

ФИНАНСИСТ

ХУДОЖЕСТВЕННО-ПОЗНАВАТЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ ПРО ДЕНЬГИ

№2, АПРЕЛЬ 2007 Г.



БУДУЩИЙ ОЛИГАРХ

Двадцатилетний герой частных инвестиций

СТР. 3



СЕКСУАЛЬНОСТЬ ДЕНЕГ

Как зреет любовь к купюрам

СТР. 13



MONEY MAIL

Блондинка & Электронные деньги

СТР. 17



ВОПРОСЫ, НА КОТОРЫЕ МЫ НАШЛИ ОТВЕТЫ

Каких зверей можно разглядеть на пятитысячной купюре?

СТР. 2

Как аналитики ищут способы хорошо заработать?

СТР. 4-5

По каким критериям выбрать паевой инвестиционный фонд?

СТР. 6-7

Как по-научному планировать личные финансы?

СТР. 14-15

Можно ли научиться торговать акциями, не выходя из дома?

СТР. 16

Сколько денег нужно для счастья?



Деньги... Деньги... В детстве копил на подводную лодку и ракету. Потом понял, что мечту я свою не куплю, а деньги меж тем тратятся либо на суету сует, либо на то, чтобы решить наиболее проблемную. На решение таких проблем мне бы сейчас 370 тысяч евро.

Александр Зубков, журналист



Я не могу сейчас точно назвать сумму, так как не знаю, что сколько стоит. Но могу цели обозначить. Я бы купила для своей семьи квартиру, еще себе кучу книжек, готический корсет тысячи за четыре, ботинки-гады...

Соня Митина, 13 лет, ученица 7 класса



Ну-у, сколько, сколько? Тысяч 50 долларов. Для начала, чтобы привыкнуть. Денег ведь всегда не хватает. В общем, столько, чтобы можно было не работать, ездить по миру и увлекаться чем-нибудь вроде наблюдений за сезонной миграцией птиц.

Павел Колокольников, звукорежиссер, 30 лет



Перефразируя Ганди, можно сказать так: денег нужно иметь столько, как будто собираешься жить вечно, а зарабатывать их так, как будто собираешься умереть завтра.

Вадим Котельников, предприниматель, 48 лет



Денег нужно столько, чтобы иметь возможность заниматься любимым делом, поручив все остальное другим людям.

Алексей Кириченко, востоковед, 31 год



Столько, чтобы хватило на небольшой домик на берегу Средиземного моря с оливковой рощицей и виноградником. Чтобы нарожать много детей и спокойно жить до конца дней.

Татьяна Белая, дизайнер, 30 лет

НЕЙРОПСИХОЛОГИЯ И ДЕНЬГИ



ВЛАДИМИР НЕНАШЕВ

Как работает ваш мозг, когда вы размышляете, стоит ли вкладывать деньги в рискованные бумаги, которые могут принести вам баснословные прибыли? Ученые из Калифорнийского университета приоткрыли завесу этой тайны.

Участниками научного эксперимента, состоявшегося в январе 2007 года, стали 16 студентов этого же университета. Каждому из них выдали по \$30 и предложили сделать ставки, подразумевающие различную степень риска. Всего участники сделали 250 ставок. В это время ученые следили за активностью их головного мозга с помощью мощного магнитно-резонансного сканера.

Исследование показало, что в среднем люди легко готовы рискнуть деньгами, если вероятность выигрыша составляет 50%. Другим открытием стало то, что, когда человек думает о возможности выигрыша, у него оказываются задействованы те же отделы головного мозга, что и у людей, нюхающих кокаин, поедающих шоколад или наслаждающихся прекрасными видами. Интересно, что сумма потенциального выигрыша влияет на то, какой отдел мозга окажется задействован. Например, чем больше эта сумма, тем выше активность в отделах, связанных с мотивацией

(prefrontal cortex и ventral striatum). Причем эти отделы работают не только в случае увеличения суммы выигрыша, но и в момент, когда человек принимает решение о сделке, которая, по его подсчетам, должна оказаться выгодной.

Настоящим откровением для ученых стало то, что, когда человек думает о возможном проигрыше, отделы головного мозга, отвечающие за страх и беспокойство (amygdala и insula), оказываются не задействованы вообще. «Мы обнаружили, что, когда человек размышляет о возможном проигрыше, у него просто-напросто угасает активность в отделах мозга, связанных с мотивацией», — заявил один из авторов проекта, профессор психологии Калифорнийского университета Рассер Полдрэк. — При этом динамика свидетельствует, что мысли о выигрыше волнуют людей значительно меньше, чем боязнь проигрыша. Другими словами, когда вы думаете о возможности потерять \$100, ваш мозг работает куда активнее, чем когда вы думаете о возможности выиграть ту же сотню». Эксперимент позволил ученым доказать, что самые рискованные люди (выразившие готовность сделать наиболее рискованные ставки) имеют самые «спокойные» мозги.

Анастасия Бибикина

ИСТОРИЯ В ДЕНЬГАХ

Хабаровск

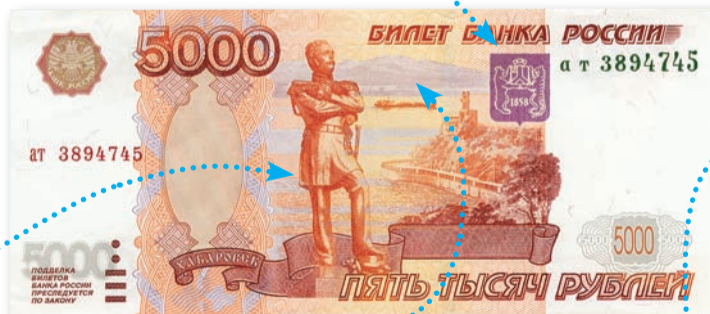
Основанный в 1858 году город назвали в честь человека с «денежной» фамилией Хабаров. «Добычка и прибыльщика» земли русской Ерофея Хабарова царь Алексей Михайлович повелел наградить золотым червонцем, а его служилых людей двумястами новгородок (0,79 г каждая), а охотчих – семьюстами московок (0,39 г). Дворянин Дмитрий Зиновьев, которого послали из Москвы с деньгами для Хабарова, вместо того «схватил его за бороду и прибил, а затем произвел на нем «розыск». Но царь, к счастью, разобрался, пожаловал Хабарова в «дети боярские» и дал в «кормление» несколько сибирских деревень.

Памятник Муравьеву-Амурскому

Генерал-губернатор Сибири Николай Муравьев деньги совершенно не любил, боролся с махинациями золотопромышленников и со взятками. Сам жил аскетично, а после смерти заслужил памятник в Хабаровске. Деньги в размере 50 тыс. руб. на отливку памятника собирали по подписке всей Россией. После революции памятник генерал-губернатору сменил монумент вождю мирового пролетариата. В 1992-м горожане вновь собрали деньги и вернули Муравьева на место.

Тигр

Если рассматривать банкноту через увеличительное стекло, окажется, что рисунок дальнего берега Амура сформирован из мелких изображений медведей, рыб, деревьев и, конечно, тигра – символа Приамурья и одного из самых дорогих охотничьих трофеев в мире. Стоимость гарантированной и легальной охоты на амурского тигра оценивается от \$80 тыс. до 150 тыс.



5000

Купюра в 5000 руб. возрождается уже в девятый раз. Предпоследняя пятитысячная банкнота была выпущена в 1995 году. На ней был изображен Новгород. Но после денонминации в 1997-м она потеряла три нуля и стала пятирублевой. Впервые же купюра появилась в 1918 году. Инфляция тогда была так сильна, что уже в 1921-м 5000 руб. хватало только на то, чтобы проехать на московском извозчике пару кварталов.

Мост через Амур

Комбинированный автомобильно-железнодорожный мост через Амур в Хабаровске был пущен в эксплуатацию в 2000 году. Он соединяет Хабаровский край и Еврейскую автономную область. Строительство продолжалось 3 года, а стоимость работ превысила 2 млрд руб. На сооружение второй очереди моста планируется потратить около 4,3 млрд руб.

Орловская печать

Впервые орловскую печать использовали в 1892 году при изготовлении кредитных билетов достоинством 25 руб. Изобретатель этой русской технологии печатания денег Иван Орлов в детстве, «когда стала допекаль нужда», ходил нищенствовал по окрестным деревням. Уже будучи знаменитым изобретателем, он вновь испытал нужду, когда в 1917-м большевики отняли «последнюю корову». В 1919 году он даже оказался в тюрьме Губчека по подозрению в подделке керенок.

Орловская печать используется и по сей день, в том числе и в пятитысячной купюре. Суть способа заключается в том, что печать многокрасочного изображения производится с одной печатной формы с использованием промежуточных красочных шаблонов, имеющих рисунок для каждого цвета оригинала.

Юлия А. Васильева



Я СДЕЛАЛ ЭТО!

Я спекулянт и горжусь этим

Андрей Ковиненок – сравнительно молодой, но уже заявивший о себе трейдер. В свои 20 с небольшим он стал победителем престижного конкурса «Лучший частный инвестор – 2006», организованного РТС, но не зазнался и любезно согласился рассказать нам свою историю.

– Андрей, как вы пришли к торговле на бирже?

– В какой-то момент жизни у меня появилось достаточно много свободного времени. Тогда я состоял в должности программиста 1С, но эта работа перестала казаться мне перспективной. Мой друг, его тоже зовут Андрей, занимался биржевой торговлей. Вслед за ним я решился попробовать, почему нет?

– А ФИНАМ почему выбрали?

– Путь к ФИНАМу был очень простым, что называется, прямым – в моем городе, в Пскове, представлен только один брокер. И это – ФИНАМ.

– Каким оказался первый опыт? Сразу ли все получилось?

– Разумеется, нет. Помню, поначалу я даже толком не понимал, в какой среде нахожусь. Наблюдал за этими графиками, пытался вникнуть... Никакой литературы к тому времени я совсем не читал. Хотя замечу, что



ВЛАДИМИР КРЕМЛЕВ

и сейчас прочел немного. Но тогда опыт отсутствовал совершенно.

– И что вы стали делать?

– Пробовать. Пробовать себя, свои силы. Без преувеличения могу ска-

зать, что приходил ко всему сам. К другу за помощью практически не обращался. Пошел по самому верному пути – решил совершать как можно больше сделок, не опасаясь за последствия и потерю денег. По-

СПРАВКА

Андрей Ковиненок родился 1 апреля 1982 г. в поселке Красногородск Псковской области. В 1999-м окончил школу, затем поступил в Псковский политехнический институт. Обучение окончил с отличием и получил специальность «инженер-электрик». Год работал программистом 1С. В настоящий момент дэйтирейдер.

лучаться, конечно, стало не сразу: за два месяца я проиграл 16 000 руб. Но этих денег не жалею, ведь я потратил их на опыт. А потом уже что-то стало для меня проясняться на рынке, и за август 2006-го я заработал необходимую сумму для участия в конкурсе.

– Расскажите о тактике, которой следует «лучший частный инвестор».

– Я вложил и инвестировал 45 000 руб. За три месяца, в течение которых продолжался конкурс, мне удалось увеличить эту цифру на 1000%. Надо сказать, что с первых дней моя позиция была лидирующей. Мои конкуренты были сильны, и я иногда переживал, что меня обойдут, но по-настоящему в победе не сомневался. Если же говорить о моей тактике, то она не была похожа на традиционную

инвесторскую. Ведь, насколько я понимаю, позиция инвестора более выжидательная: купил акции и ждешь, пока их стоимость возрастет. Если понадобится, можно тратить на это много времени: неделю, месяц, лишь бы был результат. Это правильно, но мне ближе более динамичное поведение. Я скорее отношу себя к «спекулянтам». Активно покупаю и продаю акции в течение дня.

– Какие советы вы бы дали тем, кто только пробует свои силы в трейдерстве?

– Я выступаю за метод проб и ошибок. В первую очередь нужно точно определиться, стоит ли заниматься такой деятельностью, как трейдинг. Но если вы решились, то необходимо упорство, даже некоторое упрямство. Сам я не жалею, что в начале своего трейдерского пути вел себя так, как вел. Начальные финансовые потери были необходимы – я многому научился. Еще я не боялся рынка, а это действительно важно. Даже если меня вынуждали выйти, я снова входил и занимал ту же самую позицию.

– На сегодняшний день вы зарабатываете только игрой на бирже?

– Да, и как показывает конкурс, это у меня действительно неплохо получается. Зарабатывать на фондовом рынке – почему нет? Я трейдер. И твердо намерен им оставаться.

Денис Спиридонов



СПОСОБЫ ЗАРАБОТКА

ИЗ НОВОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ

Составитель: Денис Спиридонов

Рисунки: Дмитрий Трофимов

ДОНОРСТВО, донор, сущ. Быстрый способ заработать деньги путем продажи в различные медицинские учреждения возобновляемого сырьевого материала.

Девиз профессии: «Кровь бесконечна, как родник!»

Экстерьер: закатанная выше локтя рубашка, здоровый вид, бахилы.

Особенности профессии: отсутствие татуировок на теле и болячек в организме, сильное, как насос, сердце и вены не хуже трубопровода.

Ареал обитания: больницы и станции переливания крови.



РОСТОВЩИЧЕСТВО, ростовщик, сущ. Способ заработать деньги, предоставляя денежные ссуды при условии уплаты заемщиком очень высоких процентов.

Девиз профессии: «Если вы пришли ко мне, значит, вы уже мой должник».

Экстерьер: ветхая одежда, жалостливый вид и напускная бедность, чтобы ввести заемщика в заблуждение.

Особенности профессии: «По примеру Фонтенеля, он берег жизненную энергию, подавляя в себе все человеческие чувства. И жизнь его протекала так же бесшумно, как сыплется струйкой песок в старинных песочных часах» (Оноре де Бальзак, «Гобсек»).

Ареал обитания: небольшие лавочки, подвальчики и каморки, неприметные сразу, но известные всем в округе.



Генераторы инвестиционных идей

Работу аналитиков описать просто: они дают советы, во что вкладывать деньги, чтобы разбогатеть, и предсказывают будущее компаний. В этом интервью Александр Бутов (он руководит аналитическим отделом компании ФИНАМ) объясняет, как рождаются инвестиционные идеи и где их можно найти, чтобы вовремя применить в сугубо меркантильных целях.

– Александр, объясните, как работают аналитики ФИНАМа?

– Ну, это просто. Мы собираем информацию из разных источников, обрабатываем ее, производим необходимые расчеты и доносим до клиентов инвестиционные идеи в виде рекомендаций по поводу того, что им делать с акциями тех или иных компаний (покупать или продавать).

– Что, прямо каждый день звоните клиентам по телефону и даете советы?

– Нет конечно. Прямое общение у нас предполагается только с теми клиентами, которые пользуются услугами доверительного управления или консультационного счета. Остальные – около 20 тыс. – получают наши рекомендации в виде ежедневных и специальных обзоров. В ежедневных обзорах мы освещаем

и анализируем события, произошедшие в течение торгового дня. Для этого постоянно мониторим биржевые ленты новостей, следим за информацией, которую компании выкладывают на своих сайтах, и напрямую общаемся с их представителями. Потом мы выбираем из всей массы полученных новостей наиболее важные события и даем свои комментарии по тому, как они могут повлиять на изменение котировок акций. Отчеты пишутся каждый вечер и сразу выкладываются на сайт. А утром они собираются в обзор, который отправляется всем подписавшимся на рассылку. Еще мы выпускаем от 5 до 15 раз в месяц специальные исследования (по отдельно взятой компании, отрасли, сектору рынка и т.д.). В принципе, так работают все аналитики, разница только в том, какой объем данных они могут обрабатывать: в одних организациях аналитики следят за сотней компаний, в других – за двумя сотнями. А мы ежедневно мониторим более 500 компаний и даем рекомендации по поводу их ценных бумаг. Кроме того, мы помогаем формировать инвестиционные портфели для наших клиентов.

