международных рынках, — говорит он. — Мы провели семинары и увидели, что интерес к этой услуге есть. Многие пока относятся настороженно, однако достаточно, чтобы 5–6% клиентов ею воспользовались — и тогда интерес к «международке» станет массовым. С такой сильной командой, которая у нас есть, не думаю, что нам будет сложно добиться этих показателей».

Новороссийск

Умение перенимать лучшие практики

Представитель «ФИНАМа» в Новороссийске моложе сургутского вавое. Однако ему уже есть чем гордиться: компания на данный момент занимает лидирующее положение на рынке и за пять лет работы ее клиентская база выросла в десятки раз. Главная причина такого успеха, считает директор представителя в Новороссийске Алексей Адамович, — в умении перенимать лучшие практики у «старших» коллег из других регионов. «Конечно, у нас, как и во многих регионах, есть сильная команда, состоящая из универсальных специалистов, — рассказывает Алексей. — Когда ты работаешь в небольшом городе, ты просто не можешь позволить себе дробление функций, поэтому стремишься к тому, чтобы сотрудники компании были взаимозаменяемы, чтобы каждый мог дать консультацию по рынку. Опять же, как и везде, на нашем рынке очень важна самоотдача: люди должны любить свою работу и в случае необходимости быть готовыми даже на некоторый героизм. Я, например, когда возглавил представительство, первые полгода работал один за весь офис: был и продавцом, и консультантом, и сотрудником бэк-офиса. Однако самый главный фактор нашего успеха заключается в том, что мы всегда старались брать лучшее от «старших братьев» — представителей «ФИНАМа» в Ростове-на-Дону и Краснодаре. Мы посчитали: наш рынок отстает в развитии от Краснодарского где-то на два года. Поэтому внимательно следим за тем, что делает представитель «ФИНАМа» в Краснодаре, выбираем лучшее и стараемся применить у себя. В большинстве случаев это срабатывает».

По мнению Алексея Адамовича, перенимать опыт лучших можно и нужно всегда и во всем. Ведь законы, по которым развивают-



ся рынки, принципы конкуренции, факторы принятия решений, которыми руководствуются клиенты, везде одинаковые. Некоторые локальные отличия, конечно, есть. Но они незначительны. Впрочем, встречаются и уникальные случаи, когда обкатанные кем-то и где-то приемы перестают действовать. Их обычно видно сразу, и тогда нужно просто применить индивидуальный подход. Так, например, как это произошло с одним из клиентов Алексея. «Человек просто шел мимо, зашел к нам в офис, мы разговорились, а на следующий день он уже записался на индивидуальные занятия. В итоге он так увлекся идеей заработка на фондовом рынке, что сейчас ничем другим уже больше не занимается, а работает из дома на нескольких компьютерах одновременно. Очень, кстати, успешно».

Впрочем, такие случаи, конечно, редкость. В большинстве своем жители Новороссийска, по словам Алексея Адамовича, не слишком активны и крайне настороженно относятся к любым новшествам. Именно поэтому новороссийский представитель «ФИНАМа» в своей стратегии роста делает ставку не на быстрое расширение линейки услуг, а на географическую экспансию. В 2011 году, например, был открыт дополнительный офис в Теленджике, а в 2012-м планируется к открытию офис в Анапе. «Пройдет еще пять лет — и мы завоюем все побережье, — рисует радужные картины будущего Алексей Адамович. — Клиентская база вырастет в 10 раз, а название «ФИНАМ» станет в массовом сознании синонимом фондового рынка. В принципе, все предпосылки для того, чтобы этого добиться, у нас есть».

Иваново

Образовательный маркетинг

Пока в Новороссийске только мечтают о том, что люди будут когда-нибудь воспринимать «ФИНАМ» как единственного возможного брокера для работы на фондовом рынке, в Иваново уже этого добились. Причем всего за пять лет. «Я сам неоднократно слышал, как люди говорят «работать на «рынке ФИНАМ», — рассказывает Алексей Мамонтов, директор представителя «ФИНАМа» в Иваново. — Они считают, что есть рынок FOREX, а есть «рынок ФИНАМ», под которым подразумевают

ММВБ. Стоит ли говорить, что мы с такими «ошибками» не особенно боремся». Мало того, в Иваново у «ФИНАМа» не много конкурентов: все крупнейшие брокеры пришли на рынок позже, увидели, что ниша занята, поработали немного, да и закрыли свои представительства. «Сейчас у нас в основном остались только банки, которые обслуживают свою клиентскую базу», — уверяет Алексей Мамонтов.

