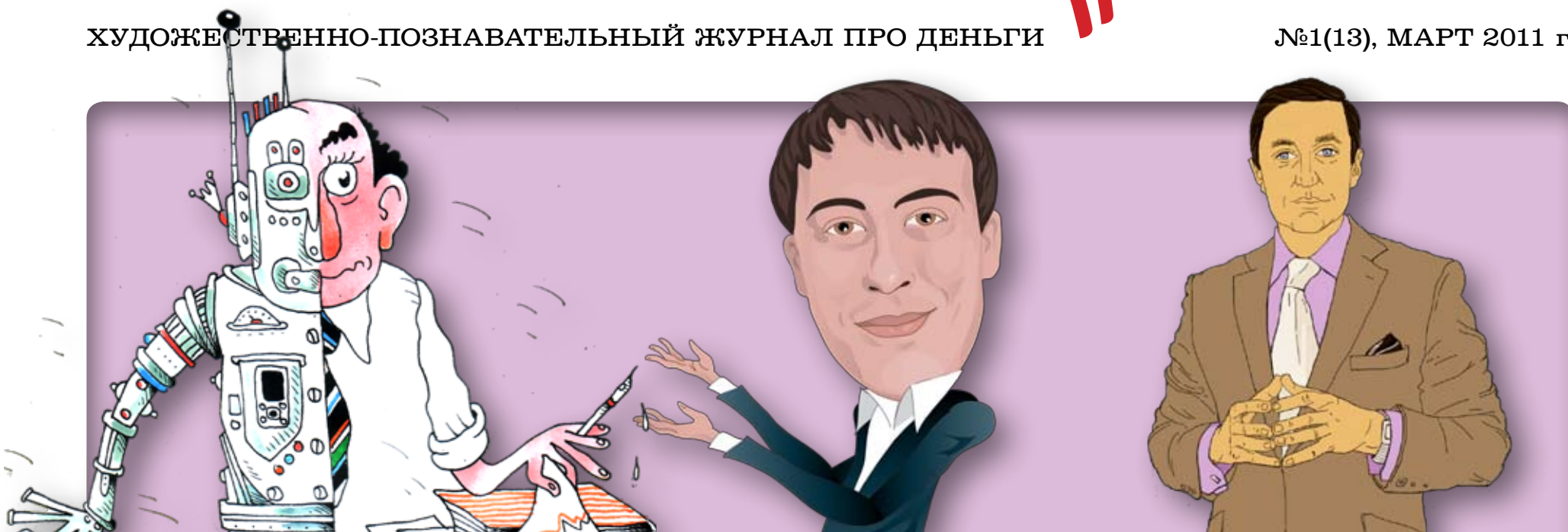


ФИНАМ BYST

ХУДОЖЕСТВЕННО-ПОЗНАВАТЕЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ ПРО ДЕНЬГИ

№1(13), МАРТ 2011 г.



ИНТЕРЕСНАЯ МЕХАНИКА

Правила управления механизмом под названием Forex

СТР. 8

КВАНТОВЫЙ СКАЧОК

Как зарабатывать миллионы строго по науке

СТР. 13

СКАЗ ПРО ПЕНСИЮ

Как Сергей Хестанов Ивана Ивановича умудрившись учил

СТР. 19



СЛЕДИ ЗА УПРАВЛЯЮЩИМ!

Подробности на www.finam.ru

ВОПРОСЫ, НА КОТОРЫЕ МЫ НАШЛИ ОТВЕТЫ

Сколько стоит Статуя Свободы?

СТР. 2

Что модно покупать в 2011 году?

СТР. 4-5

Зачем инвесторам перфоратор?

СТР. 6

Где купить акции Mail.ru?

СТР. 9

Во что обошелся Amazon его создателю

СТР. 12

Как построить успешный бизнес?

СТР. 18

Я люблю тратить деньги на...

**Екатерина
Дюшен**
59 лет,
библиограф

На театр! Очень люблю современный танец, и 2-3 тысячи на билет мне не жалко. В этом году мы с дочерью потратили на походы в театр 15 тысяч. На втором месте, пожалуй, стоит одежда. Я не гонюсь за брендами, главное, чтобы вещь была к лицу. Правда, больших средств на это у меня нет. Самая крупная покупка за последние полгода — две пары джинсов по 1,5 тысячи рублей каждая. Еще люблю покупать книги, но стараюсь этого не делать, потому что ставить их уже некуда. Поэтому я приобретаю только то, что сложно получить в библиотеке. Год назад на выставке я купила за тысячу рублей мемуары французского кинодокументалиста Клода Ланцмана на языке оригинала.



**Полина
Наседкина**
19 лет,
студентка

У меня есть три страсти, которые требуют денег. Во-первых, это фотография. Фотоаппарат обошелся мне в 25 тысяч, два объектива, которые считаются дорогими — по 20 тысяч. Во-вторых, это ремонт. Я живу в новостройке, и квартира была получена неотделанной. Сейчас я уже закончила отделку комнаты, теперь нужна кухня. Материалы для ремонта и мебель стоят дорого, за последний год я потратила на ремонт сравнительно немного: 15 тысяч рублей. В-третьих, это домашний любимец. У меня живет кошка, самая обычная, беспородная, но я ее очень люблю, и поэтому, как только появятся деньги, куплю ей красивую миску, домик и ошейник.



**Олег
Игнатенко**
26 лет,
телеоператор

Обычно мои траты связаны с аппаратурой и расходными материалами — кассетами и дисками. Кроме съемки видео, я увлекаюсь разными видами музыки и звукозаписью. Это хобби, естественно, тоже влечет за собой определенные расходы. Мои самые крупные покупки за последние полгода: midi-клавиатура, электронная барабанная установка и профессиональные колонки. На это ушло около 45 тысяч рублей. Но вся беда в том, что техника сейчас очень быстро устаревает, и модернизировать компьютер приходится почти каждый год, а видеокамера остается современной около пяти лет. Покупая технику, нужно четко понимать, для чего она тебе нужна, тогда любая трата будет оправданной.



**Наталья
Казакова**
47 лет,
управляющий

На путешествия, наверное. Очень люблю Прибалтику и северную Европу, могу потратить на поездку больше 40 тысяч, не считая покупки сувениров. Одно из самых ярких впечатлений — поездка в Данию. Очень понравился Эльсинор — замок, где происходит действие «Гамлета». Другая статья расхода — имидж. Решающую роль в тут играют аксессуары, вроде очков или часов, а также обувь. Одно из последних приобретений — очки известного бренда за 25 тысяч. Однажды я потратила 9 тысяч на профессиональную имидж-консультацию, где мне помогли подобрать нужный стиль и прическу. Я считаю, что подобное стремление хорошо выглядит вполне естественно.



СОЦИОЛОГИЯ И ДЕНЬГИ

Вложить или пожадничать?

Компании и люди склонны продолжать инвестировать в проекты и идеи, даже если на каком-то этапе становится понятно, что последние не принесут ожидаемых результатов. Причина тому — чувство ответственности и обязательства, взятые на себя до того, как стали понятны результаты проекта. Между тем, если концентрироваться не на обязательствах, а на ожиданиях, идея продолжать вкладывать деньги в какой-то проект может показаться не такой уж и привлекательной. К этому выводу пришли ученые Дэниел С. Молден и Чин Минг Хуи. Исследователи провели эксперимент: собрали две группы добровольцев и попросили членов первой группы в течение получаса записывать на листе бумаги свои планы на будущее. Вторая группа добровольцев в это же время размышляла о своих обязанностях. После этого членам обеих групп было предложено решить следующую задачу: «Представьте, что вы ваша компания ведет проект по созданию нового вида самолетов. Бюджет — \$10 млн. \$9 млн уже потрачено, но тут вы узнаете, что ваш конкурент выпустил на рынок более дешевый и качественный самолет. Вам нужно решить, потратить ли оставшийся \$1 млн на проект или поискать лучшие варианты инвестирования этих средств». Добровольцы, которые за полчаса до этого размышляли о своих ожиданиях, в 80% случаев приняли решение отложить проект, подойдя к вопросу инвестирования более взвешенно и осторожно. А группа, которая фокусировалась на своих обязательствах, приняла решение продолжить тратить деньги на проект с неизвестным результатом. «Фокусируясь на ожиданиях, люди склонны подходить к инвестициям более взвешенно, — считает Молден. — А думая об обязательствах, они поддаются эмоциям. Вместо того чтобы действовать соответственно ситуации, они руководствуются принципом: «Я не могу отказаться от своих слов». Такая позиция не позволяет принимать взвешенные решения».

По материалам Science Daily
Рисунок Владимира Ненашева



ИСТОРИЯ В ДЕНЬГАХ

Бразильский реал

Один реал

Современный реал был введен в Бразилии в 1994 г. в результате крупной монетарной реформы Plano Real. Впрочем, реалы существовали в Бразилии и до этого, но все предпочитали называть их «крузейро». Во время денежной реформы курс обновленных реалов был установлен следующим образом: 1 реал был равен 2750 крузейро и одновременно 1 доллару США. Однако уже в 1999 г. американские доллары менялись на бразильские реалы в соотношении 1:2, в 2002 г. обменный курс уже был 1:4. После кризиса стоимость реала вновь подросла, и сейчас 1 реал стоит около 0,5 доллара США.

Сапфировая амазилия

Amazilia lactea — птица семейства колибри, являющаяся «национальным достоянием» Бразилии. Как и остальные виды колибри, она не отличается крупными размерами (длина ее тела составляет всего 5,7 см, а вес — 1,6 г), не может ходить по земле, зато может летать назад и впадать в «оцепенение» на 15-20 часов, застыв на ветке дерева. Посмотреть на это чудо природы воочию можно в главном зоопарке Бразилии в Рио-де-Жанейро всего за \$13.



Республика

Аллегорическое изображение Республики (Efigie da República) в виде головы молодой женщины украшает все бразильские банкноты, а также присутствует на картинах и скульптурах в правительственных зданиях. Дама в лавровом венке была позаимствована бразильцами у французов, которые, начиная с XVIII в. тоже изображали идею республиканизма в виде женщины. Еще одна вариация на ту же тему (наверное, самая знаменитая в мире) — американская статуя Свободы, на создание которой ушел огромный по меркам XIX в. бюджет — около \$300 тыс.

Флаг Бразилии

Представлен на банкноте в 1 реал в виде водяного знака. В оригинале основными цветами бразильского флага являются желтый, зеленый и синий. Последний представляет собой фон, по которому рассыпаны 27 звезд, символизирующие штаты страны. Расположение штатов-звезд на флаге повторяет картину неба, которую можно было наблюдать в день провозглашения республики. Автор креатива — Раймунду Тейшера Мендес — не получил за свои труды ни копейки, работая исключительно за революционную идею.

«ФИНАМ» ЗА ЗИМУ

Минимум издержек

Не успели закончиться новогодние каникулы, как «ФИНАМ» преподнес своим клиентам очередной подарок: тариф «Минимальный месячный», ориентированный на клиентов, которые используют



на фондовом рынке высокооборачиваемые торговые стратегии. Он предусматривает ежемесячное фиксированное вознаграждение брокера в размере 5000 рублей, плюс выплату комиссии, размер которой варьируется в пределах 0,008-0,025%. Такой вариант просто идеален для активных трейдеров, которые работают с небольшими лотами: ведь благодаря «Минимальному месячному» они смогут существенно сократить свои издержки в течение дня и не платить минимальный взнос за поручение. Кстати сказать, именно по просьбе таких трейдеров «ФИНАМ» и ввел новый тариф. Чтобы подключиться к нему, нужно просто отправить соответствующее поручение брокеру.

Снова в лидерах

В середине января на страницах информационного портала Investfunds был опубликован рейтинг управляющих компаний по объему привлеченных в 2010 году в открытые паевые фонды средств. Как и следовало ожидать, ООО «Управляющая компания «Финам Менеджмент» оказалась



в числе лидеров рейтинга. Объем средств, привлеченных УК за 2010 год, превысил 45,11 млн руб., а совокупная СЧА ПИФов под ее управлением к концу прошлого года увеличилась до 463,87 млн руб. Все это позволило «Финам Менеджмент» войти в Топ-20 лучших управляющих компаний и занять 15-ю строчку рейтинга.

Заграница нам поможет

Опытный инвестор знает: работать на западных рынках интересно, выгодно и перспективно. Тут и выбор бумаг гораздо больше, чем

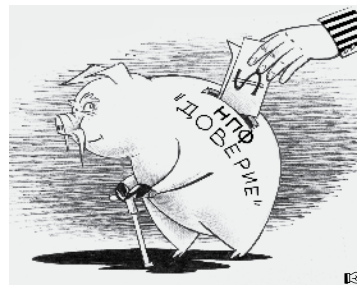
на российских площадках, да и инструментов, с помощью которых можно заработать капитал, хоть отбавляй. Хорошо бы еще, если бы для работы на этих рынках подобрался ценный и знающий советник. Насколько хорошим советником является ИХ «ФИНАМ», можно узнать, посмотрев на итоги компании по консультированию инвесторов на международных финансовых рынках за 2010 год. Начать с того, что буквально все сформированные в рамках услуги инвестиционные портфели продемонстрировали положительную доходность. Однако лучший результат показал портфель «Драгоценный», активы которого подорожали на конец года на 36,44%. Такой результат был достигнут за счет использования высокорисковой инвестиционной стратегии, предусматривающей вложения в драгметаллы посредством ETF и акций добывающих компаний. Вторым модельный портфель «ФИНАМа» — «Страны и регионы» — показал доходность



в размере 4,03%. В структуру вложений портфеля вошли ETF перспективных национальных и региональных фондовых рынков, а также акции отдельных эмитентов. Активы третьего портфеля «Немецкое качество» увеличились за год на 26,30%. Он предусматривает вложения в крупные немецкие компании с высокой ликвидностью, а также частично включает в себя металлические и облигационные ETF. Четвертый портфель под названием «Сбалансированный», ориентированный на умеренный доход, принес инвесторам 1,71% прибыли. А те, кто вложил средства в пятый портфель («Облигационный»), заработал 1,29% годовых. Не так уж и много, зато и риски у этих инвесторов были минимальными, поскольку портфель был ориентирован на работу с различными бондами и вложения в металлические ETF.

Накопить на пенсию

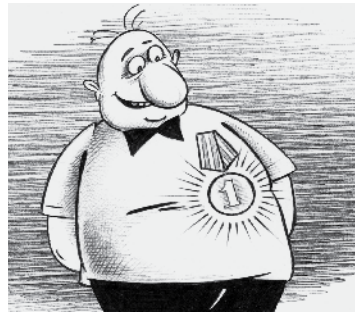
В конце января «ФИНАМ» сделал еще один ценный подарок своим клиентам: совместно с ОАО «БИНБАНК» холдинг вошел в число



основных учредителей НПФ «Доверие», приобретая равные доли в капитале данного негосударственного пенсионного фонда. Теперь, благодаря этой сделке, «ФИНАМ» может предлагать своим клиентам дополнительные услуги в сфере пенсионного страхования.

Number One

Про фильм с таким названием, вышедший в 1969 г., знают разве



что редкие кинозвезды, поклонники творчества режиссера Тома Гриза. А вот про то, что «ФИНАМ» является Number One брокерского рынка России, знают все, кто хоть что-нибудь слышал про биржевую торговлю. Об этом же снова напоминает ежегодное исследование агентства РБК. Рейтинг «Крупнейшие брокеры России в 2010 году». Согласно данным агентства, «ФИНАМ» уже в четвертый раз занял первую строчку рейтинга, победив в честной борьбе 50 крупнейших брокеров России. Общий объем сделок с акциями у компании «ФИНАМ» в 2010 г. составил 120 768, 24 млн долларов, что на 13,7 млн долларов больше, чем у ближайшего конкурента.

Окно в Европу

Этой зимой «ФИНАМ» объявил об открытии на Кипре нового офиса FINAM LIMITED, в рамках которого кипрским инвесторам будет предложен широкий спектр услуг по работе на финансовых



рынках. Открытие нового офиса FINAM LIMITED является продолжением реализации клиентоориентированной стратегии холдинга. FINAM LIMITED успешно работает на кипрском рынке в течение нескольких лет и в настоящее время имеет хорошую деловую репутацию как надежный и профессиональный брокер. Однако до недавнего времени компания была больше ориентирована на обслуживание российских клиентов. Теперь в ее планы входит формирование существенной клиентской базы среди кипрских инвесторов, а затем — выход в основные финансовые центры Европы.

Деньги из монитора

В феврале компания «ФИНАМ», продолжая проводить политику экономии денежных средств и времени своих клиентов за счет перехода на электронный документооборот, предложила им новый сервис. Теперь у пользователей социальной сети трейдеров Comon появилась возможность подписаться на услугу «Автоследование» с помощью электронной цифровой подписи. Что это означает на практике? Теперь любой зарегистрированный пользователь Comon.ru при наличии ЭЦП и логина-пароля для входа в Trade Center «ФИНАМа» буквально за несколько минут может стать пользователем удобной услуги, которая позволяет автоматически исполнять сигналы, транслируемые управляющим, и сокращает количество ручных монотонных операций. Благодаря этой функции инвестору не нужно будет теперь просиживать сутки у монитора в ожидании сигналов: все операции по его счету будут проводиться автоматически. Естественно, у клиента есть возможность выбрать управляющего из постоянно растущей социальной сети трейдеров, понаблюдать за его успехами, и только после



этого подключиться к исполнению его сделок. Если у инвестора есть вопросы, он может в любое время задать их управляющему, отказаться от него или вернуться к самостоятельной торговле тогда, когда почувствует, что «чужие мозги хорошо, но и свои — тоже неплохо». А самое приятное, что все эти операции — подключение к «Автоследованию», смена управляющего, возврат к самостоятельной торговле — занимают всего несколько минут и не требуют визита в офис. Главное — иметь собственную ЭЦП. А получить ее можно, связавшись с менеджером «ФИНАМа». Это просто и совершенно бесплатно!

Стратегии года

ИХ «ФИНАМ» подвел итоги индивидуального доверительного управления активами в 2010 году. За это время все доступные клиентам холдинга стратегии продемонстрировали значительный прирост доходности. Однако лучшие результаты показали портфели, имеющие высокую долю акций, в том числе компаний малой и средней капитализации. Например, по итогам 2010 года в лидерах оказалась стратегия «Золотая гвардия» (средняя стоимость сформированных в ее рамках портфелей

увеличилась на 43,31%). Основной особенностью стратегии является отбор наиболее ликвидных и обладающих высоким потенциалом роста бумаг из самых перспективных секторов экономики.