– Раз уж Вы сами об этом заговорили, может, объясните, что это за инвестиционные портфели такие и откуда они берутся?

– Смотрите: вкладывать большие средства в бумаги одной, пусть даже перспективной, компании неразумно – очень велик риск. Для того, чтобы его снизить, и существуют



Из энциклопедического словаря «Виды homo sapiense»:

Аналитик обыкновенный (analiticus obiknoveniens) – человеческая особь, характеризующаяся следующими признаками:

- Хорошее экономическое образование и глубокое знание того или иного сегмента рынка.
 - Публичная персона, вступающая в постоянные и вполне законные связи со СМИ. Отсюда необычайно развитые ораторские способности.
 - Ужасно общительный тип. Все время болтает с представителями компаний, выведывает у них полезную информацию, на основании которой производит продукт своей жизнедеятельности (аналитические отчеты).
 - Шерлок Холмс, Аристотель и Нострадамус в одном лице. Умеет находить причинно-следственные связи даже там, где их нет.
 - Способен неукоснительно следовать законам логики и предсказывать будущее.
- Аналитик ФИНАМа (analiticus Finamus) – подвид аналитика обыкновенного. Помимо вышеперечисленных признаков его отличает умение следить за деятельностью 500 компаний одновременно.

инвестиционные портфели. Их формируют из нескольких видов ценных бумаг разных компаний. В ФИНАМе клиентам предлагается воспользоваться одним или сразу несколькими из четырех основных типов инвестиционных портфелей: агрессивным, сбалансированным, консервативным

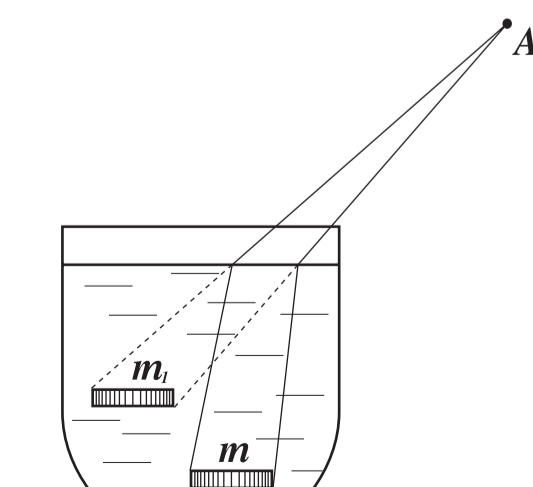
и портфелем долгосрочного роста, каждый из которых соответствует определенной стратегии инвестирования. Различия между портфелями – в ожидаемой доходности и рисках. Агрессивный портфель сулит вам высокий доход, но велик и риск потерять солидную сумму денег. Консервативный

ФИЗИКА И ДЕНЬГИ

Как поднять деньги со дна стакана?

Посадите подружку за стол так, чтобы она не могла видеть дно стоящей перед ней чашки. На дно чашки положите монету, которая будет заслонена стенкой чашки от глаз зрителя. Теперь торжественно заявите, что, не двигая и не трогая монеты, вы сделаете так, что она будет видима. Попросите зрителя не поворачивать головы и налейте в чашку воды. Произойдет чудо: монета сделается видимой для вашей девушки. Удалите воду из чашки спринцовкой – и дно с монетой опять опустится.

Учеными замечено: при замене воды на водку, а спринцовки на трубочку для



коктейля в человеке просыпается желание повторить эксперимент.

Объяснение:

Опыт основан на свойстве преломления лучей при переходе из одной сферы в другую с разными показателями преломления. Точка А – глаз наблюдателя над водой (см. рис.). Монета m кажется человеку в приподнятом положении, потому что лучи, идущие от m, преломляются на границе вода-воздух и проникают в глаз, который видит монету m на продолжении линий, в положении m1.



ВЛАДИМИР НЕНАШЕВ

Что делать с отчетами аналитиков?

1) Во-первых, отчеты следует читать. Структура отчета составлена так, чтобы читать было проще.

Например:

«Газпром» выкупит акции «Мосэнерго» по рыночной цене.	Заголовок Прочтя его, человек сразу понимает, интересна ему эта новость или нет (интересна, если он вложил или планирует вложиться в акции «Газпрома» или «Мосэнерго»).
Совет директоров «Мосэнерго» утвердил цену размещения допэмиссии акций в пользу группы «Газпром» в размере 5,28 руб. (\$0,20) за 1 бумагу. Отметим, что цена размещения соответствует текущей рыночной цене бумаг «Мосэнерго».	Подзаголовок Содержит новость в сжатом виде и вывод аналитика. Все основные инвестиционные идеи можно обнаружить уже в лиде, так что, если у вас нет времени, всю новость можно не читать.
Совет директоров «Мосэнерго» на заседании в понедельник утвердил цену размещения допэмиссии акций в пользу группы «Газпром» в размере 5,28 руб. (\$0,20) за 1 бумагу – об этом 29 января сообщило агентство Интерфакс со ссылкой на материалы энергокомпании.	Текст новости Содержит максимально информативный новостной материал и подробные объяснения аналитиков ФИНАМа, как и почему они приходят к своим выводам. Этот раздел полезен тем, кто хочет сам научиться разбираться в тенденциях рынка.
Наша рекомендация по акциям «Мосэнерго» – «Покупать», справедливая цена на конец 2007 г. – \$0,28 за акцию.	Инвестиционная идея Если вы забыли, что было написано в начале, не переживайте – основная инвестиционная идея обычно повторяется в конце новости.

2) Прочитав отчет, следует прислушаться к рекомендациям аналитиков. Это не значит, что нужно тут же звонить своему менеджеру и требовать купить на все вложенные деньги акции наиболее перспективной компании. Это гибельная тактика! Но менеджеры ФИНАМа могут помочь вам немного переформировать ваш инвестиционный портфель, продав часть одних акций и купив вместо них более перспективные.

3) Даже если вы не следуете рекомендациям, вам будет полезно узнать, как то или иное событие повлияло на рынок. Прочтя несколько сотен таких отчетов, вы сами научитесь выявлять тенденции, разбираться в рынке и даже предсказывать изменение котировок.

портфель – наименее рискованный, но и доходность его не так велика, как у агрессивного. Сбалансированный – это что-то среднее между агрессивным и консервативным сценариями. Портфель долгосрочного роста – самый рискованный. В него включены только акции второго и третьего эшелонов, т.е. бумаги недооцененных компаний, обладающие гораздо меньшей ликвидностью по сравнению с «голубыми фишками» (наиболее известными и престижными акциями), но имеющие серьезный потенциал роста в будущем. Когда случится стремительный рост котировок этих акций – сказать трудно, но если уж это произойдет, инвесторы сорвут солидный куш. В отличие от этого портфеля, в три других обязательно вхо-

дят акции «голубых фишек» и облигации. Только в разных пропорциях. Чем больше облигаций – тем консервативнее портфель, потому что облигации считаются более надежным инвестиционным инструментом. Чем больше акций компаний второго и третьего эшелонов – тем портфель рискованнее.

– Вы тут упомянули про «недооцененные компании»? А кто их оценивает? И по каким критериям?

– Оцениваем мы, аналитики, и рынок, т.е. множество инвесторов, которые вкладывают деньги в акции этих компаний. Если наши с рынком оценки расходятся – возникают понятия «недооценка» и «пере-

оценка». Скажем, если оценка рынком (она же – рыночная капитализация) компании – \$13 млрд, а по нашим оценкам ее справедливая цена – \$16 млрд, значит, эта компания, по нашему мнению, недооценена рынком. И наоборот. При оценке мы используем фундаментальный подход. Он предполагает полномасштабный анализ бизнеса компании на основе результатов ее деятельности и финансовых показателей, для этого применяем в основном два метода: рыночный (еще его называют методом рыночных мультипликаторов, сравнительным или методом аналогов) и метод дисконтирования денежных потоков (вычисление стоимости компании на основе прогнозирования ее доходов и расходов на много лет вперед). Проведя расчеты и построив модели развития того или иного бизнеса, мы не только получаем справедливую стоимость компании на текущий момент, но и справедливую стоимость в будущем. Поэтому мы можем примерно определить, насколько и когда вырастут в цене ее акции. Исходя из этого, инвестиционные портфели формируются так, чтобы в них вошли как те бумаги, которые могут принести клиенту

прибыль в ближайшее время, так и те, что окажутся доходными года через два.

– Это для того, чтобы клиенты могли и сегодня сорвать куш, и завтра не остаться без штанов? Разумно! А вдруг через месяц ситуация на рынке кардинально изменится и сформированный вами инвестиционный портфель уже окажется несколько устаревшим?

– Ситуация на рынке, действительно, постоянно меняется. Именно поэтому мы практически еженедельно пересматриваем свои рекомендации по формированию инвестиционных портфелей: долю акций одних компаний сократить, долю акций других – увеличить. Это нужно для того, чтобы клиент получал наиболее эффективный на данный момент инвестиционный портфель. Благодаря такой частоте пересмотра инвестиционных портфелей, а также потому, что мы стараемся включать в них только те акции, в которых в достаточной степени уверены, у ФИНАМа процент роста стоимости портфелей один из самых высоких на рынке. Другими словами, наши прогнозы будущего компаний в большинстве своем сбываются.

Анастасия Бибикина

Методы оценки компании

(на примере ОАО «Рога и копыта». Гендиректор – О. Бендер)

Метод дисконтирования денежных потоков (DCF)

Задача аналитика – вычислить, сколько должны стоить акции ОАО «Рога и копыта» через несколько лет с учетом рискованности вложений именно в эту компанию. Он анализирует:

- конкурентные преимущества компании (яркий лидер в лице товарища О. Бендера);
- положение других компаний того же сектора (умеют качественно заготавливать рога и копыта, но не умеют продавать так же быстро и выгодно, как О. Бендер);
- тенденции развития ОАО «Рога и копыта» (при достаточном финансировании со стороны тов. Корейко может превратиться в крупное предприятие);
- планы руководства (О. Бендер думает превратить «Рога и копыта» во всесоюзный центр заготовки рогов и копыт);
- насколько эти планы осуществимы и т.д.

Проанализировав эти данные, аналитик понимает, что через три года доходы ОАО «Рога и копыта» вырастут многократно, а акции компании даже с учетом инфляции должны стоить на 300% больше, чем сейчас. Рекомендация аналитиков: покупать! Потенциал роста акций ОАО «Рога и копыта» – 300%.

Метод рыночных мультипликаторов (он же сравнительный)

Базируется на допущении, что рынок примерно одинаково оценивает похожие компании (работающие в одной отрасли, производящие сходную продукцию и имеющие примерно одинаковые обороты). Например: Текущая рыночная капитализация (P) ОАО «Рога и копыта» – 10 тыс. руб. Сравним ее с каким-нибудь финансовым показателем компании, скажем, с прибылью* от продажи рогов (E), которая равна 1000 руб. Получаем: P/E = 10.

Если 10 аналогичных компаний по заготовке рогов и копыт имеют средний показатель P/E равный 9, значит, «Рога и копыта» переоценены рынком. Рекомендация аналитиков: продавать!

Если по рынку средний показатель P/E равен 12, то компания «Рога и копыта» недооценена и ее акции имеют потенциал роста. Рекомендация аналитиков: покупать!

* Вместо прибыли для расчета коэффициента мультипликатора можно взять и другие показатели деятельности компании. Допустим, выручку, объемы добычи нефти (для нефтяных компаний), протяженность линий связи (для телекоммуникационных) и т.д.



Автор сценария Денис Спиридонов, художник Дмитрий Трофимов

Пай паю рознь

Как выбрать паевой инвестиционный фонд?

Нынешний фондовый рынок, со всем разнообразием инструментов и предлагаемых услуг, притягивает как магнит. Сейчас только ленивый не мечтает попробовать заработать свой первый в жизни миллион. Особой популярностью граждан с не очень большими деньгами, но смекалистыми мозгами пользуются различные ПИФы. О том, как выбрать свой фонд, нам рассказали главы четырех основных ПИФов компании ФИНАМ.

Что такое паевой инвестиционный фонд (ПИФ)?

ПИФ – это не юридическое лицо, а комплекс имущества. Деньги всех пайщиков оказываются на текущем счете фонда, откуда переводятся на брокерский счет. Этой энной суммой управляет доверительный управляющий в соответствии с инвестиционной декларацией – она у каждого фонда своя. За исполнением декларации, чтобы обезопасить средства пайщиков, следит контролер, а кроме него еще и спецдепозитарий. Доля каждого вкладчика удостоверяется определенным количеством паев. Один пай имеет определенную стоимость, которая пересчитывается каждый день.

Для чего создаются ПИФы?

Для того чтобы дать возможность людям, обладающим относительно небольшими суммами денег, стать инвесторами и зарабатывать на фондовом рынке. Например, одна акция Сбербанка стоит 90 000 руб., как стать владельцем этой акции, если собственных денег всего 10 000 руб.? Просто. Станьте вкладчиком ПИФа, который объединяет пайщиков с такими же небольшими суммами, и тогда все они в складчину могут стать владельцами одной акции Сбербанка.

Какие бывают ПИФы?

Фонды бывают как общие, в портфеле которых бумаги разных компаний из разных отраслей, так и специализированные на работе в конкретных отраслях. Так как управляющая компания может вкладывать деньги своих пайщиков в разные финансовые инструменты (акции, государственные, муниципальные и корпоративные облигации, банковские депозиты), все ПИФы бывают нескольких видов: ПИФы акций, ПИФы облигаций, ПИФы смешанных инвестиций, ПИФы денежного рынка, ПИФы недвижимости, фонды фондов, ПИФы венчурных инвестиций, фонды прямых инвестиций. Но самыми распространенными являются ПИФы акций, облигаций и смешанных инвестиций.

Все ПИФы подразделяются на открытые, закрытые и интервальные.

- Открытый ПИФ хорош тем, что инвестор может купить или продать свой пай в любой день.
- Интервальный ПИФ открывается для покупки-продажи паев до четырех раз в год сроком на две недели.
- Закрытый ПИФ создается на определенный срок, к примеру, на пять лет. Стать инвестором можно только в момент создания фонда. Потом его пай можно будет приобрести только у уже имеющих пайщиков, например, на бирже. Иногда фонды проводят дополнительные выпуски паев, предоставляя еще один шанс опоздавшим.

Как выбрать ПИФ?

- Прежде всего, отдавайте себе отчет, что ПИФ – это не банк, т.е. вы можете как заработать, так и потерять, поэтому никогда не отдавайте последние деньги, ведь ни государство, ни сам ПИФ не гарантируют получение дохода. Сначала решите сами, какой суммой вы готовы рискнуть и на какой период.
- Выбирайте только надежные управляющие компании: узнайте историю компании (насколько она успешна), наличие у нее всех необходимых лицензий.
- Поинтересуйтесь объемами активов в управлении, чем больше – тем лучше.
- Проанализируйте динамику доходности ПИФа за последние несколько лет. Тревожный сигнал, если кривая напоминает американские горки.
- Не кладите яйца в одну корзину – то есть не отдавайте все деньги в один ПИФ, разделите риски, станьте пайщиком разных ПИФов.
- Узнайте о точных размерах комиссионных, всевозможные «налбавки» и «скидки» могут существенно снизить будущую прибыль.
- Доход от инвестирования облагается государственным налогом в 13%.
- Читайте деловые газеты и журналы, разбирайтесь и ориентируйтесь сами, совсем без знаний выходить на фондовый рынок нельзя, ведь, став вкладчиком, вам нужно следить за состоянием своего пая, принимать решения о его продаже в случае падения рынка или покупке еще одного в случае роста. Учитесь просчитывать риски, анализировать графики динамики поведения паев, строить гипотезы (и будет вам счастье ☺).