По его словам, добиться успехов ему и его коллегам помогла системная работа и, конечно, образовательный маркетинг: бесплатные семинары и курсы, которые «ФИНАМ» проводит для жителей Иваново. «Уровень конверсии на данный момент у нас составляет около 80%, — гордится Алексей. — Конечно, не все клиенты становятся активными трейдерами, но все равно это очень хороший показатель». Кроме того, прошедшие дистанционное обучение в Учебном центре и ставшие клиентами «ФИНАМа» жители Иваново потом охотно рекомендуют работу на «рынке ФИНАМ» своим друзьям и знакомым: по данным Алексея, около 30–40% новых клиентов приходят именно по рекомендации уже существующих. Учитывая все эти цифры, неудивительно, что ивановский представитель «ФИНАМа» старается продвигать свои образовательные программы везде, где только возможно: в газетах, журналах, на местном ТВ. «Очень эффективным инструментом привлечения оказался розыгрыш призов и реклама бесплатных семинаров на радио, — делится опытом Алексей. — Мы проводили его весной 2011 г., и посещаемость занятий выросла в разы. Теперь планируем



провести еще несколько розыгрышей осенью и зимой».

Также в планах финановцев из Иваново на будущее — открытие дилингового зала. «Есть довольно много клиентов, которым удобнее работать не из дома, а у нас, — объясняет Алексей. — Ради них мы и решили пойти на такой шаг». Кроме того, по его словам, наличие дилингового зала позволит усовершенствовать и основной маркетинговый инструмент на местном рынке — обучение. Оно станет более наглядным, учащиеся смогут попробовать свои силы в трейдинге прямо на месте. «Если мы все это сделаем, то еще через пять лет у нас в Иваново конкурентов не останется вовсе, даже банков, — полушутя-полусерьезно заявляет Алексей Мамонтов. — Финансовая грамотность населения вырастет в десятки раз, и у нас просто отбоя не будет от клиентов. Вот тогда-то мы по-настоящему опустим все преимущества своего лидирующего положения».

Текст Анастасии Бибикиной
Рисунки Виталия Подвицкого



Лучше, чем Ё-мобиль

Как сказку сделать былью

По заданию «ФИНАМ\$yst» историк Алексей Кириченко внимательно проследил за событиями этой осени, чтобы понять, что может стать фактором роста для российской экономики в 2012 году.

Уходящий год, как и ожидалось, не стал переломным для российской экономики. Диверсификации не произошло, «Е-мобиль» не поехал, инновации не заработали и пробки в Москве как были, так и остались. Утешает одно: всему остальному миру было не лучше. Вся вторая половина 2011 года прошла под лозунгом «Костяная рука кризиса все еще держит за горло мировую экономику». Эта самая рука то и дело грозила пальчиком – то Греции, то Италии, то Португалии с Испанией. В какой-то момент добралась даже до святого – кредитного рейтинга США. Однако, если присмотреться повнимательнее, в этом бушующем океане невзгод остался-таки островок стабильности, которому оказались не страшны ни кризисы, ни стагнации, ни изменение курса рубля к доллару. Речь, конечно же, об имиджевых расходах российских элит. Несмотря на происки врагов, мы беремся за новые олимпиады, ЧМ по футболу, саммиты АТЭС, иннограды и расширение Москвы. Но если построить процветающую экономику по западному образцу у нас, как ни бея, не получается, почему не воспользоваться нашими национальными особенностями и не превратить их из кажущихся недостатков в неоспоримое достоинство? Благо теперь есть у кого поучиться.