Сопоставимые с лидером результаты показала и стратегия «Гибкая сила» (ее годовая доходность составила 40,08%). Высоких результатов удалось добиться за счет диверсифицированной структуры инвестиционного портфеля. Третья по доходности финансовая стратегия — «Сбалансированные инвестиции» — прибавила за год 29,28%. Ее важным аспектом является меньший уровень допустимого риска по сравнению с другими стратегиями компании, разделение на ликвидную и менее ликвидную части, доля которых регулярно изменяется с учетом уровня спроса и макроэкономической конъюнктуры.

Похожий результат — 25,90% — оказался у стратегии «Агрессивная», совмещающей в себе преимущества вложений в голубые фишки и низколиквидные бумаги. Чуть меньше набрал портфель, сформированный в рамках стратегии «Семь Самураев» (21,95%). В то же время стратегия «Консервативная», ориентированная на обеспечение минимального уровня риска, смогла принести своим инвесторам 15,72% прибыли. Построенная с использованием фундаментального анализа и математических методов, стратегия «Все преимущества» продемонстрировала средний прирост стоимости портфелей на уровне 35,92%.

Стратегии «ФИНАМа», использующие математические методы (средства инвестируются только в ликвидные бумаги), также смогли показать хорошие результаты по итогам 2010 года. Лидером стала стратегия «Нефть-Золото-Валюта-Акции» (средняя стоимость



портфеля возросла на 33,39%.) В свою очередь стратегия «Восхождение», делающая акценты не только на доходности, но и эффективном риск-менеджменте, показала доходность на уровне 30,35%. Средняя стоимость портфелей, сформированных в рамках стратегий «Бегущая по волнам», «Продуманное достижение» и «Точечный удар», по итогам года возросла на 21,01%, 18,35% и 15,65% соответственно. В общем, в 2011 г. инвесторам есть из чего выбрать.

Рисунки Сергея Корсуна

Какие бумаги будут самыми актуальными в 2011 г.? А какие будут покупать только те, кто не следит за рыночной конъюнктурой? К чему стоит прицениться, а что лучше убрать подальше (например, в бабушкин комод) и оставить там до лучших времен? ФИНАMSyst представляет традиционный ежегодный обзор тенденций наступившего года.

Стиль-2011

Наступивший год, скорее всего, будет не очень простым. Рынок хорошо себя показал в позапрошлом и прошлом году, поэтому не стоит ожидать, что бурный рост продолжится третий год подряд. «Впрочем, при оптимистичном сценарии (если стоимость нефти закрепится выше \$100 за баррель), рынок может вырасти на 20-22% к концу года», — считает стратег ИК «ФИНАМ» Владимир Сергиевский. Конечно, для опытных инвесторов, следящих за трендами, доходность рынка — это еще не предел возможностей, и при правильном подходе они смогут увеличить свой капитал гораздо существеннее. За примерами того, что это реально, далеко ходить не надо. Взять, например, модельный портфель «ФИНАМа» — за прошлый год он вырос почти на 40%, в то время

как сам рынок показал менее впечатляющий рост (22%).

«В этом году мы считаем, что рынок оценен уже совсем не дешево, — говорит Владимир. — И вряд ли можно говорить о том, что в течение года будет продолжаться устойчивый рост. В этой связи мы рекомендуем покупать не голубые фишки, а компании малой и средней капитализации, которые пока находятся вне зоны активного интереса инвесторов, а значит, имеют больший потенциал роста». По мнению Владимира, возрастающий интерес инвесторов к компаниям второго эшелона — это и есть главный модный тренд 2011 г. И капиталы тех, кто ему не последует, будут расти не так успешно, как в прошлом году.

Что модно в этом сезоне

1. Банковский сектор

Почему: Российская экономика продолжает восстанавливаться, и одними из главных бенефициаров данного процесса традиционно являются банки. Приобрести их бумаги — значит сделать ставку на то, что экономика в 2011 г. будет расти. В «ФИНАМе», например, уверены, что так и будет. Кроме того, в секторе в текущем году планируется много положительных преобразований: приватизация госбанков, запуск программ депозитар-



Металлургический сектор



Банковский сектор

Курсы кройки и шитья

Как составить инвестиционный портфель: советы Владимира Сергиевского

- 1. Не делайте ставку на один сектор** и тем более на одну компанию. Предположим, вы полагаете, что сталелитейные компании будут дорожать. Это не повод покупать только их акции. Подумайте, что будет, если вырастут цены на уголь. Ведь уголь — это сырье для стали, следовательно, сталелитейные компании подешевеют. Зато, если вы купите акции и угольных, и сталелитейных компаний, риск потерпеть убытки будет существенно ниже: подешевеют одни, но в цене вырастут другие. Вообще, в сбалансированном портфеле должно быть не меньше 15-25 бумаг из 6-8 секторов экономики.
- 2. Если вы придерживаетесь фундаментальных принципов инвестирования**, то лучше всего составить структуру портфеля по примеру той, что мы составили для клиентов «ФИНАМа», пользующихся услугами «Доверительного управления» (см. Рис. 1). В любом случае постарайтесь хотя бы приблизительно соблюсти указанные пропорции.
- 3. Если вы не углубляетесь в факторы инвестиционной привлекательности различных компаний**, то лучше всего сделать так: возьмите за образец состав индекса РТС и купите немного больше тех бумаг, которые, как вы считаете, будут чувствовать себя лучше рынка, и чуть меньше тех, которые, по вашему мнению, могут отставать от рынка. К примеру, если вы думаете, что «Газпром» будет расти медленнее рынка, это не значит, что не нужно покупать его совсем. Пусть, скажем, «Газпром» займет у вас не 15% портфеля, как в индексе РТС, а 10%. А освободившиеся 5% доберите, например, за счет дополнительных акций Сбербанка, если верите, что он будет расти быстрее рынка.

ных расписок Сбербанка, принятие системы мотивации менеджмента госбанков и т. д. Все эти события, несомненно, станут драйверами роста банковского сектора. Добавьте к этому его общую недооцененность на данный момент — и перспективы вырисовываются довольно радужные. По мнению Владимира Сергиевского, акции российских банков по итогам года будут выглядеть лучше рынка.

Must have сезона: Несмотря на общую рекомендацию не увлекаться акциями голубых фишек, консерваторам все же стоит обратить внимание на бумаги Сбербанка (потенциал роста ее бумаг может составить 25-30%). Любителям смелых решений аналитики «ФИНАМа» рекомендуют пополнить портфель бумагами банка «Санкт-Петербург».

Чем не стоит пополнять гардероб в 2011 г.: бумагами ВТБ (у них мало шансов обогнать общий рост рынка) и бумагами банка «Возрождение» (он уже оценен достаточно высоко, а менеджмент все еще достаточно консервативен в прогнозах на 2011 г.).

2. Потребительский сектор

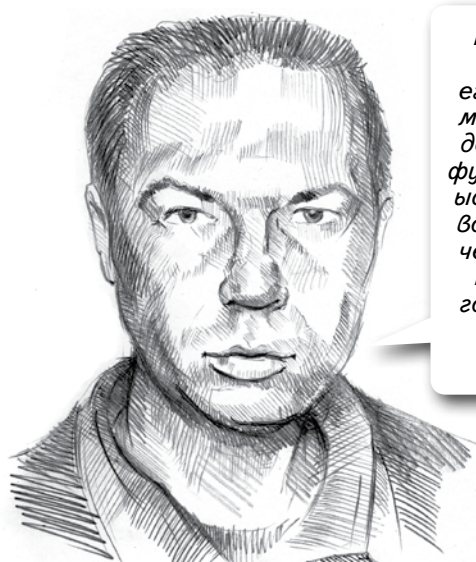
Почему: с восстановлением экономики этот сектор традиционно начинает активно расти. Но аналитики «ФИНАМа» рекомендуют не увлекаться «звездными» брендами: лидеры рынка уже стоят недешево. А вот бумаги небольших компаний, обладающих прозрачной стратегией развития и понятными перспективами, могут стать крайне выгодной покупкой. Принимая решение о таком приобретении, не забудьте посмотреть на отчеты компаний за последние кварталы. Если они демонстрируют хорошую и стабильную динамику, это верный признак того, что в будущем ваши вложения в такие компании окупятся с лихвой.

Must have сезона: бумаги ресторанного холдинга «Росинтер», «Черкизово» и алкогольной компании «Синергия».

Чем не стоит пополнять гардероб в 2011 г.: бумагами крупных ритейлеров (X5 Retail Group, «Магнит», «М.Видео»). Благодаря бурному росту в предыдущие годы акции этих компаний стоят дорого.

ЦИТАТНИК

Мода и деньги



Виктор Пелевин

Если бы клей «Момент» стоил \$1000 за флакон, его охотно нюхала бы вся московская золотая молодежь и на презентациях и фуршетах считалось бы изысканным распространять вокруг себя летучий химический запах, жаловаться на отмирание нейронов головного мозга и надолго уединяться в туалете.

Generation П

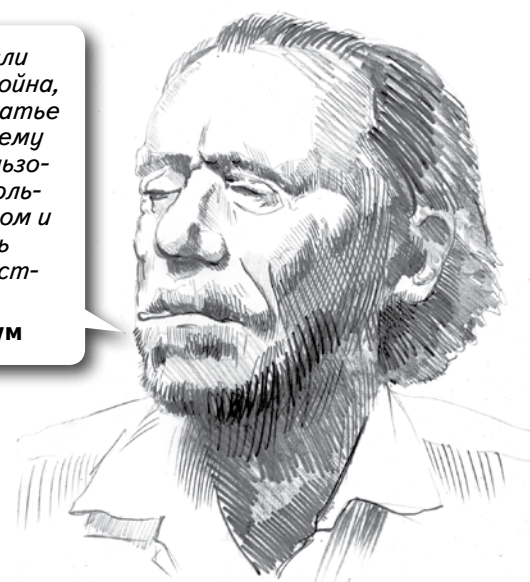
Я оцениваю людей по их манере тратить деньги. Деньги — не самоцель, а материальное доказательство того, что человек не ошибся с выбором одежды.



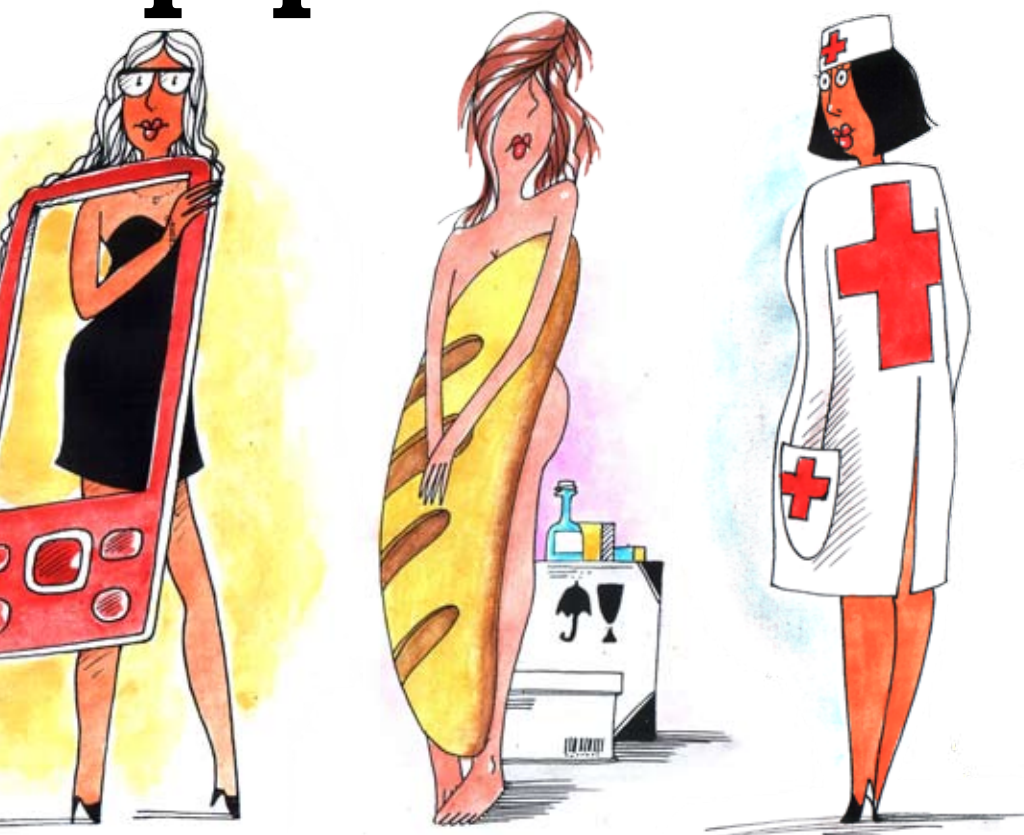
Коко Шанель

Даже если случится война, дамское платье по-прежнему будет пользоваться большим спросом и стоить соответственно.

Фактотум



Чарльз Буковски



Телеком-сектор

Потребительский сектор

Фармацевтика

3. Металлургический сектор

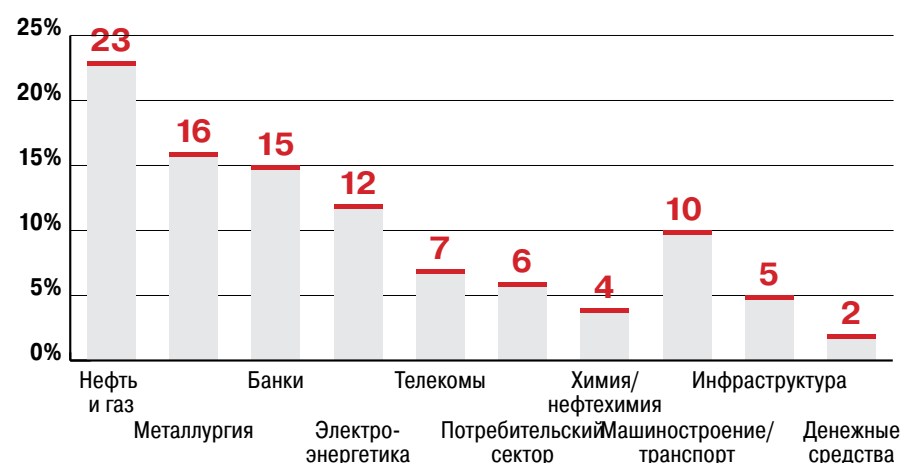
Почему: акции этого сектора экономики росли в 2010 году достаточно активно, поэтому многие компании на данный момент уже высоко оценены рынком. В текущем же году на их динамику будут, очевидно, влиять довольно разнонаправленные факторы. С одной стороны, аналитики прогнозируют бурный рост цен на цветные и черные металлы. С другой, восстановление мировой экономики вряд ли пойдет настолько быстро, что спрос на эту продукцию окажется лавинообразным. Яркий пример тенденций 2011 г. в металлургии – бумаги «Норникеля». Они могут быть интересны инвесторам, но с некоторыми оговорками. Во-первых, компания пока не слишком дорого стоит (это плюс). Во-вторых, ее финансовым результатам помогает благоприятная рыночная конъюнктура – цены на цветные металлы растут. Если эта тенденция продолжится и дальше, это даст компании возможность сделать очередное выгодное предложение О. Дерипаске и таким образом завершить затянувшийся

конфликт. А если и нет, то, по крайней мере, вы остаетесь владельцем сравнительно недорогой и очень ликвидной компании.

Must have сезона: бумаги «Челябинского цинкового завода» отлично подойдут для любителей цветной металлургии – компания подписала хорошие контракты на 2011 г. «Мечел» и «Кузбасская топливная компания» – хороший вариант вложений для поклонников добывающих компаний. Перспективно на общем фоне выглядят и бумаги «Северстали» – в 2011 г. Им на руку, скорее всего, сыграет динамика рынка США, где у компании сосредоточена значительная часть бизнеса. Аналитики «ФИНАМа» также рекомендуют обратить внимание на акции «Ашинского метзавода» – в текущем году стратегия компании подразумевает смещение в сторону прозрачности, а значит, ее бумаги будут более интересны для инвесторов.

Чем не стоит пополнять гардероб в 2011 г.: бумагами золотодобывающих компаний. Текущие цены на золото выглядят как пузырь. Вряд ли он лопнет в ближайшее время, поскольку

Пропорции и материалы, актуальные в 2011 году



цены на золото поддерживаются центробанками многих стран. Но нет и оснований полагать, что бумаги золотодобывающих компаний будут активно расти в 2011 г.

Для любителей экзотики

Довольно интересными идеями на 2011 г. могут стать покупки бумаг компаний фармсектора. Например, одна из наиболее перспективных компаний, по мнению аналитиков «ФИНАМа», – «Верофарм». С другой стороны, ряд конкурирующих и, на первый взгляд, аналогичных компаний не выглядят столь же перспективными вариантами приложения капитала. Например, аналитики «ФИНАМа» считают, что вкладываться в «Фармстандарт» и «Протек» в этом году не стоит. Все дело – в специфике их бизнеса, сильно связанного с розницей. Конкуренция на этом рынке неуклонно растет, и, следовательно, компании вынуждены снижать маржинальность бизнеса, чтобы победить конкурентов в ценовых войнах. «Таким образом, с точки зрения роста бизнеса перспективы «Фармстандарта» и «Протека» неплохие, но с точки зрения рентабельности рассчитывать на многое инвесторам не стоит», – резюмирует Владимир Сергиевский.

В этом сезоне не модно

По мнению аналитиков «ФИНАМа», в этом году не стоит делать ставку на бумаги теле-

коммуникационных компаний: в прошлом году они росли достаточно активно, но это не значит, что тенденция продолжится и в 2011 г. Объяснение этому есть: реформа сектора фиксированной связи вступает в заключительную стадию, и объединенный «Ростелеком» уже стоит дороже большинства аналогов. Всем уже более-менее понятно, как будет выглядеть рынок после реформы, поэтому ждать неожиданных и приятных сюрпризов не стоит. Кроме того, не в чести в этом году будут бумаги крупных компаний потребительского сектора, которые обладают очень ограниченным потенциалом роста.