Наталья Сорокина, рисунки Юрия Карповича

ПИФ «Финам Первый»



Тип фонда: открытый фонд смешанных инвестиций.

Финансовые инструменты: акции и облигации.

Доходность: в среднем 40% годовых (min 20% – max 70%).

Риски: 20-30%.

Кредо: покупай силу – продавай слабость.

Стратегия: умеренная и агрессивная.

Цель: долгосрочное вложение средств в ценные бумаги.

Минимальная сумма инвестирования: 1000 руб.

Издержки инвестора: 2,3-3% от среднегодовой стоимости чистых активов.

Фонд подходит инвесторам, готовым инвестировать небольшую сумму на долгое время в сравнительно безопасный фонд – ведь вложение средств в бумаги с разным уровнем риска и доходности сможет оградить от крупных неудач.

Открытый паевой инвестиционный фонд смешанных инвестиций «Финам Первый» (Правила доверительного управления зарегистрированы ФКЦБ России от 01.04.2003 № 0097-59837006, изменения и дополнения зарегистрированы ФСФР России от 27.12.2005 № 0097-59837006 и 03.03.2006 № 0097-59837006) инвестирует средства и в акции, и в облигации.



Александр Дорощев, портфельный управляющий.

Возраст: 28 лет.

Образование: Костромской государственный университет, экономика и управление.

Опыт работы: на фондовом рынке уже 5

лет, в компании ФИНАМ 3 года.

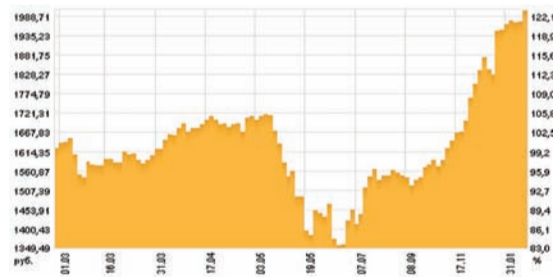
Профессиональные достижения: один из клиентов Александра на доверительном и консультационном обслуживании за год удвоил свои вложения, другой клиент за 3 месяца получил 70% роста по счету, третий начинал с 1,5 млн, сейчас его капитал составляет 4 млн руб. **Предмет особой гордости:** «Клиенты приходят и остаются с нами навсегда – у нас настоящие доверительные отношения».

Жизненное кредо: никогда не останавливаться на достигнутом.

Хобби: кино, фитнес, палаточные походы выходного дня.

Любимые книги: «Приключения майора Звягина» и «Легенды Невского проспекта» М.И. Веллера.

ПИФ «Финам Низколиквидные акции»



Тип фонда: интервальный.

Финансовые инструменты: низколиквидные акции (компаний «второго эшелона»).

Доходность: 38% годовых.

Риски: высокие (порядка 50%).

Кредо: без риска нет дохода.

Стратегия: агрессивная.

Цель: долгосрочное вложение средств в ценные бумаги.

Минимальная сумма инвестирования: 100 000 руб., затем 5000 руб.

Издержки инвестора: 2,3-3% от среднегодовой стоимости чистых активов.

Фонд подходит инвесторам, которые готовы рискнуть и вложить свободные средства на долгий срок с реальным шансом получить доход, в несколько раз превышающий вложения.

Интервальный паевой инвестиционный фонд низколиквидных акций «Финам Низколиквидные акции» (Правила доверительного управления зарегистрированы ФСФР России 26.01.2005 № 0316-75341925, изменения и дополнения зарегистрированы ФСФР России 04.05.2006 № 0316-75341925-1).



Алексей Бутенко, портфельный управляющий.

Возраст: 28 лет.

Образование: Московский государственный технический университет им. Баумана, автономные информационные и управляющие системы.

Опыт работы: на фондовом рынке 6 лет, в компании ФИНАМ 5 лет.

Профессиональные достижения: клиенты Алексея на доверительном управлении за 4 года работы приумножили свои капиталы с \$50 000-100 000 до \$1,5 млн (кроме управлением активами ПИФа, Алексей занимается индивидуальным доверительным управлением и консультационным обслуживанием клиентов).

Хобби: игра в рулетку.

Любимая книга: «Отцы и дети» И.С. Тургенева.

Совет начинающим: набивайте опыт на умеренной стратегии, только потом переходите на агрессивную.

ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент» (Лицензия ФКЦБ России №21-000-1-00095 от 20.12.2002). Стоимость инвестиционных паев может увеличиваться и уменьшаться, результаты инвестирования в прошлом не определяют доходы в будущем, государство не гарантирует доходность инвестиций в инвестиционные фонды. Прежде чем приобрести инвестиционный пай, следует внимательно ознакомиться с правилами доверительного управления паевым инвестиционным фондом.

ПИФ «Финам Облигационный»



Тип фонда: открытый.

Финансовые инструменты: облигации.

Доходность: 7% годовых.

Риски: близки к 0%.

Кредо: сохранить и приумножить.

Стратегия: консервативная.

Цель: получить стабильный доход, превышающий ставку банковского депозита.

Минимальная сумма инвестирования:

20 000 руб., затем 1000 руб.

Издержки инвестора: 1-2% от среднегодовой стоимости чистых активов.

Фонд подходит инвесторам, которые уже хорошо заработали и больше идти на риск не хотят, но при этом нуждаются в сохранении и стабильном приумножении капитала (с возможностью получения денег в любой момент времени).

Открытый паевой инвестиционный фонд облигаций «Финам Облигационный» (Правила доверительного управления зарегистрированы ФСФР России от 26.01.2005 № 0314-75340593, изменения и дополнения зарегистрированы ФСФР России от 03.03.2006 № 0314-75340593).



Александр Ташинцев, портфельный управляющий.

Возраст: 24 года.

Образование: Пермский государственный университет, экономист.

Опыт работы: более 5 лет на фондовом рынке, 2 года в компании ФИНАМ.

Профессиональные достижения: за полгода вырос до управляющего облигационным фондом.

Хобби: сноуборд, лыжи (большой любитель горнолыжных курортов Пермского края), велосипед, бег, волейбол.

Любимая книга: «Принципы корпоративных финансов» Стюарта Майерса и Ричарда Брейли.

ПИФ «Финам Индекс ММВБ» (или индексный фонд)



Тип фонда: открытый.

Финансовые инструменты: ликвидные акции российских компаний, входящих в индекс ММВБ (индекс = 21 бумага).

Доходность: 54% годовых.

Риски: высокие.

Кредо: четкое следование за индексом рынка.

Стратегия: агрессивная.

Цель: долгосрочное вложение средств в ценные бумаги.

Минимальная сумма инвестирования:

20 000 руб., далее 1000 руб.

Издержки инвестора: 2,7-4,2% от среднегодовой стоимости чистых активов.

Его пайщики становятся обладателями широкого круга ценных бумаг из разных отраслей экономики, что помогает избежать серьезных потерь в случае падения цен одной или нескольких акций; размер доходов и убытков зависит от состояния рынка в целом, почти исключено влияние человеческого фактора в управлении акциями и привязка к экономике определенных компаний, фонд приносит доход при положительной динамике рынка акций.

Открытый индексный паевой инвестиционный фонд «Финам Индекс ММВБ» (Правила доверительного управления, которого зарегистрированы ФСФР России 26.01.2005 № 0315-75341204) вкладывает средства в самые ликвидные акции российских компаний, входящих в индекс ММВБ.



Сергей Дорогавцев, портфельный управляющий, руководитель отдела биржевого рынка.

Возраст: 32 года.

Образование: Московская государственная академия приборостроения и информатики, инженер-системотехник.

Наблюдения Сергея показывают, что для успешной работы на фондовом рынке наличие диплома об экономическом образовании не является тем необходимым фактором, который будет гарантировать прибыль. Скорее наоборот, теоретические знания экономических законов в отрыве от реальной жизни могут быть вредны; рынком правит психология его участников, а не трезвый расчет и формулы из экономических учебников. А вот знание теории вероятностей и умение программировать могут оказаться весьма полезными.

Опыт работы: 13 лет. С 1994 работал трейдером на бирже, с 2001 — в компании ФИНАМ.

Профессиональные достижения: «Реализовал свою мечту стать профессиональным управляющим и зарабатывать деньги на фондовом рынке. Среди моих клиентов есть и такие, которые увеличили свои капиталы в разы, но главным достижением я считаю все-таки стабильность результатов, ведь основная задача управляющего — показывать стабильную доходность и минимизировать риски. Иными словами, важна не победа, а отсутствие поражения, тогда победа приходит автоматически».

Наблюдение: доходность инвестиций на фондовом рынке зависит от точек входа и выхода.

Жизненное кредо: везение — результат тщательной подготовки.

Свободное время, хобби: «Несколько месяцев назад родился сын, поэтому все свободное время занимают родительские заботы, но, как только он подрастет, снова вернусь (на этот раз не один) к гонкам на внедорожниках, дайвингу, велосипеду и сноуборду.

Любимые книги: «Чайка по имени Джонатан Ливингстон» Ричарда Баха и «Маги рынка» Джека Швагера.

ВПЕРВЫЕ В РОССИИ!

ПИФ «Финам Народный»

У этого фонда нет и не будет управляющего активами, так как решения принимают сами пайщики.

Управлять своими паями можно через интернет посредством сайта управляющей компании «Финам Менеджмент»: www.fdu.ru.

Срок формирования: с 22 января по 21 апреля 2007 года (еще не поздно стать его пайщиком).

Тип фонда: открытый.

Финансовые инструменты: акции, облигации, государственные ценные бумаги, иностранные ценные бумаги.

Доходность: предположительно 40-50% годовых.

Риски: высокие (30-40%).

Стратегия: агрессивная.

Цель: долгосрочное вложение средств в ценные бумаги.

Минимальная сумма инвестирования: 200 руб.

Издержки инвестора: 2-3% от среднегодовой стоимости чистых активов.

Фонд инвестирует средства преимущественно в акции российских акционерных обществ с высоким потенциалом риска, при неблагоприятной ситуации на фондовом рынке часть активов фонда может быть инвестирована в облигации.

Фонд подходит инвесторам, ожидающим высокой доходности в долгосрочной перспективе.

Стать пайщиком или получить более подробную информацию об инновационном ПИФе можно, позвонив по телефону: +7 (495) 796 9388 доб. 231 или 595

www.fdu.ru



Все подробности
о ПИФах на сайте

www.fdu.ru

Нажми на кнопку

Восемь советов для начинающих торговцев валютой

Мысли торговца валютой, работающего на кухне собственной квартиры во время прослушивания композиции «Нажми на кнопку» группы «Технология» (жена и дети спят).

Каждую ночь ты сидишь у окна,

Я торгую валютой на Токийской бирже, которая по московскому времени открывается в четыре часа утра.

Перемещая звезды.

Предпочитаю проверенные временем британские фунты, американские доллары и японские цены.

Каждую ночь тебе не до сна — Все это так серьезно.

Какой уж тут сон.

Я помню, я знаю, Ветер в твоих руках. Искусственным раем Бредишь в своих мечтах.

Понимаю, что торгую воздухом, но ничего не могу с собой поделать. Хочу новую «мазду».

Нажми на кнопку — получишь результат И твоя мечта осуществится-а-а. Нажми на кнопку, но что же ты не рад? Тебе больше не к чему стремиться-а-а.

Жду, жду... сейчас цена достигнет минимума, тут-то я и прикуплю. Потом начнется рост.

... О, да-а-а, детка, давай вверх.

В шорохе капель ночного дождя Зашифровал надежду, Выстроил мир, где ты у руля. Что ж ты не спишь как прежде?

А все-таки хорошая у меня работа — нет никаких начальников, только я и мировой валютный рынок.

Скажи, почему ты медлишь исполнить план? Считаешь минуты, Смотришь на пустой экран?

Хех, доллар-то какие кренделя выделывает. Ну, меня на такие фокусы не купишь. Надо еще подождать.

Нажми на кнопку — получишь результат, И твоя мечта осуществится. Нажми на кнопку, но что же ты не рад? Тебе больше не к чему стремиться.

О, да-а-а, детка, давай, давай (3 раза).



ВЯЧЕСЛАВ ДОЦОВ

В советские времена за валютную спекуляцию могли упрятать за решетку. Теперь это относительно легкий и уж точно совершенно законный способ заработать деньги. Суть игры на валютном рынке FOREX* проста: нажал на одну кнопку — купил; нажал на другую — продал. Руководитель учебного центра ФИНАМ Леонид Братухин считает, что научиться нажимать на кнопки можно за пару дней. Гораздо сложнее — стать настоящим спекулянтом, зарабатывающим миллионы на малейшем колебании курса. Но и это возможно — если следовать советам профессионалов. В данной статье Леонид, проработавший на FOREX

не один год, приводит восемь советов для новичков валютного рынка.

1 Чтобы успешно играть на рынке FOREX, нужно хорошо знать технический анализ. Почему? Да потому что денежные потоки, которые через него проходят, огромны (около \$1-3 трлн ежедневно), а колебания стоимости валюты при этом небольшие — скажем, на 1-2% в день. Поэтому для работы на этом рынке нужны очень точные инструменты, позволяющие оперировать с малыми величинами. Это как хирургическая операция — чтобы сделать маленький надрез в правильном месте, необходим точный расчет.

2 На FOREX кондовая стратегия «купили — держи» оправдывает себя не хуже, чем на фондовом рынке. Нужны исторические примеры — пожалуйста. Наиболее яркий сторонник такой стратегии — небезызвестный Уоррен Баффет. У него еще знаменитое выражение есть: «Наш срок продажи акций — никогда!» (имеется в виду, что он готов хоть всю жизнь держать ценные бумаги, если они остаются прибыльными). В 2002 году Баффет купил евро на \$12 млрд, заявив, что «мир просто подавился американскими долларами». И через два года текущая прибыль от этой сделки составляла \$5 млрд.

СТРАШИЛКА

ПИФ, ПАФ, ой-ой-ой...

Одна умная старушка вложила деньги в ПИФ, заработала неплохую сумму и рассказала про это всем старушкам на своей улице. Посоветовала им тоже деньги в ПИФ вкладывать.

Приходили старушки в ПИФ, а им там говорили: «Вкладывайте деньги, но на ваш страх и риск. Можете много накопить, а можете и потерять. Вместе рискуем, вместе выигрываем или проигрываем». Старушки пугались и уходили. Когда они выходили из ПИФа, то видели на соседнем здании надпись: «ПАФ. Добро пожаловать!». Они очень удивлялись, что раньше не заметили этого дома.

Они заходили в ПАФ, а там красивые девушки и молодые люди, очень вежливые, им говорили: «Вкладывайте, вкладывайте, у нас никакого риска — точно богатыми будете. Не то что в ПИФах этих, где бабушка надвое сказала». Старушкам, конечно, хотелось много денег, потому что у них пенсии маленькие. И они давали деньги ПАФу.

Через некоторое время надо было уже получать деньги. И старушки надели свои лучшие платочки, нарядились и пошли в ПАФ. Они



собирались вечером пить чай с тортом, чтобы отметить свое чудесное обогащение. А умная старушка стала их ждать. Но старушки все не приходили и не приходили. А уже наступил вечер.

Тогда умная старушка испугалась за своих подруг и пошла в милицию. Милиционеры пошли с ней в ПАФ, приходят — а там никакого ПАФа нет. И даже дома, в котором ПАФ был, тоже нет. А милиционеры вообще сказали, что

такого дома и адреса на карте не существует. И получилось, что этот дом видели только старушки, которые хотели получить очень-очень много денег.