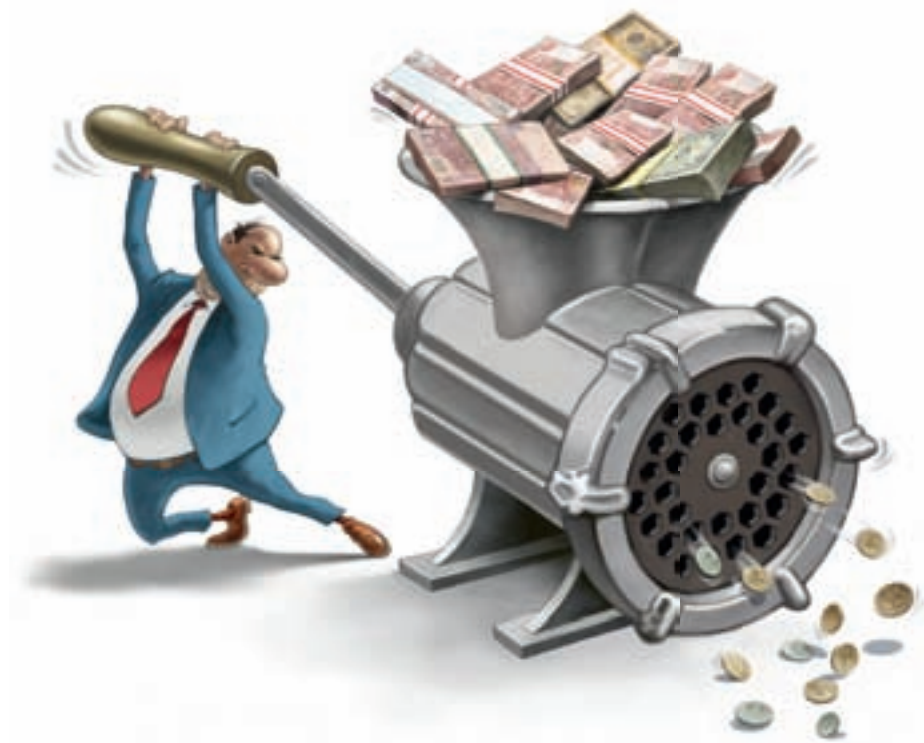
Дело вот в чем. Обычно идеология имиджевых затрат подразумевает, что нужно вбухать кучу денег во внешне заметный, актуальный проект и тем показать, что он очень крут. Градус крутизны должен расти, хотя когда-то, чтобы проявить себя, хватало малинового пиджака. Однако, чтобы перейти с пиджаков на, скажем, шанхайское World Expo (которое стоило \$55 млрд), нужно создать экономику, сопоставимую с экономикой КНР. Тогда можно говорить, что, не генерируя прямой прибыли,

проект является инструментом продвижения страны, ее потенциала. Однако если такой экономики нет, остается довольствоваться малым: демонстрировать, что ты в силах потратить огромные деньги, а на реальную отдачу тебе в общем-то наплевать. Если вынести за скобки достижения отечественной клептократии, то наша идеология имиджевых расходов все последние годы строилась как раз на этом моральном императиве.

Особенных альтернатив двум обозначенным вариантам (назовем их, предположим, «стратегия доказательства крутизны по-китайски» и «стратегия доказательства крутизны по-русски»), по сути, не существовало, поэтому мы могли быть спокойны, что худо-бедно уровень держим. Однако этой осенью произошло событие, которое оказалось практически незамеченным широкой общественностью. А между тем оно полностью перевернуло представление об идеологии имид-

жевых расходов и показало, что возможен и третий путь развития. Вполне, надо сказать, доступный для России. О чем речь? В ноябре в Марокко вышел на штатный режим проект трамвая, соединившего столицу Рабат с соседним городом Сале. Казалось бы, ничего особенного: две линии протяженностью 19 км и с 31 остановкой обошлись королю Марокко всего в 300 млн евро. «Да это нам не конкурент!» – воскликнете вы. И напрасно. Трамвай мог бы соревноваться с российскими мегапроектами по отсутствию отдачи: когда строили, собирались возить 180 тыс. человек в день (вместимость одного состава – 500 чел.). Однако выходцы из деревень, проживающие в Сале, как оказалось, предпочитают ездить по-прежнему, в автобусе за 4 дирхама, и напрочь отказываются лезть в трамвай, проезда в котором стоит 7 дирхам. В итоге новый вид транспорта перевозит не более 10 тыс. человек в день. «Да разве ж это круто!» – непременно