В любом случае дешевые инвестиционные возможности среди голубых фишек на российском рынке уже закончились. Поэтому стратегия «купи и держи индекс», которая отлично показала себя в 2009 г. и сравнительно неплохо выглядела в 2010-м, вряд ли сработает третий год подряд. А это значит, что главной и самой важной тенденцией 2011 г. станет мода на профессионализм: чем профессиональнее вы подойдете к выбору инвестиционных инструментов, тем больше у вас шансов получить по итогам года прибыль. Впрочем, если собственных знаний не хватает, всегда есть запасной вариант – обратиться к тем, кто умеет работать с рынком.

Текст Анастасии Бибиковой
Рисунки Михаила Ларичева

ДЕНЕЖНЫЕ ПСИХОТИПЫ

Психотипы и фондовый рынок

По данным портала www.eruptingmind.com

Беззаботный транжира

Транжира уверен, что на деньги ему наплевать. При этом транжиру нельзя назвать бессеребрянником – он осознает необходимость денег, но считает, что нужно зарабатывать ровно столько, сколько требуется для спокойной жизни, и ни центом больше. Принимает финансовые решения на основании эмоций и чувств.

На фондовом рынке: если транжира выходит на фондовый рынок, он может раз или два заработать приличную сумму, но он не способен приумножить свой капитал, потому что не готов заниматься этим скрупулезно и на постоянной основе.

Девиз: «Экономия – искусство тратить деньги, не получая от этого никакого удовольствия».



Старый скряга

Скряга неохотно тратит и одновременно стремится заработать как можно больше. При этом постоянно жалуется на то, каких усилий ему стоило их заработать. Будь он даже миллионером, скряга старается покупать продукты в «Пятерочке», а мебель – в IKEA. Независимо от того, много или мало у скряги денег, он всегда очень тщательно и скрупулезно ими управляет.

На фондовом рынке: скряга редко готов к риску, поэтому работа на фондовом рынке не для него. Если есть хоть малейший шанс расстаться с кровно заработанными, скряга предпочтет не идти этим путем.

Девиз: «Может, счастье и не зависит от количества денег. Но лучше плавать в лимузине, чем в автобусе».



Рисунки Михаила Ларичева

Дело мастера боится

Инструменты в руках инвестора

Работать на бирже — это все равно, что делать ремонт в квартире. Успех предприятия и там и тут напрямую зависит не только от вашего опыта и желания, но и от инструментов, которыми вы пользуетесь. Например, никому не придет в голову забивать молотком саморезы. Так же и на бирже: для разных целей и задач существуют свои инструменты. И опытный инвестор всегда знает, какие из них использовать.

Перфоратор

Он вряд ли пригодится, когда стоит задача внести косметические улучшения (например, переклеить обои), но для глобальных преобразований перфоратор — незаменимая вещь. Перфоратор в руках инвестора — это инвестиционная стратегия. С ее помощью можно пробить любую, даже самую плотную стену, и она — основа всех серьезных изменений в поведении инвестора. Кроме того, если говорить о стратегиях «ФИНАМа», сравнение с перфоратором приобретает особенную актуаль-

ность. Во-первых, все финамовские стратегии громко заявляют о себе (управляющие «ФИНАМа» не скупятся на звучные имена для своих детищ); во-вторых, они незаменимы для долгосрочных проектов (благодаря которым постройка дома через пяток-другой лет будет вполне осуществима). В-третьих, они позволяют добиться желаемого с наименьшими временными и физическими затратами.

С другой стороны, перфоратор — это вещь, которая не терпит рук дилетантов. Точно так же, как и инвестиционная стратегия. Чтобы ее разработать, нужны специальные знания и опыт работы на фондовом рынке. Поэтому если вы — опытный инвестор, вы вполне можете сами взяться за разработку стратегии. Если же вы сомневаетесь в своих силах, то можно воспользоваться

стратегиями, которые предлагает своим клиентам «ФИНАМ». На большинство из них можно подписаться через Trade Center. После этого вы будете получать на мобильный телефон или электронную почту сообщения от управляющих, содержащие в себе рекомендации по тем или иным ценным бумагам. Если вы считаете их оправданными, вы можете им последовать. Если вы — человек занятой, у вас нет времени, чтобы отслеживать и анализировать все сигналы управляющих «ФИНАМа», вы можете подключиться к услуге «Автотрейдинг» (тогда все операции в рамках выбранной вами стратегии будут проводиться автоматически).

Выбрать же подходящую именно вам инвестиционную стратегию крайне просто. Во-первых, надо определиться, на какой срок вы планируете инвестировать средства. Долгосрочные стратегии подойдут тем, кто готов вкладывать деньги на три-пять лет. Инвесторы, которые хотят получить отдачу в промежутке до трех лет, обычно выбирают среднесрочные стратегии. Затем надо посмотреть на соотношение доходности и риска, которые указываются для всех стратегий «ФИНА-

Ма». Если вы не боитесь рискнуть, можно выбрать более агрессивную стратегию. Впрочем, риск применительно к стратегиям «ФИНАМа» — понятие относительное. Все они разрабатываются таким образом, чтобы инвестор ни при каких условиях не столкнулся с возможностью потерять все до последней копейки. А сколько именно вы рискуете потерять при самом неблагоприятном раскладе, можно посмотреть на исторических данных, которые указываются для каждой стратегии. Обычно максимально возможный убыток не достигает 30-40%.

Дрель Этот инструмент подходит для тех, кто не любит спешить и при этом обожает делать все самостоятельно. Аналог дрели при работе на бирже — это трендовая стратегия. Что общего между ней и дрелью? Сверло проходит вглубь стены настолько, насколько вам это необходимо. Так и с трендом. Восходящий он или нисходящий — вы заработаете ровно столько, сколько сможете. Трендовые стратегии подходят активным инвесторам, которые не хотят до-

Инструкция по применению

Чего не стоит делать ни с одним из инструментов биржевой торговли

1. Нельзя принимать решения (открыть/закрыть позицию), полагаясь только на свои эмоции.
2. Нельзя нарушать правила своей стратегии — это верный путь к обнулению депозита.
3. Нельзя оставлять открытую позицию без стоп-лосса — вы должны быть готовы к фиксации убытка.
4. Нельзя полагаться только на интуицию. Основа правильной биржевой торговли — технический и фундаментальный анализы.
5. Нельзя считать прибыль, которую вы еще не зафиксировали: делить шкуру неубитого медведя — плохая примета.

Топор

Тому, кто рубит с плеча, топор в руки лучше не брать. Но если вы обладаете стрессоустойчивым характером и вам хочется рубить как можно чаще и активнее, вы рождены быть дровосеком. Или тем, кому удобно работать со спекулятивными стратегиями. Этот вид стратегий подходит для максимально активных инвесторов, которые хотят заработать на малейших колебаниях рынка.

Как работает топор? Главное — правильно его держать (тогда вы и мозолей не натрете, и дров наколете полный амбар). Так же и со спекулятивными стратегиями: чтобы хорошо на ней заработать, нужно отлично разбираться в технике. Точнее, в техническом анализе. Ставя для работы таймфреймы от минутного до пятнадцатиминутного, вы сможете, используя соответствующие индикаторы, находиться в рынке в течение всего дня. При этом сделать не одну операцию, а больше десят-

ка. Вторая вещь, которая отлично помогает как при рубке дров, так и при работе со спекулятивными стратегиями, — автоматизация. Вырубить сотни деревьев вручную за день невозможно. Но дело пойдет быстрее, если часть операций будет выполнять машина. Со спекулятивными стратегиями похожая картина. Тем, кто с ними работает, помогают средства механизации — роботы, приводы и т. д. (подробнее читайте на стр. 16). Благодаря им трейдер не привязан к компьютеру, а кроме того, ведет себя более дисциплинированно, следуя намеченному торговому плану. Ведь машина — не человек, она не подвержена эмоциональным перепадам, поэтому действует четко по графику. Впрочем, видеть в роботах панацею тоже не стоит. Они — лишь инструмент, как и прочие. И то, насколько эффективно эти инструменты работают, зависит только от того, кто держит их в руках.



ность. Во-первых, все финамовские стратегии громко заявляют о себе (управляющие «ФИНАМа» не скупятся на звучные имена для своих детищ); во-вторых, они незаменимы для долгосрочных проектов (благодаря которым постройка дома через пяток-другой лет будет вполне осуществима). В-третьих, они позволяют добиться желаемого с наименьшими временными и физическими затратами.

С другой стороны, перфоратор — это вещь, которая не терпит рук дилетантов. Точно так же, как и инвестиционная стратегия. Чтобы ее разработать, нужны специальные знания и опыт работы на фондовом рынке. Поэтому если вы — опытный инвестор, вы вполне можете сами взяться за разработку стратегии. Если же вы сомневаетесь в своих силах, то можно воспользоваться

стратегиями, которые предлагает своим клиентам «ФИНАМ». На большинство из них можно подписаться через Trade Center. После этого вы будете получать на мобильный телефон или электронную почту сообщения от управляющих, содержащие в себе рекомендации по тем или иным ценным бумагам. Если вы считаете их оправданными, вы можете им последовать. Если вы — человек занятой, у вас нет времени, чтобы отслеживать и анализировать все сигналы управляющих «ФИНАМа», вы можете подключиться к услуге «Автотрейдинг» (тогда все операции в рамках выбранной вами стратегии будут проводиться автоматически).

Дрель

Этот инструмент подходит для тех, кто не любит спешить и при этом обожает делать все самостоятельно. Аналог дрели при работе на бирже — это трендовая стратегия. Что

АКТИВНОЙ торговли

Школа мастеров

Как научиться пользоваться инструментами

Любой мастер знает: прежде чем взять в руки инструмент, нужно научиться правильно им пользоваться. Также и с биржевой торговлей. Учебный центр «ФИНАМ» предлагает линейку курсов, которые помогут инвесторам овладеть всеми тонкостями использования инструментов биржевой торговли. А главное, для этого вам даже не придется выходить из дома! Все курсы, о которых пойдет речь ниже, носят дистанционный характер.

Курс «Начинающий»

Базовые знания о работе на фондовых рынках в УЦ «ФИНАМ» предоставляются совершенно бесплатно. Подписавшись на курс «Начинающий», вы сможете узнать не только об истории российской биржи, но и о возникновении биржевой торговли во всем мире. Этот курс также включает в себя обучение работе с различными видами ценных бумаг и средствами автоматизации торговли. На изучение основ у вас будет две недели, после чего придется сдать экзамен. Если результаты его прохождения окажутся неудовлетворительными, начинающего инвестора, конечно, на второй год никто не оставит. Но ему и самому будет понятно, что знаний для успешной работы на фондовом рынке ему пока не хватает.

Курс «Базовый»

Следующий этап – прохождение курса «Базовый». Он необходим инвесторам, которые уже начали работать на рынке, но осознали, что теоретических знаний им недостаточно. Курс особенно актуален вам, если вы хотите рано или поздно создать собственную успешную стратегию. Подписавшись на него, вы узнаете все о ценовых каналах и трендовых осцилляторах, что такое пересечение кривых доходностей, как провести тестирование вхождений, и многое другое. Обучение длится около двух месяцев, а стоимость бесценных знаний – всего 150 рублей.



Мировые рынки

Попробовав свои силы в биржевой торговле, вы, скорее всего, поймете, что хотите большего. Тогда вам прямая дорога на мировые площадки. Но прежде чем начать работать на них, стоит пройти обучение в УЦ «ФИНАМ». Здесь вам на выбор предложат два курса: «Американский фондовый рынок» и «Forex». Пройдя первый из них, вы получите базовые сведения о фондовом рынке США, узнаете подробности пользования терминалами Finam Multi Exchange и Web Direct и пополните свой багаж знаний сведениями о графическом и фундаментальном анализе применительно к американским фондовым площадкам. Стоимость прохождения данного курса дистанционного обучения составляет 150 рублей.

Что касается валютного рынка, то узнать о нем все, что нужно для грамотной работы, вы сможете бесплатно. Здесь вам помогут освоить торговую платформу Bank Foreign Exchange, разобраться с трендами и фигурами разворота, а также научат основам построения собственной системы торговли.

Курс «IPO»

Данный курс – это бесплатная часть дистанционного обучения УЦ «ФИНАМ». С одной стороны, данный курс может быть очень полезен владельцам бизнеса, которые подумывают о том, чтобы привлечь капитал на фондовом рынке. Изучив его, они узнают, какие перспективы сулит IPO, что для него нужно и как проходит это процесс. Также слушателями курса могут выступить простые инвесторы, которые хотят использовать эмиссию той или иной российской компании в своих интересах.

Спецкурс

В программе дистанционного обучения УЦ «ФИНАМ» входит и спецкурс изучения отечественной системы интернет-трейдинга – «QUIK». На этом курсе инвестор знакомится со всеми тонкостями системы QUIK, учится работать с графиками и диаграммами. В этой программе доступна высокая скорость получения информации и исполнения заявок, реализована возможность работать одновременно по нескольким счетам на одном терминале и

Как пройти дистанционное обучение в УЦ «ФИНАМ»

1. Зайти на сайт www.finam.ru
2. Выбрать тот курс обучения (дистанционный или очный), который соответствует вашей осведомленности о бирже, а также рабочему графику
3. Оставить онлайн-заявку в разделе «Обучение» или написать на почту: school@finam.ru
4. Или позвонить: (495)796-90-26, 796-93-88 доб. 1940
5. Получить сертификат

работать на одном счете на разных терминалах. Программа обладает встроенными возможностями технического анализа и умеет передавать данные в другие программы в режиме онлайн.

Главной особенностью дистанционных курсов является возможность общаться с преподавателями и студентами Учебного центра на внутреннем форуме. А это – еще один способ расширить свою базу знаний и набраться бесценного практического опыта.

Кроме того, в программе дистанционного образования УЦ «ФИНАМ» постоянно появляется что-то новое. Например, тематические онлайн-семинары: по Франкфуртской бирже, американским фондовым площадкам, техническому и фундаментальному анализу. Посмотреть их можно на сайте finam.ru в разделе «Обучение». Здесь же можно узнать и расписание трансляций. А если вы еще сомневаетесь, стоит ли доверять виртуальному формату обучения, возможно, вас убедят цифры: в 2010 г. число виртуальных учащихся УЦ «ФИНАМ» превысило 340 тыс.! Это даже больше, чем на всех 40 факультетах МГУ, вместе взятых!

Текст Анастасии Бибиковой
и Светланы Терлецкой
Рисунки Владимира Кремлева

ДЕНЕЖНЫЕ ПСИХОТИПЫ

Психотипы и фондовый рынок

По данным портала www.eruptingmind.com

Убежденный фаталист

Фаталист считает, что деньги – это дар небес и что от него лично мало зависит, сможет он заработать их еще больше или нет. Если фаталист все-таки урывает солидный куш, он постоянно испытывает чувство вины за то, что эти деньги достались ему, а не кому-то другому, поэтому охотно готов делиться заработанным, занимаясь благотворительностью.

На фондовом рынке: фаталист способен очень рационально управлять оставшейся частью сбережений, не склонен бездумно тратить деньги и охотно пользуется такими инструментами, как банковский депозит или ПИФы.

Девиз: «Деньги – это то, что изредка проходит через наши руки по пути в государственную казну».



Выраженный индивидуалист

Уверен, что все зависит только от него. Если у него дыра в кармане, индивидуалист объясняет это тем, что просто в данный момент ему не нужны деньги, но если бы захотел, он мгновенно стал бы миллионером. Склонен недооценивать силу внешних глобальных факторов.

На фондовом рынке: индивидуалисты часто увлекаются заработком на фондовом рынке, потому что могут проявить здесь свои таланты. Индивидуалист не будет отдавать свои средства в управление или следовать готовым стратегиям – ведь все и всегда он хочет решать сам.

Девиз: «Нет безвыходных финансовых ситуаций, есть ситуации, выход из которых меня не устраивает».



Рисунки Михаила Ларичева

Занимательная механика

Правила успешной торговли на Forex

Зачастую рынок Forex называют азартной игрой. Игрой, где оглушает адреналин и есть только желание выиграть. Но в «ФИНАМе» уверены: Forex — это не игра. Это механизм, с помощью которого можно хорошо заработать. Конечно, если знать правила управления.

Правило № 1: стратегия (торговый план). Без торгового плана здесь не обойтись. В течение торгового дня он не только подсказывает, но и указывает инвестору, что делать. А задача инвестора — сконцентрироваться на выполнении торгового плана. «Без четких ориентиров вам будет очень тяжело работать, поскольку рынок крайне динамичен, — рассказывает Олег Дмитриев, ведущий специалист по валютным рынкам ЗАО «ФИНАМ». — Он движется то вверх, то вниз. Это движение порождает эмоции. И без составленного заранее плана инвестора все время тянет купить что-то в самый неподходящий момент, и в столь же неподходящий момент — продать».

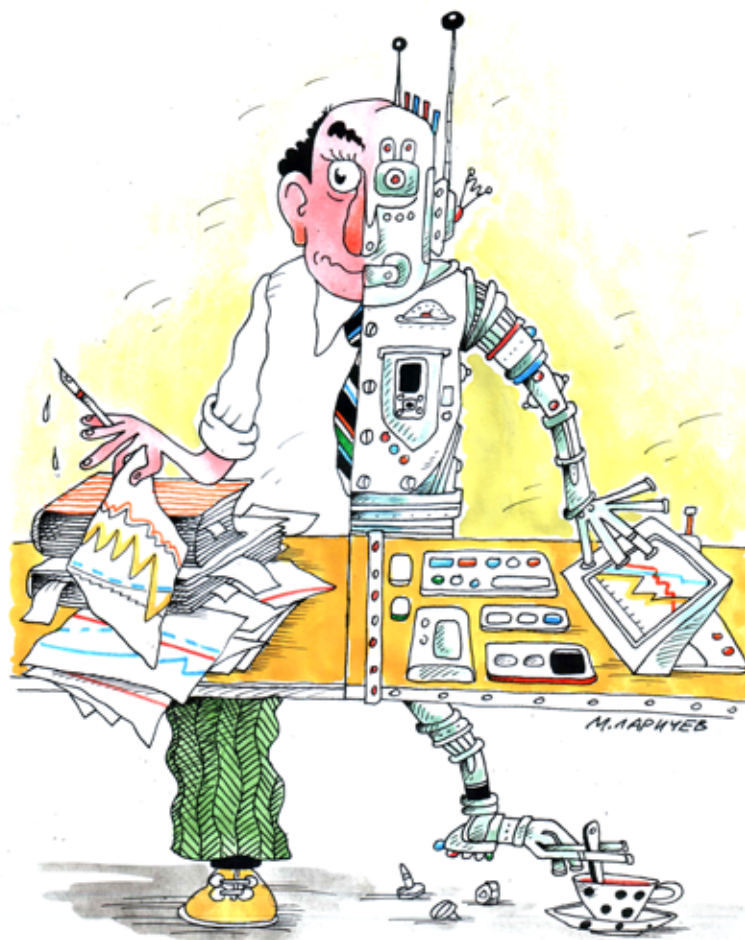
Правило № 2: дисциплина и ответственность. Собственно, дисциплина инвестора состоит в том, чтобы следовать своему торговому плану. В прибыли вы или нет, был сигнал — закрыли сделку. Без сожалений. И, естественно, надо четко понимать, что вся ответственность за сделку (прибыльная она или убыточная) лежит только на ваших плечах. Обвинять в убытках «мировой заговор» или «соседа» столь же бессмысленно, как и пытаться свалить вину за ДТП на подоспевшего к месту аварии сотрудника ДПС.