Милиционеры уже собрались уходить, но тут умная старушка быстренько побежала за дом, в котором располагался ПИФ. Там она увидела своих рыдающих подруг. Оказалось, что ПАФ исчез к тому моменту, когда они пришли получать деньги. Умной старушке стало жалко своих подруг, она пошла в ПИФ. А ей там сказали, что вложение у нее оказалось очень выгодное и денег у нее теперь стало в 10 раз больше, чем она вложила. Она поделила их со своими подругами, потому что это была добрая старушка. А потом старушки начали тоже вкладывать в ПИФ. Вскоре они смогли отдать своей подруге деньги, да еще и сами заработали.

А ПАФ на этой улице иногда появлялся. Но умные старушки предупредили всех, чем это кончается. Они сказали, что, увидев ПАФ, надо произнести «чур-чур меня» и срочно бежать в ПИФ. И их почти все слушались.

Софья Митина, Дина Вишня

3 Деньги любят тишину. Приняли решение – держите его при себе. Баффет, между прочим, сообщил на ежегодном собрании акционеров своей компании о том, что прикупил евро на \$12 млрд, только два года спустя – когда уже стало понятно, что этот шаг себя оправдал.

4 Не играйте против рынка. Эту аксиому сформулировал еще Чарльз Доу. Он писал: «Когда общественное мнение имеет четко определенную тенденцию... ее нелегко изменить. Десятки или сотни людей могут изменить свое представление, но масса продолжает идти в том же направлении». История FOREX изобилует примерами, когда некоторые «особенно гениальные» игроки или даже крупные банки пытались нарушить это правило. Например, в 1995 году на заседании «Большой семерки» было принято решение поддерживать доллар. В течение недели около двух десятков ЦБ мира скупали доллары, чтобы его котировки не упали. А потом выделенные на эту «спасательную операцию» деньги закончились – и рынок рухнул в одночасье. Мораль: упорно двигаться против рынка не только глупо, но и опасно.

5 Чем меньше у вас денег, тем тщательнее надо продумывать свои действия. Помните, что основными участниками валютного рынка являются банки – именно они направляют движение огромных денежных потоков. Поэтому ваши 10, 20 и даже \$100 тысяч – это небольшие суммы для FOREX. При таком депозите* применять стратегию «буду покупать и продавать как можно чаще – авось к концу дня что-нибудь да урву», мягко говоря, неразумно. Посудите сами: когда у вас мало собственных средств, вы вынуждены брать большое плечо*, чтобы как-то компенсировать низкую динамику колебаний кур-

сов солидными объемами операций. А чем больше ваше плечо, тем больше риски. Да, малейшее движение рынка в нужную сторону делает ваш выигрыш вполне ощутимым, но при этом точно такое же малейшее колебание цены «против вас» очень быстро делает вас банкротом – тоже за счет объемов торгов.

6 На FOREX можно работать «на новостях». Это значит ловить все новости, которые могут оказать влияние на рынок. Кажется, что задача проста. Но представьте: даже если вы играете на одной валютной паре* (скажем, евро-доллар), вам нужно отслеживать все события, которые происходят в США и Европе. Однако по-настоящему

В компании ФИНАМ услуга «Торговля на рынке FOREX» появилась в конце 2006 года. Весной 2007-го будет запущен курс, в ходе которого специалисты учебного центра компании научат всех желающих тонкостям игры на валютном рынке. Как говорит Леонид Братухин, ФИНАМ начал предоставлять эту услугу для того, чтобы занять легальную нишу посредников в игре на валютном рынке. В отличие от многих других компаний, ФИНАМ использует «белую схему»* работы, т.е. выводит операции клиентов на реальный рынок.

крупные новости приходят очень редко, а мелкие и незначительные (их еще называют шумом) оказывают столь ничтожное влияние на котировки, что заработать можно, только если совершаешь операции с огромными объемами валют. Но тут мы вновь возвращаемся к правилу №5: «чем больше ваше плечо, тем выше риск». И все же работать на ожидаемых событиях можно. Правило такое: покупать следует на слухах, а продавать на новостях.

Имеется в виду, что совершать операции с валютами нужно, пока событие еще не произошло. Пока мы ожидаем события, цена меняется (растет или падает), а когда все уже случилось, и именно так, как мы и ожидали, рынок фиксирует прибыль. В этот момент и нужно закрывать позицию.

7 Не надо думать, что есть «мировая закуска», которая только и ждет, чтобы вы вошли на рынок, и как только вы входите, «они» тут же направляют его против вас. Меня иногда слушатели спрашивают: «А кто знает, с каким плечом я вхожу?» – «Как кто, – говорю. – Мы знаем, мы же ваши брокеры». – «А!» – кричит кто-то из слушателей и тянет руки к моей шее. – Так это вы там сидите и ждете, когда я войду на рынок с плечом побольше, и направляете рынок в другую сторону, чтобы я мог разом все проиграть!» Вы только вздохните: «направляем рынок в другую сторону!» Да если бы это можно было делать, я бы уже давно миллиардером стал. Так что могу заверить, как человек, проработавший на FOREX много лет: никакой «закуска» нет, и никто против вас рынок не двигает. Просто это невозможно и пока не удавалось никому!

8 Не надо буквально трактовать тезис Чарльза Доу о том, что «история повторяется». Он говорил о тенденциях на рынке, о циклах его развития. А некоторые игроки воспринимают это так: если ситуация на рынке складывается определенным образом, надо посмотреть, не было ли похожей картинки раньше (скажем, лет 5-6 назад). Если сходство обнаруживается, они думают, что и последствия будут те же самые. Но все дело в том, что похожие картинки далеко не всегда приводят к одинаковым последствиям.

Анастасия Бибикина

Разъяснение умных слов, употребленных Леонидом Братухиным

Плечо

Сумма кредита, который «выдает» банк под внесенный вами депозит для игры на рынке FOREX (на самом деле вы этих денег не видите, а просто можете совершать сделки на эту сумму). Размер плеча измеряется в соотношениях 1:5, 1:10, 1:100. Например, если я вношу в банк \$1000 и беру кредитное плечо 1:10, то могу совершать операции на сумму \$10 000. Правда, если мне не везет, как только я проигрываю сумму своего депозита (\$1000), банк автоматически закрывает мою позицию. Правило такое: клиент не может проиграть больше, чем внес. Максимальное плечо, предоставляемое российскими банками, составляет 1:100.

Игра на FOREX

Играя на FOREX, вы совершаете валютные операции. Суть в том, что каждая валютная операция должна проводиться в два этапа: сначала вам нужно купить валюту по одной цене (открыть позицию), а потом обязательно продать ее по другой (закрывать позицию). Можно и наоборот: сначала продать, а потом купить. В любом случае, оба этапа обязательны. Но не обязательно проходить их в один и тот же день. Между покупкой и продажей валюты могут пройти недели, месяцы и даже годы.

Депозит

Ваш стартовый капитал, с которым вы приходите на FOREX. Его нужно принести в банк, через который вы собираетесь осуществлять торги. Через день после внесения средств вы уже можете начинать играть.

Валютные пары

То, за счет чего можно заработать на FOREX. Наибольший объем сделок проходит по четырем основным валютным парам: евро к доллару, фунт к доллару, швейцарский франк к доллару и иена к доллару. На колебании их курсов и делают деньги игроки валютного рынка.

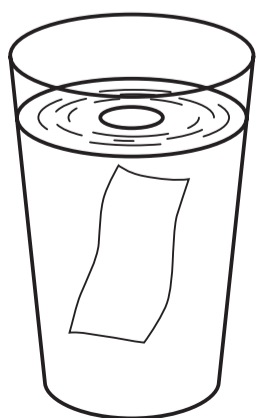
«Белая схема»

В отличие от «серой схемы», практикуемой некоторыми компаниями, предполагает, что сделки, которые вы совершаете через сайт ФИНАМа, выводятся на реальный валютный рынок. «Серая схема» была особенно популярна в начале 90-х гг., когда компании, предлагавшие услуги игры на FOREX, имели, что называется, «телефонные провода в туалет» – т.е. все операции проводились внутри дилерской конторы. Схема была такая: где-нибудь в тexasском Хьюстоне, в однокомнатной квартире сидели два китайских мальчика, принимали все заявки на сделки и сводили их друг с другом. При такой схеме большинство клиентов проигрывает, а выигрыш «компания» кладет себе в карман.

ФИЗИКА И ДЕНЬГИ

Копейка, которая не тонет в воде

Возьмите стакан и наполните его водой. Положите на поверхность воды лоскуток тонкой папиросной бумаги, а на него – совершенно сухую копеечную монетку, которую стоит предварительно поддержать в руках. Проще всего опыт получается с монеткой из алюминиевого сплава (лучше всего подойдут советские монетки одно-двухкопеечные). Теперь осторожно удалите папиросную бумагу из-под монеты. Делается это так: вооружившись иголкой или булавкой, слегка погружают края лоскута в воду, постепенно подводя к середине. Когда лоскуток весь намочнет, он упадет на дно, монет-



ка же будет продолжать плавать. После этого можете позвать старушку-соседку. Пусть знает, кто на лестничной клетке самый главный маг.

Объяснение:

Бумага постепенно опускает монетку на поверхность жидкости. Причина того, что монета не тонет, в том, что вода плохо смачивает металл, побывавший в наших руках и покрытый тончайшим слоем жира. От этого вокруг плавающей монетки на поверхности воды образуется вдавренность, которую можно видеть. Поверхностная пленка жидкости, стремясь распрямиться, оказывает давление вверх на монетку, чем и поддерживает ее. Правда, для того, чтобы монетка оставалась на плаву, надо предварительно потренироваться.

АФОРИЗМ

Ума не приложу, зачем женщинам столько денег? Едят они мало, пьют мало, в карты не режутся, курят умеренно, и к тому же у них нет подружек, которых им приходится содержать.

Жак Тати



ВЛАДИМИР НЕНАШЕВ

ЗНАМЕНИТЫЕ ДАТЫ ФИНАНСИСТОВ

ЯНВАРЬ

9 января 1992 года – основание Московской межбанковской валютной биржи (ММВБ). Это крупнейшая универсальная биржа в России, странах СНГ и Восточной Европы (по совокупному объему торгов в 2006-м). Основные направления: торги иностранной валютой, торги ценными бумагами. В 2006 году индекс ММВБ вырос на 68% (на 83% – в долларах США). Рост рынка способствует притоку частных инвесторов, их число на ММВБ за последний год превысило 240 000 человек.



МАЙ

17 мая 1792 года – 24 брокера, торговавшие ценными бумагами на Уолл-стрит, подписали соглашение торговать только друг с другом. Оно получило название «Соглашение под платаном», поскольку было подписано под платановым деревом в районе улицы Уолл-стрит, где неформально встречались брокеры. Это соглашение дало импульс для создания сегодняшней Нью-Йоркской фондовой биржи.



СЕНТЯБРЬ

11 сентября 2001 года – теракт в США. Террористы захватили четыре самолета и протаранили ими здания Всемирного торгового центра и Пентагона. В результате теракта погибли 2973 человека. Президент США объявил о военном положении. Нью-Йоркская фондовая биржа на несколько дней прекратила свою работу. Работа на торговых площадках была возобновлена лишь 17 сентября. Одним из результатов теракта стало замедление роста экономики США.



ФЕВРАЛЬ

8 февраля 1971 года – запуск торгов на NASDAQ. Создание автоматизированной системы ведения торгов по акциям внебиржевого рынка началось в 1968-м. Эта система получила название NASDAQ – National Association of Securities Dealers Automated Quotation (автоматическая система котировок Национальной ассоциации дилеров ценных бумаг). Торги в системе, предлагающей усредненные рыночные котировки более чем двух с половиной тысяч акций, начались 8 февраля 1971 года. В 1990-м эта система стала называться The Nasdaq Stock Market (фондовый рынок Nasdaq).



ОКТАБРЬ

Самый «черный месяц» на Уолл-стрит. 24 октября 1929 года, в «черный вторник», произошел обвал нью-йоркского рынка акций. Брокеры в панике «продавали по любой цене». Причиной кризиса стала Федеральная резервная система со своей либеральной политикой в отношении денег. В течение одной торговой сессии индекс Доу-Джонса упал на 12,8%, а инвесторы потеряли \$4 млрд. К концу года стоимость акций снизилась на \$15 млрд. В «черный понедельник», 19 октября 1987 года, было зарегистрировано еще одно рекордное падение биржевых курсов. Индекс Доу-Джонса упал на 508 пунктов, или 22,6%, что стало самым большим снижением индекса за один день в процентном отношении, стоимость акций, участвующих в торгах на Нью-Йоркской фондовой бирже, снизилась на \$520 млрд.

НОВАЯ

29 ноября 2001 года – в России принят Федеральный закон №156-ФЗ «Об инвестиционных фондах». Принятие закона, по сути, способствовало появлению цивилизованного рынка коллективных инвестиций (стали законны такие формы коллективных инвестиций, как ПИФы, паи закрытых фондов, специальные депозиты).



МАРТ

6 марта 1926 года – родился Алан Гринспен. В течение 18 лет он возглавлял Федеральную резервную систему (американский Центробанк), сохранив свое место при четырех президентах, демократах и республиканцах. Доверие к нему столь высоко, что даже нынешний президент США Буш-младший, отвечая на вопрос, что он будет делать в первую очередь в случае чрезвычайной ситуации, ответил: «Немедленно свяжусь с Аланом Гринспеном».



ИЮЛЬ

29 июля 1992 года – прошли первые торги на Санкт-Петербургской валютной бирже. Она была учреждена ведущими банками Санкт-Петербурга и Комитетом по внешним связям мэрии Санкт-Петербурга 21 мая 1992 года, а в июле биржа получила лицензию Центрального банка на организацию и проведение операций с иностранными валютами. В настоящее время биржа осуществляет торги иностранной валютой в секциях «доллар США» и «евро», проводит аукционы и вторичные торги облигациями, государственными ценными бумагами, проводит операции с фьючерсами и опционами.



ДЕКАБРЬ

29 декабря 2006 года – индекс РТС (основной индикатор российского фондового рынка) достиг очередного исторического максимума. В последний рабочий день 2006 года он вырос по сравнению с предыдущим днем на 0,61% и достиг исторического уровня 1921,92 пункта. Это абсолютный рекорд индекса РТС в прошлом году. Предыдущий рекорд был достигнут 28 декабря. Тогда индекс РТС преодолел психологически важный рубеж в 1900 пунктов и к закрытию торговой сессии достиг значения 1910,28 пункта. Лидером роста стали акции Сбербанка, который накануне зарегистрировал дополнительную эмиссию ценных бумаг. Акции кредитной организации повысились в цене более чем на 7%.



АПРЕЛЬ

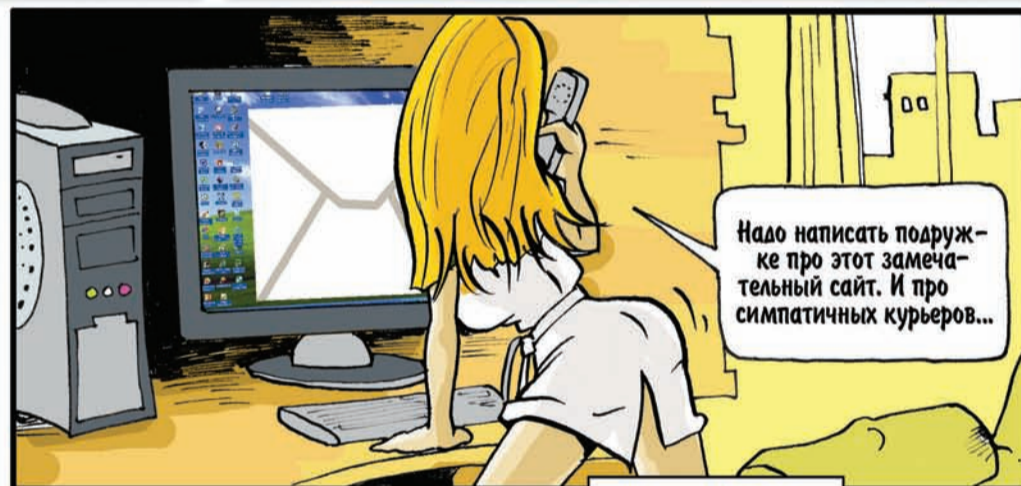
1 апреля 2005 года – в рунете появилась уникальная биржевая игра «Рашка». Игра «Рашка» дает возможность нескупого изучения тонкостей финансового рынка. Можно набраться опыта биржевой торговли, не потратив ни копейки собственных денег. «Рашка» – это отражение российской действительности с особенностями развития экономики, но только в сатирической форме. Хотите почувствовать себя настоящим воротилой и создать финансовую империю на зависть конкурентам? Тогда заходите и играйте: <http://rus.finam.ru>

АВГУСТ

17 августа 1998 года – дефолт в России. Государство не смогло выполнять свои долговые обязательства, и правительство решило ввести мораторий на выплату долгов иностранным кредиторам, а также расширить валютный коридор. В стране начался общий финансовый кризис: неплатежи, банки лопаются, средства, находящиеся в частных банках, продаются. Курс рубля с 6 руб. за доллар до конца года падает в четыре раза.



ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЕНЬГИ, ИЛИ ДЕНЬ ИЗ ЖИЗНИ ЭЛЕОНОРЫ Ж. (муж которой уехал в командировку и случайно забрал все ключи от дома)



Автор сценария Анатолий Чернов, художник Дмитрий Трофимов

1 Для регистрации и получения виртуального счета в **Money Mail** от вас потребуются всего лишь указать адрес электронной почты (он станет вашим идентификатором в системе), пароль, дату рождения, регион, а также подтвердить, что вы ознакомились и согласились с текстом публичной оферты, регламентирующей все аспекты взаимодействия пользователя и системы. После заполнения формы система вышлет вам по указанному электронному адресу письмо с просьбой подтвердить регистрацию. Вам надо будет получить это письмо (так, как вы делаете это обычно) и перейти по содержащейся в нем ссылке, после чего регистрация будет считаться завершенной. Пароль должен быть трудноподбираемым (система сообщит свое мнение о введенном вами пароле, если он, по ее мнению, окажется слишком простым), а адрес электронной почты – реальным, потому что на него будут приходить все уведомления системы, включая и запрос на подтверждение регистрации. Все операции с вашим виртуальным кошельком могут управляться с помощью веб-интерфейса. Введя логин (адрес вашей электронной почты) и пароль на сайте системы, вы окажетесь на

специальной странице, где найдете все необходимые инструменты и полную информацию о текущем состоянии вашего кошелька, выставленных счетах и истории всех выполненных операций.

2 Ввод денег в систему (так принято называть процедуру пополнения своего счета) в **Money Mail** возможен множеством различных способов:

- Принимается подавляющее число дебетовых и кредитных карт. Безопасность перевода обеспечивается Импэксбанком, прошедшим сертификацию Visa и MasterCard.
- Вы можете пополнить свой счет через пункт приема наличных системы денежных переводов и платежей CONTACT.
- Счет можно пополнить через автоматический терминал системы «Спринтнет» или через систему «Элекснет». Для пополнения счета необходимо знать свой код пополнения, доступный всем зарегистрированным пользователям системы в разделе «Профайл».
- В отделении Импэксбанка. Для этого вам необходимо посетить любой из его 65 офисов. При оформлении перевода необходимо указать наименование получателя «ММэйл» и ваш e-mail, зарегистрированный в системе.

- В любом другом банке без открытия счета. Для этого достаточно распечатать, заполнить квитанцию и предъявить ее в отделении Сбербанка или любого иного банка.
- Безналичным переводом со своего счета. Для осуществления банковского перевода вам достаточно сообщить операционисту банка реквизиты для платежного поручения.
- Предоплаченной картой. Вы можете купить карту в магазине или заказать доставку такой карты домой или в офис.
- Из другой платежной системы. Вы можете пополнить свой счет при помощи WebMoney, «Яндекс.Деньги» и других подобных сервисов. Для этого воспользуйтесь независимым обменным автоматом ROBOXchange, системой обмена онлайн-валют ONLINECHANGE или обменным сервисом ExchEngine.
- В головном офисе **Банка ФИНАМ**. Для ввода значительных сумм рекомендуется использовать центральный офис **Банка ФИНАМ**. В нем пополнение счета в Money Mail осуществляется без комиссии.
- Через пункт приема наличных системы ОСМП.
- Через пункт приема моментальных платежей системы X-PLAT. Для пополнения счета необходимо знать свой код пополнения,

доступный всем зарегистрированным пользователям системы в разделе «Профайл».

3 Оплатить с помощью **Money Mail** можно практически все: начиная от коммунальных платежей и оплаты мобильного телефона до покупки инструментов и автозапчастей. А еще можно заказать цветы любимой, взять в аренду автомобиль, погасить кредит, купить одежду, подарки, медицинскую или бытовую технику, товары для детей и многое другое, причем список партнеров постоянно расширяется.

4 Одним из ключевых преимуществ платежной системы **Money Mail**, как видно из названия, является возможность выполнять переводы денег через обычную электронную почту. Перевод оформляется в виде электронного письма, получатель которого может буквально в несколько касаний (перейдя по содержащейся в письме ссылке) подтвердить получение денег на свой счет в системе.

Ольга Старикова

Сексуальный окрас денег

Только крайне наивные и неопытные люди могут думать, что деньги бесполы. На самом деле любая монетка, банкнота или кредитка имеет вполне выраженный сексуальный окрас и, более того, половую принадлежность. А мы, в зависимости от ситуации и своей позиции по отношению к деньгам, играем роли Соблазнителя, Соблазняемого или Сутенера.

Детские шалости

Когда ребенок клянчит игрушку или конфетку и получает их от продавца при посредстве родителя и денег, он не может не заметить, что только родителя, без денег, недостаточно – продавцы непреклонны. Но стоит на сцене появиться монетам и бумажкам, как дяди и тети добреют и отдают дитю вожделенное. Это западает глубоко в подсознание, особенно если мальчику потакали в основном продавицы-тети, а девочке – дяди. По прошествии нескольких лет ребенок начинает замечать, что участие родителя вовсе необязательно – достаточно денег. В нем просыпается Соблазнитель, который, стырив некую сумму у родителей, может легко завоевать благосклонность продавцов. Очевидно, что в подобных ситуациях пол денег прямо противоположен полу продавца и совершенно не ассоциируется у ребенка с его личным полом. Таким образом, как мы видим, деньги обретают собственный половой окрас. Причем надо учитывать бисексуальность денег, ведь продавцы в природе бывают как женщинами, так и наоборот.

Юношеские забавы

В подростковом возрасте приходит пора стать Соблазняемым. Человек уже обладает определенным комплектом «своего» имущества: плеером, сотиком, бутсами, клавишей, мышкой и т.п. Всегда найдется ровесник, которому что-то из перечисленного желанно и который имеет средства, стыренные, выклянченные или полученные, чтобы предложить сделку. Соблазняемый ясно осознает ценность денег и не всегда ясно – ценность вещей, поскольку куплены они не на заработанные, а на «мамопапины». Соблазн велик, тестостерон зашкаливает, устоять трудно.

В итоге подросток, как правило, уступает ласковому шуршанию. Сексуальная подописка налицо – деньги окрашиваются в цвета пола, противоположного полу юного торговца. И даже приобретают соответствующий запах: для мальчиков – помады и лака для ногтей, для девочек – раздевалки спортзала.

Созревающий максимализм

Примерно к 20 годам деньги не только успевают предстать перед человеком во всяческих полах, но и начинают довлеть над ним настолько, что он думает, будто деньги и есть женщины (мужчины), удовольствия, свобода, сама жизнь, наконец. Купить на них можно все, кажется ему, и всего хочется. Сознание становится мутным настолько, что человек отводит себе роль всего лишь посредника между деньгами и товарами, включая в категорию товаров и эмоции. Личность самого посредника нивелируется, он воспринимает себя как банального Сутенера. Это вызывает отторжение и протест со стороны подспудного «я», которое, несмотря на господствующую повсеместно страсть к деньгам, стремится к прекрасному. Даже идиоту ясно, что в сутенерстве прекрасного мало, сплошной тяжелый труд. А хочется-то Шопенгауэра, Ренуара и Пугачевой! И человек понимает, что либо надо становиться королем сутенеров, либо поумерить аппетиты и смириться с положением мелкой сошки. В силу возрастного максимализма вопрос о том, что-

бы разорвать цепочку деньги-Сутенер-товар, даже не ставится. Деньги предстают в образе огромного, все покрывающего собой, всемогущего Фаллоса, без которого невозможна жизнь на Земле ни в прямом, ни в переносном смысле. Совсем уж отчаянные головы доходят до того, что не хотят служить ему, а вместо этого желают слиться с ним, составлять с ним единое целое, быть им! Клинический случай, на манер пушкинской старухи у разбитого корыта, грезившей о замещении поста Владычицы Морской. Но не будем о грустных крайностях. Пол же денег на этом этапе не вызывает сомнений.

Зрелый компромисс

Наконец, набарахтавшись в океане противоречивых сексуально-денежных ориентаций, человек будто вновь открывает для себя сакральное «всех денег не заработаешь», будь ты хоть трижды Биллом и четырежды Гейтсом. Приходит пора взвешенного подхода к роли денег в своей жизни и к своей роли в их жизни. Зрелый индивидуум научается сочетать в себе все три роли – Соблазнителя, Соблазняемого и Сутенера – в зависимости от данной конкретной задачи. Так, например, нет никакой необходимости быть Сутенером при покупке хлеба, здесь достаточно роли скромного Соблазнителя. Так же совершенно бессмысленно пытаться играть Соблазняемого с дамой в ресторане, будьте честным Сутенером – обеспечьте ее необходимыми водками, закусками и прочими удовольствиями, большего от вас не требуется, покуда вы там. И уж совсем нет нужды идентифицировать себя с Фаллосом, если вы всего лишь играете на бирже. Фаллос – это нечто более всеобъемлющее, чем просто игрок.

Итого

Как видно из всего вышеизложенного, деньги – сложный организм, неразрывно вплетенный в любую жизнь и имеющий дуальный сексуальный окрас. Но таковым он становится не сам по себе, а в зависимости от нашего отношения к деньгам. Помните же о трех своих ролях и... правильной вам ориентации.

Геннадий Аминов,
Рисунки
Сергея Корсуна



Деньги, как мы их имеем

Так же, как руки – часть тела, так и деньги, которые мы этими руками берем, – часть нашего «я». И то, как мы их берем, перекладываем, шепуршим, в каком виде их предпочитаем, может многое рассказать о нас самих.



Я люблю брать толстые пачки

Странная, неестественная потребность. Видимо, в детстве вы недоедали и теперь пытаетесь компенсировать былую худобу толщиной денежных пачек. У мужчин это также может быть связано с комплексом маленького пениса.

Я предпочитаю тонкие пачки

Еще более неестественное желание. Если уж пачка, то лучше толстая. С другой стороны, зато окружающим понятно, что с пенисом у вас все в порядке.

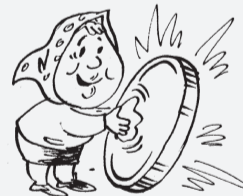


Мне нравятся кредитки

Вы чистый виртуал. Похоже, слишком много времени проводите у компьютера и даже, пожалуй, верите, что компьютерные монстры могут вас реально укусить. Не пора ли вернуться в мир осязаемых вещей?

Мне по душе мятые купюры

Опять все идет из детства. Очевидно, что вы были заорганизованным ребенком, под постоянным контролем. Мятые купюры – ваш протест против наглаженности и чистоплюйства.



Я балдею от монет

Вы еще, наверное, помните, что когда-то коробок спичек стоил одну копейку. Бросьте! Те времена прошли. Пора жить сегодняшним днем, а не ностальгией по халяве.

Я рассовываю деньги по карманам

Тщетная попытка умозрительно увеличить их количество. Работать надо, а не тешить себя иллюзиями.



Я аккуратно вкладываю купюры в бумажник

И что вы думаете – они от этого расплодятся? Они же все однополые: рубль, доллар, фунт. Или так: сотня, пятисотка, тысяча. А евро вообще оно! Так что надеяться на приплод от однополый любви не придется. Впрочем, попробуйте скрестить иену с чем-нибудь более мужественным, потом расскажете.



Геннадий Аминов,
Рисунки Владимира Кремлева

Как научиться считать свои деньги?

Типичная для многих ситуация: вроде бы зарплата ничего по нынешним меркам, а до получки не хватает. Приходится занимать у знакомых или залезать в отложенное «на черный день», и так из месяца в месяц. На Западе люди с пеленок знают, что деньгами нужно управлять так же, как и всем другим в жизни, по крайней мере стараться.

У нас в России пока такой культуры, как планирование личных финансов, нет, зато в компании ФИНАМ есть Николай Солабуто, который знает и умеет управлять личными деньгами – как своими, так и своих клиентов. Разузнать детали этой хитрой науки мы попытались в доверительной беседе с ним.

– Вот не верится мне, что в России найдется много людей, готовых следовать советам по тому, как управлять личными деньгами.

– Вы правы. Пока этот сервис является достаточно элитарным, и мы его предлагаем нашим клиентам, кто пользуется услугой доверительного управления. Но с течением времени у нас, возможно,

будет как на Западе – сервис по планированию личных финансов превратится в демократичный, доступный среднему инвестору.

– Услуга доверительного управления, насколько я знаю, начинается с 5 млн руб. Т.е. накопил – и можешь почувствовать себя западным человеком?

– Ну... накопил – не совсем то слово. Человек, отдающий в доверительное управление 5 млн руб., – не отдает последние деньги. И вообще отдавать последнее – по меньшей мере безрассудно, мы стараемся разъяснить это своим клиентам.

– Хорошо. А среди тех, кто пользуется услугой доверительного управления, насколько высок интерес к планированию личных финансов?

– Мои клиенты частенько просят дать совет, что делать в той или иной ситуации, к примеру, когда можно взять в банке кредит на сумму X или на Y, куда девать образовавшийся излишек денег. За подобные консультации мы денег не берем, это входит в общую стоимость услуг по доверительному управлению. К слову, ситуационные консультации по личным финансам

очень востребованы, тогда как запросы на полномасштабное финансовое планирование собственных средств случаются редко.

– И в чем причина?

– На Западе главенствует идеология накопительства и потребления. Они считают, что купить можно все, только нужно накопить денег. У нас же преобладает идеология «урвать», из умов не выходит идея легкой наживы. Когда я начинаю

мама, что и в настоящее время. Так что, пока идеология нашего общества не изменится, услуга по планированию личных финансов так и останется услугой для образованных, богатых людей. Что приведет к дальнейшему расслоению общества. Богатые богатеют – бедные беднеют.

– А вот такой нюанс меня интересует – люди-то у нас не такие доверчивые, так

и норовят не договорить про свои реальные доходы. В этом случае вся консультация идет насмарку, так?

– На самом деле, достоверные цифры по доходам получить от клиента не так сложно, труднее всего добиться от него

собственных финансовых целей, как правило, человек сам этого не знает. А все финансовое планирование привязано к двум точкам – деньги, имеющиеся в настоящий момент, и деньги, которые нужны через какой-то период, причем нужны не просто так, абстрактно, а на достижение конкретных финансовых целей. Ведь, по сути, вся индустрия инвестирования – это инструмент, позволяющий людям решать свои финансовые задачи, а финансовые задачи – это и есть

траты, дорогостоящие покупки. То есть если человек не знает, что он хочет купить и на какую сумму, то выходить на фондовый рынок ему не имеет смысла, он не сможет выбрать свою стратегию и спрогнозировать результат – ведь он сам не знает, зачем ему деньги, на что он их потратит. Просто зарабатывать миллионы и оставлять их детям люди не хотят, говорят, пусть дети сами зарабатывают.