Рисунок Игоря Елистратова



ШЕВЕЛИМ МОЗГАМИ

Головоломка про главный элемент новогоднего застолья

Возможно, вы слышали, что администрация города Ульяновска запретила реализацию спиртных напитков крепче 15% начиная с 30 декабря. Если бы на месте жителей Ульяновска были американцы, они бы не возмущались, а вспомнили старые «добрые» времена сухого закона. Именно тогда, кстати, и произошла история, обстоятельства которой легли в основу этой загадки. Дело было так: один городок в штате Нью-Гэмпшир, ограничивающий продажу алкоголя, назначил своего алкогла, который в течение года был единственным лицом, имевшим право реализовывать спиртное. Власти выдали

ему разменной монетой сумму в \$12 и напитков на сумму \$59,5. Представив перед Новым годом отчет, агент указал дополнительные закупки спиртного на \$283,5. Общая стоимость проданных напитков поднялась до \$285,8, и из этой суммы агент взял себе 5% комиссии.

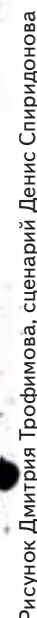
На рисунке представлен агент, который вместе с городской комиссией подводит итоги за год. На каждом наименовании остатка указана розничная цена. Надо выяснить, какой доход получил город от продажи алкоголя. А для этого, конечно, надо выяснить, какая была торговая наценка, поставленная агентом.



Ответ:

получиле количество спиртного, купленное агентом, увеличило стоимости всего запаса до \$343. Агент сделал торговую наценку в 10%, что дало в итоге общую розничную цену всего запаса в \$373. Агент продал спиртного на \$285,8, на руках у него осталось напитков на \$91,5. Стоимость этого остатка без 10% набаваки — \$83,18. Вычет ее из \$343, и мы получили стоимость проданного спиртного — \$259,82. Теперь вычитаем это значение из общей розничной стоимости в \$285,8 — и получаем, что доход торгода составил \$25,98. Проверить это можно так: \$25,98 + аванс (\$12) + \$59,5 стоимости напитков в сумме дают \$97,48. Вычитаем комиссионные агента (\$14,29) и получаем стоимость оставшегося спиртного в \$83,19.

ебузкард Чкалка



Огнедышащий символ 2012 года			Финансовый туз, денежный мешок			Валюта Монголии			Столица гос-ва на Пиренейском п-ове		
Бросовой экспорт			Пособие за выслугу лет, которое давно бы пора платить Деду Морозу			Сдельная, постоянная, научная, воспитательная			«Снегурочка» Римского-Корсакова		
Цена, по которой торгуется ценная бумага			Детальное изучение, разбор каких-либо фактов, явлений						Финансовый, бюджетный, календарный, високосный, Новый		

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ:

Анастасия Бибикина, Светлана Терлецкая, Анжела Микоян,
Алексей Кириченко, Денис Спиридонов, Иван Данилищев, Роман
Борисов, Дарья Елистратова, Игорь Елистратов, Даниил Злобин,
Петр Злобин, Сергей Корсун, Юрий Зайцев, Михаил Ларичев,
Александр Медведев, Владимир Ненашев, Виталий Подвицкий,
Владимир Степанов, Дмитрий Трофимов

Главный редактор: В.В. Кочетков

Журнал издается при содействии компании



ФАБРИКА }|{УРНАЛОВ

Адрес редакции: Россия, г. Москва, ул. Мясницкая, д. 26
Тел.: (495) 604-82-36, 796-93-88
www.finam.ru

Отпечатано в типографии ООО «Полиграф»
г. Москва, ул. Героев-Панфиловцев, 24
Распространяется бесплатно. Тираж 7000 экз.
Рукописи не рецензируются и не возвращаются.
Любое воспроизведение материалов возможно только
с письменного разрешения редакции.