Правило № 3: Money Management. Управление собственными активами

— неотъемлемая часть механизма рынка Forex. Поэтому первоочередная задача инвестора — просчитать все риски, оценив свои финансовые возможности. Определите для себя желаемую ежемесячную доходность и сумму, с которой вы можете (без угроз для здоровья) расстаться. При этом, естественно, стоит помнить про реализм: глупо выставлять желаемую доходность на уровне 200% и при этом рассчитывать, что риски будут равны нулю. Главное правило биржевой торговли — чем выше доходность, тем больше риск — действует и на Forex. «Лично я при-

держиваюсь довольно спокойного money management — 5%. Правда, находятся смельчаки, которые используют 7%, 10% и более. Но для тех, кто торгует более сдержанно, я рекомендую использовать подход в 2-3% капитала», — делится своим опытом Олег.

Правило № 4: анализ и интуиция. Мониторинг ситуации, конечно, вещь полезная. Но не надо всецело полагаться на изучение графиков. «Составив собственное представление о текущей картине на рынке, придерживайтесь его, — советует



Восемь шагов к успешной торговле на Forex от Олега Дмитриева:

- 1. Мотивация.** Первый шаг к биржевым доходам. Вы должны знать, зачем вам это нужно.
- 2. Учение — свет.** Без базовых знаний на рынке делать нечего.
- 3. Стратегия:** формулируем правила в четкой форме (сигнал на вход/выход, сигнал «фиксация убытка»/«фиксация прибыли», таймфрейм и т. д.); тестируем ее на исторических данных, меняем параметры (если необходимо).
- 4. Демо-счет.** Для начала оттачиваем полученные знания, изучаем терминал и приложения. Тестируем стратегию на демо-счете, вносим изменения (если необходимо).
- 5. Реальный счет.** Применяем свою стратегию и модерируем ее «под рынок». Задача минимум — не обнулить депозит в ближайший квартал.
- 6. Оставаться в рынке.** Если удалось, считайте это победой.
- 7. Доходность.** Задача — 10% ежемесячно.
- 8. Стабильность.** Год-полтора подтверждаем доходность.

Олег Дмитриев. — Не подавайтесь паническим настроениям других игроков. И не забывайте про свой внутренний голос».

Идеальный механизм

Идеальной торговой стратегии, как известно, не существует. Но ее можно создать! Каким образом? Все просто: поскольку идеалы у всех разные, то и «идеальная стратегия» работы на Forex у каждого должна быть своя. Например, Олег Дмитриев считает, что самая лучшая торговая стратегия — та, которая аккумулирует факторы фундаментального и технического анализов. Но это — его личный, субъективный идеал. У кого-то он может быть совсем иным. Впрочем, и тут есть ряд закономерностей. Например, если вы пришли на рынок с намерением долгосрочных инвестиций, то считается, что вам лучше всего подойдет фундаментальный анализ. Доходность такой стратегии не

будет превышать 30-40% годовых. Более активные инвесторы, делающие ставку на краткосрочные спекуляции и, чаще всего используют технический анализ. Доходность их стратегий может быть на порядок выше — 30-40% ежемесячно. Но помните: какую бы базу для построения стратегии вы ни избрали, важнейшим элементом вашего «идеального механизма» должна стать система контроля рисков.

И еще одно замечание: жизненный опыт учит нас, что любой механизм нуждается в постоянном совершенствовании. То же самое происходит и с механизмами работы на Forex. «На этом рынке вы сначала экспериментируете, потом используете метод проб и ошибок, наконец находите свой «идеальный механизм», — объясняет Олег Дмитриев. — Но спустя год или полтора и он начинает давать сбой».

Текст Светлана Терлецкая
Рисунок Михаила Ларичева

РЕЙТИНГ

Враги миллионеров

Недавно Брайан Трейси — американский бизнес-гуру и автор множества книг о достижении успеха — опубликовал в своем блоге www.briantracy.com/blog рейтинг «Четыре худших врагов богатства», перечислив в нем факторы, которые, по мнению предпринимателя, больше всего влияют на неспособность людей зарабатывать миллионы.

1. Позиция «я этого не заслуживаю»

«Если она у вас есть, не помогут никакие успешные стратегии!» — уверен бизнес-гуру. Такая позиция, считает Трейси, порождает чувство вины. В результате вы, сами того не замечая, начинаете делать все, чтобы избавиться от денег.



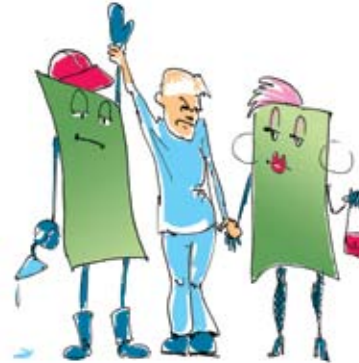
2. Неуважительное отношение к деньгам

Рассуждая на эту тему, Трейси даже ссылается на Библию. «Там сказано: "Любовь к деньгам является корнем всех бед". Но не сами деньги! Деньги — лишь инструмент. Поэтому он не может быть достойным или недостойным».



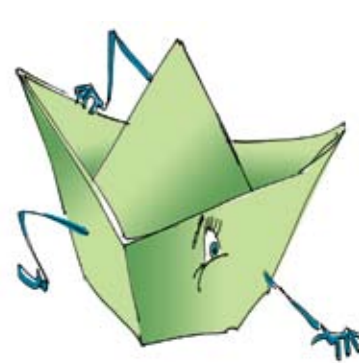
3. Избирательное отношение к деньгам

«Хорошими или плохими могут быть люди или способы заработка, но не сами деньги, — напоминает Трейси. — Избирательное отношение к деньгам сопряжено с эмоциональной оценкой. А эмоции не способствуют увеличению заработков».



4. Позиция «я не умею обращаться с деньгами»

«Нет людей, которые не умеют обращаться с деньгами, — уверен гуру. — Но есть люди, которые не хотят этого делать, стремятся избежать ответственности. В любом случае, умению обращаться с деньгами можно научиться».



Рисунки Романа Борисова

Окно в Европу

Западные рынки для недоверчивых

Помните, как 300 лет назад Петр I «прорубал» окно в Европу? Бояре тогда упирались: не хотели приобщаться к новым ценностям, брить бороды и есть заморский продукт картошку. Примерно также ведут себя сейчас и некоторые российские инвесторы, считающие, что «заграничные диковины» хорошо, но «Газпром» привычнее. В «ФИНАМе» таким традиционалистам предлагают обратить внимание на АДР и ГДР российских эмитентов.

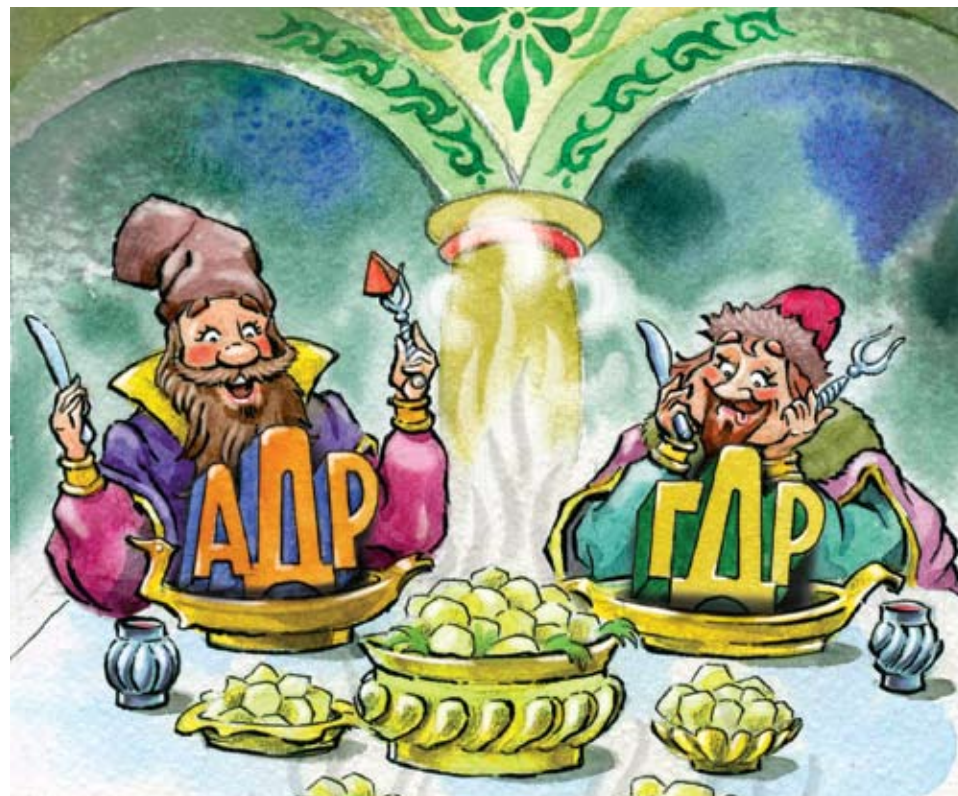
Что за зверь такой

Несколько лет назад крупные российские компании начали привлекать капитал на мировых рынках. Сделать это им помогли депозитарные расписки – вторичные ценные бумаги, которые представляют определенное количество лежащих в их основе акций иностранных компаний. По сути, это те же акции российских компаний, только торгующиеся за границей. Депозитарные расписки бывают нескольких видов: АДР – американские депозитарные расписки, которые допущены к обращению на американском фондовом рынке, и ГДР – глобальные депозитарные расписки.

Плюсы любви к Западу

Возможность торговать на западных биржах депозитарными расписками имеет для частного инвестора множество преимуществ. Самым главным «плюсом» АДР и ГДР считается возможность купить акции отечественных компаний, не представленных на российских биржах. Если, к примеру, вы верите в бурный рост российского интернета и хотите стать акционером Mail.ru, покупка ГДР этой компании на Лондонской бирже, фактически, единственный возможный вариант осуществить задуманное. А стать акционером Vimpel Communications (компания, которой принадлежит бренд «Билайн») можно, только приобретя ее АДР в Нью-Йорке.

«Вторым преимуществом депозитарных расписок является преодоление психологического барьера, – объясняет Павел Лось, заместитель генерального директора по раз-



витию брокерских услуг на мировых рынках ИХ «ФИНАМ». – С их помощью инвесторы постепенно, шаг за шагом, осваивают западный рынок, преодолевая внутренние страхи и сомнения».

Кроме того, важным преимуществом расписок специалисты называют арбитраж: это когда цена на обычные акции компании отличается от стоимости ее депозитарных расписок. На этой «разнице курсов» всегда можно выгодно сыграть (например, после новогодних праздников).

Что и где покупать

Тремя основными площадками, на которых стоит покупать депозитарные расписки, являются фондовые биржи в Лондоне, Франкфурте и Нью-Йорке. Например, на крупнейшей бирже еврозоны – Франкфуртской фондовой бирже – инвесторам доступно более чем 360 000 ценных бумаг. Здесь можно приобрести

депозитарные расписки «Лукойла», «Газпрома», Сбербанка, «Аэрофлота», «Роснефти» и др. Ее существенным плюсом по сравнению с другими площадками является небольшая разница во времени с Москвой (-2 часа), а также то, что клиентам «ФИНАМа» торговлю на ней можно вести через хорошо знакомую российским инвесторам торговую платформу TRANSAQ. Кроме того, здесь требуется совсем небольшая минимальная сумма для начала работы – всего 1000 евро.

На Нью-Йоркской торговой площадке инвесторы могут работать с АДР «Вымпелкома», «Вимм-Билль-Данна», «МТС». Для торговли на американском рынке клиенты «ФИНАМа» имеют выбор сразу из нескольких торговых платформ. Самой популярной среди российских трейдеров считается ROX – мощная система интернет-трейдинга, дающая доступ ко всем биржам США, а также ведущим площадкам Канады, Мексики и стран Европы.

Как купить АДР/ГДР?

1. Открыть счет в Банке «ФИНАМ».
2. В зависимости от финансовых целей выбрать торговую площадку: NYSE, NASDAQ, Франкфурт, Лондон, Гонконг и т.д.
3. Если не уверены в выборе бумаги, проконсультироваться со специалистом «ФИНАМа».
4. Начать торговлю и на деле убедиться, что АДР и ГДР дают прекрасные возможности для финансового роста.

На Лондонской бирже инвестор может приобрести депозитарные расписки «Черкизово», «Лукойла», «Роснефти», «Евраз» и др. Основная торговая платформа, через которую инвесторы «ФИНАМа» работают здесь, это Finam MultiExchange.

Почему «ФИНАМ»?

Павел Лось говорит, что услуга «Мировые рынки», позволяющая клиентам «ФИНАМа» торговать на западных биржах, в том числе и депозитарными расписками, фактически не имеет аналогов у конкурентов на российском рынке. Все дело в том, что компания открывает доступ к 22-м зарубежным биржам и на этих площадках инвестор может выбрать то, что ему нравится, из сотен тысяч ценных бумаг. Существенным плюсом является и то, что Finam Limited как европейский лицензированный брокер страхует каждый счет клиента на 20 000 евро. Кроме того, у компании один из самых низких на рынке порог «входа» на зарубежные биржи (500 евро). Конечно, как и любой другой брокер, «ФИНАМ» берет с инвесторов, работающих через него на западных площадках, определенные комиссионные. Но в большинстве случаев даже они ниже, чем у других участников рынка (убедиться в этом можно, воспользовавшись специальной таблицей сравнения на сайте www.finam.ru).

Текст Анжели Микоян

Рисунок Александра Медведева

ШЕВЕЛИМ МОЗГАМИ

Заполните свободные клетки так, чтобы в каждой строке, в каждом столбце и в каждом малом квадрате (3x3) каждая цифра от 1 до 9 встречалась только один раз.

	7			2			4	
2	9						7	5
6			1		9			2
		7	9			1		
		6			3	8		
5			7		4			3
1	3						5	6
	6			3			9	

Решение

8	6	4	1	3	5	2	9	7
9	5	7	2	6	8	4	3	1
3	1	2	4	9	7	6	8	5
7	2	8	3	1	4	9	5	6
6	9	5	7	8	2	3	1	4
4	3	1	9	5	6	7	2	8
2	8	3	6	7	1	9	4	5
5	7	9	8	4	3	1	6	2
1	4	6	5	2	9	8	7	3

ОТВЕТЫ

На сканворд опубликованном в предыдущем в номере 4 (12) 2010 г.

	П		Ф	И	Л	А	Н	Т	Р	О	П
И	Г	Р			В		К		А	Р	
Р		З			А		Е				
О		Д	И	С	К	О	Н	Т	Е		
Н	Е	О		Л			А			Л	О
И		И		И		Р			Е		
Я		К	О	Р	П	О	Р	А	Т	И	В

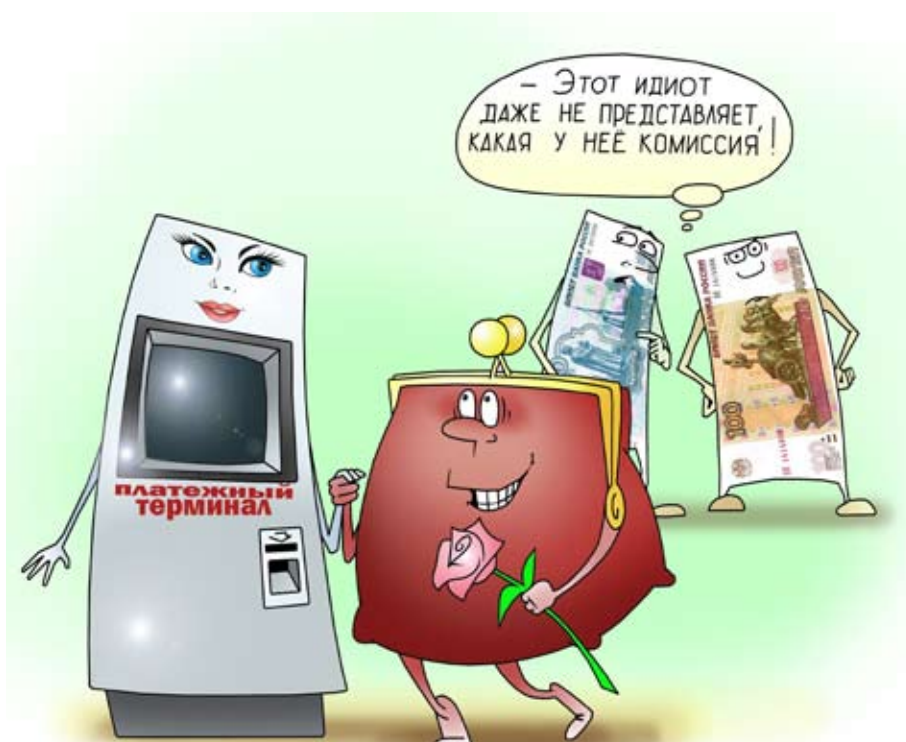


Рисунок Сергея Корсуна

Трейдъяков

Шедевры живописи



И. Айвазовский
«Кризис в России»



В. Васнецов
«Начинающий трейдер»



И. Е. Репин
«Пресс-служба ФИНАМа пишет комментарий»



В. Пукирев
«Сделка M&A»



Н. Ге
«Ну что сынок, помог тебе твой FOREX?»