– То есть опять проблема менталитета?

– Да. Сейчас наше общество находится в стадии становления – это начальная стадия, и пока все мы являемся «фантазерами». Пока наше сознание не изменится и мы не перейдем в ранг «исполнителей», мы так и будем болтаться где-то в промежутке. На новой стадии человек осознанно моделирует свой жизненный путь – он от рождения знает, куда пойдет учиться, где будет работать, в каком доме будет жить, какая у него будет семья и сколько денег ему потребуется на обучение своих будущих детей и на свою будущую пенсию.

– Можете дать несколько практических рекомендаций по управлению деньгами?

– Прежде всего, человек должен оценить свои регулярные денежные потоки (зарплату, бонусы, премии и др.) и свои накопления – сколько он сможет откладывать

Жизнь показывает, что никаких чудес так просто не происходит, и человеку все же придется копить-откладывать. Но не подождя сейчас к этому процессу с головой, он имеет все шансы лет через 10-15 остаться с теми же финансовыми проблемами, что и в настоящее время.

говорить с клиентом о финансовом плане, он вроде кивает головой, но в конце заявляет, что не нужно ему все это – корпеть, копить, планировать, ведь завтра его жизнь может поменяться чудесным образом, и он вдруг заработает миллион. Жизнь показывает, что никаких чудес так просто не происходит, и человеку, скорее всего, придется копить-откладывать. Но не подождя сейчас к этому процессу с головой, он имеет все шансы лет через 10-15 остаться с теми же финансовыми пробле-

СТРАШИЛКА

Зеленая купюра

Однажды в один банк пришел работать кассир-операционист. Он был какой-то странный: зловонный, бледно-зеленый и с новым зеленым портфельчиком. Но на это поначалу не обратили внимания.

Ну, нашли кассиру место, сел он там и стал работать. К нему приходили люди, отдавали кассиру рубли, а он им давал доллары. И давал он людям одну стодолларовую купюру, а потом люди залезали в сумку, а купюры и нету, да и других денег тоже нету! Люди расстраивались, но куда не обращались. А купюра тем временем быстро ползла обратно к кассиру. Кассир прикасался к купюре, которая возвращалась к нему, и от этих прикосновений становился все зеленее. Клиенты стали даже побаиваться и обходить его окошко. Но когда была очередь, им все-таки приходилось обращаться к этому кассиру.

Но вот пришла в банк одна бабушка, чтобы поменять рубли на доллары. Это была крайне аккуратная старушка, она все деньги по разным кошелькам раскладывала, за что ее не любили продавцы. Когда она за что-то платила, то сначала брала один кошелек и доставала оттуда десятирублевые бумажки, потом доставала из другого мелочь, а из третьего – пятидесятирублевые банкноты. И вот теперь бабушка пошла и купила четвертый кошелек – для долларов.

Пришла она, значит, с этим новым кошельком в банк, и этот зеленый кассир дал ей свою зеленую купюру. Вечером кассир стал ждать возвращения купюры. Но кошелек у бабушки был хороший, новый и вылезти оттуда купюра не смогла.

Когда бабушка легла спать, она услышала стоны: «Накорми меня, накорми меня!» Бабушка пошла искать, откуда они, и тут увидела, что кошелек со стодолларовой купюрой



подрагивает. Купюра привыкла питаться рублевой кровью, а у бабушки она лежала отдельно от других де-

нег. Она не могла выпить кровь из бабушкиных рублей и даже не могла вернуться к своему кассиру.

А тем временем в банке зеленый кассир-операционист бледнел, бледнел и звал купюру. Но она не приходила... А утром, когда люди пришли в банк, они увидели вместо кассира-операциониста (а он работал круглосуточно) большую зеленую лужу. Уборщица ее стирала, стирала, а она каждый раз появлялась и растекалась по полу. Поэтому никто не хотел работать на том месте, где раньше сидел кассир-операционист. В итоге его окошко заколотили. Директор банка никак не мог понять, почему кассир-операционист не выходит на работу, а потом просто его уволил.

Когда кассир растекался зеленым пятном, купюра превратилась в обыкновенную стодолларовую банкноту. Бабушка подарила ее внучке на день рождения, а внучка поехала с ней за границу и там купила себе черные ботинки на шнуровке и... черную помаду.

Софья Митина, Дина Вишня

Николай Солабуто,
консультант по
личным финансам
ИК «ФИНАМ».

Жизненное кредо:
«Всегда».

В ФИНАМе с 2001
года, совокупный
опыт работы на
фондовом рынке
России 15 лет.

По первому обра-
зованию фотограф,
по второму –
финансовый
менеджер.

Автор книги
«Секреты инвести-
рования в ПИФ».

Ведущий ежеме-
сячных семинаров
для профессио-
налов в учебном
центре компании
ФИНАМ.

Эксперт ежеднев-
ной программы
«Азбука инвесто-
ра» на телеканале
РБК. Включите
телевизор и узнай-
те о всех мелочах,
присущих индуст-
рии инвестирова-



ЮРИЙ КАРПОВИЧ

из своей зарплаты ежемесячно. Советую всегда придерживаться принципа «заплати себе первому», когда человек, получив зарплату, не бежит сразу же отдавать долги, а сначала кладет деньги на свой личный счет. Получив информацию о своих доходах, человек начинает решать, что делать дальше. Индустрия инвестирования создала условия для всех слоев общества, любой может решить свои финансовые задачи. К примеру, если человек богат, он сначала нанимает себе финансового планировщика, который помогает сформировать ему финансовые цели, а потом обращается за услугами к персональному инвестиционному консультанту. Если человек не богат, он может воспользоваться услугами индустрии коллективного инвестирования – вложить деньги в ПИФы, в ОФБУ (фонды под банковским управлением), также он может положить деньги в банк на депозит. Правда, класть деньги на депозит имеет смысл только в том случае, когда у вас очень большая сумма денег и вы рассчитываете получать с нее рентный доход. Всем советую завести расчетный счет в банке, на нем удобно держать резервный капитал.

Вообще все личные финансы делятся на 3 части:

Резерв – это деньги на жизнь. Зарплата и траты (на еду и проч.).

Защита – в жизни каждого из нас есть риски, связанные с гражданской и имущественной ответственностью (квартира, машина, дача). Поэтому надо застраховать свое имущество. Если в семье кто-то из членов семьи зарабатывает существенно больше – его жизнь тоже нужно застраховать.

Накопление – самая важная составляющая личных финансов, так как именно они позволяют нам решать свои финансовые задачи, а именно совершать дорогостоящие покупки.

Две самые важные цифры в личных финансах – первичные накопления и ежемесячные отчисления. Из них выделяем сумму, которая должна равняться доходам за 6 месяцев (в принципе, можно и 2-3-месячным доходам). Это будет резервный капитал.

Итак, часть из резервного капитала кладем «в тумбочку», основную часть денег – на свой расчетный счет. Выбор банка производим по территориальному признаку – либо ближе к дому, либо к работе. После этого оцениваем риски: покупаем медицинские страховки, страхуем жизнь основного добытчика, покупаем страховку на квартиру от пожара, наводнения и гражданскую ответственность, покупаем страховку на машину и дачу. Оставшиеся деньги можно распланировать на решение конкретных финансовых целей. К примеру: дать детям образование, обеспечить собственную старость или купить квартиру-машину-дачу. Под каждую цель нужно распланировать требуемую сумму и сроки, когда деньги понадобятся. Как правило, сроки покупки машины-дачи-квартиры – плавающие, сроки обеспечения себя пенсией легко предсказуемы, когда дети должны поступить в институт, тоже не сложно просчитать – из этого анализа сроков мы понимаем, к каким датам нужны те или иные денежные суммы.

Если у нас инвестиционные цели длинные – т.е. достичь их нужно лет через 10-15, выбираем самую агрессивную стратегию. При этом если денег немного, лучше всего купить паи в ПИФах с максимальными рисками, как правило, это индексные фонды или фонды акций. Деньги, которые нужны через средний промежуток времени (2-5 лет), зарабатываем, используя умеренную стратегию. Если же нам нужны деньги срочно, используем консервативную стратегию с минимальными рисками.

Happy End

Наталья Сорокина



СПОСОБЫ ЗАРАБОТКА

ИЗ НОВОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ

Составитель: Денис Спиридонов

Рисунки: Дмитрий Трофимов

ТОТАЛИЗАТОР.

Быстрый способ заработать деньги через бюро, принимающее ставки на лошадей.

Девиз профессии: «Дохляя кляча может быть шустрее жеребца».

Экстерьер: костюм, сигара, чтобы успокоить нервы, и бюллетень статистики по последним забегам.

Особенности профессии: железные нервы и сильно развитое шестое чувство – нюх на «темных лошадей».

Ареал обитания: ипподромы, самый известный – в Москве, в районе Беговой.



ЛИТЕРАТУРНОЕ

НИГГЕРСТВО, литературный негр, сущ. Работа бойца невидимого фронта, за скромное вознаграждение пишущего романы в пользу признанных и титудованных беллетристов.

Девиз профессии: «Ни дня без строчки».

Экстерьер: очки и приученные к быстрой печати пальцы.

Особенности профессии: полное отсутствие тщеславия, готовность отдать свое перо, забыв обо всяких лаврах, первому же беллетристу-толстосуму.

Ареал обитания: комната на чердаке или просто собственный угол. Однако ходят слухи о целых цехах, где на благо громкого имени трудятся десятки безымянных литературных негров.



ДМИТРИЙ ТРОФИМОВ

Учеба В домашних тапочках

Как научиться торговать акциями, не выходя из дома?

Чтобы возможности хорошо зарабатывать на финансовых рынках стали доступны и вам, не обязательно поступать в финансовую академию, уезжать из своего города и даже вставать с кресла. Хватит обычного компьютера, интернета и... желания учиться.

Что такое дистанционное образование?

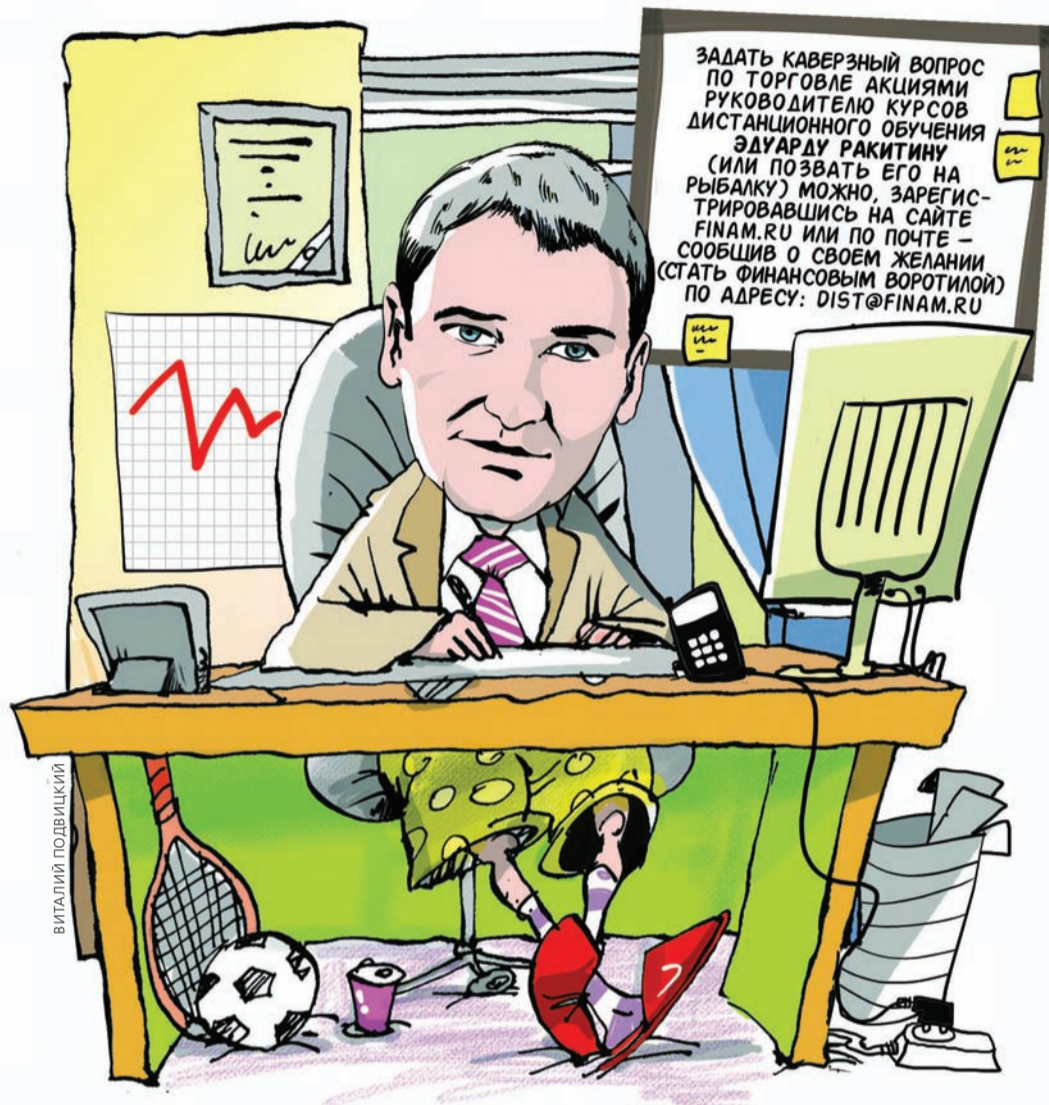
Представьте себе школу, в которой преподаватели и слушатели каждое свое занятие проводят не в скучных лекционных аудиториях, а за столиками в уютном кафе. Вместо пресных лекций – непринужденная дружеская беседа с преподавателем, который не прячется за кафедрой, сидит рядом с вами, внимательно выслушивает любые вопросы и терпеливо отвечает на каждый из них. Добавляет еще и возможность присоединиться к этой компании в любой момент, в домашних тапочках, с бокалом любимого сока в руках – никто не удивится – здесь все такие! Представили? Понравилось? Вот это все и есть дистанционное образование.

Цель обучения в такой школе – получить системные знания и опыт для успешной работы на биржевых площадках. Для этого не нужно тратить время и деньги на дорогу. Все слушатели и преподаватели сидят в разных помещениях, в разных городах и даже странах, но благодаря интернету они могут в любой момент встретиться на форуме, обсудить интересующие их вопросы, закрепить полученные знания, поделиться опытом, рассказать об ошибках и сообща найти решение возникающих проблем.

С самых азов

Дистанционное обучение состоит из двух курсов: «Начинающий» и «Базовый». Начинать содержит общую информацию о фондовом рынке для тех, кто впервые с ним сталкивается. Все материалы этого курса абсолютно бесплатны, они выложены в свободном доступе на сайте finam.ru.

Для обучения на базовом курсе надо будет приобрести за 150 руб. диск «Финам Класс 2», куда записаны основные лекции, несколько программных версий торговых платформ и регистрационная информация, необходимая для доступа к закрытым разделам на сайте дистанционного обучения. Купить диск можно в розничных точках, специализирующихся на продаже ПО, либо заказать на сайте ФИНАМа, в разделе дистанционного обучения.



Как выглядит обучение?

Базовый курс разбит на темы, по каждой из них подготовлены подробные, системно проработанные учебные материалы. Их авторами являются преподаватели ФИНАМа, которые неоднократно проверяли свои знания на практике.