В. Перов
«Воспоминания биржевого спекулянта»

ская галерея

глазами трейдеров



В.Васнецов
«Акционер Аэрофлота»



Н.Богданов-Бельский
«Пайщики ПИФов считают годовую прибыль»



А.Рябушкин
«Совет директоров»



В.Суриков
«Надо было купить другие бумаги...»



Верещагин
Финансовая пирамида



В.Васнецов
«Закрытие фондового рынка»

Современный часовщик

Каким должен быть сотрудник Банка «ФИНАМ»

«Работает как часы» — говорят, когда хотят что-то похвалить. Но ведь чтобы «часы» работали, кто-то должен протирать от пыли циферблат и заводить механизм. ФИНАМ\$ust попытался выяснить, как работает механизм ЗАО «Банк ФИНАМ» у Ирины Кулеминой — заместителя председателя правления Банка.

Больше знаний и возможностей

«Мы сильно отличаемся друг от друга, но и общее в нас есть: профессионализм, молодость и амбициозность», — рассказывает о себе и о своих коллегах Ирина Кулемина. Впрочем, гораздо больше сотрудники Банка «ФИНАМ» отличаются от сотрудников других банков. Все дело — в профиле работы. Основные потребители услуг Банка — не случайные прохожие, а клиенты инвестиционного холдинга «ФИНАМ». «Это накладывает на сотрудников Банка определенные обязанности. Они должны иметь представление о специфике работы на российских и мировых биржевых площадках, о программах Учебного центра «ФИНАМ», а также знать обо всех продуктах и услугах, которые предлагает холдинг инвесторам», — объясняет Ирина Кулемина. Получается, что сотрудникам Банка «ФИНАМ» нужно владеть гораздо большим объемом информации, нежели персоналу других банков. Впрочем, гораздо больше, чем в среднестатистическом российском банке, и перечень продуктов, которые сотрудники Банка «ФИНАМ» предлагают своим клиентам. Это и банковские карты с кредитным лимитом, зависящим от остатка на брокерском счете клиента, и



кредиты под залог ценных бумаг — в обычных банках про такие продукты даже и не слышали.

Через тернии к звездам

В настоящее время в Банке «ФИНАМ» обслуживается около тысячи юридических и 100 тыс. физических лиц, и его клиентская база постоян-

но растет. Впрочем, нельзя сказать, что на этом пути сотрудникам Банка не встречается никаких препятствий. Они есть, и главное из них — большая «зарегулированность» банковской деятельности. «Ни одна другая организация не имеет такого количества регуляторов, ни у одной другой организации нет такого ко-

личества нормативных документов, требующих их неукоснительного соблюдения, как у обычного российского банка», — рассказывает Ирина Кулемина.

Однако она и ее коллеги давно поняли: любая проблема — это потенциальная возможность, стоит только посмотреть на нее под другим углом. И в Банке «ФИНАМ» этот «другой угол» неустанно ищут изо дня в день, внедряя все новые решения и технологии, которые облегчают жизнь не только сотрудникам, но и клиентам. В итоге Банк «ФИНАМ» приобрел на рынке сложившуюся репутацию: организации, делающей ставки на современные инновационные технологии. Одной из таких новаций стало внедрение в конце 2010 года новой системы «интернет-банк», которая была разработана специально для клиентов ИХ «ФИНАМ». Система была признана уникальной для российского рынка.

Психолог по призванию

Несмотря на обширную продуктовую линейку и не самую маленькую сеть отделений (31 офис в 22 городах России), в Банке «ФИНАМ» работает всего 100 человек. Справляться с объемом работы им помогает то, что все они — специалисты высокого уровня. «У нас суровые требования к кандидатам», — объясняет Ирина Кулемина. — Чтобы работать в Банке «ФИНАМ», мало быть просто профессионалом в своей области. Нужно обладать определенными личностными качествами: нацеленностью на результат, стремлением к развитию, требовательностью к себе». Но самое главное — каждый специалист Банка должен быть тонким психологом. «Работа банковского сотрудника заключается

Каким должен быть сотрудник Банка «ФИНАМ»

- 1. Вкусно пахнуть и много говорить.** Первое важно для налаживания контакта с клиентом, второе — для продвижения услуг Банка.
- 2. «Щелкать» кроссворды как «орешки».** Это развивает интеллект и помогает лучше проникнуть в суть сложных продуктов Банка.
- 3. Летом — ездить на велосипеде, зимой — кататься на лыжах.** Это помогает привить вкус к постоянному движению вперед, чтобы не отстать от стремительного развития Банка.
- 4. Бережно выращивать цветы на подоконнике.** Эта деятельность развивает аккуратность и заботливость. А они, в свою очередь, необходимы для того, чтобы внимательно относиться ко всем клиентам Банка.

не в пересчете цифр с шестью ноликами, как многие уверены, — объясняет Ирина. — Ведь за цифрами всегда стоят люди. И они бывают разные, со своими принципами, пониманиями, интересами и требованиями. Многие из них, впервые придя в Банк, сами не знают, что именно им нужно. И нашим сотрудникам надо обладать глубокими знаниями человеческой психологии, чтобы помочь клиентам разобраться со своими собственными пожеланиями».

Текст Анжелы Микоян
Рисунок Дарьи Елистратовой

АНЕКДОТ

Как зарабатывались миллионы

Каждый, кто хочет стать миллионером, без сомнения знает десятки историй успешных американских предпринимателей, которые начинали свой бизнес с нуля, а закончили в списке богатейших людей мира. Один из таких счастливых — Джефри Безос — основатель знаменитого интернет-гиганта Amazon.com. Историю этого крупнейшего в мире онлайн-ритейлера, наверное, читали все. И по меньшей мере каждый второй восхищался смекалкой, прозорливостью и деловой хваткой юного Джефри, который сумел разглядеть перспективу торговли через компьютер в то время, когда даже всезнающие воротилы с Wall Street без всякого юмора спрашивали: «А что такое Интернет?»

Впрочем, даже у знаменитых предпринимателей далеко не все и не всегда складывалось успешно. Например, известно, что загоревшись идеей создать интернет-магазин, Джефри Безос долгое время не мог найти инвесторов, которые согласились бы профинансировать проект. Речь шла о смехотворной сумме в \$300 тыс., но будущий миллиардер потратил больше года на то, чтобы найти эти деньги.

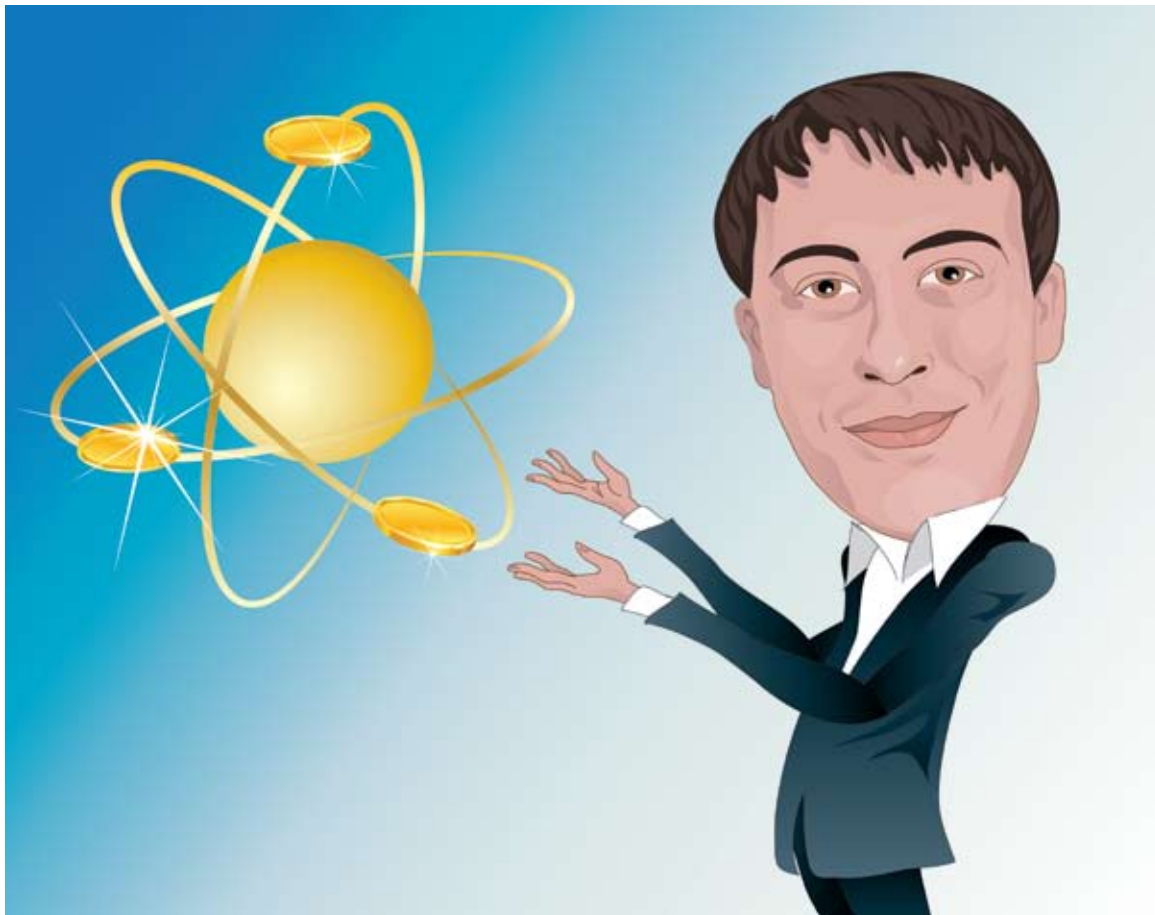
Все дело в том, что Джефри был паталогически честен и старался не обманывать инвесторов. «Я предупреждаю: риск того, что вы потеряете свои деньги, составляет семь к десяти», — первым делом заявлял он на встрече с потенциальным партнером. Стоит ли удивляться, что инвесторы после этого крутили пальцем у виска и советовали молодому фантазеру отказаться от своей затеи? «Если бы каждый раз, когда потенциальные инвесторы говорили мне «нет», я опускал в копилку пятнадцатипенсовую монету, я стал бы миллионером на несколько лет раньше», — вспоминал 10 лет спустя Джефри Безос. В итоге ему все-таки удалось найти инвесторов. Людьми, рискнувшими дать деньги предпринимателю на его «странный» проект, стали его собственные родители. «Нас тогда мало беспокоило, где именно наш сын планирует открыть магазин», — рассказывала потом в одном из интервью мать Безоса Джеки. — Пусть даже в странном местечке под названием «Интернет». Ведь и в Гренландии живут люди!»

Текст Анастасии Бибикиной
Рисунок Инны Борисовой



Квантовый скачок

Наука на службе у рынка



Теория нелинейных систем — это особый раздел физики и точная, серьезная наука. В «ФИНАМе» знают, как сделать из нее не только двигатель прогресса, но и способ заработать. Стратегия «Квант» — яркое тому доказательство.

Наука о миллионах

Нужно ли быть гением, чтобы стать миллионером в 18 лет? Скорее всего, нужно. Но если вам уже не 18, а до первого миллиона вы пока не добрались, Алексей Смывин (автор инвестиционной стратегии «Квант» и специалист в области финансового инжиниринга) подскажет и даже покажет (на графиках), как разбогатеть в один квантовый скачок. Дело, конечно, не в каком-то там волшебстве, а в простых вычислениях. «Как можно зарабатывать больше, чем растет индекс ММВБ? Нужно стараться получать прибыль и на микроволнах!» — объясняет Алексей. По его подсчетам, на таких небольших колебаниях внутри трендов можно получить прибыль около 69% годовых. Секрет такого прироста в том, что стратегия «Квант» как бы «подстраивается» под рынок. Вот почему ее еще называют адаптивной.

«Рынок — это нелинейная система: волатильность и амплитуды волн постоянно меняются. Это значит, что не существует алгоритма с фиксированными параметрами, который бы работал всегда», — рассуждает Алексей. Звучит вполне убедительно. Те, кто уже успел поработать на рынке, вероятно, и сами уже не раз замечали это: даже идеальные, созданные с учетом точных расчетов, стратегии могут давать сбои, потому что ситуация на рынке (то есть исходные данные) иногда меняются, причем крайне неожиданно, и

направление этих изменений предсказать практически невозможно. Стратегия «Квант» в этом смысле кардинально отличается от других стратегий. Ее главное и самое ценное качество — возможность к адаптации. «При разработке данной стратегии мы опирались на возможность системы самостоятельно подбирать внутренние параметры так, чтобы она работала на максимальных возможностях», — разъясняет суть

Рынок — нелинейная система. А, значит, что здесь не может быть механизма, который срабатывал бы всегда

стратегии Алексей. Это значит, что если рынок изменится, вместе с ним будет меняться и стратегия. словно искусственный интеллект, она будет подстраиваться под происходящие изменения и самостоятельно учиться. Все строго по науке.

Прибыли и риски

Стоит ли удивляться, что благодаря такому ценному качеству, как адаптивность, «Квант» является одной из самых популярных стратегий «ФИНАМа». Подключиться к ней может каждый посредством сервиса Trade Center. Тем более что «входной барьер» для данной стратегии не самый высокий и составляет 100 тыс. рублей. Положив эту сумму на счет и подписавшись на «Квант», инвестор получает в свое распоряжение портфель, состоящий из 6 самых ликвидных акций на рынке. Впрочем, никто не мешает инвестору использовать в рамках данной стратегии и более крупные суммы. Можно, к примеру, инвестировать и миллион. Прибыль от таких вложений, по средним подсчетам, по итогам 12 месяцев использования

стратегии «Квант» составит 1,69 млн рублей. Но это — именно по средним подсчетам. Потому что реальность может отличаться от усредненных данных на порядок. Например, в позапрошлом году эта стратегия принесла своим вкладчикам 267% годовых. То есть те, кто вложил 1 млн рублей, получили с ее помощью 2,67 млн рублей к концу года.

Впрочем, желающим быстро и много заработать необходимо пом-

нить, что по закону равновесия высокий процент прибыли всегда сопрягается с таким же немаленьким процентом риска. Например, для стратегии «Квант» соотношение риск-доходность составляет 2:1. Другими словами, при доходности в 69% риск составляет 30%. Конечно, некоторых инвесторов такие цифры способны насторожить. Но

Алексей Смывин резонно заявляет: «Хочешь заработать больше — должен быть готов и рисковать большим. Данная стратегия ориентирована на агрессивных участников, которые готовы взять на себя риск ради будущих прибылей». Другими словами, осторожным и консервативным инвесторам стратегия «Квант» вряд ли подойдет. Впрочем, консервативные инвесторы обычно и не стараются заработать на минимальных колебаниях рынка внутри трендов. А вот для тех, кто любит работать на рынке много и активно, стратегия «Квант» — прекрасное решение. Такого рода инвесторы обычно и к риску относятся более терпимо. «Стратегия «Квант» является очень интересной стратегией с точки зрения ее внутренней организации. Этот вопрос касается риск-менеджмента. Процедура управления риском сводится к принятию решения в виде своевременной фиксации убытков на ранних этапах, когда только зарождается смена тренда», — поясняет Алексей. Получается, что инвесторам нечего бояться, потому как любая стратегия строится на минимизации риска. Ну, а доходность будет зависеть от капризного рынка.

И, кстати, в отличие от многих других стратегий, «Квант» позволяет зарабатывать не только на росте рынка, но и на его падении. Ведь основным ее принципом является эффективное использование коротких позиций. С этим принципом, к слову, связано еще одно неоспоримое преимущество «Кванта»: входить в нее можно в любое время! Если для большинства стратегий существует «оптимальное» и «неоптимальное» время входа (например, одними стратегиями лучше пользоваться, когда рынок неуклонно растет, другими — когда растут только определенные виды бумаг), то для «Кванта» таких понятий просто нет. «Стратегия очень динамичная и оперативно реагирует на все рыночные изменения, поэтому подключиться к ней можно в любой момент», — уверяет Алексей Смывин.

До автоматизма

Также в любой момент можно провести со стратегией «Квант» еще одну глубоко научную операцию

Стратегическая математика

1. Даже если вы не ученый, а простой трейдер, вам необходимо знать, что фундаментальный и технический анализы не могут существовать друг без друга. Не те времена. А знаете почему? См. п. 2.
2. Появилась новая философия — портфельная теория, стоящая на границе фундаментального и технического анализов. Что это значит? См. п. 3.
3. В этих системах для формирования фундаментальных (инвестиционных) портфелей используются математические методы. Каким образом? См. п. 4.
4. Это подразумевает под собой определенные алгоритмы, которые помогают заработать на рыночной неэффективности. Возник импульс, система среагировала — вы заработали. При этом основополагающими факторами в стратегиях, основанных на математических методах, являются четкие критерии, которые указывают, когда и что надо купить.

Как воспользоваться стратегией «Квант»?

Подключиться к стратегии можно через Trade Center «ФИНАМ». Для этого вам нужно:

1. Открыть счет в «ФИНАМе», если его у вас до сих пор его нет. Получить логин и пароль для входа в Trade Center.
2. Зайти на сайт компании www.finam.ru и кликнуть раздел Trade Center (справа).
3. Подключиться к стратегии «Квант».
4. Начать получать сигналы по стратегии от Алексея Смывина с помощью SMS или на e-mail.
5. Начать следовать советам Алексея, если вы считаете их разумными.
6. Как вариант: подключить к стратегии услугу «Автотрейдинг» и просто наблюдать за тем, как растут ваши прибыли.

— воспользоваться сервисом «Автотрейдинг». Для тех, кто еще не знает, автотрейдинг — это торговля на бирже с использованием механических торговых систем. Идеальный вариант для тех, кто не успевает сам проводить все операции по стратегии вручную (например из-за частых командировок или перебоев со связью). Суть услуги «Автотрейдинг» в том, что, выбрав в Trade Center «ФИНАМа» подходящую стратегию, инвестор может активировать данную функцию, и с этого момента сделки по его счету будут совершаться автоматически в соответствии с выбранной стратегией. «Автотрейдинг» прекрасно подходит как опытным инвесторам, так и новичкам. Первые с его помощью решают проблему перебоев связи и невозможности постоянно находиться у компьютера. А последние — компенсируют нехватку знаний. Ведь, подключив «Автотрейдинг», новичку ничего и делать-то, по сути, не надо — просто следить за тем, как совершаются операции.

К «Автотрейдингу» в «ФИНАМе» можно подключить разные стратегии, но для «Кванта» эта возможность особенно актуальна. Ведь она работает с частыми и небольшими колебаниями рынка, следить за которыми 24 часа в сутки просто физически не представляется возможным. Инвестор, конечно, всегда может решить, что отслеживать буквально все колебания ему нет необходимости. И это верно. Но стоит иметь в виду, что чем больше колебаний рынка вы пропустите, тем больше будет ваша упущенная прибыль. А подключившись к «Автотрейдингу», вы сможете собрать максимально возможный «урожай». Впрочем, решать вам.

Текст Светланы Терлецкой
Рисунок Владимира Кремлева

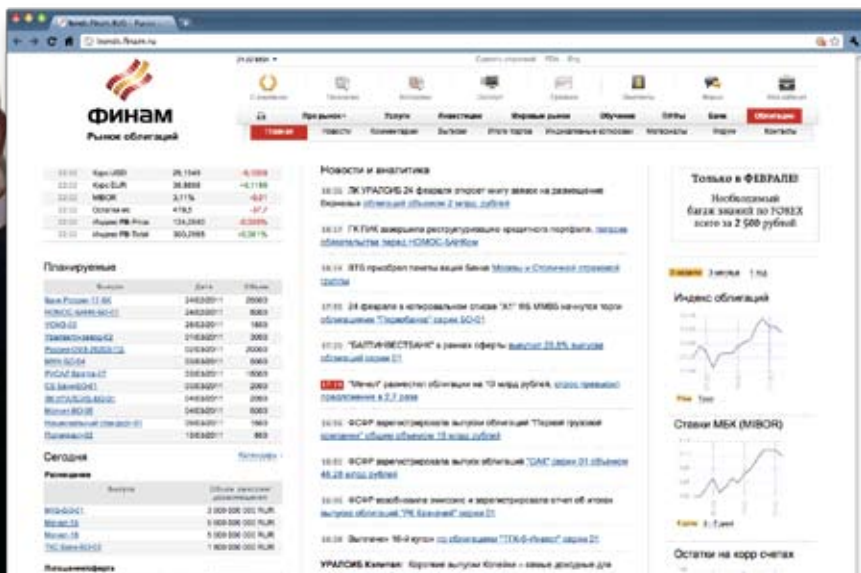
Лучше, чем Джеймс Бонд

FinamBonds VS агент 007

Люди, не знающие английского языка и далекие от биржевой торговли, наверняка ассоциируют слово bond с легендарным киногероем. Впрочем, даже те, кто знаком с рынком облигаций, находят между интернет-порталом bonds.finam.ru и знаменитым агентом 007 много общего. А именно:

Успех и популярность

Интернет-портал bonds.finam.ru посвящен рынку облигаций (ведь bond – это и есть облигация по-английски). Проект был запущен в конце 2004 года. «Нам говорили, что ресурс не сможет составить конкуренцию уже существующим на рынке проектам со схожей тематикой. Но прошло немного времени, и он стал неотъемлемой частью полноценной работы для всех участников долгового рынка», – рассказывает руководитель проекта Татьяна Шишканова. Достичь таких высот за столь короткое время – задача не из легких, однако, «походив» по сайту, начинаешь понимать, в чем причина успеха. В отличие от своих конкурентов, bonds.finam.ru предназначен для очень широкого круга пользователей. Он одновременно полезен и тем, кто уже много и активно работает на рынке облигаций, и тем, кто пока просто интересуется им. Первым портал поможет сделать выбор бумаги для инвестирования. А вторых избавит от необходимости по крупницам собирать полезную информацию. Впрочем, основными пользователями ресурса являются банки, управляющие компании и различные фонды – то есть не просто наблюдатели, а основные участники рынка облигаций. Среди них ресурс необычайно популярен. Что-



бы в этом убедиться, достаточно посмотреть на цифры: по данным «ФИНАМА», в рабочие дни сайт посещают около 3 тысяч человек.

Богатое внутреннее содержание

Проект FinamBonds не зря считается ведущим специализированным интернет-ресурсом по российскому облигационному рынку. Этот статус он заслужил благодаря своей функциональности. Его «изюминка» – оперативный и качественный новостной контент, а также комментарии и обзоры от ведущих российских аналитиков. Впрочем, самым популярным разделом на проекте всегда был и остается «Поиск по выпускам». Сейчас в базе данных FinamBonds, которая открыта для всех пользователей, насчитывается более 4,4 тыс. выпусков: это и рублевые займы, и еврооблигации российских компаний. База также охватывает выпуски корпоративных, муниципальных и субфедеральных эмитентов, есть данные и по государственным бумагам

Легко найти и работать

Несмотря на максимальную наполненность интернет-портала, заблудиться на нем невозможно. Навигация тут продумана до мелочей. Так, на проекте реализован поисковый сервис. Поиск ведется по ряду параметров: можно отобрать выпуски со схожими основными условиями (сектор, объем, валюта, ставка купона, наличие амортизационных выплат, статус), по торговым параметрам (доходность, ликвидность). Помимо этого, с помощью поиска можно найти конкретный выпуск, а при необходимости – выпуски по временным параметрам (существующие, планируемые или архивные выпуски конкретного эмитента). Пользователь, отыскав карточку интересующего его выпуска, будет приятно удивлен, обнаружив, что на ней представлена максимально полная информация по займу, а также эмиссионные документы. «Основные условия выпусков находятся в соответствующих вкладах. Это описание основной деятельности компании-заемщика,

график платежей по выпуску, ставка купонов, оферты, операторы выпуска, поручители и гарантии по займу, цели привлечения средств, итоги торгов и ссылка на другие выпуски эмитента», – объясняет Татьяна Шишканова.

Элегантная простота

«Когда проект FinamBonds только начал создаваться, мы приняли очень важное решение: главный акцент делать на четкий и продуманный интерфейс», – рассказывает Татьяна. Сейчас именно он выгодно отличает bonds.finam.ru от аналогичных ресурсов. Второе кардинальное отличие портала также основано на принципе простоты: любую, даже сложную информацию, авторы проекта стараются подать доступным языком. Как объясняет Татьяна Шишканова, доступная подача – крайне важный критерий для новичков на облигационном рынке. Впрочем, и для опытных инвесторов это может быть актуально, ведь гораздо приятнее тратить время на принятие инвестиционных реше-

ний, чем на попытки разобраться с запутанной подачей информации.

Однако несмотря на отличные результаты, FinamBonds на достигнутом не останавливается. Так, с момента его создания был проведен полный редизайн, практически все разделы были дополнены новыми подразделами. Например, в 2008 году, в связи с большим количеством фактов несвоевременного исполнения обязательств компаниями-эмитентами перед владельцами облигаций, был запущен раздел «Проблемные выплаты». Но, меняя проект, команда FinamBonds всегда следит за отзывами пользователей и всегда учитывает их пожелания. Чтобы высказать их, нужно просто зайти в раздел «Контакты» и отправить соответствующее письмо администрации ресурса. Кстати, такие письма команда FinamBonds ценит особенно. Ведь она прекрасно знает: популярность проекта, как и его знаменитого «тезки» – агента 007, – напрямую зависит от мнения зрителей.

Текст Анжелы Микоян

FinamBonds для начинающих

Если вы новичок на рынке облигаций, то наиболее полезными разделами FinamBonds для вас будут:

- 1. Новости.** Вся информация о событиях, происходящих на рынке облигаций.
- 2. Выпуски.** Ценные сведения о долговых ценных бумагах.
- 3. Итоги.** Этот раздел актуален для поиска данных о результатах торгов.
- 4. Комментарии.** Комментарии и обзоры от ведущих российских аналитиков по долговому рынку.

МИНИ-КОМИКС

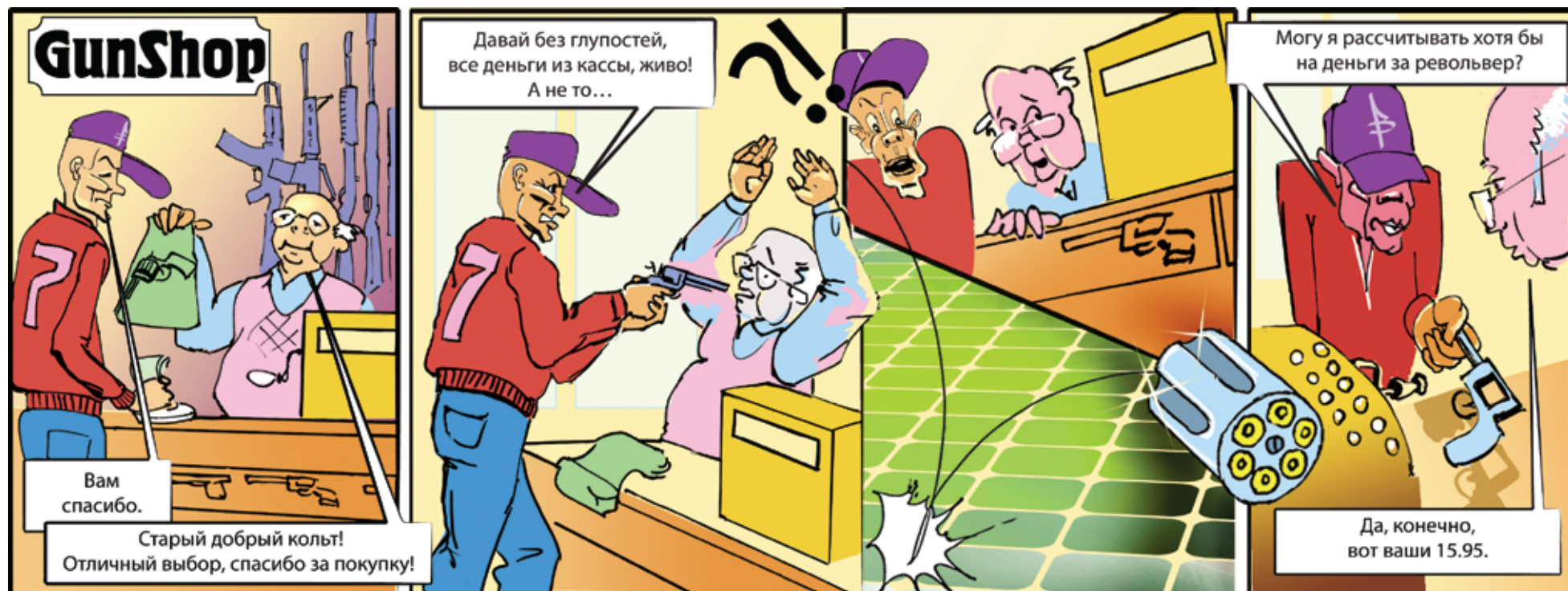


Рисунок Романа Борисова, сценарий Дениса Спиридонова

Сказка – ложь, да в ней намек...

Лучшая сказка про биржу

В декабре 2010 г. «ФИНАМ» объявил литературный конкурс на лучшее сочинение по мотивам известных сказок. Участники конкурса должны были творчески переработать одну из русских-народных сказок: «Теремок» или «Вершки и корешки» так, чтобы в новом тексте речь шла ни о чемнибудь, а именно о фондовом рынке. Авторы не были ограничены ни жанрами, ни вариантами развития сюжета. 31 января итоги конкурса были подведены. ФИНАМ\$yst представляет вашему вниманию сказку, которая заняла первое место по оценкам жюри.

Мишка + Мышка + Волк + Биржа

Автор: Владимир Татаренко

Сказка - ложь, да в ней намёк
Есть в конце в придачу.
Добрым трейдерам урок,
Как найти удачу.

Снят под офис Теремок -
Небольшой домишко.
В лапке сжав купюр комок,
Пробежала Мышка.

Вдруг застыл Мышиный
взгляд:
Приоткрыты двери.
Двери словно говорят:
«Заходи скорее!»

Вот тебе мой реквизит.
В банк внеси-ка сумму.
Прибьшу твой депозит
К биржевому буму».

Завершая разговор,
Вынул бланки Мишка.
Предложил он договор
Подписать малышке.

Обмакнула хвостик свой
Серая в чернила.
Закорючкой лихо
Договор скрепила.



На заборе из жердей
Стрелка-указатель:
«Фирма»Брокер».А под ней:
«Богатей, приятель!»

С удивленьем видит зверь
Скромную табличку:
«В инвестиции поверь!
Не держи в наличке!»

Позабыв про все дела,
То, что день рабочий,
Оглядевшись,
Мышь вошла.
Любопытно очень!

За столом скушал Медведь,
Глядя на компьютер.
«Может тут разбогатеть
Мышь, придя с валютой?»

Подскочив в один момент,
Протянул он лапу.
«Здравствуй, первый мой
клиент!» - Начал Косолапый.

«Тут мой дилинговый зал,
Будешь, Мышка, мощно
Умножать свой капитал
Денно или ночью.

Получила Мышь пароль,
Login, Quick-платформу.
Ум, талант, самоконтроль -
И доход стал нормой.

Скальпер-мышь.
Депозит растёт.
Форекс с Метастоком...
100% в первый год
С тренда и отскоков.

Дни и ночи напролёт
Мышь в торговом зале...
Прибыль ей на счёт идет
Даже при обвале!

Вот минул какой-то срок.
В Терем на опушке
Прискакала на порог
Сплетница-Лягушка:

«Кто тут в тереме живет?
Слухи ходят в банке,
Счёт удвоил в первый год,
Слушая Бернанке?»

Отвечая на вопрос,
Говорит Норушка:
«Просто акций курс подрос.
Цены на верхушке!»



Ведь осталась только ночь:
Завтра-день отсечки.
Если хочешь мне помочь,
Наблюдай-ка свечки.

Если белая свеча
Съела чёрной тело,
Лоты Сбера, Сургуча -
Покупаешь смело.

Коли тело наверху,
Хвост длинней в два раза,
Ты, Лягушка, подстрахуй
«Позу» стоп-приказом.

Ведь возможен разворот.
Это -«молот»-свечка.
Смотрим также оборот,
Чтобы без осечки».

Словом, спелся их дуэт.
Мышь с Лягушкой в паре
«Тарят» акций в лонг пакет,
«Фиксят» при наваре.

Весть об этом из дверей
Вынесла Лягушка.
Вот и Заяц. Из зверей -
Лучший друг Квакушки.

Без рекламы нет продаж.
Но ленился Мишка.
Ну, какой тут брокераж?
Крохи. Мелочишка.

Ведь Топтыгин в жизни был
Толстым и громадным.
Юный свой утратил пыл.
Слыл к тому же жадным.

Но свершилось! Вот курьёз:
Михаил в берлоге,
А рекламу всю разнёс
Заяц быстрonoгий.

Убедил зверей в лесу
Хвастунишка серый,
Что богатство на носу.
Даже Волк поверил.

Потянулся люд лесной
В Теремок охотно.
С думой шел сюда одной:
«В Теремке - доходно!»

Показался лисий нос
Во дверном проёме.
Задаёт Лиса вопрос:
«Рынок на подъёме?
Акции надо мне чуть-чуть» -
Хвостиком виляет:
«Шубку новую хочу.
Старая линяет».

«Тут не нужен пуд ума» -
Молвил Заяц тихо.
«В рыжей тоже ты, кума,
Выглядишь франтихой!»

«Ни к чему, Косой,
мне лести!
Родилась не дурой!
Волк ушел, прошу учесть,
К стерве чернобурой».

«Имя кто моё изрёк?» -
Лёгко на помине,
Волк ввалился в Теремок.
Сапоги все в глине.

Развалился в кресле Волк.
Тронул цепь золотую.
И зубами сделал «Щёлк»,
Речь повел такую:

«Каждый знает, стар и млад:
Волка кормят ноги.
Был бы Волк ужасно рад
Почивать в берлоге.

Не ловить трех поросят,
Но иметь свинину.
Для подружки чтоб цыплят
Принесли корзину».

«Нужно фьючерс
покупать,
Волк, тебе на бирже.
Курс свинины,
мне ль не знать,
Нынче сильно снижен».

Вот такой совет даёт
Мышка Волку скромно.
Тот подумал. Достает
Кошелёк огромный.

Пачку денег отстегнул
В управленье Мышке.
Заодно Лису щипнул,
Подмигнув Зайчишке.

Галерея победителей

1 место: Сказка по мотивам «Теремка»
«Мишка+Мышка+Волк+Биржа».

Автор — Владимир Татаренко. Приз победителю:
нетбук Acer Aspire One.

Приз зрительских симпатий: сказка «Почти
быль про РТС-Теремок. Сказка А.Н.Толстого в
современной обработке». Автор сочинения —
Мистер X — получил от оргазинатора конкурса
беспроводную мышь Microsoft 500.

Поощрительные призы (книги издательства
«Питер» «Делай деньги во время кризиса на
бирже») получили: Сказочник («Рассказ о том, как
медведь на растущем рынке торговал и что из этого
получилось»), Дед 1 («Олигарх. Почти криминальное
читиво по мотивам народных сказок»), Миша-2%
(«Теремок МАМБА»), Buhgalter («Сказ про везучего
медведя»), Калита («Разговор у самовара») и многие
другие авторы. Полный список победителей и их
сказок можно посмотреть на сайте www.finam.ru.

Предложил Волк
основать
Клуб по интересу:
«Теремок» ЗАО назвать
И вести к прогрессу.

Капитал объединить:
Всё в одной кубышке!
Чтоб зверей обогатить
Легче было Мышке.

Мышь согласие дала,
Несколько подумав.
В управление взяла
Всю «лесную» сумму.

Скальпинг -
это хорошо,
Когда денег крохи,
А когда купюр мешок,
Так торгуют лохи.

Как хватило ей мозгов?
Средний срок уместней!
Мышь сменила стиль торгов.
Нынче мышь-инвестор.

Вместо сотни сделок в день,
Раз-другой лишь в месяц.
У Топтыгина мигрень -
Сборы просто бесят.

Шли Медведевы дела
Лишь в одном мажоре.
Сверхкомиссия была!
А теперь в разоре.

Стал Медведь
гадать тогда,
Как исправить дело.
Взял-прикинул:«Что? Куда?»
Алчность в нем зудела...

Мишка взял с большим
плечом
Миллиарды акций.
Думал, станет богачом
За одну транзакцию.

С неба шельму метит Бог.
Кризисом ударил.
Ждал печальный тех итог,
Кто сверх меры тарил.