Существенной разницы в учебных программах очной и дистанционной форм обучения нет, но предполагается, что слушатель дистанционных курсов большую часть знаний приобретает самостоятельно, а вместо очных встреч с преподавателем активно использует коммуникационные интернет-ресурсы сайта: форумы, чаты, электронную почту. Таким образом, сам процесс обучения полностью определяется вашим желанием и самоконтролем. Здесь уже бесполезно придумывать оправдания и сетовать на сложившиеся обстоятельства, глупого преподавателя или мешающих соседей. Если вы не чувствуете в себе достаточной силы воли, то стоит подумать, нужно ли вам начинать обучение.

Благодаря интернету и коммуникационным инструментам дистанционной школы ФИНАМа появляется замечательная возможность обучаться и общаться с преподавателями напрямую практически из любого уголка Земли. Задать вопрос и получить гарантированный отклик легко даже в том случае, если собеседники нахо-

дятся в разъезде, например, в командировках. Такое вот обучение «без отрыва от производства». Для этого не надо возить повсюду с собой компьютер – для общения на форуме подойдет любая точка доступа в интернет.

Учебные материалы курса выстроены в строгой логической последовательности. Переход на следующий этап возможен только после успешного прохождения тестирования

по пройденной теме. Система задает в случайном порядке вопросы и моделирует ситуации, на которые надо определенным образом отреагировать, выбрав нужный ответ из списка предложенных вариантов. Такая диагностика позволяет системе оценить уровень освоения пройденного материала и в случае необходимости порекомендовать повторить «недотянутую» тему.

Один день из жизни ученика

Утром – встать, умыться, одеться.

Опаздываю на работу. На ходу загружаю на мобильный скопившуюся за ночь почту. Так, 17 писем. Новые ответы на форуме. Ага. Так. Следующий. Понятно, я так и думал. Задачи я сегодня решу. Интересно, хватит до вечера заряда на телефоне? Вчера бы заработал, наверное, тысяч сто, если бы не эта долбаная зарядка.

Офис, стол, компьютер. Уф, добрался. Шефа нет. Замечательно, вот и финамовский диск... Что там у нас следующее по плану? «Хеджирование». Угу. 15 минут меня нет. Эх, эти звонки. Почта, все в почту! Надо успеть пройти тестирование. «Учебная ситуация. Компания... Рост... Индексы... В этой ситуации надо... брать?» Интересная ситуация, как бы ответил преподаватель? Форум, сообщение. «Иван Иванович, мне кажется, в этой ситуации...» Все, пора на встречу.

Вечер, домой, пробки. Время полистать почту. Три новых сообщения. Иван Иванович, а как же ответ на мой вопрос? Эх. Так – нет, ответ пришел, а вот и дом. Перед сном обязательный треп с друзьями по форуму. Финамовский сайт не спит никогда. Иван Иванович, спасибо, действовал, как вы подсказали, все очень успешно! Ночь, спать. Ненадолго.

Один день из жизни преподавателя

Сегодня много сообщений на форуме. Время полистать почту. Игорек прислал новые идеи. Миша все-таки нашел решение. Молодцы, ребята. Впрочем, мне пора на лекции.

Обед. Теперь можно и пообедать, почту проверить. Что у нас там? «Что такое инвестиционный портфель?» Это есть в материалах курса и много раз обсуждалось на форуме. Так, а это интересно. Рыбалка в субботу. Что за вопрос, и так понятно, сколько брать. Ой. Ушло не туда. Ладно. Побежал.

И это не просто электронные учебники и тестирование. Слушатель в режиме реального времени может общаться с преподавателями ФИНАМа. Преподаватель всегда поможет решить все возникающие проблемы, которые сложно решить самостоятельно. Общение с преподавателем проходит виртуально – вопросы и ответы задаются на форумах или, при необходимости, пересылаются по электронной почте.

Задать вопрос можно в любой момент, не дожидаясь «аудиенции», и ответ преподавателя, как правило, приходит практически сразу же, в развернутом виде.

Например, вы находитесь на Крайнем Севере и изучаете фундаментальный анализ. У вас возникли вопросы по материалу. Что делать? Дистанционное обучение ФИНАМа как раз и уникально тем, что дает возможность просто задать вопросы в чате и тут же получить полные ответы от московских преподавателей. Вам всегда помогут.

Общение

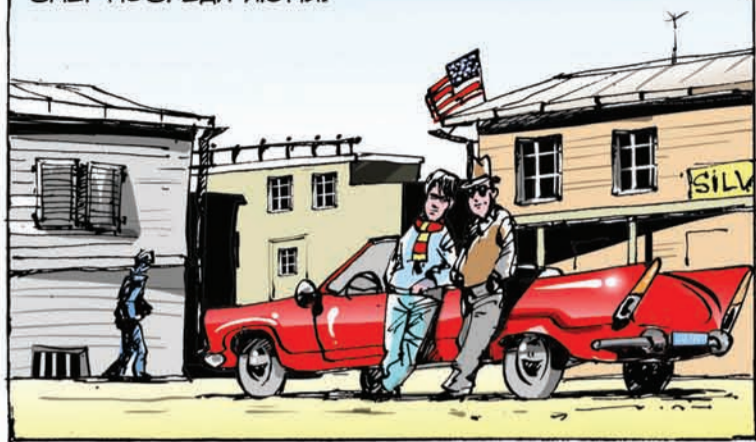
Очень важное преимущество дистанционной формы обучения – возможность общаться со множеством самых разных людей, не ограничиваясь традиционным списком сотрудников и сокурсников. Часто бывает так, что само обсуждение проблемы, появляющиеся мнения и споры оказываются важнее найденного ответа. Поэтому чем шире круг общающихся, чем разнообразнее их жизненный опыт, тем ценнее такое общение.

Слушателями программы дистанционного обучения ФИНАМа стали уже тысячи человек, многие из которых по-прежнему общаются на форумах и с удовольствием делятся полученными знаниями и опытом.

Ольга Старикова

ДЕНЬ ОРЛА

ИНДЕПЕНДЕНС - ОДНО ИЗ ТЕХ МЕСТ, ГДЕ ВСЕ ДРУГ ДРУГА ЗНАЮТ, А ПРЕСТУПЛЕНИЯ ТАК ЖЕ РЕАКИ, КАК СЧЕТ ПОСРЕДИ ИЮНЯ.



ДАВАЙ, ФРЭНК, ТЫ ДУИ ВНУТРЬ И ОБСТРЯПАЙ ВСЕ КАК СЛЕДУЕТ. Я ОСТАНУСЬ ЗАДЕСЬ, МАЛО ЛИ ЧТО...

ХА-ХА-ХА! НУ ТЫ И ХИТРЕЦ, ДЖОУИ! Я ХОДИЛ В ПРОШЛЫЙ РАЗ! Я СОГЛАСЕН КИНУТЬ МО-НЕТКУ.

ОРЕЛ! СЕГОДНЯ ТВОЙ ДЕНЬ, ДЖОУИ! Я ПОСТОЮ НА ШУХЕРЕ, ДАВАЙ В БАНК, ДАВАЙ В БАНК, СМЕЛЕЕ...



Я - ОРЕЛ, ТЫ - РЕШКА. ПОСМОТРИМ...



ТЫ ВКОНЕЦ ОБЛЕНИЛАСЬ, ГРЕТА! Я ТОЧНО ПОМНЮ, СЕГОДНЯ ТВОЯ СМЕНА!

НЕТ, МИЛАШКА ПЭТ. МНЕ СЕГОДНЯ НАДО ЕЩЕ ПОБРИТЬ НОГИ... КИНЕМ МО-НЕТКУ?

ПУСТЬ ТАКИ Я - НА ОРЛА, ТЕБЕ ДОСТАЕТСЯ РЕШКА.

ПРАВДА ТОРЖЕСТВУЕТ, КОКЕТКА! СЕГОДНЯ В БАНКЕ ТВОЯ СМЕНА!



ЭТО ОГРАБЛЕНИЕ! ДАВАЙ, КРАСОТКА, УПАКУЙ-КА МНЕ ВСЕ ПОЛУШЕ! ТЫ, СМОТРИ, ДЕВОЧКА ЧТО НАДО! НЕ ГЛУПИ ТУТ...

О БОЖЕ!!! В ШКОЛЕ ТЫ БЫЛ НЕ ТАК ГРУБ, ДЖОУИ МАК-КОЙН! ЧЕРТОВ ЖЕНСКИЙ УГОДНИК!



КАК Я МОГ ТЕБЯ НЕ ПРИЗНАТЬ, ТАКАЯ ФИГУРКА ТОЛЬКО У МИЛАШКИ ПЭТ! ВОСЬМОЙ КЛАСС, ЭКЗАМЕН ПО БИОЛОГИИ, КОМНАТА 311...

Я УПАКУЮ ДЕНЬГИ.

В КАМЕРЕ ОНИ ВАМ НЕ ПОКАДОБЯТСЯ. СЕЙЧАС СЮДА ПРИЕДУТ КОПЫ, ИИИ-ХА!



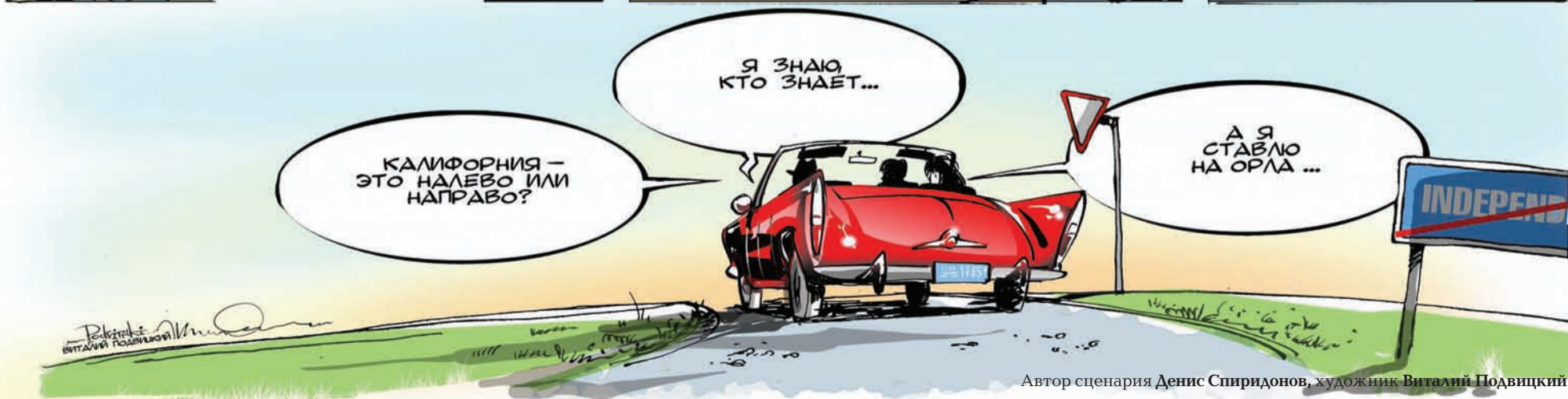
ОПЯТЬ ТРЕВОГА В БАНКЕ. ОЧЕРЕДНАЯ ВЫХОДКА ЭТОЙ СТАРОЙ ШИЗОФРЕНИЧКИ.

СКОРЕЕ ВСЕГО, ЛОЖНЫЙ, ТЫ ПРАВ. НО КТО ЗНАЕТ.

МОНЕТКУ?



МОНЕТА НЕ ВРЕТ, ЛОЖНАЯ ТРЕВОГА, ПОДАЙ-КА ПОНЧИК...



Я ЗНАЮ, КТО ЗНАЕТ...

КАЛИФОРНИЯ - ЭТО НАЛЕВО ИЛИ НАПРАВО?

А Я СТАВЛЮ НА ОРЛА...

Виталий Подвицкий

Автор сценария Денис Спиридонов, художник Виталий Подвицкий

Ловец случайностей

История основателя индекса Dow Jones и газеты The Wall Street Journal

Чарльз Генри Доу – журналист-самоучка, основал свой первый бизнес, торгуя единственным доступным репортеру товаром – слухами. Одни смеялись над ним и ругали на чем свет стоит за то, что он продавал инсайдерскую информацию за какие-то 2 цента. Другие уважали – за его удивительную честность и способность работать на износ. В конце XIX века этот парень без образования заложил основы финансовой журналистики и биржевой аналитики, открыл принципы движения рынка и технического анализа. Но, если вдуматься, вся жизнь Чарльза Доу была цепью случайностей, а главный его талант состоял в том, чтобы эти случайности не упустить.

Первая случайность

Чарльз Генри Доу родился 6 ноября 1851 года в семье фермеров. Много работал и читал, хотя получить достойное образование ему так и не удалось – в провинциальной Америке XIX века школы были большой редкостью. Не дождавшись своего совершеннолетия, он ушел из дома на поиски счастья. В ближайшем же городе зашел в газетную редакцию Springfield Daily Republican и предложил свои услуги в качестве штатного корреспондента. Естественно, не обладавшего ни образованием, ни профессиональными навыками Чарльза Доу не взяли. Но остаться позволили – в качестве курьера. Только через пару лет ему доверили написать первую статью для The Providence Star. Редактору понравилось – и Чарльза взяли в штат корреспондентов. Тут-то судьба и предоставила Доу первый шанс. Его репортажи, написанные качественно и непредвзято, постепенно привлекли внимание крупных бизнесменов штата: они давно приглядывали журналиста, который мог бы честно и доходчиво писать об их добывающем бизнесе в Колорадо. В качестве испытания толстосумы пригласили юного Доу сопровождать их в поездке на Восток. Он должен был писать репортажи по мере их продвижения по стране и сдать несколько материалов по прибытии на место. Доу не подвел. Его немногословность, внимательность, жажда знаний и удивительная честность произвели благоприятное впечатление на богачей. Особенно благосклонно к нему отнесся сенатор Кирнан, владелец информационного агентства, который с удовольствием рассказывал Доу об особенностях американской экономики,



о Нью-Йорке, о фондовой бирже. Кирнан обещал помочь ему с трудоустройством, если тот надукает перебраться в Нью-Йорк. Сам же Доу был невероятно счастлив оттого, что получил шанс посмотреть воочию, как делается большой бизнес в Америке.

В 1880 году Доу решил воспользоваться связями с Кирнаном и, прихватив с собой давнего приятеля по газете Эдварда Джонса, отправился покорять Нью-Йорк. Сенатор Кирнан, как оказалось, обещания своего не забыл и пригласил молодых людей работать в собственном информационном агентстве. В первый же день работы товарищи решили, что будут писать только честные материалы. Такой подход по тем временам был большой редкостью: в американских новостных агентствах тех дней процветала джинса – заведомо ложная информация, которую печатали репортеры за умеренное вознаграждение от

владельцев корпораций. Поскольку материалы Доу и Эдварда выгодно отличались от всего, что публиковали в те времена газеты, вскоре молодые журналисты стали известны среди брокеров и игроков биржи как люди, чьим словам можно безоговорочно доверять.

Случайность вторая

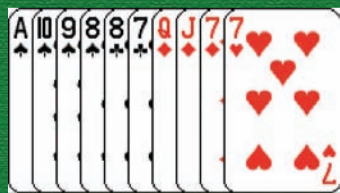
Второй шанс, выпавший Доу, носил звучное имя «Бергстрессер». Если бы не он, судьба Dow Jones & Co., возможно, сложилась бы иначе. Через два года работы у Кирнана Доу и Джонс пришли к выводу, что на Уолл-стрит хватит места для еще одного бюро новостей. Укрепившись в своем решении, в ноябре 1882-го 31-летний Доу и 26-летний Джонс открыли собственное агентство финансовых новостей Dow Jones & Company. Первоначально штаб-квартира компании располагалась в крошечной комнатке в здании Нью-Йоркской фондовой

биржи. Штат компании вместе с владельцами насчитывал шесть сотрудников. Новоиспеченным бизнесменам требовался капитал для развития, но где взять деньги, если ты сам не играешь на бирже и принципиально не публикуешь материалы за вознаграждение от владельцев корпораций? К счастью, среди знакомых Доу и Джонса по работе у Кирнана числился состоятельный голландец Чарльз Бергстрессер, известный среди биржевых брокеров как Бульдог. Голландец действительно походил на бульдога с его железной хваткой, умением «вцепиться в горло» человека и не отпускать до тех пор, пока он не предоставлял нужной информации. Втроем они могли бы составить прекрасную команду: Доу, умеющий генерировать идеи пачками, Джонс с его талантами эти идеи реализовывать, и Бергстрессер с характером, идеально подходящим для работы репортером.