Да, к тому же неликвид
Был в обеспеченьи.
Горе-брокер был убит
Этим злоключеньем.

Стал банкротом Михаил.
Без лицензий...Фирмы...
И клиентов разорил.
Кризис был всемирным.

Ждет таких всегда беда,
Коль закон нарушен.
Всех, кто хочет без труда
Сладко спать и кушать.

Волк созвал Лесной Совет.
Осудили Мишку.
Выдал «зверский» комитет
Порученье Мышке:

Выбрать брокера для них
Лучшего на свете,
За клиентов чтоб своих
Был всегда в ответе.

Чтобы офис у него
Новый был, роскошный.
Аналитикам его
Верить было б можно.

Наибольший оборот
Чтоб имел на бирже.
И валил к нему народ
Даже из престижа.

Чтоб имел он филиал
В каждом людном месте.
А комиссию взимал
Малую. Был честен.

Завершая этот стих
О делах таёжных,
На такой забавный штрих
Укажу дотошно:

После краха Мишка «всплыл».
Связан с биржей твердо!
К лонгу, правда, поостыл.
Он - синоним шорта.

Сказкой дан намёк и нам:
«Знают даже дети,
Что компания «ФИНАМ»-
Лучшая на свете!»

Рисунки Александра
Медведева

Лаборатория скальпера

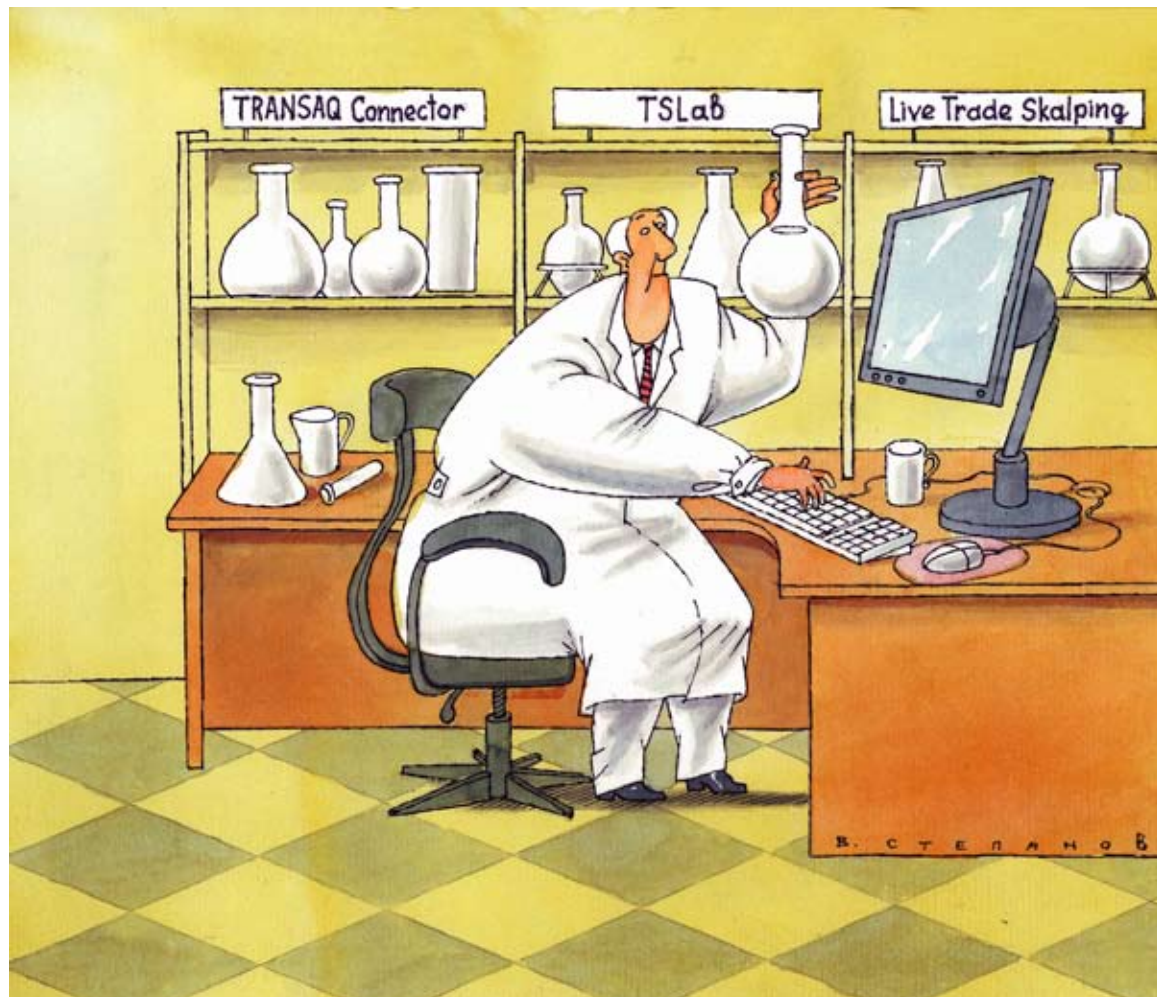
Чем пользуются продвинутые и активные инвесторы

Эра новых технологий и высокоскоростного интернета позволяет активным участникам рынка насладиться торговлей с лихвой. Для последних «ФИНАМ» в своих секретных лабораториях разработал новую формулу успеха из приводов, стаканов и даже контейнеров.

За последние годы интерес к акЗа последние годы интерес к активной торговле внутри дня возрос настолько, что разработчики полезных программных продуктов хватаются за головы – спрос превышает предложение. Но управляющие «ФИНАМ» уверенно двигаются в направлении прогресса, своевременно предлагая рынку наиболее востребованные решения. Секрет такой оперативности кроется не только в профессионализме команды, но и в сверхзадачах, которые она перед собой ставит. В своей укороченной форме она звучит примерно так: «Создать решения для любых задач».

TRANSAQ Connector

Это решение для тех, чья душа просит свободы и вдохновения. «Еще в 2009 году «ФИНАМ» совместно с ЗАО «СкринМаркетСистемз» разработал модуль TRANSAQ Connector, позволяющий программе взаимодействовать с сервером Transaq (подключаться, отправлять запросы и принимать ответы)», – объясняет Алексей Богданов, директор департамента Private Banking ЗАО «ФИНАМ». Главное достоинство TRANSAQ Connector состоит в том, что на его базе профессиональные команды программистов разрабатывают различных торговых ро-



и контролировать состояние счета. Кроме того, вы сможете отдавать торговые приказы и тут же отслеживать их немедленное исполнение.

Минусы

К сожалению, если вы не обладаете навыками программирования, то данный сервис вам не очень подойдет. Оставьте другим удовольствие

Как воспользоваться

Протестировать чудо-программу можно совершенно бесплатно. В течение месяца, день за днем вы сможете не только насладиться техническим прогрессом, но и решить для самого себя – а надо ли мне это вообще. Если вы пришли к положительному ответу, то далее вам надо будет платить 350 руб. в месяц за абонентское подключение. Причем за эту скромную сумму вы получаете массу преимуществ. А именно:

Скальперский стакан. Его главное и самое важное для активных трейдеров достоинство – это возможность молниеносного исполнения ордеров. Если вы достаточно опытный скальпер и работаете по стратегии, то сможете оценить и еще одну полезную функцию скальперского стакана – возможность выставить ордера, отменять их или вовсе перемещать. Кроме того, скальперский стакан TSLab обладает большой гибкостью настроек, так что вы сможете поменять его интерфейс по своему усмотрению.

Контейнер для скриптов. Эта функция TSLab идеально подойдет тем, кто не хочет выдумывать новые технологии торговли или изучать разные стратегии. За вас все уже придумали, написали, запрограммировали и засекретили. Контейнер, в котором хранятся засекреченные от любопытных глаз скрипты, делает за трейдера всю «пыльную» работу. При этом автор скрипта совершенно безвозмездно дает возможность потенциальному клиенту ознакомиться с результатами торговли. Если понравится – можете пользоваться.

Удаленное рабочее место трейдера

Суть этой услуги в том, что через свой компьютер вы сможете подключиться к главному компьютеру, расположенному в data-центре. Тогда скорость вашей работы будет на порядок выше (не говоря уже о надежности). Подключение услуги потребует от вас дополнительных действий: вам нужно будет отправить заявку на tslab@finam.ru с указанием ФИО, номера брокерского договора, контактного телефона, электронной почты и скайпа. Но оно того стоит, если вам необходимо получать максимальную эффективность и надежность при использовании автоматического трейдинга. Ведь «Удаленное рабочее место» – это настоящая операционная система, которая будет работать целыми сутками под вашим бдительным контролем.

LiveTrade Scalping TRANSAQ

«В конце 2010 года «ФИНАМ» совместно с ООО «Когнитивные Финансовые Технологии» подготовили и представили совершенно

новый продукт LiveTrade Scalping TRANSAQ, – говорит Алексей Богданов. – Этот терминал предназначен для быстрого ввода и управления заявками. Для скальперов, работающих на фондовом рынке, это настоящая находка: ведь терминал рассчитан на мгновенную реакцию программы для регистрации заявок на бирже.

Как воспользоваться

Для использования программы LiveTrade Scalping TRANSAQ необходимо получить сервис TRANSAQ Connector в компании ФИНАМ и идентификатор. Идентификатор можно получить, отправив запрос на LiveTrade@finam.ru. Также для полноценной работы вам понадобится лицензия. Ее можно и нужно приобрести на сайте разработчиков www.cofite.ru. На протяжении двух недель вы сможете пользоваться лицензией абсолютно бесплатно. Ну, и третьим – завершающим шагом – будет регистрация на вышеупомянутом сайте. Полученные логин и пароль вам потребуются для активации программы LiveTrade Scalping.

Плюсы

LiveTrade Scalping предлагает скальперам все, о чем они мечтали. Именно для них здесь придуманы не просто стоп-заявки, а стопы, которые могут перемещаться в зависимости от движения рынка. Теперь скальперу не понадобится сидеть в ожидании и размышлять – передвинуть стоп или убрать вовсе. Программа все решит сама. К тому же, выставленные заявки на продажу или покупку той или иной ценной бумаги будут автоматически удерживаться на заданном уровне относительно границ спреда. Помимо этого в LiveTrade Scalping есть, конечно, и ставшие уже привычными функции: горячие клавиши для управления заявками, поддержка лимитированных и рыночных заявок или снятие и перенос заявки одним кликом.

Минусы

Из всех программных продуктов для скальперов, которые предлагаются на сегодняшний день на рынке, LiveTrade Scalping – самая продвинутая. Так что минусов тут просто нет!

Текст Светланы Терлецкой
Рисунок Владимира Степанова

Команда «ФИНАМ» ставит перед собой амбициозную цель: создать решения для любых задач

ботов и скоростные приводы на благо инвесторов. А уж для фантазии активных трейдеров такой плацдарм открывает практически неограниченные возможности: хочешь – работа создай, не хочешь работа – создай собственный торговый терминал.

Как воспользоваться

Чтобы полноценно использовать TRANSAQ Connector, необходимо получить логин и пароль для подключения к серверу Transaq. Сделать это очень просто. Достаточно отправить заявку на электронный адрес Tconnector@finam.ru с указанием имени, фамилии и контактного телефона. Ваш виртуальный депозит составит 300000 рублей.

Плюсы

Большим достоинством TRANSAQ Connector, конечно же, является функция подключения работа напрямую к серверу Transaq. Таким образом, вы сможете оперативно получать рыночную информацию

работать с двоичными кодами и лучше обратите внимание на более простые решения.

TSLab

К таким упрощенным в использовании решениям, несомненно, относится программа TSLab, внедренная специалистами «ФИНАМ» совместно с ООО «Лаборатория торговых систем».

«Эта программа появилась у нас около года назад. Она также позволяет создавать торговые системы, которые взаимодействуют с TRANSAQ Connector», – объясняет Алексей Богданов. Во-первых, это первый отечественный продукт, который пользуется популярностью у поклонников скоростного интернет-трейдинга не только благодаря своей многофункциональности, но очень удобному интерфейсу. Во-вторых, TSLab постоянно растет и развивается, предлагая трейдерам все больше возможностей.

Каталог решений «ФИНАМ» для активных трейдеров

Решение	Что дает	Как получить
TRANSAQ Connector	Возможность самим создавать МТС и свой торговый терминал. Быстрое взаимодействие с TRANSAQ.	Отправить заявку на Tconnector@finam.ru с указанием имени, фамилии и контактного телефона.
TSLab	Удобный менеджер заявок, готовые скрипты, интерфейс на русском языке.	Зарегистрироваться на сайте www.finam.ru и скачать дистрибутив программы TSLab.
LiveTrade Scalping TRANSAQ	Быстрый ввод и управление заявками, автоматическое перемещение стоп-заявок в зависимости от движения рынка, автоматическое удержание заявки на заданном уровне относительно границ спреда и прочие преимущества.	1. Отправить запрос на LiveTrade@finam.ru . 2. Приобрести лицензию на сайте www.cofite.ru . 3. Пройти регистрацию на www.cofite.ru , получить логин и пароль, которые потребуются для активации программы.

Деньги из телефона

5 отличий нового «Мобильного трейдера»

Пословица «Все новое — это хорошо забытое старое» в «ФИНАМе» не работает. Здесь действует другое правило: «Все новое — это улучшенное прежнее». Очередной результат его применения — вторая версия торговой платформы «Мобильный трейдер». Изучив программу, корреспондент ФИНАМ\$yst нашел в ней пять полезных отличий от первой.

Отличие 1

совместимость с телефонами

«Мобильный трейдер» по-прежнему работает на мобильных телефонах Nokia, Samsung и Sony Ericsson. Сейчас к ним прибавились Alcatel, MTC, Vodafone и др. В списке совместимости более 500 аппаратов, в него постоянно добавляются новые модели по мере выхода на рынок. Приятная новость для владельцев аппаратов Samsung на платформе Bada — теперь «Мобильный трейдер» поддерживает и ее.

«Такая избирательность в выборе моделей телефона обеспечивает стабильную, бесперебойную работу сервиса, а это, конечно же, является одним из основных критериев для торгов на бирже», — объясняет руководитель отдела мобильных решений ИХ «ФИНАМ» Константин Каменев.

Отличие 2

больше возможностей

Естественно, во второй версии «Мобильного трейдера» сохранились наиболее полезные сервисы. Например, с его помощью можно подключиться к торгам, просматривать текущие котировки, выставать лимитированные и рыночные заявки. Кроме этого, инвестор может получать информацию об основных



индексах и лидерах роста-падения в реальном времени. Приложение также позволяет получить быстрый доступ к последним новостям на рынке. Научившись пользоваться сервисом в полной мере, инвестор может с его помощью также проводить технический анализ и отбирать наиболее перспективные акции. Полезная новинка второй версии — возможность

получить быструю консультацию у специалистов «ФИНАМа». Для этого нужно просто зайти в раздел «Контакты» и набрать номер, который стоит там по умолчанию.

Отличие 3

интерфейс

Первая версия «Мобильного трейдера» обладала довольно удобным

интерфейсом. Но в обновленной платформе он еще лучше! Здесь переработано изображение графиков, изменен шрифт, добавлены часы, показывающие московское время (это сделано для клиентов «ФИНАМа» из других часовых поясов — ведь торги на ММВБ идут по столичному времени). В итоге интерфейс приложения стал настолько прост, понятен и удобен, что даже неопытному пользователю разобраться в программе не составит особого труда. Например, главное меню состоит всего из четырех функций, и название каждой говорит само за себя. Скажем, понятно, что, зайдя в раздел «Котировки», вы можете просматривать биржевые котировки. Функция «Учиться» позволяет совершать операции с виртуального счета, не рискуя собственными деньгами. А функция «Торговать» дает возможность делать то же самое, но уже на реальном счете. Единственное, что важно помнить: одновременно использовать оба режима невозможно. Как только вы переключаетесь на режим «Торговать», тестовый аккаунт автоматически блокируется.

Отличие 4

установка приложения

Новая версия «Трейдера» устанавливается прямо на телефон! Для этого нужно набрать в строке браузера телефона <http://mt.finam.ru> и получить ссылку для скачивания. При этом модель вашего телефона будет определена автоматически.

Отличие 5

для более широкого круга инвесторов

Как и раньше, клиентам «ФИНАМа» сервис предоставляется бесплатно (при торгах с мобильного телефона они должны использовать логин и пароль, полученные при подклю-

Как начать торговать на бирже при помощи мобильного телефона

1. Зайдите на www.finam.ru и проверьте, входит ли ваш телефон в список моделей, которые поддерживают приложение «Мобильный трейдер».
2. Загрузите приложение через сайт «ФИНАМа», либо через браузер вашего телефона, зайдя на <http://mt.finam.ru>.
3. Скачайте с www.finam.ru подробное руководство пользователя.
4. Установите программу, следуя инструкциям, а затем запустите ее.
5. Приступайте к торгам.

чению к Trade Center). Зато новая версия «Мобильного трейдера» открыта и для сторонних инвесторов: не-клиенты могут пользоваться платформой в тестовом режиме в течение пяти дней.

Что дальше?

«У нас в планах стоит разработка третьей версии приложения, которая позволит торговать на зарубежных рынках», — уверяет Константин Каменев. — Кроме этого, в скором будущем у нас появится торговая платформа специально для iPhone и iPad». Константин обещает, что долго ждать этой «сбычи заветных мечт» владельцам мобильных телефонов не придется: очередные технические новинки от «ФИНАМа» появятся уже этой весной.

Текст Анжела Микоян
Рисунок Михаила Ларищева

ШЕВЕЛИМ МОЗГАМИ

Мат в два хода

Ответ:

1. ... f2 2. Kd2#
1. ... d2 2. Kc5#
Kg3#
d7/c8/g6/h7 2.
1. ... Cg4/h3/e6/
1. ... d4 2. Kf6#
Kd2#]
2. Kf6, Kg3, Kc5,
e3] [c упрощо

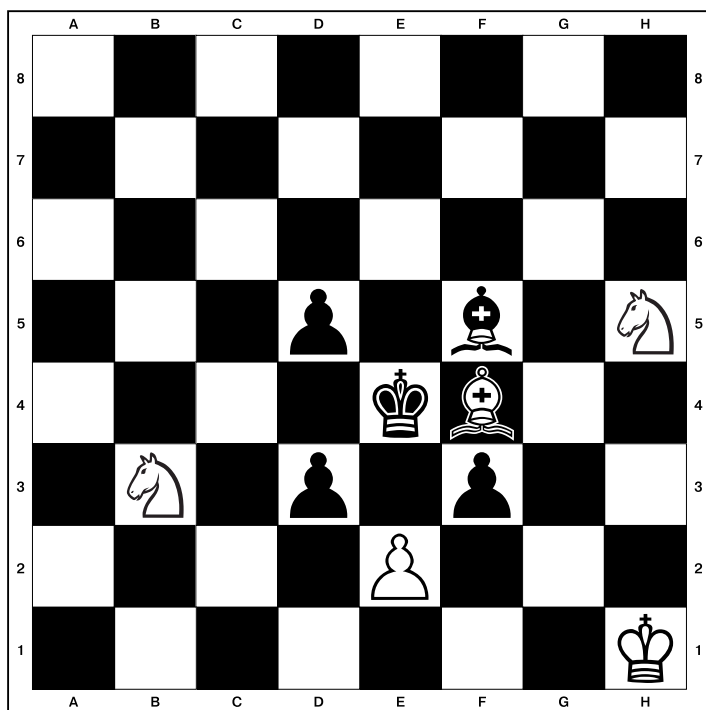


Рисунок Сергея Корсуна

Рецепты успеха

Как построить успешный бизнес за 10 лет

За 10 лет можно успеть многое: построить дом, вырастить приличное дерево, развить успешный бизнес. С первыми пунктами этой программы в России сложностей нет, а вот успешных бизнесов, которые отмечают свое десятилетие, — единицы. Потому и кажется, что компании, которые за 10 лет сумели не просто выжить, а вырасти на десятки процентов, обладают тайной формулой успеха. Например, представители «ФИНАМа» в Ростове-на-Дону, Краснодаре и Владимире эту секретную рецептуру знают наизусть.

Рецепт Краснодара: системность и инновации

Работать в Краснодаре «ФИНАМ» начал в 2001 г. «Тогда офис состоял из трех человек», — вспоминает генеральный директор краснодарского «ФИНАМа» Владимир Улыбин. Бизнес развивался в течение четырех лет, а в 2005 г. уверенно пошел в рост. «Это потому, что с 2005 г. мы начали проводить четкую политику по привлечению клиентов, — объясняет Владимир. — У нас появились выстроенные бизнес-процессы, начали проводиться на постоянной основе семинары». Кстати, краснодарский «ФИНАМ» был одним из первых брокеров в регионе, кто получил лицензию на обучение. Только потом, посмотрев на его успехи, другие компании тоже решили запустить свои образовательные программы.

Такой же «нюх» на правильные тренды сохранился в краснодарском «ФИНАМе» и по сей день. «Например, мы были первыми из регионов, кто запустил семинары по Франкфуртской бирже», — гордится

сил, ни времени. «Мы заручились поддержкой Управления по финансовому рынку и ценным бумагам администрации муниципального образования города Краснодара и все мероприятия проводим при их содействии, что положительно сказывается на нашем имидже и внушает большее доверие населения. Мы постоянно анонсируем наше партнерство с администрацией в СМИ, размещаем логотип департамента в макетах», — рассказывает он. Этими вполне традиционными рекламными средствами «ФИНАМу» удалось привлечь самую активную часть местных жителей: мужчин и женщин в возрасте 30-45 лет. Причем около 80% из них — активные трейдеры. Остальных Дмитрий называет «вкладодержателями» (это долгосрочные инвесторы, чаще всего в возрасте, которые совершают операции по счетам не чаще, чем раз в месяц), и считает своей задачей приобщить их к активному трейдингу. Насколько хорошо ему это удается, свидетельствуют цифры: если в 2005 г. у краснодарского «ФИНАМа» было

Рецепт Ростова-на-Дону:

четкие процессы и качественный менеджмент

«Я пришел в «ФИНАМ» в 2006 г., и тогда наша динамика роста была не слишком впечатляющей — открывалось 3-4 счета в месяц», — вспоминает директор ростовского «ФИНАМа» Артем Хачатрян. Сейчас он и его коллеги открывают десятки счетов в месяц. В десятки раз вырос и объем привлекаемых активов. «Все дело

интересуется брокерским обслуживанием и обучением. Как и в маркетинге, жители Ростова-на-Дону пока еще крайне консервативны в плане инвестиционных услуг. «Но это не страшно, — считает директор ростовского «ФИНАМа». — Мы стараемся повышать уровень общей финансовой грамотности населения и открывать им новые горизонты с помощью наших образовательных программ, которые считаются лучшими в регионе. Я даже слышал,

в центре города. После этого развитие пошло гораздо динамичнее». Александр объясняет, что покупка офиса в центре по меркам тех лет — рискованный шаг. «Ведь рынка инвестиционных услуг, по сути, еще не было, — рассуждает он. — Кроме того, Владимир — не самый большой город. И у нас не было гарантий, что мы моментально привлечем клиентскую базу, достаточную для того, чтобы окупить затраты на офис». Впрочем, ход оказался верным и ставка оправдала себя.

«Авантюризм», дополненный уверенностью в будущем, помогал владимирскому «ФИНАМу» и в дальнейшем. «Например, в 2007 г. мы начали активно продвигать на местном рынке услуги по работе на Forex, — вспоминает Александр. — Для жителей Владимира это слово тогда ничего не говорило, но мы, несмотря на это, вложили большие средства в масштабную маркетинговую кампанию услуги. Этот риск тоже оказался оправданным. Результат — больше открытых счетов и растущее уважение к компании со стороны владимирцев».

Про последних Александр Кузнецов говорит так: «Владимирцы — специфический народ. Спрогнозировать их реакцию бывает довольно сложно». Может, и специфический, но зато лояльный. Один раз завоевав доверие местных жителей, компания может рассчитывать на то, что они с ней останутся надолго. С владимирским «ФИНАМом» так и произошло. «За 10 лет сюда приходило немало других брокерских компаний, но остались единицы», — говорит Александр. — А мы выросли за это время в 10-15 раз!»

Впрочем, останавливаться на достигнутом Александр и его коллеги не собираются. «Еще через 10 лет слово «ФИНАМ» будет известно здесь каждому взрослому так же, как все знают Сбербанк!», — мечтает он. Кто знает, возможно, реальность даже превзойдет эти мечты.

Текст Анастасии Бибикиной
Рисунки Виталия Подвицкого



в том, что в 2006 г. у нас появился новый топ-менеджер — Владимир Улыбин, который до этого уже успел выстроить бизнес-процессы краснодарского «ФИНАМа», — объясняет Артем. — Например, только в первый год его работы клиентский портфель ростовского «ФИНАМа» вырос на 50%! Артем считает, что качественный менеджмент — это основа успеха компании. «С приходом Владимира Улыбина у нас появились четко выстроенные бизнес-процессы, прозрачное распределение функций, концепция эффективности», — говорит он. — Тогда каждому стало понятно, что от него ждут, как именно он должен работать и где его место в большой мозаике под названием «ФИНАМ». Результаты не заставили себя ждать».

Еще с приходом краснодарского менеджмента в ростовском «ФИНАМе» сразу вырос бюджет на маркетинг. «Маркетинговые акции — это, конечно, хорошо. Но результатов не добиться, если ты не представлен на местном ТВ и радио», — объясняет Артем Хачатрян. По его мнению, это специфика региональных потребителей — они доверяют местным медийным каналам.

Во всяком случае ростовскому «ФИНАМу» за счет присутствия в местных СМИ удалось обратить на себя внимание потенциальных клиентов. «До того как мы начали заниматься активным маркетингом, у нас было 5-7 звонков в день, а сейчас — десятки», — приводит показательную статистику Артем. По его словам, большинство звонящих

что конкуренты советуют своим клиентам идти учиться именно к нам: мол, в «ФИНАМе» все равно самое лучшее образование!»

Рецепт Владимира: стратегический взгляд и умеренный риск

«Сначала у нас не было даже своего офиса: работали по объявлениям на столбах, выезжали консультировать клиентов или встречались в кафе, — с улыбкой вспоминает прошлое Александр Кузнецов, директор «ФИНАМа» во Владимире. — А потом подумали-подумали — и купили собственный офис прямо



директор краснодарского представителя «ФИНАМ» Дмитрий Виноградов. Дмитрий уверен, что он и его коллеги правильно уловили тенденцию будущего — рост интереса российских инвесторов к западным площадкам — и начали активно продвигать эту услугу в массы. «Любой, кто профессионально работает на бирже, рано или поздно понимает, что западные рынки интересны, потому что стабильны и прогнозируемы», — рассуждает Дмитрий.

Вообще, на повышение финансовой грамотности населения, краснодарский «ФИНАМ» не жалеет ни

всего несколько десятков клиентов, причем большая часть из них была неактивной, то на сегодняшний день рост клиентской базы составил около 500%! В 2011 г. компания планирует пополнить клиентскую базу еще на 600-800 человек, делая ставку на масштабные акции (например, в планах совместная акция с биржей РТС и мастер-класс по Xetra). Дмитрий Виноградов уверен, что все получится. «Ведь коллектив краснодарского «ФИНАМа» — это сильные личности, стремящиеся к успеху и не останавливающиеся на достигнутом!» — гордится он.

Красиво жить не запретишь

Как Иван Иванович решил накопить на старость

Иван Иванович всегда был человеком серьезным. Из тех, кто все делает заранее. И хоть был он человеком нестарым, можно сказать, даже молодым, решил как-то Иван Иванович подумать про свою жизнь на пенсии. Как, мол, обеспечить себе достойное существование годам эдак к 70-ти? В таком вот философском настроении пришел наш Иван Иванович к управляющему директору УК «Финам Менеджмент» Сергею Хестанову. И состоялся меж них тогда разговор по душам...

И.И. Я тут от знакомых узнал, будто вы можете мою будущую пенсию увеличить. С помощью ПИФов...

С.Х. Мы действительно предоставляем возможность использования ПИФов для решения долгосрочных финансовых задач, в частности формирования пенсионных накоплений. Принцип достаточно прост. Если человек хотя бы на 10% от зарплаты или, скажем, на 2-3 тыс. руб. ежемесячно будет покупать паи ПИФов, то через 15-30 лет сможет рассчитывать на то, что его старость будет обеспеченной.

И.И. Может, я лучше эти 3 тыс. каждый месяц буду на депозит в банк класть? Через 30 лет тоже хорошая сумма выйдет.

С.Х. Дело в том, что вложения в депозиты и вложения в ПИФы отличаются друг от друга. Депозиты служат для сбережения и планомерного накопления денежных средств. Приобретая же паи ПИФов, вы становитесь инвестором на фондовом рынке, а значит, имеете возможность во много раз



приумножить свои средства, и гораздо серьезнее, нежели просто храня деньги на депозите. И ПИФы, и депозиты – это инвестиции, а при любых инвестициях существует связь между «риском» и «доходностью». Чем меньше риск, тем меньше и доходность. Депозит – вложение с небольшим риском, но и с маленькой доходностью. Он подходит для людей после 40-45 лет, которым не стоит рисковать своими средствами, так как до пенсии им остается не так много времени. А вот людям до 30-35 лет мы рекомендуем ПИФы. Это вложения с большим риском, чем депозит, но зато и с потенциально большим доходом.

И.И. Нужно же решить, какие из них лучше купить. Они же, сдается мне, разные бывают?

С.Х. Конечно. Выбор ПИФа зависит от цели инвестора. Например, структура индексного фонда повторяет структуру фондового индекса, в которую включены акции самых крупных предприятий. Покупая паи этого ПИФа, вы покупаете «рынок в целом». Рынок в перспективе всегда показывает рост, и потому этот ПИФ хорошо подходит для долгосрочных вложений, например для накопления на пенсию. Для этих же целей можно выбрать и смешанные ПИФы, активы которых состоят из акций и облигаций, или еще более консервативный ПИФ денежного рынка.

И.И. Но если я кладу деньги на депозит, то мне и напрягаться не нужно. А с ПИФа, все гораздо сложнее...

С.Х. Об этом не беспокойтесь. ПИФы и появились как инструмент, позволяющий инвестировать на фондовом рынке непрофессиональным инвесторам. За вами остается только решение о покупке или продаже паев. А все действия, которые направлены на увеличение их стоимости, предпринимает управляющая компания.

И.И. Так, а мне что, только и остается, что покупать паи вплоть до пенсии?

С.Х. Здесь возможны два пути. Первый – ежемесячно увеличивать количество паев. Но грамотный инвестор, как правило, выбирает второй путь. Он подстраивается под так называемый среднесрочный экономический цикл (цикл Жюгляра). Именно от него в большей степени зависит экономика нашей страны. У цикла Жюгляра есть фазы «роста», «пика» и «спада», средняя продолжительность всего цикла составляет 7-12 лет. Умный инвестор на время спада сокращает вложения в ПИФы и отдает средства на хранение в банковские депозиты. А когда запустится механизм «роста», инвестор, наоборот, начинает опять вкладывать в ПИФы.

И.И. А сколько денег-то нужно, чтобы эти ваши паи купить?

С.Х. Минимальный порог входа зависит от ПИФа, в ряде фондов он может быть очень доступным, от нескольких сотен рублей.

И.И. Немного... Но я все равно сомневаюсь. Мне вот предлагают отдать пенсию в негосударственный пенсионный фонд...

С.Х. ПИФы и НПФ – не конкуренты, они дополняют друг друга. При этом структура ПИФов гораздо гибче. Например, в НПФ невозможно снять деньги до наступления пенсионного возраста. А вдруг вы заболеете, и вам срочно понадобится дорогостоящая операция? С ПИФов же денежные средства можно забрать в любое рабочее время. Кроме того, как пайщик ПИФов, вы имеете право реализовать паи в любое время и в любом количестве.

И.И. И все-таки... Если ваши ПИФы так хороши, как вы рассказываете, почему тогда народ не ломится их хватать?

С.Х. Почему же – количество тех, кто хоть раз инвестировал в ПИФы, постоянно растет. С другой стороны, рынок коллективных инвестиций у нас в стране молод, не все знают, насколько могут быть эффективны инвестиции в ПИФы, и предпочитают отнести деньги в банк. Свою роль играет и психология: в России практически отсутствует культура накоплений, так называемая дисциплина денег. Наш соотечественник не может раз в месяц откладывать хотя бы одну тысячу рублей, зато на различные глупости тратит гораздо больше. В консервативных странах Европы людям живется лучше, хотя радикального отличия в заработных платах нет. Например, за месяц среднестатистический житель Чехии получает не больше денег, чем москвич. Однако уровень жизни в этой стране значительно выше. А все это благодаря развитой культуре накоплений.

И.И. Что сказать – убедили! Как только получу зарплату – сразу к вам! Покупать паи!

Текст Анжели Микоян
Рисунок Дарьи Елистратовой

ШЕВЕЛИМ ИЗВИЛИНАМИ

Старый скупец

В книге Сэма Ллойда «Самые знаменитые головоломки мира» приведена такая история. Жил да был один старый скупец. Он был настолько жаден, что экономил даже на еде, питаясь исключительно хлебом и водой, да и то не всегда. Детей у него не было, внуков тоже, да и жениться ему не позволяла жадность. Единственной страстью скупца были золотые монеты, которые он хранил в своем сундуке в пяти одинаковых мешках. Монеты были разного достоинства: по 5, 10 и 20 долларов. Любя порядок во всем, старик хранил их отдельно так,

чтобы в каждом из пяти мешков было по одному и тому же числу золотых монет одного и того же достоинства.

Любимым занятием старого скупца было перебирать свои сокровища. Каждый вечер он садился за стол, зажигал свечу и высыпал все монеты из мешков. Вдоволь налюбовавшись на россыпь золотишка, старик делил монеты на четыре кучки так, чтобы в каждой из них содержалось одинаковое количество монет одного достоинства. Затем скупец брал любые две золотые кучки, смешивал их и вновь делил монеты,

но уже на три кучки так, чтобы в каждой из трех кучек опять было одинаковое число монет одного достоинства.

Зная все это, попробуйте определить наименьшее число монет, которыми мог бы обладать жадный старик.

Ответ:

«Вопрос: 2100 монет, состоящих из 5, 10 и 20 долларов. Ответ: 10 монет по 5 долларов, 10 монет по 10 долларов и 10 монет по 20 долларов»



Проект «Теремок»



Рисунок: Татьяна Белой

Бухгалтерский свод активов и пассивов	Чрезмерная, подчеркнутая самоуверенность	Акция, имеющая успех, обладающая максимальным дивидендом	↗	↘	↗	↘	↗	↘
↘	↗	↘	↗	↘	↗	↘	↗	↘
Писчая, нотная, наждачная, а также ценная	Поручение клиента брокеру на заключение соответствующим образом сделки	Товар, пользующийся особо высоким спросом	Авто или мотогонки из пункта А в пункт Б	Комиссионное вознаграждение, выплачиваемое брокером посреднику	По приходу не стыдно ... держать (погов.)	На биржевом жаргоне — один миллион долларов, бак	Опцион на покупку фьючерсных контрактов по оговоренной фиксированной цене	Цена покупателя, по которой он согласен купить акцию, валюту и т.п.
Отклонение в сторону превышения рыночного курса акций от их номинала	↘	↗	↘	↗	↘	↗	↘	↗

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ:

Геннадий Аминов, Роман Борисов, Юлия А. Васильева, Александр Видякин, Микола Воронцов, Дмитрий Дроздов, Дарья Елистратова, Игорь Елистратов, Петр Злобин, Александр Зубков, Мария Иванова, Сергей Корсун, Владимир Кремлев, Георгий Кушнаренко, Олег Локтев, Александр Медведев, Софья Митина, Ксения Монахова, Владимир Ненашев, Елена Панюкова, Виталий Подвицкий, Ольга Сорокина, Марина Степаненко, Владимир Степанов, Денис Спиридонов, Дмитрий Трофимов.

Главный редактор: В.В. Кочетков

Журнал издается при содействии компании



www.factmag.ru

(Ф)АБРИКА ЖУРНАЛОВ

Адрес редакции: Россия, г. Москва, ул. Мясницкая, д. 26. Тел.: (495) 604-82-36, 796-93-88

www.finam.ru

Отпечатано в типографии ООО «Полиграф»

г. Москва, ул. Героев-Панфиловцев, 24.

Распространяется бесплатно. Тираж 7000 экз.

Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Любое воспроизведение материалов возможно только с письменного разрешения редакции.