ПРЕФЕРАНС

Заказано 8 тref. Сколько взяток берут вистующие?

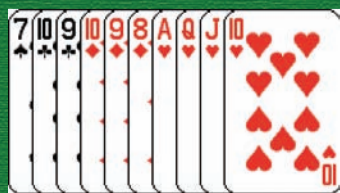
Первая рука



Играющий



Третья рука



Снос



Решение: туз пик, мажорная пика под козырную ухалит, и туз червей. 5 взяток.



ВЛАДИМИР НЕНАШЧЕВ

Знаменитый Dow Jones

Имя Чарльза Доу сегодня постоянно на слуху — во многом благодаря самому известному из его «изобретений» — индексу Dow Jones. Идея создать индекс стоимости акций возникла у Доу еще на этапе издания «Писем после полудня». Он подумал, что чтение его таблицы, в которую входило все большее число акций, только запутывает читателя, не давая ему точной информации о движении рынка. Так возникла идея о приведении курсов акций к среднему значению — индексу фондового рынка. Первый индекс Доу был опубликован 3 июля 1884 года. В него вошли девять железнодорожных, одна пароходная и одна почтовая компания (Western Union). Почему выбор пал именно на них? Все просто: именно транспортные компании, по мнению Доу, составляли локомотив американской экономики того периода. Он понимал, что бизнес не будет развиваться там, где нет железных дорог, куда не доходит почта и отсутствует морское сообщение. Поскольку в индекс вошли по большей части ж/д компании, он получил название Dow Jones Railroad Average (DJRA). Рассчитывался транспортный индекс просто: как среднее арифметическое всех входящих в него акций. Например, 3 июля 1884 года индекс DJRA составил 69,93 пункта: совокупная стоимость акций транспортных компаний (769,23), поделенная на число компаний (11).



Однако поистине знаменитым Ч. Доу стал благодаря другому своему индексу — Dow Jones Industrial Average (DJIA). Этот индекс рассчитывался аналогичным образом, но включал в себя акции только крупнейших промышленных компаний (поначалу 12, в 1897 году, а потом 30 — с 1928-го).

Введение индекса означало маленькую революцию на бирже. Теперь, глядя на его динамику, каждый игрок мог понять, движется ли рынок вверх или вниз и выявить закономерности этого движения. Позднее, по примеру первых индексов Доу стали создаваться и другие индексы: индекс коммунальных компаний (Dow Jones Utility Average), совокупный индекс Нью-Йоркской фондовой биржи (Dow Jones Composite Average) и т.д. Биржевой индекс стал считаться самым мощным инструментом анализа ситуации на рынке: так появились индексы биржи NASDAQ, Токийской биржи (Nikkei), индексы брокерского дома Standard & Poor's (S&P-500, S&P — 1000) и т.д. Тем не менее частные инвесторы со всего света продолжают судить о состоянии экономики США именно по динамике индекса Dow Jones. До сих пор этот индекс рассчитывают журналисты (редакционный комитет газеты The Wall Street Journal) — именно они определяют, какие компании должны войти в DJIA. Это дань традиции и памяти старика Доу.

Уолл-стрит. Дело в том, что бюллетень представлял собой сводную таблицу торгуемых акций с их текущей ценой и изменением цены за день. А эта информация в то время была закрытой. Проще говоря, Доу и Джонс сливали своим читателем инсайдерскую информацию за 2 цента в день! Распробовав ее на вкус и осознав, какие возможности для игры на бирже она открывает, простые американцы понесли свои деньги на фондовый рынок, вызвав тем самым небывалое развитие биржевой торговли. Так, появившись по воле случая, который ежедневно позволял Dow Jones & Co. собирать биржевые слухи, «Письма после полудня» положили начало фондовой Америке.

Вскоре миниатюрные «Письма» оказались неспособны вместить всю информацию о торгах, которые с каждым днем становились все активнее и активнее. И в 1889 году Доу начинает выпускать регулярную газету, которая уже не переписывалась от руки, а печаталась с использованием всех достижений современной технологии. Так появилась The Wall Street Journal (WST). Первый номер WST, помимо обзора новостей рынка, таблицы котировок акций и предложений о покупке ценных бумаг, содержал обращение к читателям от главного редактора газеты — Чарльза Доу: «Наша цель — полно и честно освещать новости дня, касающиеся колебаний цен на акции, ценные бумаги и некоторые виды товаров...»

В течение 10 лет Доу собственноручно проверял каждый номер WST: не ошибся ли репортер в сборе информации, не поставил ли заказной материал. Он курировал издание газеты от начала и до конца, внимательно следя за каждым процессом. Первым выдохся Элвард Джонс — летом 1899-го он подал в отставку. Но Доу продолжал напряженно работать, пока наконец в 1901 году не слег, окончательно выбившись из сил. Бергстрессер предложил ему продать долю в Dow Jones & Co. и спокойно почивать на лаврах. Покупателем стал К. Бэррон (в свое время он был корреспондентом WSJ в Бостоне). Однако продажа компании не спасла Доу. Напротив, медленно, но верно он начал угасать — его деятельная натура и покой оказались просто несовместимы. В 1902 году, в возрасте 51 года, Чарльз Доу умер. После себя он оставил потомкам знаменитый индекс Dow Jones, лучшее в мире новостное агентство, The Wall Street Journal и уникальную теорию игры на бирже. Но это уже совсем другая история...

Продолжение следует. Об уникальной теории Ч. Доу, которой биржевые игроки пользуются и по сей день, читайте в следующем номере ФИНАМСYST.

Леонид Братухин, Анастасия Бибикина

Про любовь к деньгам

(на музыку песни А. Розенбаума «Ау!»)

Gm A7 Dm
Я для денег напишу эту песню,
Gm A7 Dm D7
Как в руках они лежат, зеленея,
Gm A7 Dm B
Как в моих карманах вечно им тесно...
Gm A7 Dm D7
Только жаль, я врать совсем не умею.
Gm A7 Dm B
Как в моих карманах вечно им тесно...
Gm A7 Dm
Только жаль, я врать совсем не умею.

Я для денег напишу эту оду,
И прочту ее, взобравшись на крышу,
Но сейчас на крышах столько народу,
Что мой голос вряд ли будет услышан.

Припев:

Gm A7 Dm
Ау! Днем и ночью деньги зову.
Gm A7 Dm
Ау! Я без них так сильно тоскую.
Gm A7 Dm B
Ау! И ничего другого на ум.
Gm A7 Dm
Ау! Ау! Ау!..

Я для денег бы купил целый остров,
Вывозил бы жарким летом на дачу,
Я дарил бы им духи от Лакоста
Или, если захотят, от Версаче.
Я дарил бы им духи от Лакоста
Или, если захотят, от Версаче.

Деньги я не выпускал бы из дома,
Приносил бы им журналы про моду.
И за акции — пусть даже «Газпрома» —
Ни за что бы свои деньги не отдал!

Припев:

Ау! Днем и ночью деньги зову.
Ау! Я без них так сильно тоскую
Ау! И ничего другого на ум.
Ау! Ау! Ау!..

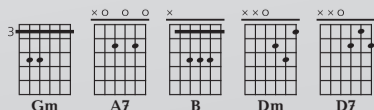
Я хотел бы снять для них передачу,
Чтобы голос денег каждый послушал.
Только говорят, что с этой задачей
Уже справилась какая-то Ксюша.
Только говорят, что с этой задачей
Уже справилась какая-то Ксюша.

Я хотел бы посадить деньги в Думу,
Чтоб для них с голов срывали бы шапки,
Но и так ведь в нашей Думе без шума
Заправляют всем одни только бабки.

Припев:

Ау! Днем и ночью деньги зову.
Ау! Я без них так сильно тоскую
Ау! И ничего другого на ум.
Ау! Ау! Ау!..

Денис Спиридонов,
Анастасия Бибикина



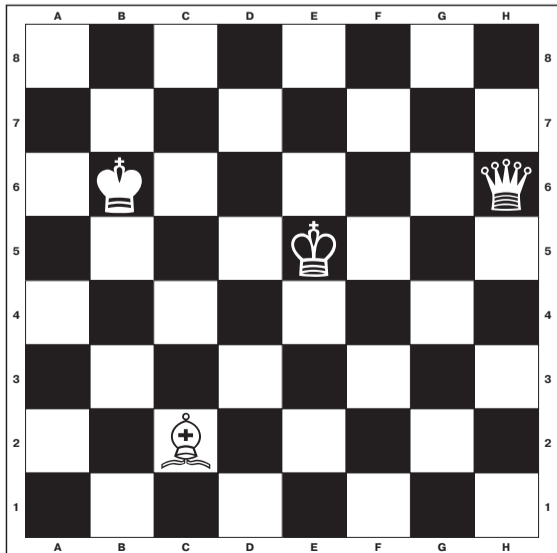
Случайные слухи

Технология работы Dow Jones & Co. была довольно проста. Репортеры обходили брокерские конторы, банки и офисы, задавая вопросы участникам фондового рынка. Кроме того, Доу придумал засылать на биржу мальчиков-посыльных, которые подглядывали, подслушивали, а затем доставляли собранные слухи в редакцию. Там информация сразу надиктовывалась группе переписчиков, которые записывали их на листках бумаги, переложенных копиркой. Потом посыльные разносили «письма» по подписчикам. Первый информационный бюллетень Dow Jones & Co. «Письма после полудня» вышел в начале 1883 года тиражом около 50 экземпляров и продавался по 2 цента за штуку. Несмотря на малый размер и доступность, содержание «Писем» произвело настоящую революцию на

Поддавшись на уговоры друзей, голландец согласился частично профинансировать работу Dow Jones & Co., но только в обмен на долю в предприятии. Поначалу Доу и Джонс обрадовались, но затем засомневались: не будет ли слишком громоздким новое название компании Dow, Jones and Bergstresser. На сокращенное Berg ни в какую не соглашался сам Бергстрессер. В итоге решили так: оставить название прежним, подразумевая, что участие Бергстрессера в уставном капитале будет отражено в скромном & Co. Зато клиентам молодого информационного агентства не пришлось мучиться, запоминая сложное название. Возможно, именно благодаря этому решению звучное название Dow Jones & Co. так легко вошло в историю финансовой Америки.

ШЕВЕЛИМ МОЗГАМИ

Мат
в 3 хода



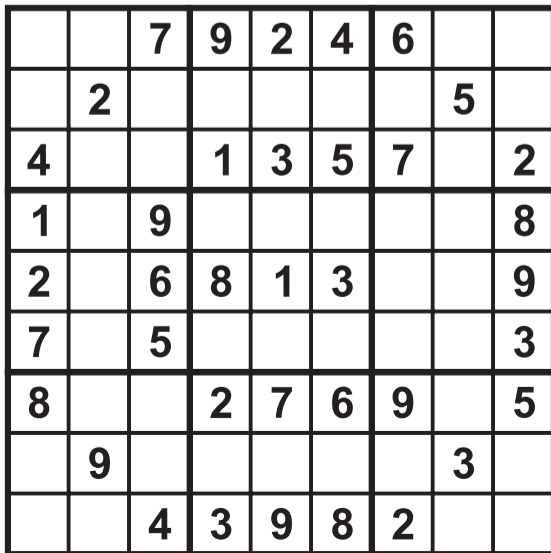
Решение

1. Ферзь F8,
Король D5,
Король E7, К.-
Ферзь C4
2. Ферзь E7, К.-
Ферзь D4 (или C4)
3. Ферзь C5

Источник:
М. Бургхардт
«Veobachter»,
1887

СУДОКУ

Заполните свободные клетки так, чтобы в каждой строке, в каждом столбце и в каждом малом квадрате (3x3) каждая цифра от 1 до 9 встречалась бы только один раз.



КОПИ \$ УМОМ



Старый дед, мрачнее тучи,
Сорок лет не ел, не пил -
По копейке все до кучи
Без конца копил, копил...



Погрозит, бывало, всяко,
Как Кощей над сундуком:



Любят деньги
счет, однако!

И помашет кулаком.

20% ГОДА
БАЖИ

С криком:

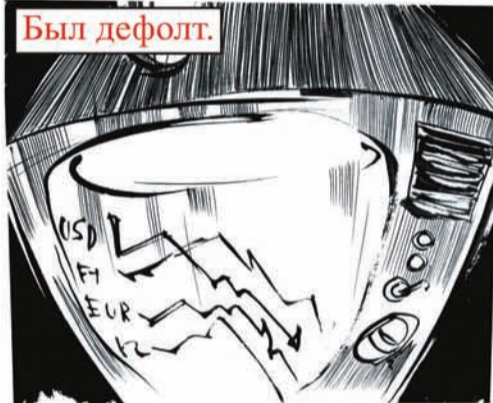
Шип вам,
дармоеды!

В банк нести не захотел.

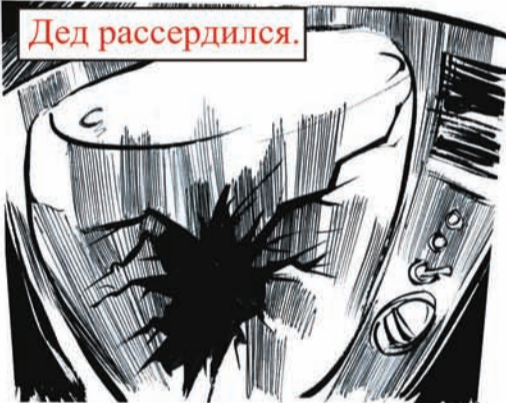


Внуку сто рублей
на кеды,
Стиснув зубы,
пожалел.

Был дефолт.



Дед рассердился.



О мертвых
не толкуют дурно,
Мораль истории
проста:
Покуда хочешь
жить гламурно,
Копи с умом,
не то - хана.

BONAE SPEI
studio

Так и помер в нищете.



Крякнул водки
в темноте.



Деньги сжег.



Опохмелился.

СКАНВОРД

↓	Второй экземпляр доку- мента	Вкладчик по отно- шению к банку	Беднее миллиар- дера	↘	↘	↘	↘
				Вклад, но не банковский, а посильный в общее дело	Областной центр на Иртыше	По приходу не стыдно ... держат (погов.)	
↙				Бронемашина, на которой пока не пере- возят деньги		Долговая тюрьма- землянка	
	Биржевой посредник	Регистрация по расчету или по любви					
↙				Учреждение, где иногда дают кредиты	«Мароч- ный» косвенный налог		
	Мелочь, берегущая рубль	«Тара» для минимального потреби- тельного набора					3 фута или 0,9144 м

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ

Геннадий Аминов, Анастасия Бибикина, Юлия А. Васильева,
Дина Вишня, Игорь Ермаченков, Петр Злобин, Юрий Карпович,
Сергей Корсун, Владимир Кремлев, Софья Митина, Владимир
Ненашев, Виталий Подвицкий, Ольга Старикова, Денис
Спиридонов, Наталия Сорокина, Анатолий Чернов

Главный редактор: Владислав Кочетков

Журнал издается при содействии компании



www.fcmag.ru

ФАБРИКА ЖУРНАЛОВ

Адрес редакции: Россия, г. Москва, ул. Мясницкая, д. 26

Тел.: (495) 204-8236, 796-90-26

www.fnam.ru

Рукописи не рецензируются и не возвращаются.
Любое воспроизведение материалов возможно только
с письменного разрешения редакции